

公司代码：688718

公司简称：唯赛勃

上海唯赛勃新材料股份有限公司
2025年年度报告摘要

第一节 重要提示

1、 本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）仔细阅读年度报告全文。

2、 重大风险提示

公司已在本报告中详细描述了可能存在的相关风险，敬请查阅本报告“第三节 管理层讨论与分析”之“四、风险因素”中关于公司可能面临的各种风险及应对措施的相关描述。

3、 本公司董事会及董事、高级管理人员保证年度报告内容的真实性、准确性、完整性，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

4、 公司全体董事出席董事会会议。

5、 致同会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

6、 公司上市时未盈利且尚未实现盈利

是 否

7、 董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

经致同会计师事务所（特殊普通合伙）审计，公司2025年度合并报表归属于母公司所有者的净利润为人民币4,547.55万元，截至2025年12月31日，母公司期末可供分配利润为17,160.30万元。

公司于2025年10月已实施2025年半年度现金分红，以实施权益分派股权登记日登记的总股本扣减公司回购专用证券账户的股份为基数向全体股东每10股派发现金红利1.16元（含税），合计派发现金红利2,003.70万元（含税），本次利润分配现金分红金额占2025年合并报表归属于上市公司股东净利润的44.06%。

综合考虑公司长期发展需要和短期经营实际，公司拟不再进行年度现金红利派发，不送红股，亦不以公积金转增股本。本次利润分配方案已经公司第六届董事会第二次会议审议通过，尚需提交公司2025年年度股东会审议。

母公司存在未弥补亏损

适用 不适用

8、 是否存在公司治理特殊安排等重要事项

适用 不适用

第二节 公司基本情况

1、公司简介

1.1 公司股票简况

√适用 □不适用

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所及板块	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所科创板	唯赛勃	688718	无

1.2 公司存托凭证简况

□适用 √不适用

1.3 联系人和联系方式

	董事会秘书	证券事务代表
姓名	王兴韬	陈敬梅
联系地址	上海市青浦区崧盈路899号	上海市青浦区崧盈路899号
电话	021-69758436	021-69758436
传真	021-69758288	021-69758288
电子信箱	investor@wave-cyber.com	investor@wave-cyber.com

2、报告期公司主要业务简介

2.1 主要业务、主要产品或服务情况

公司是一家拥有高性能卷式分离膜及相关专业配套装备原创技术、自主核心知识产权与核心产品研发制造能力的高新技术企业，聚焦膜分离技术核心部件的研发、生产与销售。目前主要产品包括反渗透膜及纳滤膜系列产品、复合材料压力罐、膜元件压力容器等，是国内极少数同时开展三大类产品研发及规模化生产的企业。

1. 反渗透膜及纳滤膜系列产品

涵盖反渗透膜片（家用膜片、工业用膜片等）、反渗透膜元件（苦咸水膜元件、抗污染膜元件、海水淡化膜元件、大产水通量家用膜元件等）、纳滤膜片及纳滤膜元件（高压/低压型号），是国内少数掌握全流程先进技术和工艺的企业。

公司膜产品属于具有脱盐或特殊选择性分离功能的高分子材料，可针对苦咸水、海水和超纯水等不同水质实现脱盐功能，在物料的分离、纯化、浓缩等领域实现选择性分离功能，按照使用场景分为家用膜、商用膜、工业膜。家用膜主要用于净水机或类似用途的饮水处理装置进行饮用纯水制备。商用膜主要用于小型商用领域如社区、办公区、医院、实验室等小型商用场景以及其

他特殊行业小型制水用途。工业膜基于其复杂水质脱盐及物料选择性分离的性能，广泛应用在盐湖提锂、生物医药、工业气体分离、锅炉补给水、海水淡化、电子行业超纯水、废水处理与回用、高盐废水零排放、物料浓缩提纯、新能源等行业。

2. 复合材料压力罐

包含家用型（直径 6-13 英寸）、商用型（直径 14-24 英寸）、工业用型（直径 30-63 英寸）及特殊构型/定制化产品，覆盖逾 400 种型号，掌握特殊构型产品的结构设计与生产技术，是业内较早涉足该领域的企业之一。

产品采用聚乙烯内胆搭配玻璃钢外壳，具备高强度、耐腐蚀、抗老化等优势，已通过 NSF、ASME、KTW 等国际权威机构测试与认证。它主要作为滤料承载容器，用于家用及商用净水、软水设备和工业过滤浓缩分离设备，满足前置处理环节的初步过滤需求，同时压力容器相关技术还可应用于汽车轻量化领域。

3. 膜元件压力容器

主要有端开和侧开两种型号，涵盖 2.5 英寸、4 英寸、8 英寸等规格，适用压力覆盖 150-1200psi 等级，已突破超高压产品技术障碍。耐高压、耐腐蚀、绝缘性能优良，结构设计与承压能力行业领先，作为膜元件的承压装载容器，广泛用于电力、冶金、化工、食品等行业工程项目，配合膜元件实现反渗透或纳滤过程。

2.2 主要经营模式

1. 采购模式

建立严格的合格供应商管理制度，依据仓储、物流、生产能力、质量管理、资信、价格、付款周期等多维度筛选供应商，形成稳定的合格供应商名录。对供应商实行年度考核机制，围绕供货质量、交货期、价格、配合度等指标优化供应商结构，与核心供应商建立长期稳定合作关系。采购执行标准化流程，一般材料从合格供应商名录中选取，通过签订年度合同确定采购价格；核心原材料采购注重与研发协同，提前评估物料可行性与供应风险，保障供应链稳定。

2. 生产模式

采用“订单驱动+安全库存”结合的生产策略，生产部门根据客户订单、历史销售数据、销售预测及在手订单制定生产计划，同时保留适量产成品安全库存，平衡交付效率与库存成本。搭建多基地生产布局，在汕头、湖州及美国俄亥俄州设有生产基地，各基地分工明确，分别承担膜产品、复合材料压力罐、膜元件压力容器等核心产品的生产制造，部分基地专注海外市场供应。生产流程高度标准化与智能化，引入国际先进的铸膜、涂膜一体化生产线，卷膜生产线实现膜片

检测、折叠等全工序自动化，保障产品稳定性与一致性。支持定制化生产，针对异型、多孔、大口径等特殊构型产品，或下游特定应用场景需求，提供定制化结构设计与生产制造服务。

3.销售模式

以直销为主（占比超 70%）、经销为辅，直销模式包含自有品牌销售与 ODM 销售两类核心形式。自有品牌销售通过直销团队直接对接终端客户，覆盖境内外市场，与苏伊士、康丽根、克拉克集团等国际知名企业建立长期稳定合作；ODM 模式依托客户品牌与渠道优势，扩大海外市场份额。经销模式聚焦渠道补充，借助经销商的区域与渠道资源，拓宽市场覆盖面，尤其针对分散化的中小客户与区域市场，提升产品市场渗透率。推行“国内国际双轮驱动”战略，深化国内水务市场主导地位的同时，加速拓展国际高端市场，构建全球销售及服务网络。

4.研发模式

以市场需求与应用目标为导向，围绕膜产品高脱盐率、高产水通量、抗污染等核心需求，以及复合材料装备安全性、稳定性、抗压性能等关键特性开展研发，聚焦高性能分离膜及配套装备技术迭代。构建“自主研发+产学研协同+战略合作”的研发体系，内部组建覆盖高分子材料、化学工程与工艺、机械制造等多专业的研发团队，外部与华东理工大学、天津大学等高校开展合作，同时通过设立合资公司等形式拓展气体分离膜等新领域研发。研发与产业应用深度绑定，前瞻性布局盐湖提锂、半导体超纯水制备、市政自来水提标等新兴应用领域，推动研发成果快速产业化，部分核心技术产品已成功应用于国家级示范工程与龙头企业项目。

2.3 所处行业情况

(1). 行业的发展阶段、基本特点、主要技术门槛

(1) 行业的发展阶段

国外高性能分离膜领域起步早，发展较为成熟，目前国外品牌仍在全球市场占据主要市场份额，国内经过多年技术积累与市场培育，已成为全球分离膜重要的生产国与应用市场，行业整体技术水平持续提升，产业链配套日趋完善，国产化进程不断加快，正处于产品结构升级、应用场景不断深化的高质量发展阶段。

(2) 行业的基本特点

①战略性新兴产业：膜材料属于《战略性新兴产业分类（2018）》中的“新材料产业”，是国家重点鼓励和支持的发展方向，享受多重产业政策红利。

②应用领域广泛：行业下游应用领域不断拓宽，从传统的水处理（人居、市政、工业废水、海水淡化）正向高附加值的新能源、生物医药、半导体超纯水制备、氢能源等高科技领域加速渗透。

③技术迭代快，配套能力增强：国内企业自主创新能力迅速提升，膜产业配套能力逐步增强，覆盖全产业链的经营模式成为趋势。

④市场空间巨大：受益于环保要求提高、消费升级和国家能源安全战略等，膜技术应用的市场需求持续旺盛。

（3）行业的主要技术门槛

膜行业整体属于技术密集型行业。家用低端膜产品行业门槛和技术壁垒较低，行业内竞争激烈，高端膜产品注重高通量、高节水、抗污染、长寿命，行业门槛和技术壁垒较高。工业膜涉及品类众多，应用场景复杂，对产品性能和稳定性具有较高要求，行业门槛和技术壁垒较高。

（2）公司所处的行业地位分析及其变化情况

公司专业从事高性能分离膜材料、膜元件压力容器、复合材料压力罐等核心产品的研发、生产与销售，是国内分离膜行业内少数具备膜材料、膜壳、压力罐一体化研发制造与系统配套能力的高新技术企业，长期深耕水处理与物料分离核心赛道，行业地位持续稳固提升。

当前，公司在膜元件压力容器、复合材料压力罐领域已形成国内领先、国际知名的市场地位，产品广泛应用于家用净水、商用净水、市政供水等领域，客户覆盖国内外主流水处理品牌，市场占有率与品牌影响力位居行业前列。在反渗透/纳滤膜核心材料领域，我公司已实现关键技术自主化，产品性能对标国际先进水平，成功切入海水淡化、工业水处理、超纯水制备、盐湖提锂等高端应用场景，成为国内高端膜材料进口替代的重要力量，子公司获评国家级专精特新“小巨人”企业，技术壁垒与行业认可度持续增强。

（3）报告期内新技术、新产业、新业态、新模式的发展情况和未来发展趋势

报告期内，水处理与分离膜行业技术迭代加快、应用场景拓宽、服务模式升级。行业内高性能膜材料、特种分离膜、智能化装备等新技术不断突破，核心技术逐步实现自主可控，进口替代进程持续深化。

产业方面，从传统净水领域加速向工业用高纯水、电子行业高纯水、物料浓缩提纯、海水资源化、生物医药、盐湖提锂、资源循环利用等新兴高价值领域延伸，新产业、新赛道成为行业增长主要动力。业态上，行业由单一产品供应，逐步转向一体化解决方案、全生命周期运维服务，

更加注重资源化、低碳化、系统化价值创造。商业模式呈现产品+装备+服务+方案一体化、场景化、定制化特征，产业链协同与全球化布局成为重要发展方向。

未来，行业将继续向高端化、特种化、智能化、绿色化发展，技术创新、全链条配套能力及综合服务能力将成为核心竞争力，行业整体保持高质量、可持续发展态势。

3、公司主要会计数据和财务指标

3.1 近3年的主要会计数据和财务指标

单位：元 币种：人民币

	2025年	2024年	本年比上年 增减(%)	2023年
总资产	887,794,935.73	911,460,966.18	-2.60	873,201,564.64
归属于上市公司股东的净资产	797,107,042.49	772,108,319.48	3.24	763,488,106.11
营业收入	419,173,814.08	375,236,032.57	11.71	384,211,760.82
利润总额	50,863,604.91	38,578,431.87	31.84	46,603,942.42
归属于上市公司股东的净利润	45,475,514.03	38,588,062.10	17.85	45,940,130.87
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	38,427,928.23	38,860,486.32	-1.11	39,599,153.89
经营活动产生的现金流量净额	54,851,821.81	26,656,315.32	105.77	22,646,363.49
加权平均净资产收益率(%)	5.72	4.97	增加0.75个百分点	6.21
基本每股收益(元/股)	0.26	0.22	18.18	0.26
稀释每股收益(元/股)	0.26	0.22	18.18	0.26
研发投入占营业收入的比例(%)	7.13	7.77	减少0.64个百分点	7.13

3.2 报告期分季度的主要会计数据

单位：元 币种：人民币

	第一季度 (1-3月份)	第二季度 (4-6月份)	第三季度 (7-9月份)	第四季度 (10-12月份)
营业收入	87,762,780.12	97,286,491.12	95,706,835.87	138,417,706.97
归属于上市公司股东的净利润	5,125,906.97	9,885,156.23	11,958,168.90	18,506,281.93
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的	3,904,313.76	8,307,606.99	9,909,213.12	16,306,794.36

净利润				
经营活动产生的现金流量净额	10,939,413.08	19,028,184.30	21,820,783.26	3,063,441.17

季度数据与已披露定期报告数据差异说明

适用 不适用

4、股东情况

4.1 普通股股东总数、表决权恢复的优先股股东总数和持有特别表决权股份的股东总数及前 10 名股东情况

单位：股

截至报告期末普通股股东总数(户)							5,840
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数(户)							6,514
截至报告期末表决权恢复的优先股股东总数(户)							0
年度报告披露日前上一月末表决权恢复的优先股股东总数(户)							0
截至报告期末持有特别表决权股份的股东总数(户)							0
年度报告披露日前上一月末持有特别表决权股份的股东总数(户)							0
前十名股东持股情况(不含通过转融通出借股份)							
股东名称 (全称)	报告期内 增减	期末持股数 量	比例 (%)	持有有 限售条 件股 份 数 量	质押、标记或冻结情况		股东 性质
					股份 状态	数量	
唯赛勃环保材料控股有限公司	-2,434,120	103,195,950	59.39	0	无	0	境外法人
上海华加企业管理合伙企业(有限合伙)	0	9,766,460	5.62	0	无	0	其他
吴海燕	379,394	5,177,731	2.98	0	无	0	境内自然人
杨永康	175,660	3,433,687	1.98	0	无	0	境内自然人
姜蕾	0	2,606,316	1.50	0	无	0	境内自然人

陈海燕	77,000	1,742,710	1.00	0	无	0	境内自然人
上海卓银私募基金管理合伙企业（有限合伙）—古雅卓银一号私募证券投资基金	1,212,000	1,212,000	0.70	0	无	0	其他
上海静日企业管理合伙企业（有限合伙）	-284,140	991,217	0.57	0	无	0	其他
田建伟	-34,800	765,000	0.44	0	无	0	境内自然人
尹贵军	66,878	720,770	0.41	0	无	0	境内自然人
上述股东关联关系或一致行动的说明	唯赛勃环保材料控股有限公司、上海华加企业管理合伙企业（有限合伙）受公司实际控制人谢建新控制。						
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明	不适用						

存托凭证持有人情况

适用 不适用

截至报告期末表决权数量前十名股东情况表

适用 不适用

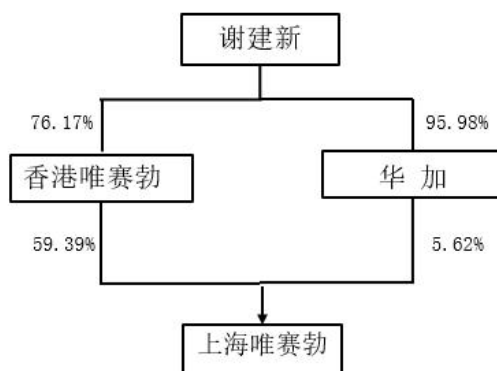
4.2 公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图

适用 不适用



4.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

适用 不适用



4.4 报告期末公司优先股股东总数及前 10 名股东情况

适用 不适用

5、公司债券情况

适用 不适用

第三节 重要事项

1、公司应当根据重要性原则，披露报告期内公司经营情况的重大变化，以及报告期内发生的对公司经营情况有重大影响和预计未来会有重大影响的事项。

报告期内，公司实现营业收入 41,917.38 万元，较上年同期增长 11.71%；实现利润总额 5,086.36 万元，较上年同期增长 31.84%；实现归属于上市公司股东的净利润 4,547.55 万元，较上年同期增长 17.85%。

2、公司年度报告披露后存在退市风险警示或终止上市情形的，应当披露导致退市风险警示或终止上市情形的原因。

适用 不适用