



交流内容及具体问答记录

**问题 1：请介绍公司新签订单、在手订单情况。**

答：2026 年第一季度，公司新签订单 9.79 亿元，较去年同期上升 120.18%；截至 2026 年 3 月底，在手订单 17.27 亿元，较去年同期上升 118.32%。公司的订单储备，为后续经营业绩发展奠定基础。

**问题 2：请介绍一下汇率波动对公司的影响和应对措施。**

答：公司产品以美元结算为主，受汇率波动影响较大。公司未来会根据美联储利率变化适时调整汇率策略，针对外汇市场趋势，通过远期合约等金融工具，对汇率风险进行管理，降低汇率波动对公司业绩的影响。

**问题 3：公司近期发布了《关于部分募投项目重新论证的公告》，请介绍一下原因。**

答：根据创业板上市公司规范运作相关规定，出于谨慎考虑，公司对进展缓慢的高端医疗装备配套能力优化项目重新进行了论证，并决定继续实施该项目。公司相关业务多年保持高速发展态势，核磁医疗部件订单与核心客户规模同步快速扩张，但受现有产能不足、生产设备及人员配置滞后等瓶颈制约，当前交付能力已难以适配市场快速增长的需求，严重制约了业务进一步拓展与市场份额提升。

实施高端医疗装备配套能力优化项目，通过新建生产线、扩大产能规模并拓展精密加工范围，既可补齐产能短板、保障核心订单稳定交付、深化与客户的长期合作；更能依托现有技术积累，将业务从单一核磁部件配套，延伸至高端影像医疗装备及其他领域的精密配套，进一步丰富产品矩阵、拓宽应用场景，构建可持续发展的业务体系，为公司实现高质量、可持续发展筑牢坚实根基。

高端医疗装备配套能力优化项目符合公司整体战略规划以及发展需要，从长远发展来看，具备投资的必要性和可行性。同时，公司将密切跟踪行业政策与市场环境变化，合理统筹募投项目实施节奏，紧盯项目建设进度，优化资源配置，稳步推进项目后续落地，切实提升资金使用效益。

**问题 4：请介绍公司医疗设备部件业务情况。**

	<p>答：2026 年第一季度，医疗设备部件营业收入 6,674.87 万元，同比上升 22.67%，医疗设备部件业务业绩较往年持续提升。公司持续看好该业务领域。一方面，将会对现有产品进行产能扩张与自动化水平的提升；另一方面，公司将积极拓展其他产品的研发，争取投入更多新产品，持续深耕这一市场领域，为公司整体业绩带来积极贡献。</p> <p><b>问题 5：请介绍罐箱行业未来发展前景。</b></p> <p>答：罐箱是公司的基本盘和长期竞争优势所在，我们始终将其作为稳健经营的根基。从长远来看，全球化工产业保持发展态势，全球供应链格局正加快向区域化、短链化、多元化转变，贸易形式的区域化转变会为罐式集装箱市场提供持续增长空间，罐箱市场呈现螺旋上升的态势，并不断向着更安全、更经济、更环保、更智能的绿色物流模式迈进。公司将继续深耕主业，通过精益创新、智改数转，巩固行业地位。行业趋势仍受下游化工景气度等外部因素影响，我们将持续跟踪市场动态。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件	无