

证券代码： 001388

证券简称： 信通电子

山东信通电子股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号： 2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2026年4月27日(周一) 下午 15:00~16:30
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事会秘书、副总经理孙红玲 2、董事、总经理李莉 3、独立董事刘元锁 4、保荐代表人张鹏 5、财务总监吴海玲
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、总经理李总，你好。公司年报业绩呈上涨趋势，但一季报净利润负值，请问公司当前在手订单情况？ 公司一季度业绩阶段性承压，主要系原本预计一季度确认的订单整体递延至二季度落地，加之今年春节时间偏晚，电力行业出于安全生产管控要求，项目复工开工节奏延后，整体经营交付节奏受到阶段性影响，属于短期时点性波动。一季度，用户招标量增加，公司积极参与各项投标工作，在手订单和公司经营一切正常，管理层对全年业绩也充满信心。感谢您的关注。

2、董秘您好，网传这次国网规划 68 亿用于具身智能设备采购，公司有哪些产品参与，能受益吗？

尊敬的投资者您好，公司会紧密跟踪相关业务机会，将防冰除冰机器人等具身智能产品加速推广，打造新的收入增长点。感谢您的关注。

3、总经理好，电力行业项目交付季节性比较明显，公司打算怎么应对这种波动？

尊敬的投资者您好，电力行业项目交付受春节、汛期、安全生产管控等因素影响，存在一定的季节性特征，这也是行业的共性特点。公司与客户保持密切沟通，合理安排生产和交付节奏，在淡季做好产品备货和项目前期准备工作。同时，公司持续优化供应链管理和生产流程，提升交付效率，能够在采购旺季快速响应客户需求。未来随着变电、配电等业务的逐步放量，不同业务的交付周期形成互补，也有助于降低单一业务季节性波动对整体业绩的影响。感谢您的关注。

4、请问董秘，公司电力业务的核心竞争力在哪，未来怎么保持行业优势？

尊敬的投资者您好，公司电力业务的核心竞争力，源于多年深耕电网运维领域形成的技术、产品与渠道壁垒。公司电力业务覆盖输电、变电、配电三大场景，始终紧跟电网智能化、数字化升级方向，核心产品在隐患缺陷识别准确率、复杂环境适应性等关键指标上表现突出，技术水平处于行业前列。公司与国家电网、南方电网等核心央企客户建立了长期稳定的合作关系，并始终与客户保持紧密联系，能够快速响应客户需求，精准对接客户痛点，在业内形成良好口碑。感谢您的关注。

5、请问公司去年的创新产品推进得怎么样，有没有真正形成收入贡献？

尊敬的投资者您好，公司依托多年积累的人工智能+物联网+具身智能的核心技术体系推出了系列创新产品，如输电领域，公司自主研发的防冰除冰机器人（“小黄人”）可自主启动执行预

防性动态除冰作业，目前已得到客户认可，并在 2026 年 4 月通过了中电联组织的科技成果鉴定，鉴定结果为达到国际领先水平。在变电运维领域，应用智能机器狗、无人机巡检形成群智协同能力，变电智能巡视系统已顺利通过国网电力科学研究院有限公司实验验证中心检测认证。配电领域，以实现配网“全域感知、智能研判与自主运维”为核心目标，聚焦中低压配网智能运维，创新推出配电线路智能巡检、配电站房智能辅助监控两大产品体系，且实现销售收入 1524 万元。目前，相关创新产品已逐步开始贡献收入。感谢您的关注。

6、请问李总，您对 2026 年公司整体经营情况怎么看，未来有哪些规划？

尊敬的投资者您好，2026 年，公司主营业务基本面稳固，年内将计划做好如下工作：

- 1、聚焦主业，持续做好科技创新工作，继续围绕人工智能+物联网+具身智能核心技术做好产品研发工作；
- 2、持续完善每个赛道的产品线工作；
- 3、重点针对配电智慧运维产品线做产品开发和市场推广工作，努力实现较大突破；
- 4、进一步深化内部管理，抓好内控，实现提质增效，降本增效。当前，公司经营正常稳健，管理层对公司长期发展充满信心。感谢您的关注。

7、请问财总，公司 2025 年经营活动现金流净额增长比较快，主要原因是什么？

尊敬的投资者您好，2025 年，公司大力加强内部管理，提高运营效率，减少资金占用；同时更加重视回款工作，调整销售人员激励政策，并对客户进行分类分级管理，针对信用不同客户，通过多渠道多手段加大回款，公司全年经营活动现金净流量达到 1.82 亿元，同比增长 19.87%，有效保障公司各项经营活动的顺利推进。感谢您的关注。

8、领导，您好！我来自四川大决策。请问，国家电网的付款周

期近年来是否有所变化？公司是否采取了任何措施（如保理、供应链金融）来加速回款？

尊敬的投资者您好，国家电网的付款按照内部严格的预算管理和付款流程及合同约定进行付款，目前付款周期没有变化，公司客户以国家电网、南方电网等央企为主，信用等级高、付款能力强。报告期末，账龄在 1 年以内的应收款占比为 84%以上，整体应收款账龄结构合理可控。2025 年，公司现金净流量达到 1.82 亿，同比增加 19.87%。目前，公司采取划分不同客户信用等级进行账期管理和销售人员回款指标考核等措施加速回款，报告期内，公司均未发生保理和供应链金融加速回款，后续会根据公司实际情况进行对比选择。感谢您的关注。

9、您好，想问一下，2025 年公司研发投入情况如何，技术壁垒体现在哪里？

尊敬的投资者您好，2025 年研发投入 7703 万元，同比增长 8.51%；研发人员 214 人，占比 32.62%；全年新增专利 146 项，授权 63 项。公司 AIoT 技术体系包含 AI+物联网+具身智能方面的八大核心技术，产品研发与定制化能力业内领先，为长期增长提供技术支撑。

10、董秘好，请问公司 2025 年整体经营情况怎么样，主要有哪些亮点和进展？

尊敬的投资者，您好，公司 2025 年整体经营稳健，主业盈利能力扎实；经营现金流 1.82 亿元，同比增长 19.87%，盈利质量显著提升。报告期内，公司电力业务表现亮眼，输电线路智能巡检系统实现收入 6.98 亿元，同比增长 7.3%；变电业务实现收入 1.67 亿元，同比增长 9.17%；配电业务实现销售突破，达到 1524 万元。感谢您的关注。

11、老总好，公司上市不到一年接连分红送股，以后会是常态吗，公司打算如何保障中小股东的收益？

尊敬的投资者您好，公司上市后连续进行两次利润分配，累计分红金额 1.71 亿元，公司利润分配方案符合《上市公司监管

指引第3号——上市公司现金分红》《深圳证券交易所上市公司自律监管指引第1号——主板上市公司规范运作》以及《公司章程》《未来三年股东分红回报规划（2024-2026年）》等关于利润分配的相关规定，综合考虑了公司经营业绩、经营净现金流、经营发展与股东回报，符合公司确定的利润分配政策。未来，公司将持续聚焦主业，坚持科技创新，完善公司治理，切实维护全体股东合法权益，加强投资者沟通，注重投资者回报，提升公司经营质量，提高公司业绩，为投资者谋求长期、可持续的回报，与投资者共享企业发展成果。感谢您的关注。

12、请问李莉总经理，公司如何保证业绩增长，未来的增长点在哪？

尊敬的投资者你好，公司将继续依托多年积累的人工智能+物联网+具身智能的核心技术体系，加大技术创新，完善产品线，提升产品竞争力，提升公司品牌影响力，扩大市场份额，目前预计会在如下产品方面形成新的增长点：

1、具身智能的防冰除冰机器人产品，随着近期电网近百亿具身智能机器人的采购需求放量，该产品收入预计会有较大提升；

2、输电线路空天地立体巡检整体解决方案，也是在发改委4月份刚发布的政策推动下，输电线路智能巡检产品的需求会进一步增加；

3、配电智慧运维产品，2025年实现较大幅度的增长，2026年随着公司持续布局和投入，收入会进一步提高；

4、和山东大学共建人工智能研究院，提高人工智能相关技术和产品的竞争力。

13、财总好，公司毛利率、净利率波动原因是什么，后续是否有改善措施？

尊敬的投资者您好，毛利率波动主要原因是，存储芯片涨价所致，自2025年下半年开始，存储类材料开始涨价，且涨价幅度一直攀升，有的物料涨价达600%多。后续措施，第一，公司在报价环节已与客户进行沟通与协商；第二，公司将通过设计降

	<p>本和采购降本来弥补存储涨价带来的毛利下降；第三，公司将通过技术创新，使用其他的解决方案来代替当前产品方案，以达到降本效果。感谢您的关注。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>