

证券代码：001283

证券简称：豪鹏科技

## 深圳市豪鹏科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2026-006

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他（）
参与单位名称	线上参与公司 2025 年度业绩说明会的投资者
时间	2026 年 4 月 24 日（周五）15:00~16:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="http://ir.p5w.net">http://ir.p5w.net</a> ）网络互动
上市公司接待 人员姓名	董事长、总经理：潘党育 独立董事：华金秋 董事会秘书：陈萍 财务总监：覃润琼
投资者关系活动 主要内容介绍	<p><b>投资者主要问题：</b></p> <p>1. 公司此前公开披露，AI 端侧电池业务目标 2028 年营收占比达到 30%，当前该业务营收占比约 5%。请问公司针对该业务 2026 年、2027 年是否制定了明确的阶梯式营收占比目标？预计 2027 年该业务能否实现 15%左右的营收占比，以匹配 2028 年的远期规划目标？</p> <p>答：感谢您的提问！公司已结合行业趋势和客户拓展进度，制定 2026-2028 年 AI 端侧电池业务的发展规划，稳步衔接中长期战略目标。公司与下游多家品牌客户有序推进合作，AI 端侧电池业务的占比将随着行业渗透加速，有望在客户产品放量时率先受益。</p>

2. 公司本次 8 亿元定增募投的储能电池项目，预计 2028 年实现满产。请问公司如何预判 2026-2028 年储能电池行业的技术迭代节奏？针对储能电池技术快速升级、行业产能竞争加剧的现状，公司将采取哪些措施保障募投项目的技术先进性与盈利能力，避免出现项目满产即面临技术落后、产能过剩的风险？

答：感谢您的提问！储能作为公司第二增长曲线，当前订单充足。从总体市场需求预判来看，未来几年储能业务板块会持续处于增长态势。公司储能产品重点面向户用储能、阳台储能、工商业储能等；此外，公司正在布局 AIDC 所需储能产品。公司整体采取差异化竞争策略应对行业不确定性：总结为“三个聚焦”，即聚焦产品可靠性、安全性和一致性表现，聚焦户用/阳台储能、工商业储能及数据中心等细分领域、高附加值赛道，聚焦海外市场。

3. 公司实控人、董事长潘党育先生所持有的公司首发前限售股份，将于 2026 年 9 月迎来解禁，本次解禁股份占公司总股本比例约 20%。潘党育先生此前曾自愿延长股份锁定期，展现了对公司发展的信心。请问潘党育先生，针对本次即将解禁的股份，是否有继续延长锁定期、或明确的减持计划与减持约束安排，以稳定市场预期，给广大投资者吃下一颗定心丸？

答：感谢您的提问！本人作为公司实控人、董事长，对公司未来长期发展有信心，暂无减持计划，后续如有相关安排，将严格遵守监管要求执行。

4. 请问潘董公司此前在定增问询回复中，仅笼统提过‘价格传导、海外产能、成本优化’应对 2027 年电池产品增值税出口退税完全取消，但未给出具体量化与落地节奏。请

问针对 2027 年 1 月 1 日起完全取消退（较当前 9%→6%→0，累计少 13 个点退），公司已测算的单产品成本抬升幅度、对整体外销毛利率的具体影响是多少？

答：感谢您的提问！对于存量订单，公司正稳步落地与下游客户价格协商、工艺提升及供应链降本等方式，持续对冲该政策带来的影响。对于增量订单，公司在报价时已充分考虑该政策变化的影响。长期来看，该政策调整本质上是行业供给侧改革，将加速资源向技术领先、成本控制能力强、全球化布局完善的企业集中，公司有信心，将短期挑战转化为长期竞争优势。

5. 潘董您好！注意到豪鹏科技储能业务已满产，但订单仍超预期。请问公司是否考虑通过代工方式缓解产能压力？若采用代工，是否会涉及合规风险？公司目前如何平衡产能扩张与订单交付？谢谢！

答：感谢您的提问！储能业务作为公司的第二增长曲线，当前在手订单充足，排产紧凑。公司拟通过效率提升、外协产能补充等方式提高交付能力，对于外协产能公司拟实行统一技术标准、全流程品控及溯源管理，严格防范质量、技术及合规风险，保障交付产品品质稳定。

6. 您好！公司计划定增 8 亿元扩建储能及钢壳叠片电池产能。请问新产线预计何时能正式投产？从投产到达产满产通常需要多长时间？项目建设周期是多久？另外，新厂房是否具备“边建设、边生产”的条件，以更快缓解当前产能压力？谢谢！

答：感谢您的提问！公司 8 亿元定增储能及钢壳叠片电池募投项目整体建设周期规划清晰，各项目的建设期和爬坡期合计均为 2 年。项目依托公司现有成熟厂区及公用配套设施，具备“边建设、边安装、分线试产”条件，预期可部分缓解

产能压力。

**7. 领导，您好！我来自四川大决策 请问，固态电池样品已应用于 AI 穿戴设备和机器人，量产时间表是什么？固态电池的成本何时能与液态电池竞争？**

答：感谢您的提问！公司已构建从液态高硅、固液态到全固态的完整阶梯式技术矩阵，全面覆盖聚合物、氧化物、硫化物三大主流固态电池技术路线。固态电池技术产业化受上游材料供应、技术迭代、产线调试进度、客户认证周期等多重因素影响，存在不确定性，具体细节请以公司官方披露信息为准。

**8. 公司 2026 年最大的利润增长点应该来自哪里？**

答：感谢您的提问！ 1、精准卡位，抢占“端侧设备”蓝海，拥抱大客户。AI 端侧的发展首先是 AI 端侧头部客户最为确定性受益，豪鹏科技利润增长的确性来自于头部客户。 2、储能业务强势崛起：从“孵化”迈向“爆发”。2025 年公司储能业务营收为 6.50 亿元，同比大幅增长，未来随着产能的持续释放以及募投项目落地，规模经济优势将逐步体现，该业务占比及毛利率有望提升，有望进一步提升公司业绩空间。 3、产能整合成效释放，公司降本增效逐渐见效：提质增效的“内功”修炼。随着深圳至惠州潼湖产学研基地的产能整合全面落定，此前过渡期的跨区域搬迁等“阵痛”已彻底翻篇。 4、公司将根据未来发展规划，结合自身优势，适度考虑对外进行投资或并购，审慎评估，控制风险，强化产业生态圈建设。

**9. 公司 2026 年研发投入相比 2025 年是提高还是降低？预期大概比例是多少？**

答：感谢您的提问！随着战略大客户拓展，公司将进一步

加大在高电压正极、高硅负极、固态等前沿技术的研发投入，预计 2026 年研发投入规模将进一步提高。

**10. 主持人你好！请问贵公司 2026 年一季度产品销售情况怎么样？原材料上涨贵公司有什么应对方式？谢谢！**

答：感谢您的提问！2026 年一季度营收情况请参考公司将于 2026 年 4 月 28 日发布的《2026 年一季度报告》。

面对宏观经济、行业供需及国际关系等因素导致的主要原材料价格显著波动，公司持续通过优化客户结构、提升研发能力、强化价格传导机制及布局供应链闭环等一系列举措，有效保障客户黏性和供应链的韧性，实现大客户战略落地、成本压力的有效疏导与经营效率的持续改善，逐步提升公司的盈利能力和盈利质量。

**11. 看到交易所问询回复内容中，2025 年大疆已经成为公司的重要客户，公司除大疆外有知名的机器人公司达成长期交易的吗？**

答：感谢您的提问！公司长期看好机器人赛道，已与多家知名机器人企业建立良好的合作关系。随着未来机器人相关场景的多元化，公司将通过丰富的产品矩阵更好地服务品牌客户，满足其性能迭代需求。

**12. 豪鹏科技 2025 年业绩净利润增长 122%，达到 2.03 亿元！请问 2026 年股权激励业绩目标 2.8 亿是否有信心完成？并且超额完成，26 年业绩增长的主要原因有哪些？公司一季度业绩是否取得开门红？谢谢潘党育董事长！**

答：感谢您的提问！2026 年一季度营收情况请参考公司将于 2026 年 4 月 28 日发布的《2026 年一季度报告》。

公司经营团队有信心完成设定的 2.8 亿元股权激励目标。2026 年业绩增长预计主要来源于公司战略大客户的增量贡献

以及生产效率提升、费用优化等。

**13. 董事长你好!请问贵公司对原材料上涨有什么应对措施? 特斯拉机器人即将量产, 公司电池是否供货特斯拉或者是否有意向跟特斯拉合作?**

答: 感谢您的提问! 原材料方面, 公司通过长协锁价、成本传导、技术降本、结构优化多管齐下, 有能力消化涨价压力、维持毛利率相对稳定。公司长期看好机器人赛道, 公司已与多家机器人客户建立长期、稳定、深度的战略合作。

**14. 陈董秘你好! 贵公司固态电池研发到了哪一步了? 良率问题是否有解决方案? 是否有意向跟特斯拉机器人合作?**

答: 感谢您对公司固态电池进展的关注。公司已构建从液态高硅、固液态到全固态的完整阶梯式技术矩阵, 全面覆盖聚合物、氧化物、硫化物三大主流固态电池技术路线。固态电池技术产业化受上游材料供应、技术迭代、产线调试进度、客户认证周期等多重因素影响, 存在不确定性, 具体细节请以公司官方披露信息为准。公司长期看好机器人赛道, 公司已与多家机器人客户建立长期、稳定、深度的战略合作。

**15. 2025 年公司提前的 AI 投入预期 26 年会否有明显营收增长预期**

答: 感谢您的提问! 公司 2025 年在 AI 端侧电池领域开展的前瞻性技术研发、客户开发及产能布局等投入, 目前已逐步完成商业化落地与客户认证卡位。公司持续看好 AI 端侧长期发展, 随着 AI 穿戴、智能机器人等终端产品行业渗透率持续提升, 叠加公司高附加值定制化电池批量交付, 前期 AI 板块投入将持续兑现, 带动相关业务营收实现增长。同时, AI 相关产品具备高毛利、高壁垒的特征, 后续将逐步转化为公司核心利润增长点, 持续优化整体产品结构 with 盈利水平,

为公司中长期经营稳健向好、价值持续提升提供坚实支撑

16. 您好，我注意到贵公司 2024 年及本次均未采用直播形式的业绩说明会并提供视频回放。请问在即将举行的 2025 年的业绩说明会中，贵公司是否考虑引入视频直播形式，并在会后提供完整的视频回放，以便投资者更充分地了解会议内容？此外，贵公司是否考虑在业绩说明会中增加线上视频交流环节，通过视频方式回应投资者提问，特别是在投资者问答环节中提供一定程度的面对面沟通，以提升信息传递的直观性与互动性？感谢您的解答。

答：感谢您对豪鹏科技的持续关注与宝贵建议！公司根据监管规则，统筹安排 2025 年年度业绩说明会的时间、形式与具体流程，并按规定提前发布召开公告。再次感谢您的宝贵建议，我们将持续优化投资者沟通渠道，切实维护全体股东利益。再次感谢您的关注！

17. 看到定增的交易所问询回函，公司 25 年已经成为大疆的重要客户，那么在机器人公司中，公司已经进入了哪些企业，有国际巨头公司吗

答：感谢您的提问！公司长期看好机器人赛道，已与多家知名机器人企业建立良好的合作关系。随着未来机器人相关场景的多元化，公司将通过丰富的产品矩阵更好地服务品牌客户，满足其性能迭代需求。

18. 记得一次机构调研中提到：公司的毛利率过去偏低，26 年因为新产品的大幅放量预期毛利率会有比较明显的提升，目前公司尚未公布 1 季报，那么从你的角度看，26 年公司整体毛利率会有与销售收入同步增长的增长趋势吗？

答：感谢您的提问！过去盈利能力偏低是阶段性、结构性问题，2025 年已现拐点；2026 年随着公司产品结构优化、储能盈利释放、规模效应与技术降本四大驱动下，公司将持

	<p>续稳健经营。</p> <p>19. 公司定增价格的基期是否已经确定，还是要等交易所通过后？</p> <p>答：感谢您的提问！公司定增采取询价发行模式，需经交易所审核通过后，定增价格将严格遵守相关法律法规执行。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	无
附件清单（如有）	无
日期	2026年4月24日