

博济医药科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（投资者电话交流会）
参与单位名称及人员姓名	西部证券、申万宏源、国信证券、中泰证券、国泰海通、兴业证券、尚诚资管、中金公司、中信期货、青榕资管、万汇投资、进门财经、光大医药、
时间	2026年4月26日（星期日）
地点	广州
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：王廷春 董事、副总经理、财务总监：欧秀清 副总经理、董事会秘书：韦芳群
投资者关系活动主要内容	<p>1、管理层介绍公司经营情况</p> <p>2、交流互动环节：</p> <p style="padding-left: 40px;">问题 1：公司 2026 年一季度新签订单高增长的原因？项目所处阶段如何？</p> <p style="padding-left: 40px;">答：公司一季度公司总体订单近 4.3 亿，同比增长 74.36%，各版块订单较 2025 年一季度均有明显增长，其中临床试验订单增长约 65%，临床前订单增长了约 260%，咨询服务订单也增长了 34%。2025 年度，服务了近 280 项处在不同阶段的药物临床研究项目（不包含 SMO、数统及检测类服务等），药物类临床以创新药为主，其中半数以上处在一期、二期临床阶段，近 30%处在三期阶段，此外，医疗器械临床还有 80 项。</p>

问题 2：公司 2026 年的人员招聘计划是怎样？

答：还会增加人员，公司会根据项目需求制定招聘计划，新增人员主要在临床研究服务板块。

问题 3：公司后续毛利率展望是怎样？

答：目前新签署订单毛利率基本稳定，且公司人效不断提升，预计 2026 年毛利率能基本保持稳定。

问题 4：公司降本增效和 AI 布局情况如何？

答：降本增效方面，严格控制非一线人员及非盈利部门人员增长，严控管理、销售等费用；与供应商建立战略合作，降低供应商的成本；做好项目人员配置，提高人均产值；降低办公成本，简化办公流程；做好自研项目预算及过程监督管理。

目前公司主要通过引入第三方 AI 工具，重点优化患者招募、临床试验方案设计、风险监查与数据管理等环节，旨在提升项目执行效率并降低运营成本，同时保证临床试验数据的质量与合规。此外，公司也在组建 AI 团队，通过自主开发的方式，探索 AI 在公司各业务中的应用，加速临床研究过程的数字化与智能化转型。

问题 5：公司自研项目储备和转化情况如何？

答：目前公司在手已经取得 IND 待转化的自主研发项目有：中药 1.1 类创新药“卿芷软膏”，用于治疗膝骨关节炎；中药 1.1 类中药“丹元糖痹软膏”，用于治疗糖尿病周围神经病变；中药 1.2 类创新药“CRA（原料）、CRA 片（制剂）”用于治疗慢性心衰；化药 4 类药“丁甘交联玻璃酸钠注射液”，用于治疗膝骨关节炎等；公司还有部分的外用贴剂，口服液等项目在早期研发过程中，项目储备较丰富。化药 2.2 类“氟康唑滴耳液”用于治疗真菌感染引起的外耳道炎项目，2025 年取得 IND，近期已对外转

让。

此外，公司合作开发的项目有：用于治疗咽喉炎的中药 1.1 类项目在三期临床阶段，治疗胆囊炎的中药 1.1 类新药准备进入临床三期，中药 1.2 类新药“注册用羟基红花黄色素 A”取得了 IND，相关项目储备相信未来会陆续为公司带来收益。

问题 6：公司 CDMO 未来订单趋势和经营展望是怎样？

答：CDMO 业务收入目前规模较小，但经公司服务申报注册的项目已陆续拿到生产批件并委托生产，产能正在逐步释放，预计未来经营情况能有所改善。

问题 7：未来三年公司战略业务重心以及外延并购考虑等情况是怎样？

答：未来公司仍以临床研究服务为主，不断强化核心竞争力，目前公司化药、中药、医疗器械发展稳定，客户认可度较高，细胞基因治疗领域在 2025 年也有较大突破。今年公司在巩固优势领域的基础上，着力发展上市后再评价业务，为承接中药注射剂再评价业务做好准备。

公司坚持内生增长和外延并购共同发展，积极寻找标的，通过并购补足短板。

问题 8：谈谈行业需求情况和展望。

答：随着国家一系列支持创新药的政策出台、一级市场融资环境的改善、创新药海外 BD 热度持续提高，AI 赋能等因素，CRO 行业需求会有明显回升，未来会是一个持续向好的过程。

问题 9：前期转让的 Runnor9591 项目的收款情况如何？

答：2025 年，公司收到了受让方支付的该项目“临床批件增值费”800 万元，后续 2000 万元“临床批件增值费”（公司占 40%）支付节点将根据转让协议约定的项目进度支付，公司将密切

	<p>关注该项目后续进展情况。</p> <p>问题 10：公司后续三费情况预期是怎样？</p> <p>答：2025 年度及 2026 年第一季度，公司三费的费用率均有所下降，随着公司营收规模的增长，费用率还会有所下降。</p>
附件清单 (如有)	无