



2025年年度报告摘要

武汉恒立工程钻具股份有限公司
Wuhan HL Engineering Tool Co.,Ltd



第一节 重要提示

1.1 本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到北京证券交易所网站仔细阅读年度报告全文。

1.2 公司董事、高级管理人员保证本报告所载资料不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任

公司负责人余立新、主管会计工作负责人苏晓静及会计机构负责人兰昊跃保证年度报告中财务报告的真实、准确、完整。

1.3 公司全体董事出席了审议本次年度报告的董事会会议。

1.4 立信会计师事务所（特殊普通合伙）对公司出具了标准无保留意见的审计报告。

1.5 权益分派预案

√适用 □不适用

单位：元/股

项目	每 10 股派现数（含税）	每 10 股送股数	每 10 股转增数
年度分配预案	1.5	0	0

1.6 公司联系方式

董事会秘书姓名	余德锋
联系地址	湖北省武汉市东湖新技术开发区财富二路 5 号
电话	027-65524337
传真	027-59723100
董秘邮箱	yudf@hltools.cn
公司网址	www.hltools.cn
办公地址	湖北省武汉市东湖新技术开发区财富二路 5 号
邮政编码	430074
公司邮箱	hltools@hltools.cn
公司披露年度报告的证券交易所网站	www.bse.cn

第二节 公司基本情况

2.1 报告期公司主要业务简介

公司主要根据工程项目地质条件、工程装备机型，向工程施工单位提供定制化的工程破岩工具，以满足客户高效率、高质量地完成工程施工和多样化的需求，也为大中型工程装备厂商提供标准化的工程破岩工具，满足客户产品完整性的需求。凭借丰富的工程项目经验、多年的技术积累和对客户需

求的精准理解，公司开展材料选配、刀具选型、产品设计、加工装配等业务流程，为客户提供品质高、使用寿命长的工程破岩工具及相关部件，从而获取收入，实现盈利。

公司也为客户提供破岩工具的“再制造”服务。公司接受客户委托，对其使用后的破岩工具进行拆解、检测，根据公司的检测结果判断破岩工具是否具有“再制造”价值，并向客户提交刀具“再制造”方案，客户认可后，双方签订合同，公司按照“再制造”方案对上述破岩工具进行“再制造”。

“再制造”可以为客户降低刀具使用成本，提高客户粘性，是公司未来发展的重要一环。公司通过为客户提供“再制造”服务，获得服务收入，从而实现盈利。

1. 销售模式

公司主要产品为各类工程破岩工具，主要客户为国内外大型工程施工单位和工程装备厂商。针对下游客户对产品的特定需求，公司主要采用直销模式，直接与客户对接，一方面使公司具备快速响应客户的能力，提供定制化、品质性能稳定的产品，另一方面公司能够为客户提供个性化、完善的售后服务，提高客户黏性。

公司市场部负责组织建立与完善营销网络，完成市场调研、市场开发、市场推广、销售及客户服务等工作，完成公司销售任务目标，树立公司品牌形象。公司的销售订单一般通过招投标或商务谈判取得，公司的出口业务全部由公司直接报关出口。

在市场拓展方面，公司市场部负责实时掌握行业动向，对于需要招投标的客户，市场部收集市场招标信息，根据招标资料中的客户需求有针对性的准备投标文件，参与投标取得订单；对于不需要招投标的客户，市场部在维护好现有客户的同时，通过参加展会、网站宣传、上门拜访等形式，开发新客户，获取订单；对于“再制造”业务客户，公司将在现有客户的基础上，积极拓展“再制造”业务。受到国家政策的扶持，未来公司的“再制造”业务将会快速增长。同时，公司结合客户特点和市场需求，有针对性的调整产品定价及营销策略，不断开发新客户、扩大市场。

2. 生产组织模式

公司主要实行“以销定产”的生产模式，并保持一定的“安全库存”。公司主要产品为各类工程破岩工具，下游客户依据工程地质情况与施工设备类型对产品的材料、尺寸、性能等具有特定的需求，因此公司的生产模式具有“定制化生产”特点。公司在合同约定期间内根据客户需求，自主灵活调整生产计划，完成产品生产。

公司的产品型号丰富，生产工序复杂。基于生产加工的经济性原则，为合理排产，优化生产流程，最大化利用产能资源，提高生产效率，公司将市场化程度高、技术含量和附加值较低的非核心工序交由外协厂商完成。外协厂商按照公司制定的质量标准、技术参数和样品图纸进行生产加工，质控部验

收合格后入库。上述业务系由公司提供主要原材料，受托方按照公司的要求加工并收取加工费，公司按照委托加工业务处理，符合企业会计准则相关规定。制造部根据市场需求，库存情况及生产能力，制定《生产运行计划》，经批准后，作为采购、生产的依据，组织生产，并负责产品生产现场的管理和协调，填写生产报表等相关记录。技术部按照产品标准、产品技术及作业指导书要求，对生产人员进行指导，督促检查，解决产品生产过程中的技术和质量问题；质控部对上道工序的产品进行全检或抽样检验，不合格不能转入下道工序，做好工序间的检验，交接工作，合格后才能进行工序交接和交付。

3. 产品质量控制

公司的产品开发和生产严格按照 ISO9001 质量管理体系进行控制。所有的产品都在符合标准与用户需求的前提下设计并形成文件，这些技术文件包括技术标准、设计图纸、工艺流程、工艺文件、操作规程、检验标准等。

生产部门获取授权的加工制造技术文件后，按照技术文件进行调试加工。通过加工过程控制卡进行产品生产过程中的流程和质量控制，加工过程控制卡设置了每类产品、每个零部件的生产工序流程和质量控制点。

质检部门在产品生产的每批次、每班次都要对在产品进行首件检验，检验合格后批量生产才能正式开始，在批量生产过程中按照工序检验标准对所有在制品实施质量控制，产品生产完成后按照产品的检验规范对产品最终质量把关，以确保产品质量合格。

4. 采购模式

公司根据“以销定产”、“以产定采”为主的方式进行各类生产材料的采购，同时，针对部分客户的临时性生产需求以及价格变动较大的钢材等大宗商品以及“再制造”业务所需要的零配件，公司采取适度安全储备的方式，合理降低采购成本。公司采购生产物料包括主要材料、外购件（含半成品）、包装材料等。公司采购的主要材料包括钢材、合金、轴承等，采购的外购件主要是毛坯、半成品等，采购的包装材料主要是木箱、纸箱等。公司生产物料的采购工作由物资部负责。对于原材料、轴承、橡胶圈和包装物等，物资部在组织规程的授权范围内行使物资计划和采购管理职能。采购的物资必须经由质控部检验，合格后方可办理入库。对于外购件（含半成品），由公司技术部提出质量标准、技术参数和样品图纸等，物资部根据公司的供应商名录选择合适的供应商，供应商进行材料采购并生产加工后，销售给公司，经质控部检验合格后办理入库。

5. 研发模式

公司研发部门在破岩工具产品的开发及制造工艺上具有丰富经验和深厚技术底蕴，并制定了完善的研发组织制度，确保研发项目的顺利实施。公司研发的方向包括新产品开发及原有产品的改进与更

新换代、以及制造工艺的优化。

研发部门通过各方面的反馈信息如市场需求、公司产品使用报告、行业技术动态、竞争对手产品信息等，确定年度研发计划，并在公司内部进行立项审查。研发项目需要确定研究方案、研发团队、时间需求和经费预算，将研发各环节分解并与公司签订《项目计划任务书》。公司的研发项目需要经过资料收集、研究方案制定、研究方案实施、数据分析整理或者试制、测试、现场实验等环节后，公司组织项目验收，项目验收后整个研发过程结束。

公司技术管理部门根据《项目计划任务书》对研发项目所有流程严格控制，每个环节需要由项目组输入相关资料并通过审核获得合格的输出文件后，整个研发项目才能继续，这些输出文件包括：阶段性研究报告、图纸、工艺、配方、实验报告、使用报告、评审报告等等。项目结束时需要出具项目鉴定报告。通过上述环节的控制，保证研发工作的有序和高质量。

6. 盈利模式

公司的盈利模式目前主要以销售本公司所生产的岩石破碎工具获取利润。公司依托优秀的研发团队和生产团队，为客户提供具有更佳性价比、安全性、稳定性的产品。因此公司议价能力强，具有很强的市场竞争力。

公司的盈利模式将有两大创新：第一个创新是销售模式的创新，公司将利用多年开发并使用的刀具使用数据库，利用我公司近二十年的破岩工具设计、生产、服务经验，精细化预测施工项目各区间的刀具选型和费用，在项目施工前期即与客户一起确定刀具消耗，在施工过程中为客户提供全方位的服务跟踪，在施工后对该项目使用的刀具进行分析，并与初期方案进行对比，在每次刀具服务过程中不断提升服务客户的能力。第二个创新是再制造业务模式的创新，公司为客户打造了具有专利技术（发明专利号：ZL 2014 1 0344263.4）的可移动式维修间，该维修间可以在施工现场提供全方位的刀具维修、保养服务，相较于之前返厂维修的模式，新模式可以为客户节约大量施工准备时间和运输费用，也保证了维修质量，成为公司新的业绩增长点。

报告期内，公司的商业模式无明显变化。

2.2 公司主要财务数据

单位：元

	2025 年末	2024 年末	增减比例%	2023 年末
资产总计	648,136,443.26	671,340,843.43	-3.46%	642,721,255.95
归属于上市公司股东的净资产	499,437,945.48	486,532,052.35	2.65%	457,801,820.63
归属于上市公司股东的每股净资产	8.14	7.93	2.65%	7.46

资产负债率%（母公司）	18.81%	23.63%	-	24.27%
资产负债率%（合并）	21.24%	25.95%	-	27.24%
	2025年	2024年	增减比例%	2023年
营业收入	173,077,762.33	195,785,480.14	-11.60%	174,083,582.36
归属于上市公司股东的净利润	19,920,145.63	37,548,234.22	-46.95%	43,924,522.63
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	16,003,501.05	34,805,067.80	-54.02%	29,166,386.28
经营活动产生的现金流量净额	4,950,908.07	39,089,861.71	-87.33%	1,398,217.49
加权平均净资产收益率%（依据归属于上市公司股东的净利润计算）	4.05%	7.94%	-	9.92%
加权平均净资产收益率%（依据归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润计算）	3.25%	7.36%	-	6.59%
基本每股收益（元/股）	0.3248	0.6123	-46.95%	0.7162

2.3 普通股股本结构

单位：股

股份性质		期初		本期变动	期末	
		数量	比例%		数量	比例%
无限售条件股份	无限售股份总数	41,252,514	67.27%	123,838	41,376,352	67.47%
	其中：控股股东、实际控制人	2,482,000	4.05%	0	2,482,000	4.05%
	董事、高管	2,667,937	4.35%	0	2,667,937	4.35%
	核心员工	0	0%	41,900	41,900	0.07%
有限售条件股份	有限售股份总数	20,074,586	32.73%	-123,838	19,950,748	32.53%
	其中：控股股东、实际控制人	7,446,000	12.14%	0	7,446,000	12.14%
	董事、高管	8,003,813	13.05%	0	8,003,813	13.05%
	核心员工	325,000	0.53%	-162,500	162,500	0.26%
总股本		61,327,100	-	0	61,327,100	-
普通股股东人数		7,287				

2.4 持股5%以上的股东或前十名股东情况

单位：股

序号	股东名称	股东性质	期初持股数	持股变动	期末持股数	期末持股比例%	期末持有限售股份数量	期末持有无限售股份数量
1	余立新	境内自然人	9,928,000	0	9,928,000	16.19%	7,446,000	2,482,000
2	杜衡	境内自然人	7,344,000	0	7,344,000	11.98%	5,508,000	1,836,000
3	武汉财盈达股权投资合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	4,447,200	0	4,447,200	7.25%	3,335,400	1,111,800
4	付强	境内自然人	1,685,900	0	1,685,900	2.75%	0	1,685,900
5	职东文	境内自然人	1,519,900	-88,700	1,431,200	2.33%	0	1,431,200
6	徐静松	境内自然人	1,339,600	0	1,339,600	2.18%	1,004,700	334,900
7	唐莉梅	境内自然人	1,190,000	0	1,190,000	1.94%	892,500	297,500
8	焦军	境内自然人	1,131,180	0	1,131,180	1.84%	848,385	282,795
9	李建钢	境内自然人	1,620,000	-650,000	970,000	1.58%	0	970,000
10	王智敏	境内自然人	0	588,800	588,800	0.96%	0	588,800
合计		-	30,205,780	-149,900	30,055,880	49.01%	19,034,985	11,020,895

持股 5%以上的股东或前十名股东间相互关系说明：

余立新持有武汉财盈达股权投资合伙企业（有限合伙）99.43%的股份，为武汉财盈达股权投资合伙企业（有限合伙）的实际控制人。

诸珊梅持有武汉财盈达股权投资合伙企业（有限合伙）0.57%的股份，与职东文为夫妻关系。

余立新、杜衡、付强、徐静松系一致行动人。

持股 5%以上的股东或前十名股东是否存在质押、司法冻结股份

适用 不适用

单位：股

前十名无限售条件股东情况

序号	股东名称	期末持有无限售条件股份数量
1	余立新	2,482,000
2	杜衡	1,836,000
3	付强	1,685,900
4	职东文	1,431,200
5	武汉财盈达股权投资合伙企业（有限合伙）	1,111,800
6	李建钢	970,000
7	王智敏	588,800
8	胡汐斐	551,888
9	顾金地	487,729
10	杨正	443,595

股东间相互关系说明：

余立新持有武汉财盈达股权投资合伙企业（有限合伙）99.43%的股份，为武汉财盈达股权投资合伙企业（有限合伙）的实际控制人。

诸珊梅持有武汉财盈达股权投资合伙企业（有限合伙）0.57%的股份、与职东文为夫妻关系。

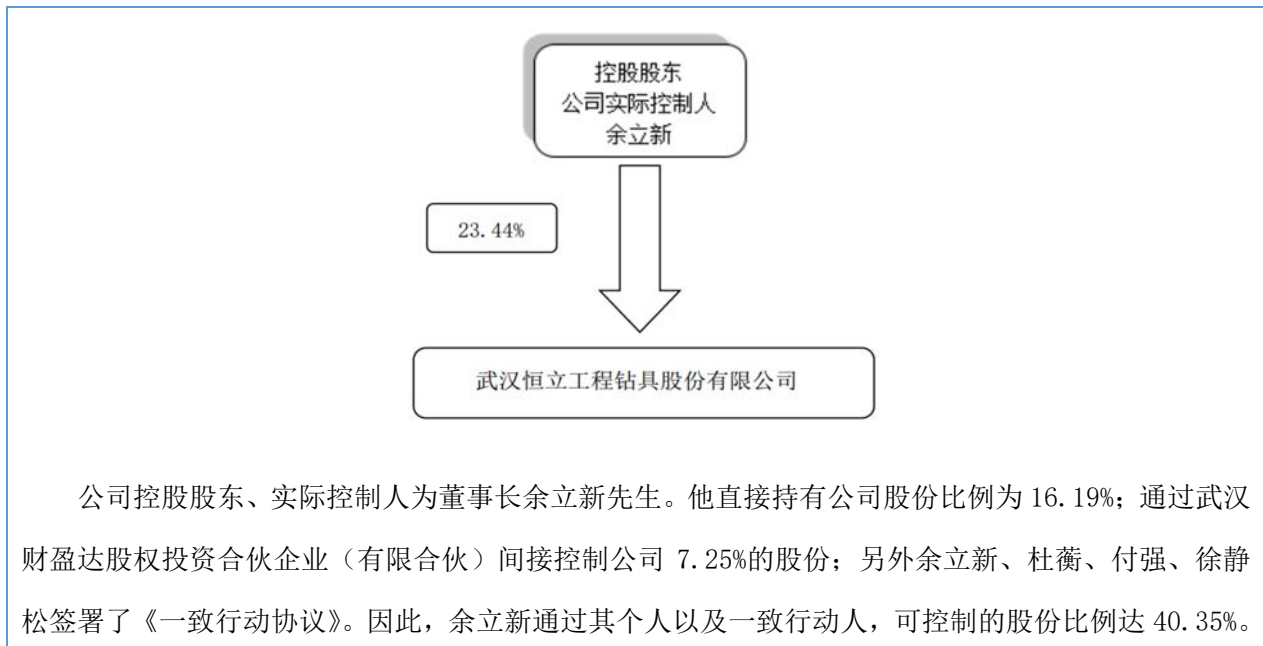
余立新、杜衡、付强、徐静松系一致行动人。

除前述股东关系外，公司未知上述其他股东之间是否存在关联关系，也未知是否属于一致行动人。

2.5 特别表决权股份

适用 不适用

2.6 控股股东、实际控制人情况



2.7 存续至本期的优先股股票相关情况

适用 不适用

2.8 存续至年度报告批准报出日的债券融资情况

适用 不适用

2.9 存续至本期的可转换债券情况

适用 不适用

第三节 重要事项

3.1 报告期内核心竞争力变化情况：

适用 不适用

3.2 其他事项

事项	是或否
是否存在股东及其关联方占用或转移公司资金、资产及其他资源的情况	<input type="checkbox"/> 是 <input checked="" type="checkbox"/> 否
是否存在资产被查封、扣押、冻结或者被抵押、质押的情况	<input checked="" type="checkbox"/> 是 <input type="checkbox"/> 否
是否存在年度报告披露后面临退市情况	<input type="checkbox"/> 是 <input checked="" type="checkbox"/> 否

3.2.1. 被查封、扣押、冻结或者被抵押、质押的资产情况

单位：元

资产名称	资产类别	权利受限类型	账面价值	占总资产的比例%	发生原因
货币资金	流动资产	抵押	10,618,307.86	1.64%	银行承兑汇票保证金、冻结资金、ETC冻结资金
应收票据	流动资产	票据背书未到期	3,980,387.02	0.61%	银行承兑汇票背书未到期
应收账款	流动资产	保理	1,112,964.44	0.17%	保理未终止确认
应收账款	流动资产	数字化应收账款债券凭证背书未到期	2,529,701.67	0.39%	数字化应收账款债券凭证背书未到期
固定资产	非流动资产	抵押	2,630,175.00	0.41%	招商银行武汉分行3000万元的授信抵押
无形资产	非流动资产	抵押	1,271,144.99	0.20%	招商银行武汉分行3000万元的授信抵押
总计	-	-	22,142,680.98	3.42%	-

资产权利受限事项对公司的影响：

以上资产权利受限，均为公司正常经营业务开展过程中的结算手段，不会对公司正常的生产经营活动产生重大经营风险。