

深圳中科飞测科技股份有限公司

2026 年度“提质增效重回报”专项行动方案

为践行以“投资者为本”的上市公司发展理念，维护公司全体股东利益，基于对公司未来发展前景的信心及价值的认可，深圳中科飞测科技股份有限公司（以下简称“公司”）于 2025 年 4 月制定了《2025 年度“提质增效重回报”行动方案》（以下简称“行动方案”）。通过切实践行“提质增效重回报”行动方案，公司在提升公司经营效率，强化市场竞争力，保障投资者权益，稳定股价，树立良好的资本市场形象等方面取得了积极成效。为能在 2026 年更好地延续上述方面取得的良好成绩，公司特制定《2026 年度“提质增效重回报”行动方案》，对 2025 年方案执行情况总结，并明确 2026 年提升经营效率、强化市场竞争力、保障投资者权益、树立良好的资本市场形象的相关举措。具体情况如下：

一、聚焦主业，持续突破创新提升竞争力

2025 年度，公司实现营业收入 205,329.82 万元，同比增长 48.75%，主要得益于公司在突破核心技术、持续产业化推进和迭代升级各系列产品的过程中取得的重要成果，公司在核心技术、客户资源、产品覆盖广度及深度等方面的全面竞争优势进一步增强，暗场纳米图形晶圆缺陷检测设备等新系列产品及第四代无图形晶圆缺陷检测设备、第三代套刻精度量测设备等现有系列升级迭代产品收入贡献增长，推动公司订单规模及营收规模持续增长。

报告期内，公司实现归属于上市公司股东的净利润 5,865.26 万元，实现扭亏为盈，主要系规模效应逐步凸显，公司研发投入稳步增长但占营业收入的比例同比有所下降，盈利水平提升。

公司 2025 年执行情况以及 2026 年的行动规划具体包括以下方面：

1、持续高水平研发投入，稳步推进各系列设备产业化进程

核心技术实力作为公司市场竞争力及行业地位的重要体现，公司一直将研发能力的提升作为自身发展的重要战略。2025 年公司研发投入达 65,611.15 万元，

较 2024 年同期增长 31.76%，占营业收入的比例约 31.95%，位于行业领先水平。同时，公司注重知识产权的保护，持续完善覆盖专利研发至产业化应用的全流程管理制度。截至报告期末，公司拥有知识产权 789 项（发明专利 314 项），比上年末增长 25.24%。

公司在持续保持高水平的研发投入进一步巩固和提升公司核心技术实力的同时，继续发挥公司在销售和客户服务的竞争优势，为客户提供全方位的产品和服务解决方案，同时紧跟客户的关键工艺技术创新所带来的检测和量测需求，进一步提高产品的先进性，加深与客户合作的紧密度和深度。截至报告期末，公司十三大系列设备和三大系列智能软件的产品组合构成了全方位的良率管理解决方案，覆盖光学、电子束以及 X 光三大核心技术路线超过 70%的半导体质量控制设备市场容量。其中九大系列设备已经批量量产并在国内头部客户产线应用，技术指标全面满足国内主流客户工艺需求，市占率稳步快速增长；目前明场纳米图形晶圆缺陷检测设备、晶圆平整度量测设备、硅通孔铜填充空隙量测设备已批量出货至多家国内头部客户开展产线工艺验证和应用开发；电子束关键尺寸量测设备已完成样机研发，正在进行客户样片的工艺验证和应用开发中。

2026 年，公司将继续以行业前沿技术与市场客户需求为导向，通过持续推进新产品以及现有产品更先进制程型号的研发和产业化，不断提高公司的市场覆盖深度和广度，以满足客户随制程突破和创新而日益提升的设备需求，加快缩小与国际龙头企业在产品线丰富度、技术先进性等方面的差距，持续巩固和提高市场地位。

2、持续优化供应链体系，保障生产经营安全稳定

长期以来，公司重视半导体设备零部件的国产化替代，并积极与相关领域供应商建立良好和稳定的合作关系。在设备整机的研发和产业化进程中，公司从方案设计阶段就已经将零部件的稳定可靠供应作为整体方案设计的重要考虑因素之一，确保供应链能够保障在设备完成研发后顺利转入大规模量产，保证产品和技术的自主可控；对于已经量产的设备，公司持续强化供应链稳定性，不断地根据外部形势和内部需求优化供应渠道，强化供应链风险评估与识别能力，并制定详细应急预案与应对措施，确保供应链交付的高品质与持续性。

2026年，公司将持续关注国内供应商的发展，并通过积极培育国产供应商等方式，共同推动产业链上下游的协同发展。同时，公司将继续优化采购供应链，提升原材料采购质量，优化采购成本，对供应商实施动态管理，定期对供应商历史采购价格、供货周期、产品质量、技术发展、合作服务等方面进行评比，并由采购部门根据物料的采购情况、市场行情，和供应商进行商务谈判或引入新的供应商，争取更具优势的价格及商务条款。

3、加大市场开发力度，进一步提升市场占有率

凭借较强的技术创新能力、优异的产品品质以及出色的售后服务，品牌认可度不断提升，公司在持续获得已有客户重复订单的同时，积极开拓了多家新客户，市场占有率进一步提升。截至2025年12月31日，公司集成电路质量控制设备已累计出货超1,500台，覆盖约300家客户，客户群体已广泛覆盖逻辑、存储、功率半导体、MEMS等前道制程企业，碳化硅、氮化镓、砷化镓等化合物半导体企业，晶圆级封装和2.5D/3D封装等先进封装企业，大硅片等半导体材料企业以及刻蚀设备、薄膜沉积设备、CMP设备等各类制程设备企业。通过与客户建立了良好合作关系，保证公司订单随着客户的发展而持续、稳定地增长。

2026年，公司将继续坚持以客户需求为中心，重点推进新产品的验证和升级迭代产品的产业化，不断提高产品的覆盖广度和深度。同时，公司将积极拓展国内外其他知名客户，持续扩大客户覆盖广度，推动公司市场地位进一步提高。

4、强化人才体系建设，保障公司持续健康发展

为长期发展建立研发人员储备，公司进一步加大了对半导体高端技术人才的引进力度。截至2025年12月31日，公司研发团队共656人，同比增长37.24%，占全体员工总数的43.82%。其中，硕士及博士研究生占比56.40%，涵盖光学、算法、软件、机械、电气、自动化控制等专业方向，跨专业、多层次的人才梯队构成公司研发的中坚力量。

此外，为促进公司核心人才队伍的建设和稳定、激发员工积极性，为公司良性发展夯实基础。2025年3月28日，公司召开第二届董事会第十次会议与第二届监事会第十次会议，审议通过了《关于向激励对象授予2024年限制性股票激

励计划预留部分限制性股票的议案》，确定 2025 年 3 月 28 日为预留授予日，以授予价格 30.55 元/股（调整后）向 6 名董事、高级管理人员、核心技术人员及技术（业务）骨干成员授予 75 万股第二类限制性股票。2025 年 6 月 12 日，公司完成激励计划首次授予部分第一个归属期的股份登记工作，为符合条件的 107 名激励对象完成登记 159.1809 万股。

2026 年，公司将持续健全薪酬制度和长效激励机制，将公司利益、个人利益与股东利益相结合，充分调动员工的积极性和创造性，以进一步吸引和留住优秀人才，并根据公司的发展要求及员工的发展意愿，制定员工个性化的职业生涯规划，以最大限度地激发员工积极性，发挥员工的创造力和潜在动力，满足公司快速发展对人才的需求。

5、规范募集资金使用，稳步推进募投项目建设

公司严格遵守募集资金管理规定，规范使用募集资金。截至 2025 年 12 月 31 日，公司位于广州的 IPO 募投项目“高端半导体质量控制设备产业化项目”已顺利投产，公司 IPO 募集资金整体投入进度已达到 88.34%，除“高端半导体质量控制设备产业化项目”外，其余 IPO 募投项目已经完成投入。同时，为把握发展机遇，2025 年 10 月，公司完成向特定对象发行 A 股股票，募集资金净额 248,076.74 万元，重点投向上海高端半导体质量控制设备研发测试及产业化项目以及总部基地及研发中心升级建设项目。截至 2025 年 12 月 31 日，本次向特定对象募集资金整体投入进度已达到 22.96%。

2026 年，公司将继续严格遵守募集资金管理规定，规范使用募集资金，稳步推进各募投项目建设，进一步提高公司高端前沿产品产业化能力和国产替代能力、提高运营效率，有效支撑公司做大做强和高质量可持续发展。

二、优化运营管理，提高经营效率

公司高度重视提高经营质量和效率，2025 年公司在重点优化成本和费用管理工作，推进降本增效方面取得显著成效。凭借长期研发积累形成的技术优势以及行业领先的研发投入水平，公司 2025 年全年平均毛利率保持在 49.93% 的较高水平。随着公司经营规模的持续扩大，规模效应逐步显现，2025 年公司销售及管

理费用率合计为 17.72%，较 2024 年下降 1.72 个百分点。

2026 年，公司将在继续优化各项成本费用管理的基础上，重点提高资金使用效率，持续重视应收账款管理工作，设置合理的信用政策，加强账期管理力度，监控好账款回收情况，提高应收账款周转率，以进一步持续改善经营性现金流。同时，公司还将继续加强存货管理，结合市场情况，设置合理的库存警戒线，提高存货周转率。

三、重视提高股东回报，分享公司长期发展红利

公司高度重视股东的投资回报，努力践行“长期、健康、可持续”的股东价值回报机制，与全体股东共享公司发展红利。2024 年 12 月，公司制定并披露《未来三年（2024 年-2026 年）股东分红回报规划》，规定在满足分红条件的情况下，每年以现金形式分配的利润不少于当年实现的可供分配利润的 10%，进一步规范公司利润分配政策，增加股利分配决策的透明度和可操作性，切实保障股东的合理投资回报。

此外，公司注重市值管理工作。2025 年 3 月，公司董事会审议通过了《关于制定〈公司市值管理制度〉的议案》，规范公司的市值管理活动，确保公司市值管理活动的合规性、科学性、有效性，实现公司价值和股东利益的最大化。

2026 年，公司将按照相关法律法规等的要求严格执行股东分红回报规划及利润分配政策，结合公司所处发展阶段、业务现状、未来发展规划以及行业发展趋势等方面，匹配好资本开支、经营性资金需求与现金分红的关系，努力提升股东回报水平，落实“长期、稳定、可持续”的股东价值回报机制。

四、持续完善公司治理，防范风险并提升规范运作水平

公司密切关注法律法规和监管政策变化，积极响应国家“双碳”战略，持续优化治理结构、提升规范运作水平。2025 年，公司根据证监会及上交所最新监管要求，全面梳理修订《公司章程》以及相关内部控制制度，取消了监事会并完成监事会与审计委员会的职能交接；公司重视“关键少数”主体责任，全力支持董事、监事、高级管理人员积极参与监管机构举办的各种线上、线下培训，如参加

上交所“上市公司董事、监事和高管初任培训”活动、“市值管理培训”专题活动等，增加合规知识储备，提升履职能力，及时掌握监管动态；同步推进 ESG 管理融入公司整体战略，积极组织相关部门员工参加“上市公司高质量发展系列培训——ESG 报告”专题活动，稳步提升 ESG 管理水平。

2026 年，公司将继续完善内控体系建设，密切关注政策动态，定期开展合规自查，持续完善治理结构，提高规范运作水平，积极贯彻独立董事制度改革精神；公司始终重视“关键少数”在公司生产经营过程中的重要作用，强化大股东、董监高等“关键少数”合规意识；公司积极为独立董事、监事履行监督职责提供必要的条件，并配合保荐机构开展工作，为其履行监督和督导职责提供便利；进一步夯实 ESG 管理基础，力争提升 ESG 评级，助力公司高质量发展。

五、高质量信息披露，充分传递公司投资价值

公司严格遵守法律法规和监管机构规定，执行公司信息披露管理制度，认真履行信息披露义务，真实、准确、完整、及时、公平地披露公司定期报告、临时公告等，涉及公司经营、股权激励、权益分派等各方面重要信息，保障全体投资者知情权。

同时，公司高度重视投资者关系管理工作，通过上市公司公告、投资者交流会、业绩说明会、接待投资者现场调研、上证 e 互动、电话、邮件等诸多渠道，确保公司经营成果、财务状况等情况，及时、公开、透明地传达给市场参与各方。2025 年，公司通过上证路演中心累计召开 3 次业绩说明会、并召开多次投资者交流会，与投资者就公司经营情况、发展规划等进行沟通，且及时发布投资者关系活动记录表。公司还积极参加了上海证券交易所组织的“科创 3 分钟—洞见新质生产力”主题活动，并在官方公众号定期发布可视化财报，以视频和图片的形式向广大投资者尤其是中小投资者传递公司投资价值。公司定期在上证 e 互动平台回复投资者提问，问题回复率 100%，并安排专人负责维护投资者热线电话、公开邮箱，切实与资本市场保持良性互动，增进投资者对公司的深入了解。

2026 年，公司将继续严格遵守法律法规和监管机构规定，执行公司信息披露管理制度，加强投资者关系管理工作，积极组织投资者调研活动，深入阐述公

司的经营业绩，并对定期报告进行详细解读，充分利用并拓展上证路演中心、上证 e 互动、进门财经、公司官网、官方公众号等平台，积极发布公司经营动态，与投资者保持密切互动，让投资者通过多种渠道，更便捷、及时、透明地获取公司相关信息。

六、持续评估完善行动方案，维护公司市场形象

公司将持续评估并完善“提质增效重回报”行动方案的具体举措。一方面，公司将继续强化规范运作理念和法律法规的敬畏意识，严格遵守证监会、上海证券交易所相关法律法规的要求，做到信息披露真实、准确、完整，公平对待所有投资者。另一方面，公司将切实履行上市公司的责任和义务，专注主业，以助力我国集成电路产业自立自强发展为己任，稳步提升公司经营规模、盈利能力，不断增强公司核心竞争力，以优良的业绩切实回报投资者，维护公司市场形象。

本报告所涉及的公司规划、发展战略等系非既成事实的前瞻性陈述，不构成公司对投资者的实质承诺，敬请投资者注意相关风险。

深圳中科飞测科技股份有限公司董事会

2026 年 4 月 25 日