

国晟世安科技股份有限公司

关于公司未弥补亏损达到实收股本总额三分之一的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

2026年4月23日，国晟世安科技股份有限公司（以下简称“公司”）召开第五届董事会第三十次会议，审议通过了《关于公司未弥补亏损达到实收股本总额三分之一的议案》。

一、情况概述

经中审众环会计师事务所（特殊普通合伙）审计，截至2025年12月31日，公司合并报表未分配利润为-768,818,871.96元，实收股本为656,642,120元，未弥补亏损金额达到实收股本总额三分之一。

二、亏损原因

2025年，光伏行业由于结构性产能过剩，供需矛盾仍然突出，在激烈的行业竞争条件下，组件价格长期处于相对低位。受此影响，公司主营业务收入减少，产能利用率不足，成本较高，盈利能力下降。同时基于谨慎性原则，公司计提了存货跌价准备和长期资产减值准备，对本报告期的经营业绩造成较大影响。

三、应对措施

1、聚焦光伏主业，以项目化管理提升市场竞争力

以光伏主业为核心抓手，通过精细化项目管理扩大市场份额、提升项目收益，具体措施包括：成立重大项目工作领导小组和项目办，实行重大项目立项评审、

分级和动态管理制度，明确责任目标、时限节点、细化分解工作任务，落实关键措施，加强统筹调度、督查督办，确保各重大项目按计划推进，切实提升项目盈利能力与市场竞争力。

2、规范内部管理，强化研发与认证支撑

以规范化管理降本增效，以技术研发增强核心竞争力，具体措施包括：围绕年度经营目标，全面整合内部资源，凝聚全员合力推进各项经营工作；按照“让流程管事，让制度管人”的原则，加强制度体系建设，规范业务流程管理，优化组织架构，持续深化阿米巴经营理念，提升内部运营效率；强化研发团队建设，公司多款光伏组件产品已取得国内外多项认证；建立完善的质量、环境、职业健康安全三标一体管控体系，通过 ISO9001、ISO14001、ISO45001 体系认证，构建覆盖产品研发、原料采购、生产制造、检验出库全流程的管控制度及操作规程，借助 ERP 系统实现生产全过程可追溯管理，严控产品质量、降低运营成本。

3、深耕市场拓展，强化产品销售，拓宽盈利渠道

全力攻坚市场、提升产品销量与品牌影响力，增强现金流支撑能力。具体措施包括：全面整合各类资源，集中力量强化市场攻坚与产品销售能力；持续深化与上下游产业链企业、央企国企的战略合作，积极参与国内外大型光伏项目招标，稳步扩大市场份额；双轮驱动拓展客户，一方面深耕存量客户维护，深化客户认可度与信赖度，提升客户黏性及忠诚度，保障稳定订单来源；另一方面积极挖掘潜在增量客户，拓展优质合作资源，扩大客户群体；借助行业协会交流、产品展销展会、行业专题研讨等多元化推广渠道，全方位展示公司产品优势，持续提升品牌知名度与市场影响力，进一步拓宽盈利渠道。

4、加强人才队伍建设，激发人才潜能，强化发展动力

以人才为核心，完善人才培养与激励机制，提供人力保障。具体措施包括：结合公司战略规划，健全人才培养机制，强化团队内在驱动力，关注员工成长与发展，提供多元化培训学习机会，助力员工在推动公司发展过程中实现自我价值；完善人才激励机制，充分调动员工积极性与主观能动性，凝聚全员扭亏合力；优化组织架构与人员结构，提升综合管理效能，建立健全专业化人才体系，重点吸纳光伏行业优秀人才，补齐人才短板，为公司持续发展、弥补亏损注入强劲动力。

特此公告。

国晟世安科技股份有限公司

董事会

2026年4月25日