

公司代码：688179

公司简称：阿拉丁

转债代码：118006

转债简称：阿拉转债

上海阿拉丁生化科技股份有限公司

2025年年度报告摘要

第一节 重要提示

1、 本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到 <http://www.sse.com.cn> 网站仔细阅读年度报告全文。

2、 重大风险提示

公司已在本报告中详细阐述在经营过程中可能面临的各种风险及应对措施，敬请查阅本报告“第三节管理层讨论与分析”之“四、风险因素”。敬请投资者予以关注，注意投资风险。

3、 本公司董事会及董事、高级管理人员保证年度报告内容的真实性、准确性、完整性，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

4、 公司全体董事出席董事会会议。

5、 北京德皓国际会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

6、 公司上市时未盈利且尚未实现盈利

是 否

7、 董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

经公司第五届董事会第六次会议审议，2025年度利润分配预案为：拟向全体股东每10股派发现金红利0.70元（含税）。截至2025年12月31日，公司总股本332,606,976股，扣除公司回购专用账户中的股份1,302,040股后剩余总股本为331,304,936股，以此计算合计拟派发现金红利23,191,345.52元（含税）（因公司处于可转换公司债券的转股期，实际派发现金红利金额以公司实施权益分派的股权登记日前公司总股本为准，具体金额将在权益分派实施公告中明确）。公司总股本数以中国证券登记结算有限责任公司上海分公司最终登记结果为准，如有尾差，系取整所致。本年度不送红股。

公司2025年利润分配预案尚需公司股东会审议通过后方可实施。

母公司存在未弥补亏损

适用 不适用

8、 是否存在公司治理特殊安排等重要事项

适用 不适用

第二节 公司基本情况

1、公司简介

1.1 公司股票简况

√适用 □不适用

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所及板块	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所科创板	阿拉丁	688179	不适用

1.2 公司存托凭证简况

□适用 √不适用

1.3 联系人和联系方式

	董事会秘书	证券事务代表
姓名	赵亚红	刘亦文
联系地址	上海市浦东新区新金桥路36号南塔16楼	上海市浦东新区新金桥路36号南塔16楼
电话	021-50560989	021-50560989
传真	021-50560339	021-50560339
电子信箱	aladdindmb@163.com	aladdindmb@163.com

2、报告期公司主要业务简介

2.1 主要业务、主要产品或服务情况

1、主要业务

公司致力于为科研及工业领域提供高品质试剂产品及专业化服务，业务涵盖高端化学、生命科学、分析色谱及材料科学等领域，同时配套少量实验耗材。公司自主打造“阿拉丁（aladdin）”品牌科研试剂和“芯硅谷（i-quip）”品牌实验耗材，主要依托自建电子商务平台（www.aladdin-e.com）开展线上销售，实现产品展示、交易及客户服务的一体化运营。

公司长期深耕科研试剂领域，持续满足科研及工业客户多样化需求，试剂产品广泛应用于高等院校、科研院所以及生物医药、新材料、新能源、节能环保等高新技术产业和战略性新兴产业相关企业的研发及生产环节，主要客户群体为科学家和企业研发工程师，在行业内积累了良好的客户基础与品牌认可度。

2、主要产品情况

公司专注服务国家战略性新兴产业所需科研试剂的研发及生产，已形成以自主品牌为核心、结构完善的特色产品体系。公司试剂产品品类丰富、SKU数量持续增加，覆盖从基础化学到生命

科学及材料科学的多领域需求，并逐步向高端化、专业化方向延伸。

经过多年的探索、积累与发展，公司已构建覆盖高端化学、生命科学、分析色谱及材料科学等领域的产品体系，具体包括有机及无机化学试剂、生化试剂、生物活性小分子、蛋白质及抗体、分析标准品及色谱试剂、纳米材料及电子材料等多类型产品，形成了自主试剂品牌“阿拉丁(aladdin)”系列产品。具体情况如下：

(1) 科研试剂

① 高端化学

在高端化学试剂方面，公司擅长药物化学、有机合成、化学生物学等领域，提供结构多样的有机分子、功能化试剂及化学生物学工具分子，涵盖各类交联剂、PEG 衍生物、荧光探针等产品，并逐步拓展 ADC 偶联试剂等高附加值产品线，满足基础研究、创新药研发及前沿创新的多层次需求。

② 生命科学

公司提供的生命科学试剂涵盖蛋白、抗体、酶制剂及相关试剂盒等产品，广泛应用于基因组学、蛋白质组学、代谢组学、免疫学及细胞生物学等研究领域。同时，公司持续丰富重组蛋白、小分子活性化合物产品线，增强在生命科学领域的产品深度与应用覆盖能力。

③ 分析色谱

公司分析及色谱试剂产品包括色谱级溶剂、光谱级试剂、标准物质及标准溶液等，广泛应用于液相色谱、气相色谱、质谱分析及各类痕量检测场景，服务于环境监测、食品安全、药品质量控制、经典分析等领域。公司持续推进高纯试剂及标准品开发，提升产品精度与检测可靠性。

④ 材料科学

公司在材料科学领域提供纳米材料、高分子材料及功能材料等产品，涉及材料的合成、改性及应用开发，产品广泛应用于新能源与先进制造、未来生物技术、多功能生物传感器等领域。近年来，公司加强电子材料及高端功能材料相关试剂布局，服务国家关键产业发展需求。

(2) 实验耗材

在科研试剂领域多年积累的基础上，公司打造“芯硅谷(i-quip)”品牌实验耗材体系，作为试剂产品的重要配套。公司提供的实验耗材涵盖安全防护、玻璃器皿、仪器工具、色谱耗材及细胞培养相关产品等，能够满足实验室基础操作及专业实验需求，与试剂产品形成协同，提升客户一站式采购体验。

(3) 平台服务

平台服务是指公司下属公司喀斯玛科技旗下的喀斯玛平台（www.casart.com.cn）所提供的产品与服务。喀斯玛平台主要面向科研院所、高等院校及企业等大中型机构，提供科研物资采购等电商平台服务。

喀斯玛平台秉承开放、公平的运营原则，致力于推动阳光采购并实现供需高效对接。平台收入主要来源于交易服务费、平台服务费及相关增值服务，具备轻资产运营及规模效应显著的特点。

2.2 主要经营模式

科研试剂及实验耗材属于科研及企业运营生产活动中的常规消耗品，具有采购频率高、单次采购规模较小及多频次等特点，下游客户较为分散，主要包括高等院校、科研院所及科研相关企业等机构客户。终端使用者以科研人员及研发工程师为主，对产品技术参数、规格及适用性要求较高，客户粘性较强，重复采购率较高。

在销售模式方面，公司依托电子商务发展趋势，构建了以线上为主的销售体系，主要通过自建电商平台开展产品销售，实现产品展示、交易及客户服务的一体化运营。该模式能够有效匹配科研用品客户分散、采购频次高且单次需求量小的特点，提升销售效率及客户响应能力。

在采购及生产方面，公司通过对部分原材料进行定制化采购，并结合自主生产及后续加工，形成较为灵活的供应链体系，在保障产品质量的同时，实现对生产成本及效率的有效控制。

在研发方面，公司结合行业发展趋势、技术演进方向及客户应用需求开展产品开发，逐步由以产品储备为导向向以应用需求驱动为导向转变，开展定制化研发及生产，以提升产品适配性及市场需求的高效响应。

2.3 所处行业情况

(1). 行业的发展阶段、基本特点、主要技术门槛

(1) 行业的发展阶段及基本特点

科学服务行业是支撑国家科技创新和产业研发的重要基础性行业，其发展水平在一定程度上反映了国家科技实力和产业发展水平。科研用品广泛应用于高等院校、科研院所以及生物医药、疾病防控、新材料、新能源、节能环保、食品安全、环境监测及农业科学等领域的研发及试验环节，是随着科学技术进步不断发展壮大的基础支撑产业。

在全球范围来看，美国、欧洲等国家及地区在科研试剂领域起步较早，长期占据市场主导地位，在技术积累、产品体系及品牌影响力方面具有明显优势，国际权威科学杂志中《Science》《Nature》《Cell》等的实验多使用这些国家的产品。经过多轮科技革命和产业变革的发展，国际

科研试剂行业已较为成熟，产品体系由通用试剂逐步向高纯试剂、生化试剂及各类专用试剂方向演进，产品门类持续丰富。

相比之下，我国科研试剂行业起步较晚，早期以进口产品为主。近年来，随着下游科研持续增加以及生物医药、新材料、新能源等战略性新兴产业的快速发展，行业需求不断增长，国产替代进程持续推进，行业整体处于由成长阶段向成熟阶段过渡的发展阶段。

在国家产业政策引导及市场竞争机制作用下，国内科研试剂行业正由早期的粗放式发展向规范化、产业化方向转变。部分具备技术积累、生产规模及品牌优势的企业加快发展步伐，逐步提升市场竞争力并缩小与国际领先企业的差距。

(2) 主要技术门槛

科研试剂对产品纯度、性能及质量稳定性要求较高，进入该行业的企业需具备覆盖研发、生产至产品交付的全流程技术能力，并持续开展技术迭代与产品开发。

从技术体系来看，科研试剂涉及配方设计、合成工艺、分离纯化、分析检测、分装及包装等多个关键环节，各环节对工艺稳定性和质量控制能力要求较高，需通过长期生产实践不断优化与积累，逐步形成系统化的技术平台和标准化的质量控制体系，构成较高的技术壁垒。

同时，科研试剂行业具有明显的多学科交叉特征，对技术人才的专业性及经验要求较高。研发人员通常需具备药物化学、有机化学、分析化学、生物化学、分子生物学、遗传学、免疫学及材料科学等复合知识背景，并通过长期实践积累，方可参与配方开发、工艺优化及分析方法设计，人才培养周期较长。

此外，行业技术能力呈现出较强的路径依赖和持续积累特征，新进入者在研发体系建设、工艺沉淀、产品体系构建及人才储备等方面均需较长周期，短期内难以形成系统性竞争能力。科研试剂作为科研创新及产业发展的重要基础支撑，其技术壁垒具有长期性和复合性，叠加品牌与客户信任的积累，使行业进入门槛持续提升。

(3) 进口替代加快

近年来，随着国内科研试剂企业持续加大研发投入，产品品类不断丰富，质量水平稳步提升，部分细分领域已具备与国际品牌竞争的能力，国产替代进程持续推进。

相较于进口产品，国产试剂在成本控制、本地化服务响应及供应稳定性等方面逐步体现出综合优势，有效提升了市场竞争力。

同时，国际贸易环境及地缘政治不确定性有所增加，对部分进口产品的供应周期及成本产生一定影响，在此背景下，国内科研试剂企业在产品开发及供应保障方面的优势进一步显现，推动

行业国产替代进程加速。

(2). 公司所处的行业地位分析及其变化情况

公司是国内科研试剂领域产品体系较为完善的生产企业之一，长期专注于科研试剂产品的研发、生产与销售，持续推进自主品牌“阿拉丁（aladdin）”的建设，在科研试剂市场中已具备较强的综合竞争力。通过不断丰富产品品类及提升产品质量，公司在一定程度上缓解了国内市场对进口试剂依赖度较高的状况。

在行业参与及标准建设方面，公司积极参与行业发展，是中国化学试剂工业协会团体标准委员会副主任委员单位及团体会员单位、中国分析测试协会会员、上海化学试剂产业技术创新战略联盟成员、中国检验检测学会科研试剂分会成员。公司参与完成6项国家标准修订，并制定超过14万项企业产品标准，在行业规范化发展过程中发挥了积极作用。

在品牌及市场认可方面，公司连续11年被评为“中国化学试剂行业十强企业”，“阿拉丁（aladdin）”品牌在全国化学试剂信息站组织的国内试剂品牌综合评价中连续14年被评为“最受用户欢迎试剂品牌”，具有较高的市场认可度。

在技术创新及资质方面，公司作为技术密集型企业，先后被认定为“高新技术企业”、“国家级专精特新小巨人企业”、“上海市科技小巨人工程企业”、“上海市专利工作试点企业”、“上海市科技小巨人培育企业”及“上海市专精特新中小企业”等，体现了公司在技术创新及研发能力方面的综合实力。公司同时加入上海研发公共服务平台，对外开放大型仪器设备，积极参与科研资源共享体系建设。

公司主营业务收入持续增长，产品市场覆盖范围逐步扩大，部分产品已达到国际同等技术水平并实现进口替代。引用阿拉丁产品的文献数量持续稳定增长，报告期内突破30万篇，文献作者遍布全球100余个国家和地区，引用文献广泛覆盖化学、生物、材料科学、医药研发、环境科学、能源科学等多个前沿领域，精准贴合科研重点攻关方向。随着产品性能不断优化及应用适配能力提升，公司在部分细分领域逐步增强与国际企业竞争的能力，行业地位稳步提升。

(3). 报告期内新技术、新产业、新业态、新模式的发展情况和未来发展趋势

(1) 技术发展情况和未来发展趋势

科研试剂种类繁多，涉及工艺技术环节复杂，其核心技术主要包括配方设计、合成工艺、分离纯化、分析检测、分装及包装等关键技术环节，对产品纯度、稳定性及批次一致性要求较高。

近年来，随着下游科研及工业研发及应用的需求不断升级，科研试剂逐步由通用型产品向高

纯度试剂、标准物质及面向特定应用场景的定制化试剂方向发展，产品技术含量及附加值持续提升。同时，在有机合成、连续流反应、绿色化学等化学技术领域，以及蛋白质组学、分子生物学及细胞相关技术等生命科学领域，新技术不断涌现并加速应用。随着人工智能及大数据技术的发展，其在分子设计、蛋白质结构预测及研发数据分析等方面的应用逐步深化，有助于提升科研试剂开发效率和精准度。

此外，随着信息化及自动化水平的提升，科研试剂行业在质量控制、数据管理及供应链协同等方面逐步实现数字化升级，有助于提升产品一致性及生产效率。整体来看，科研试剂的制备技术水平及质量控制能力已成为衡量企业核心竞争力的重要因素，并代表行业技术发展的主要方向。

(2) 科研试剂产业发展情况和未来发展趋势

近几年，我国科研试剂产业竞争格局由外资主导的高度集中状态逐步向多元化竞争格局演变，国内企业在部分细分领域已具备与国际品牌竞争的能力，部分产品达到国际同等技术水平并已实现替代，行业竞争格局不断演化。

从发展趋势来看，在科技创新驱动发展战略及产业升级背景下，我国科研试剂行业正处于重要发展机遇期。一方面，生物医药、新材料、新能源、节能环保等战略性新兴产业的快速发展，持续提升对高纯试剂及专用试剂的需求；另一方面，随着环保监管、食品安全及高端制造等领域标准不断提高，对标准物质及高端检测试剂的性能和质量提出更高要求，推动科研试剂向高端化、专业化、应用化方向发展。

同时，基因工程、蛋白质组学及分子生物学等生命科学领域的持续突破，以及人工智能、大数据等技术在分子设计和研发环节的逐步应用，进一步提升科研试剂开发效率和拓展应用边界，带动行业需求结构升级。科研试剂作为科研创新及产业研发的重要基础支撑，其发展水平在一定程度上反映国家科技创新能力和产业基础水平。

在此背景下，国内科研试剂企业需围绕差异化、精细化及系列化发展路径，持续加大研发投入和技术升级，提升产品体系完整性及技术水平，向专业化、高端化方向发展，以更好满足下游客户多样化需求。预计未来国产替代进程将持续深化，具备技术积累和产品体系优势的企业有望进一步提升市场份额。

(3) 科学服务行业业态、模式发展情况和未来发展趋势

科学服务行业具有下游客户分散、单次采购规模较小、采购频率较高等特点，呈现明显的长尾需求特征，与电商模式具有较高契合度。

随着我国电子商务及数字经济的快速发展，信息获取成本持续降低、交易效率不断提升，推

动科学服务行业加快向线上化转型。行业内无论是自主品牌生产商还是进口产品代理商，均逐步建立自有电商平台，通过线上渠道开展产品销售，实现对客户需求的快速响应，并提升用户体验和服务效率。

同时，近年来高等院校、科研院所、企业及医疗机构等主要客户为提升采购管理效率和合规水平，逐步建设统一的科研用品采购平台，对供应商的信息化对接能力、履约能力及综合服务能力提出更高要求，进一步推动行业向平台化、规范化方向发展。

在数字化转型持续推进的背景下，科学服务行业正由传统分散交易模式向以数据驱动和平台协同为特征的服务模式演进，行业资源整合能力不断增强。科研试剂及相关产品作为科研创新和产品研发的重要支撑，其流通与服务模式的升级有助于提升科研效率及产业研发协同水平。

总体来看，在下游需求特征及技术条件共同驱动下，科学服务行业将持续向线上化、平台化及数字化方向发展，电商渠道在行业销售体系中的地位将不断提升，具备产品体系、平台能力及供应链优势的企业有望在行业转型过程中进一步巩固竞争优势。

3、公司主要会计数据和财务指标

3.1 近3年的主要会计数据和财务指标

单位：元 币种：人民币

	2025年	2024年	本年比上年 增减(%)	2023年
总资产	2,656,171,758.89	1,778,424,528.59	49.36	1,505,553,615.70
归属于上市公司股东的净资产	969,309,195.24	1,066,069,573.61	-9.08	1,036,402,989.42
营业收入	695,723,919.66	533,555,511.04	30.39	402,876,481.47
利润总额	154,044,224.88	127,631,278.42	20.69	94,905,627.06
归属于上市公司股东的净利润	102,059,894.41	98,761,868.70	3.34	85,829,075.39
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	95,988,000.93	97,422,132.18	-1.47	83,448,615.81
经营活动产生的现金流量净额	400,570,759.82	151,515,249.44	164.38	55,787,763.73
加权平均净资产收益率(%)	8.92	9.35	减少0.43个百分点	9.27
基本每股收益(元/股)	0.31	0.30	3.33	0.29
稀释每股收益	0.31	0.29	6.90	0.29

(元/股)				
研发投入占营业收入的比例(%)	11.06	11.78	减少0.72个百分点	12.72

3.2 报告期分季度的主要会计数据

单位：元币种：人民币

	第一季度 (1-3月份)	第二季度 (4-6月份)	第三季度 (7-9月份)	第四季度 (10-12月份)
营业收入	130,180,313.51	145,137,868.59	168,716,906.49	251,688,831.07
归属于上市公司股东的净利润	24,182,495.49	4,280,977.36	29,296,778.17	44,299,643.39
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	23,815,189.98	3,988,351.66	29,406,378.33	38,778,080.96
经营活动产生的现金流量净额	33,690,148.03	42,352,799.47	82,986,209.68	241,541,602.64

季度数据与已披露定期报告数据差异说明

适用 不适用

4、 股东情况

4.1 普通股股东总数、表决权恢复的优先股股东总数和持有特别表决权股份的股东总数及前10名股东情况

单位：股

截至报告期末普通股股东总数(户)	12,226					
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数(户)	12,414					
截至报告期末表决权恢复的优先股股东总数(户)	0					
年度报告披露日前上一月末表决权恢复的优先股股东总数(户)	0					
截至报告期末持有特别表决权股份的股东总数(户)	0					
年度报告披露日前上一月末持有特别表决权股份的股东总数(户)	0					
前十名股东持股情况(不含通过转融通出借股份)						
股东名称(全称)	报告期内增减	期末持股数量	比例(%)	持有有限售条	质押、标记或冻结情况	股东性质

				件股份 数量	股份 状态	数量	
徐久振	15,366,400	92,198,400	27.72	0	无	0	境内自然人
招立萍	10,606,595	51,766,595	15.56	0	无	0	境内自然人
上海仕创供应链有限公司	819,907	4,919,443	1.48	0	无	0	其他
任为重	4,457,357	4,457,357	1.34	0	无	0	境内自然人
赵新安	1,244,252	2,972,972	0.89	0	无	0	境内自然人
济南豪迈动力股权投资 基金合伙企业 (有限合伙)	-870,701	2,775,796	0.83	0	无	0	其他
中欧基金—中国人 寿保险股份有限公司—传统险—中欧 基金国寿股份均衡 股票传统可供出售 单一资产管理计划	824,368	2,188,085	0.66	0	无	0	其他
谭小勇	408,279	2,164,674	0.65	0	无	0	境内自然人
中国工商银行股份 有限公司—中欧医 疗健康混合型证券 投资基金	-8,472,204	1,732,097	0.52	0	无	0	其他
中欧基金—中国人 寿保险股份有限公司—分红险—中欧 基金国寿股份均衡 股票型组合单一资 产管理计划（可供 出售）	304,982	1,703,029	0.51	0	无	0	其他
上述股东关联关系或一致行动的说明	截至报告期末，公司前十名股东中，徐久振、招立萍为夫妇关系；上海仕创供应链有限公司为徐久振、招立萍控制的公司。除此之外，公司未收到上述股东有存在关联关系或一致行动的说明。						
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明	不适用						

存托凭证持有人情况

□适用 √不适用

截至报告期末表决权数量前十名股东情况表

√适用 □不适用

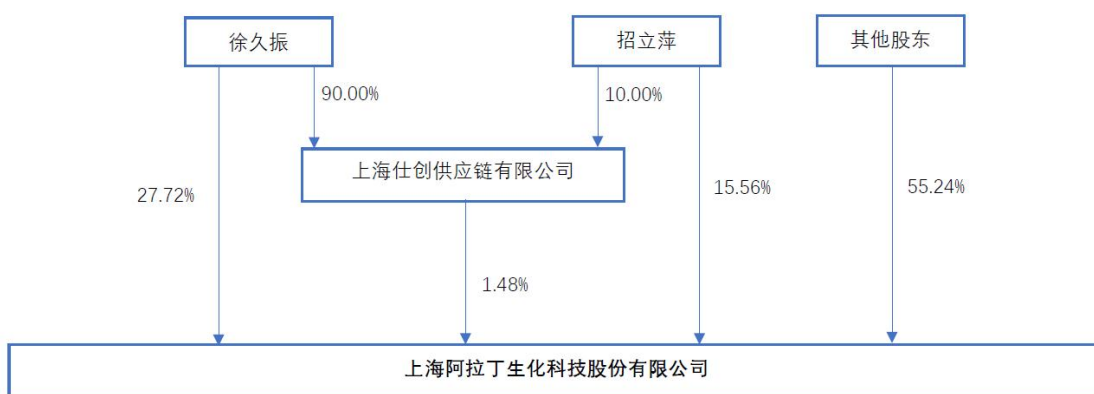
单位:股

序号	股东名称	持股数量		表决权数量	表决权比例	报告期内表决权增减	表决权受到限制的情况
		普通股	特别表决权股份				
1	徐久振	92,198,400	0	92,198,400	27.72	15,366,400	不适用
2	招立萍	51,766,595	0	51,766,595	15.56	10,606,595	不适用
3	上海仕创供应链有限公司	4,919,443	0	4,919,443	1.48	819,907	不适用
4	任为重	4,457,357	0	4,457,357	1.34	4,457,357	不适用
5	赵新安	2,972,972	0	2,972,972	0.89	1,244,252	不适用
6	济南豪迈动力股权投资基金合伙企业(有限合伙)	2,775,796	0	2,775,796	0.83	-870,701	不适用
7	中欧基金-中国人寿保险股份有限公司-传统险-中欧基金国寿股份均衡股票传统可供出售单一资产管理计划	2,188,085	0	2,188,085	0.66	824,368	不适用
8	谭小勇	2,164,674	0	2,164,674	0.65	408,279	不适用
9	中国工商银行股份有限公司-中欧医疗健康混合型证券投资基金	1,732,097	0	1,732,097	0.52	-8,472,204	不适用
10	中欧基金-中国人寿保险股份有限公司	1,703,029	0	1,703,029	0.51	304,982	不适用

	司一分红 险一中欧 基金国寿 股份均衡 股票型组 合单一资 产管理计 划（可供 出售）						
合计	/	166,878,448	0	166,878,448	/	/	/

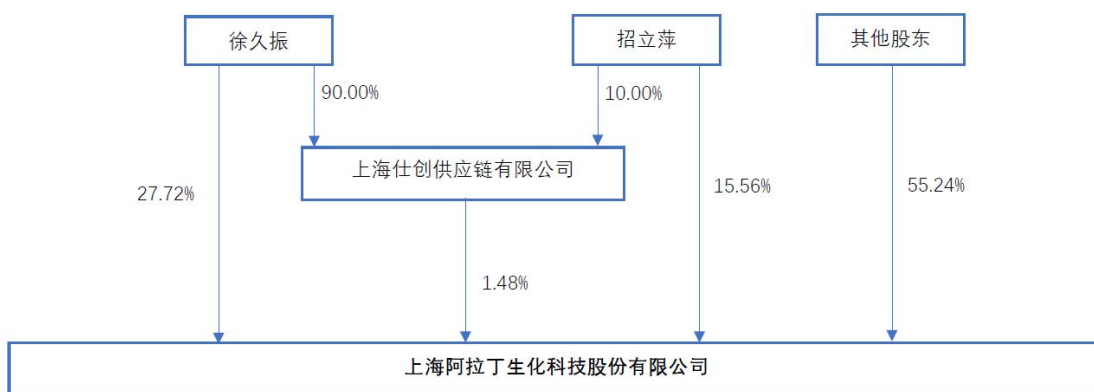
4.2 公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用



4.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用



4.4 报告期末公司优先股股东总数及前 10 名股东情况

□适用 √不适用

5、公司债券情况

适用 不适用

第三节 重要事项

1、公司应当根据重要性原则，披露报告期内公司经营情况的重大变化，以及报告期内发生的对公司经营情况有重大影响和预计未来会有重大影响的事项。

报告期内，公司实现营业收入 695,723,919.66 元，同比增长 30.39%；实现归属于上市公司股东的净利润 102,059,894.41 元，同比增长 3.34%。

各项主要指标的增长主要受益于坚持“内涵式增长与外延式发展并重”的战略，2025年，母公司实现营业收入 4.76 亿元，净利润 1.17 亿元；同时，对喀斯玛并购实现合并收入、净利润等指标的持续扩大和增长。

2、公司年度报告披露后存在退市风险警示或终止上市情形的，应当披露导致退市风险警示或终止上市情形的原因。

适用 不适用