

证券代码：300332

证券简称：天壕能源

债券代码：123092

债券简称：天壕转债

天壕能源股份有限公司

2026年4月24日投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话调研）
参与单位名称及人员姓名（排名不分先后）	百嘉基金：黄超 北京煜诚私募基金管理有限公司：谢利新 创金合信基金管理有限公司：张小郭 广发证券：郭鹏、郝兆升、刘恒君 国金基金管理有限公司：范亮 国元证券股份有限公司：杨军 湖北国资：陈宇维 华泰证券：黄波 华源证券：秦雨茁 上海宁泉资产管理有限公司：陈冠群 上海睿郡资产管理有限公司：傅淼权、丁晨霞 上海沃胜私募基金管理有限公司：魏延军 深圳猎投资本合伙企业(有限合伙)：陈曦、骆峰 玄元私募基金投资管理（广东）有限公司：杜彦晖
时间	2026年4月24日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理：陈作涛先生 董事会秘书：汪芳敏女士

投资者关系活动
主要内容介绍

一、董事长、总经理介绍 2025 年及 2026 年一季度经营业绩

2025 年，公司实现营业收入 257,016.31 万元，比上年同期下降 33.14%，实现营业毛利 48,645.42 万元，比上年同期增加 2.99%，实现归母净利润-28,029.04 万元，比上年同期减少 324.57%。2025 年末公司总资产 801,831.48 万元，比上年度末减少 3.00%；资产负债率 47.98%，比上年度末略有增长；经营性现金流较为充足，有息负债规模较低，整体非常安全。

2025 年营业收入下降是因为公司去年二季度暂停了所有盈利不理想的燃气购销业务，影响了全年的营业收入。当然这也是我们的一种博弈方式，让天然气成本回归到我们可以接受的范围内，2025 年我们的毛利有所增加就是我们守住了核心的利润率要求。本年度归母净利润同比下降较多，主要是因为：一方面公司在 2025 年计提的无形资产、商誉、应收款等资产项目的减值准备增加；另一方面联营企业中联华瑞亏损确认的投资收益减少。

从战略上讲，公司的布局非常清晰，除继续围绕神安线进一步做好互联互通和下游的市场开发外，我们与国家管网保持了良好的合作关系，聚焦于做从气源到国家管网连接线的“第一公里”和从国家管网到重要工业客户和工业园区的“最后一公里”。连通气源方面，2025 年公司的兴县东门站上载项目建成投运，同时还有六到七个到国家管网的上载点目前处在立项和建设过程中，这解决了气源多元化的核心问题，是公司提高议价能力和谈判能力的核心基础。我们会在陕西、川渝等区域形成六到七个直接跟国家管道连通的从气源到管网的连接线；连接市场方面，我们在福建漳州古雷、山东、内蒙区域都有不错的进展。赤峰通瑞元宝山产业园燃气供应项目管道建设工程于 2024 年底完工，2025 年底正式运行；霸州华盛在管道气资源的获取上取得重要进展。

2026 年一季度，公司实现营业收入 7.5 亿元，同比下降 19.80%，实现售气量 2.95 亿方，同比下降 12%。实现归母净利润 2,734 万元，同比下降 53.67%，原因一方面是我们销售略有下降，另一方面还是受中联华瑞的亏损影响。

展望 2026 年：1) 当前公司的历史问题基本得到解决；2) 资金状况和整个资产负债情况都比较健康；3) 从二季度开始，公司燃气业务改善较大。受地缘冲突的影响，海外气源 LNG 供应量下降，内陆资源加大了开采力度。四月份开始，公司售气量

有显著增加，未来随着气源端和下游市场端项目的落地，业绩将逐步兑现；4）天壕能源是一家现金流很好的清洁能源企业，未来将在深耕天然气全产业链这一基本盘的基础上，探索未来能源尖端科技的发展方向并积极布局，最近我们参股了北京趋境科技有限责任公司，未来将逐步构建传统清洁能源业务与未来能源尖端科技业务协同发展的综合能源战略体系。

二、董事长回答投资者提问

（1）请问印尼项目进展如何？

回复：印尼项目已经全面启动，后续还有 ODI 资金出境的程序要走。印尼目前大致相当于中国 20 世纪 80-90 年代工业化初期，对于能源的需求量很大，印尼市场我们做了深度调研，是非常好的市场，目前也不受其他外界或者海外不确定因素的影响。

就我们本次参与的项目而言，第一，我们通过参股的方式参与本地气源的开采；第二，我们通过控股的方式建设管道和液化厂进行天然气的加工、处理和运输；第三，在印尼本地市场进行天然气的销售，满足本地的用气。总体来看，目前推进得比较顺利。

（2）2026 年公司在气源拓展和终端客户开发方面，有没有哪些具体的举措？陕西气源的进度情况怎么样？

回复：我们已于 2025 年在陕西延安与当地国企延安能源化工（集团）有限责任公司合资成立了延安天壕能源投资有限责任公司，规划投资建设从气源到国家管网的管道业务。同时，在陕西、川渝等地也都有一些布局，目前有在办手续的，有在施工的，计划在今年年内尽快实现落地。实际上，上游连接线的工程量不大，修建的距离也不远，但前期手续比较繁琐，因为毕竟是一个强审批的行业。时间上我们在全力加快，多气源战略落地之后形成的更大的资源增长会对我们的经营质量起到决定性作用。

客户端也是一样，我们在全力以赴推动福建从东山岛到古雷半岛项目的立项和施工准备。内蒙赤峰项目、清远项目、霸州项目的管网都通了，后续就是如何优化管理，提高经营利润。

（3）公司的经营性现金流与公司营业收入不匹配，请问是

	<p>什么原因导致的？</p> <p>回复：公司部分购气业务采用银行承兑汇票结算，在开出承兑汇票当期支付的票据保证金在现金流量表中记入当期“支付的其他与经营活动有关的现金”，在票据到期承兑支付时，将收回的到期保证金及兑付的票据金额在现金流量表中记入当期的“收到的其他与经营活动有关的现金”和“购买商品、接受劳务支付的现金”。由于兑付票据资金时间晚于购买商品时间，且不同期间的购销规模存在差异，导致公司现金流量表中的“经营活动产生的现金净流量”数据与企业实际经营活动产生的现金净流量存在不一致。</p>
附件清单（如有）	无