

证券代码：603588

证券简称：高能环境

公告编号：2026-030

北京高能时代环境技术股份有限公司

关于 2025 年年度暨 2026 年第一季度业绩说明会 召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性

北京高能时代环境技术股份有限公司（以下简称“公司”或“高能环境”）于2026年4月27日（星期一）上午9:00-10:00在上海证券交易所上证路演中心（网址<https://roadshow.sseinfo.com/>），采用网络互动方式召开“2025年年度暨2026年第一季度业绩说明会”。关于本次说明会的召开事项，公司于2026年4月18日在《上海证券报》《中国证券报》《证券时报》及上海证券交易所网站披露了《高能环境关于召开2025年年度暨2026年第一季度业绩说明会的公告》（公告编号：2026-027）。现将召开情况公告如下：

一、本次说明会召开情况

2026年4月27日，公司副董事长、总裁凌锦明先生，独立董事刘力女士，董事、副总裁、财务总监孙敏先生，副总裁、董事会秘书张炯先生出席了本次说明会。公司就2025年度及2026年第一季度的经营成果及财务指标的具体情况与投资者进行互动交流和沟通，在信息披露允许的范围内就投资者普遍关注的问题进行回答。

二、本次会议投资者提出的主要问题及公司的回复情况

（一）公司在说明会上就投资者关心的问题给予了回答，主要问题及回复整理如下：

1、请问凌总如何看到贵公司高负债率问题，是否会影响企业后续经营呢？

您好，近几年公司资产负债率一直在降低，最新一期增加的负债主要是用于资源化板块原材料的采购。公司负债主要源于产能扩建、资源储备及产业链延伸的战略投入，并非经营性亏损或现金流恶化导致。同时，公司具备充足的授信额度、稳定的银企合作关系与健康的债务期限结构，短期偿债压力可控，无集中兑付风险。经营层面，公司经营性现金流持续稳健，金属资源循环利用业务现金流生成能力强，能够有效覆盖利息支出与到期债务。此外，公司长期坚持“高周转、低库存风险”的运营策略，叠加持续的产品销售回款，进一步增强了财务韧性与抗周期能力。后续，随着新建产能逐步投产、资源价值持续释放，公司将通过经营现金流积累、优化融资结构、严控资本开支节奏等方式，稳步推动负债率合理回落，支撑长期健康发展。感谢您对公司的关注。

2、请凌总对公司2季度营收和利润做一下展望。

您好，公司二季度整体经营韧性充足，江西鑫科、金昌高能、靖远高能等核心项目产能持续爬坡生产节奏恢复常态、无春节扰动，出货量与产销规模稳步提升；高附加值稀贵金属、铂族金属、关键金属等产品占比进一步提高，产品结构持续优化。成本端依托均衡采购、原料计价与金属价格联动机制，叠加库存周转加快，可有效对冲金属价格短期波动影响，加工利润基础稳固。感谢您对公司的关注。

3、请问凌总：公司在经过2022年的定增后，2023年2024年公司业绩出现了下滑，这个情况会在未来的H股增发后重新上演类似的情况吗，作为一名个人投资者很难获得第一手信息，除了相信公司别无他法，所以想听听凌总的解惑，还有就是很多人认为高能环境是周期股，业绩顶点就是股价顶点，想请问凌总怎么看待这个问题，公司后续的增长还是要靠增发来扩展业务吗，谢谢。

您好，2022年A股定增之后业绩阶段性下滑，主要源于当时新建项目集中投入、产能长期爬坡、固定成本增加等多重阶段性因素影响。本次H股增发所处发展阶段、项目质量与行业环境均已发生明显变化，历史情形不会简单重演。当前公司核心产能已全面成熟稳定运行，新增储备项目质地更优、回报确定性更强，

募资用途聚焦高附加值产业链延伸、资源布局及优化财务结构，整体抗周期能力、成本管控与风险对冲体系更为完善。叠加产品结构持续升级、盈利韧性不断增强，H股发行带来的股本摊薄影响相对有限，不会复刻此前业绩走弱的情况，能够支撑公司中长期经营稳健发展。感谢您对公司的关注。

4、请教凌总，公司未来五年的发展规划，到2030年公司的远期目标是怎样的，感谢

您好，未来公司固危废资源化与矿业板块锚定从协同到深度融合的核心战略方向，推动两大核心业务从资源互补、技术共享的协同阶段，迈向产业链深度绑定、运营体系一体化的融合新阶段。力争以技术、资源、运营为融合纽带，构建“矿产开发-固废处置-资源再生-矿山生态修复”的双向协同闭环，实现矿业开发为资源化业务稳定供给原料、资源化技术为矿业开发提供绿色环保支撑的双向赋能，最大化释放板块融合的协同价值，打造差异化核心竞争优势。公司将通过一体化及精益价值链管理提升卓越运营，致力于打造多元化的全球生态系统，整合资源循环利用、环保运营服务及环保工程服务三大领域，全面打响国际化攻坚战。公司计划通过推动H股上市拓宽国际融资渠道，对接全球资本资源，为海外市场拓展、项目投建、矿业资产收购及本土化运营注入强劲资金动力，同时借助资本市场背书提升全球品牌影响力与合作公信力。感谢您对公司的关注。

5、孙总好！公司存货规模长期偏高，在有色金属价格波动周期下，存货减值与价格对冲的风控机制如何搭建？

您好，公司存货规模随着各资源化项目产能情况为保障连续生产及多金属备货动态调整，如为匹配江西鑫科、金昌等项目产能提升需求相应增加原材料储备；另外随着金属价格上升，原材料采购价格亦同步调整，即使在库存金属量一定的前提下，库存原材料价值也会相应波动；此外还会根据生产经营计划进行年度备货等安排。针对有色金属价格周期性波动，公司已建立完善的存货减值计提与价格风险对冲双层风控体系。一方面，公司持续优化库存动态管理，结合金属价格走势灵活调节采购节奏与库存总量，保持合理周转水平；严格执行存货减值测试制度，依据审慎会计原则足额计提减值准备，充分覆盖存货跌价风险。另一方面，

依托原料计价与现货价格联动的定价机制，同时搭配常态化套期保值工具，对冲核心金属价格下行敞口。通过库存结构优化、市场化计价规则、持续减值审慎核算与衍生品风险对冲多维度结合，形成闭环风控机制，有效平滑周期波动冲击，稳健控制存货减值风险，保障公司经营平稳运行。感谢您对公司的关注。

6、凌总你好：

公司2025年全年及2026年一季度业绩高增，核心来自资源化产能释放与金属价格上行。请问：

(1) 若未来铜、铋、铂族等金属价格出现大幅回落，公司现有套期保值、原料库存、成本联动机制能否有效对冲风险，全年盈利是否仍有明确底线与韧性？

(2) 2026年核心产能（江西鑫科、靖远高能、金昌二期等）进入满产阶段，产能利用率、产量释放、毛利率水平是否已达峰值？未来1-2年新增产能与新项目储备具体有哪些，能否支撑业绩持续高增长而非阶段性脉冲？

(3) 一季度经营现金流为负，主要因原料采购增加，请问现金流拐点何时到来？资源化业务“高投入、高周转、高盈利”的闭环何时能完全跑通，盈利质量能否持续改善？

(1) 您好，公司将通过套期保值、原料库存动态管理、成本联动定价机制等策略有效对冲风险。在套期保值方面，公司通过期货工具对核心金属敞口进行适度对冲，锁定加工利润，有效平抑价格下行对盈利的冲击。在原料库存管理上，公司坚持低库存快周转策略，结合金属价格走势动态调整采购节奏与库存水平，避免高价囤积；同时依托资源化板块多金属协同回收、原料计价与金属价格联动的定价模式，原料采购价格随金属市价回落同步调整，形成天然的成本缓冲垫。

此外，公司资源化板块具备低成本、高回收、多品种的核心优势，铋、铂族等稀贵金属产能与市场地位领先，综合成本显著低于行业平均，在金属价格下行周期仍能维持合理加工利润，叠加套保与库存调节的双重保护，力争有效抵御金属价格大幅回落带来的经营风险。

(2) 您好，目前江西鑫科、靖远高能、金昌高能等核心项目产能稳步提升，整体产能利用率、综合产量释放及盈利毛利率并未触及峰值，后续公司还将通过

工艺优化、金属回收率提升与产品结构升级等举措进一步提升改善。未来公司在现有成熟项目基础上，继续规划高纯金属深加工，同时储备了矿产资源等新建项目，项目落地节奏有序衔接、梯队布局合理，能够持续贡献产能与利润增量，叠加高附加值产品占比不断提升，公司业绩增长具备坚实的项目储备与产业支撑，整体增长具备中长期持续性。

(3) 您好，一季度经营现金流短期为负，主要是产能扩张阶段原料备货增加、生产周转资金阶段性占用带来的结果，属于扩张期的正常现象，并非经营基本面弱化。随着后续库存周转效率稳步提升、产品持续出货回款，经营现金流将逐步修复改善。公司资源化业务随着各项目产能充分释放、产品结构持续优化、精细化管理不断加强，产业协同与周转效率会进一步提升，整体经营闭环将稳步走向成熟。中长期来看，公司盈利结构、现金流水平与盈利质量具备持续改善的基础与空间，利润与现金流的匹配度将稳步优化。

感谢您对公司的关注。

7、张总您好！请问张总H股的进展情况如何，增发价格的定价模式与A股有区别吗，大概的时间进程是怎样的，感谢。

您好，公司已于3月27日向香港联交所递交A1材料，目前H股上市相关工作正稳步推进，各项审核及筹备工作有序开展。H股增发定价采用市场化询价模式，以发行阶段二级市场价格作为参考综合确定，整体定价机制、折价规则更加贴合境外资本市场惯例。时间方面，公司将根据监管审核节奏与市场环境合理安排整体进程，力争在合适的市场窗口顺利完成发行落地，后续关键进展将严格按照规定及时履行信息披露义务。感谢您对公司的关注。

8、凌总你好，请问您如何评价实控人在股价翻倍、业绩高点持续大额减持的行为？是否认可“仅个人资金需求、不看好公司长期价值”的市场解读；实控人持续减持是否会影响公司治理稳定性、战略连续性、管理层信心？公司在股权结构优化、实控人责任绑定、市值管理方面有无明确措施与承诺呢？

您好，公司充分理解广大投资者对于实控人减持行为的高度关注。实控人减持主要用于偿还个人即将到期的债务，并非不看好公司长期发展价值。实控人始

终深耕主业、坚定看好行业前景与公司未来成长。目前公司不存在控制权变更风险，实控人阶段性减持不会影响公司治理结构稳定、发展战略连续性和管理层经营信心，公司经营决策、产能扩张、矿业布局与产业链延伸等中长期规划将稳步落地执行。同时，公司高度重视市值管理工作，后续将持续规范股东减持行为，保持减持节奏合理可控，并结合经营实际积极维护二级市场稳定，以稳健的经营业绩、持续的产业升级和合理的分红回报，切实保障全体中小股东的长远利益。感谢您对公司的关注。

9、孙总您好！公司的采购审价财务有介入吗？感谢。

您好，资源化板块原材料采购定价，核心以物料中各类可回收金属含量、实际品位为基础，结合当期对应大宗金属市场价，匹配合理计价系数与折扣标准综合核算定价。财务部门参与成本复核及结算把关，联合业务、风控部门形成制衡机制，确保原料计价逻辑统一、价格公允合规，严控采购与成本风险。感谢您对公司的关注。

10、凌总好！首先恭贺高能环境一季度业绩取得大幅度的增长！请问一季度的这种营收、盈利情况，后期稳定性如何？谢谢！

您好，目前公司核心项目产能稳步提升，整体产能利用率、综合产量释放及盈利毛利率并未触及峰值，后续公司还将通过工艺优化、金属回收率提升与产品结构升级等举措进一步提升改善。未来公司在现有成熟项目基础上，继续规划高纯金属深加工，同时储备了矿产资源等新建项目，项目落地节奏有序衔接、梯队布局合理，能够持续贡献产能与利润增量，叠加高附加值产品占比不断提升，公司业绩增长具备坚实的项目储备与产业支撑，整体增长具备中长期持续性。感谢您对公司的关注。

（二）公司在说明会召开前就投资者关心的问题征集并予以回答，主要问题及回复整理如下：

1、公司2026Q1业绩超预期大增，是否因为公司将库存产品集中高位抛售？

您好，公司2026年一季度业绩大幅增长，并非集中高位抛售库存所致，而是

产能释放与量价齐升共同作用的结果，公司金属资源循环利用板块产能持续爬坡，主业盈利规模增长，此外一季度主要金属价格较2025年末上涨，带动产品售价与毛利率提升，形成量价共振。公司坚持稳健经营、顺势而为，以长期稳定供货、持续扩大产能为主，不依赖短期赌价抛售。目前生产节奏正常，库存水平合理、结构健康，为后续业绩持续释放提供支撑。感谢您对公司的关注。

2、1、2、3、4月各类金属销量和销售金额能否拆分列出来？

您好，公司金属产销量、销售额等信息请以公司在临时公告或定期报告披露的信息为准。感谢您对公司的关注。

3、公司2026Q1库存大幅度增长至74亿，这部分库存原材料、在途产品、产成品占比？这部分库存是否为2026Q1新采购的高价原材料？

您好，公司2026年一季度末存货升至75.44亿元，较2025年末增加主要是一季度采购约15亿元原材料所致，截至一季度末的原材料中包含了以前年度及2026年一季度采购的部分。目前，公司存货中主要为原材料及在途商品。感谢您对公司的关注。

4、目前公司大部分金属2026Q1为价格阶段性高点，目前金银价格已经回落至2026年1月启动的位置附近，如果2026Q1库存为高价原料，是否会导致公司盈利能力大幅下降？

您好，公司原材料为分批次均衡采购，并非集中在金属价格阶段性高点批量囤货，库存中仍保有一定比例前期低成本存货，有效平摊了整体采购成本。同时公司依托长期合作锁价机制、灵活的库存周转策略及金属产品联动定价模式，能够对冲贵金属及基本金属价格波动带来的压力。此外，公司属于长周期连续生产运营模式，原材料常态化采购与成品持续销售同步开展，稳定的常态化经营节奏，能够进一步平滑、弱化金属周期波动带来的短期扰动。现阶段金属价格合理回调属于行业正常波动，整体来看，原料价格下行不会对公司后续生产经营与盈利能力造成大幅负面影响。感谢您对公司的关注。

投资者可以通过上证路演中心 (<https://roadshow.sseinfo.com/>) 查看本

次投资者说明会的召开情况及主要内容。在此，公司对长期以来关心和支持公司发展并积极提出建议的投资者表示衷心感谢！

特此公告。

北京高能时代环境技术股份有限公司董事会

2026年4月27日