

公司代码：603716

公司简称：塞力医疗

塞力斯医疗科技集团股份有限公司
2025年年度报告摘要

第一节 重要提示

1、 本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到 www.sse.com.cn 网站仔细阅读年度报告全文。

2、 本公司董事会及董事、高级管理人员保证年度报告内容的真实性、准确性、完整性，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

3、 公司全体董事出席董事会会议。

4、 中审众环会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

5、 董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

根据公司于2026年4月27日召开的第五届董事会第二十六次会议决议，因公司2025年度归属于上市公司股东的净利润为负值，不具备利润分配条件，故公司2025年度拟不进行利润分配，也不进行资本公积金转增股本。此预案需提交公司2025年年度股东会审议通过。

截至报告期末，母公司存在未弥补亏损的相关情况及其对公司分红等事项的影响

适用 不适用

第二节 公司基本情况

1、 公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	塞力医疗	603716	塞力斯

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	范莉	不适用
联系地址	武汉市东西湖区金山大道 1310 号	
电话	027-83386020	
传真	027-83386020	
电子信箱	ir@thalys.net.cn	

2、报告期公司主要业务简介

一、报告期内公司所处行业情况

2025年是我国医疗行业深化改革、结构重塑、数智化转型全面落地的关键一年。在人口老龄化加速、医保控费常态化、DRG/DIP全覆盖、集采扩围提质、智慧医疗政策加码五大核心变量驱动下，行业告别粗放增长，进入“控本增效、服务升级、集约化运营、创新突围”的高质量发展新阶段。公司核心布局的医用耗材SPD精益管理、IVD集约化供应、医疗供应链数字化服务赛道，直面政策与竞争压力，也迎来结构性扩容与模式升级的重大机遇。

（一）宏观环境与行业基本面：稳健扩容，增速换挡，结构优化

2025年我国医疗健康市场保持稳步扩张，全年医药流通市场规模约2.99万亿元，同比增长1.5%；医疗器械市场规模预计突破1.22万亿元，增速维持在中个位数区间，整体呈现“总量稳增、增速放缓、结构分化”特征。核心驱动力来自三大基本面：一是人口老龄化深化，60岁及以上人口占比超22%，慢性病、康复、体外诊断、高值耗材需求持续刚性增长，推动院内诊疗与耗材使用量稳步提升；二是医疗支出刚性支撑，医保基金总支出首次突破3万亿元，全民参保率稳定在95%以上，同时商业健康险、个人自付占比提升，多层次支付体系逐步完善；三是基层医疗扩容，国家“医疗卫生强基工程”全面推进，县域医共体、紧密型医联体建设提速，基层医疗机构诊疗能力与采购需求显著释放，带动供应链服务下沉。

与此同时，行业进入“低毛利、高周转、强合规”的新常态：医保基金收支压力持续，控费成为长期主线，公立医院从“规模扩张”转向“精细化运营”，倒逼上游流通、耗材、设备端全面降本增效；药品、高值耗材集采常态化、扩围至设备与检验试剂，价格平均降幅持续处于高位，压缩传统分销毛利空间，加速行业出清与集中度提升；合规监管趋严，药品/耗材全链条追溯、SPD规范化、医保结算数字化等要求，推动行业从“贸易型”向“服务型+科技型”深度转型。

（二）核心政策深度影响：重塑医院运营逻辑，重构供应链价值

2025年医疗行业政策以“三医联动”为核心，精准作用于公司核心赛道，成为行业变革的核心推力：

1. DRG/DIP付费全国全覆盖，倒逼院内精益管理：截至2025年底，DRG/DIP支付改革实现全国统筹地区、二级以上公立医院全覆盖，按病种打包付费彻底改变医院收入逻辑——结余留用、超支自担，医院核心诉求从“多创收”转向“控成本、提效率、降耗占比”，直接引爆医用耗材SPD、院内物流、库存精细化、成本核算等集约化服务需求，SPD从“试点可选项”升级为公立医院“必配管理工具”。

2. 集采常态化扩围，挤压分销毛利，加速供应链整合：2025年集采覆盖冠脉支架、人工关节、IVD试剂、骨科耗材、部分医疗设备等全品类，省级集采+联盟集采并行，中选产品价格大幅下降，传统“多级分销、赚差价”模式难以为继；同时集采推动“带量采购、直接结算”，回款周期缩短至30天左右，利好具备全国配送、全品类整合、账期管理能力的头部服务商，中小流通商加速退出或被整合，行业集中度持续提升。

智慧医疗与数智化转型政策落地，赋能供应链升级：工信部等七部门印发《医药工业数智化转型实施方案（2025—2030年）》，国家卫健委、医保局推动医院数字化、医保结算智能化、耗材追溯全链条化，明确支持SPD+物联网、AI库存管理、智能耗材柜、大数据成本分析等场景落地，为专业服务商提供技术升级与差异化竞争的政策红利。

医用耗材管理规范化，SPD模式获政策背书：全国超15省市出台SPD推广政策，要求公立医院建立耗材“采购-仓储-配送-使用-结算”全流程闭环管理，鼓励引入第三方专业SPD服务商，推动院内耗材管理从“分散粗放”走向“集中精益”，打开了SPD服务的市场空间。

（三）细分赛道发展现状：SPD与IVD集约化双轮驱动

1、医用耗材SPD精益管理赛道：高速增长，模式成熟，渗透率提升

2025年我国SPD市场规模达462亿元，同比增长19.4%，保持高速扩容；截至年底，实施SPD的医疗机构超2,600家，以三级医院为主、逐步向二级医院与县域医共体渗透。行业呈以下特征：一是需求刚性化，DRG/DIP下医院耗占比考核趋严，SPD可实现耗材库存降低30%-50%、损耗减少、流程优化、成本精准核算，成为医院控费核心抓手；二是服务升级化，从基础仓储配送，升级为“全品类集采+智能仓储+院内配送+追溯管理+成本数据分析+供应链金融”一体化解决方案，增值服务占比提升；

2、IVD体外诊断集约化供应赛道：集采深化，集中度提升，服务一体化

IVD是公司核心业务板块，2025年受化学发光、生化、分子诊断等集采扩围影响，传统分销毛利承压，但集约化、打包配送、试剂+设备+服务一体化成为主流模式。一方面，医院倾向于选择具备全品类供应、冷链物流、设备运维、结果质控、数据对接能力的综合服务商，替代单一产品供应商；另一方面，基层医共体、区域检验中心建设提速，带动IVD集约化采购与第三方服务需求增长，推动行业从“产品销售”转向“整体解决方案”，利好具备供应链整合与服务能力的企业。

3、医疗供应链数字化与增值服务：价值增长新引擎

围绕SPD与IVD核心，智能耗材柜、AI补货、耗材追溯、医院成本管理系统、供应链金融、

第三方冷链物流等增值服务快速发展，成为服务商提升毛利、增强客户粘性的关键。2025年，数智化服务在SPD项目中的价值占比提升至30%以上，技术与服务能力逐步取代单纯的渠道资源，成为核心竞争力。

（四）市场格局与竞争态势：集中度提升，分化加剧，专业服务商突围

2025年医疗供应链行业呈现“头部集中、腰部突围、尾部出清”格局：全国性流通头部企业凭借资金、渠道、全品类优势占据三甲医院与全国市场主导；具备本地深耕优势的企业凭借本地化服务、定制化SPD方案、专业服务能力，快速响应优势，在区域核心城市形成壁垒；中小流通商因毛利下滑、合规成本上升、资金压力，逐步退出或转型为区域配送商。

核心竞争焦点从“价格战”转向服务能力、数字化水平、全品类整合、账期管理、合规运营五大维度：具备SPD全流程服务、IVD集约化、数智化系统自研、冷链与院内外一体化配送能力的企业，更容易获得医院长期合作，形成高粘性、高复购的业务闭环。

二、报告期内公司从事的业务情况

报告期内，公司直面集采扩围、医保控费、医院回款周期拉长、低毛利业务出清等多重挑战，公司坚定不移执行“医疗集约化服务+数字化创新”双轮驱动战略，以“优化结构、聚焦主业、降本增效、改善现金流”为核心经营方针，主动剥离低毛利、高垫资、弱粘性的传统分销业务与非核心资产，全面聚焦医用耗材SPD精益管理、IVD集约化整体解决方案、医疗数智化服务三大高壁垒、高毛利核心赛道，推进业务从“贸易型”向“服务型+科技型”深度转型。

（一）主业稳固：深耕SPD+IVD价值深水区，续约与拓展并举

2025年，中国医疗器械SPD行业迎来“十四五”收官、迈向“十五五”的关键窗口期，正经历从规模扩张转向价值深耕、高质量发展的全新阶段。行业趋势层面，全球SPD市场持续扩容，2025年全球销售额预计达171.9亿美元（数据来源：QYResearch《2025-2031全球与中国医疗器械SPD市场现状及未来发展趋势》），中国市场作为核心增长极，上半年招标信息数量达193条（同比增长30%），招标总流量约330.2亿元（同比增长27%）（数据来源：健康界《SPD行业观察六大维度透视2025上半年行业发展新图谱》）。行业迎来首次大规模集中“续约潮”——首批三年或五年服务合同陆续到期，上半年到期续约项目流量占招标总量的21%，这不仅是合同的延续，更是医院对服务成效的集中验收与未来发展战略的再选择。技术深化层面，SPD正从基础流程数字化向业财融合、DRG/DIP适配、智廉监管等深层管理场景延伸（信息来源：《医用耗材SPD管理合规指南》，中国医药导刊，2025年第27卷第7期），竞争焦点从“规模扩张”转向“价值创造”，向医用物资管理的“智能大脑”加速进化。

在此背景下，公司坚定推进“广阔市场+区域化模式”战略，SPD与IVD业务向广阔市场纵深拓展。存量项目优势持续释放，伴随行业迈入首次大规模集中续约期，公司凭借卓越的运营服务能力，成功续约常州第四人民医院、江阴市人民医院、石家庄市人民医院等标杆项目，这些续约不仅稳固了基本盘，更验证了公司在DRG/DIP改革下助力医院降本增效的核心价值。增量市场同步突破，报告期内公司新增中标甘孜藏族自治州人民医院、云南省德宏州人民医院、厦门市第五医院，IVD集约化业务亦成功进驻大冶市妇幼保健院、上海瑞金医院无锡分院。在巩固原有版图的基础上，公司持续深化区域化布局：一方面优化浙江、北京等地的服务管理体系，提升运营效能以稳固市场领先地位；另一方面精准洞察市场潜力，将河南、四川等人口大省列为核心拓展区，加速业务渗透；同时积极开拓云南、贵州及福建等西南与东南市场，稳步扩大业务版图。

凭借在SPD领域的深厚积淀与行业影响力，公司已连续多年入选中国医疗器械供应链重点企业，并协同生态伙伴斩获SPD供应链多项行业大奖。根据《中国医疗设备》杂志社联合北京智慧医疗技术创新联盟、好医工研究院发布的《2025年中国医院SPD服务体系调研报告》（覆盖全国23省超200家医院，三级医院占比95.31%），公司以4.03分综合评分跻身全国SPD服务商前十，专业能力与市场口碑获得权威认可。2025年，公司与公安部第三研究所联合打造的“商密保护一体机”在浙江大学医学院附属邵逸夫医院成功落地，实现医疗数据安全与业务场景的深度融合；同时，凭借深厚的供应链运营经验，公司参与起草T/CFLP 0078-2025《医院院内医疗器械物流服务质量评价》团体标准，从行业参与者向标准制定者迈进，持续引领医疗供应链管理升级。

（二）塞力智脑全AI产品矩阵布局初现

作为以“AI+医疗大数据”为基石的智慧医疗综合服务商，公司正加速从单一供应链服务商向“医疗数字化全场景服务商”战略跃迁。依托二十年深耕积淀的渠道优势及医疗信息化技术研发实力，公司在持续夯实智慧供应链运营底座的同时，以区块链、大数据与人工智能为技术杠杆，横向切入临床决策辅助、数字疗法、智慧居家诊疗、养老大健康及双碳“无废城市”建设等高价值赛道。

目前，公司已成功构建起“院内运营—临床诊疗—院外健康—区域协同”的全链条AI产品矩阵，实现医院端、患者端、政府/区域端的全域覆盖，确立了医疗数字化全场景服务商的战略定位。面向未来，公司将加速AI技术在多元场景的深度落地，以自主可控的技术体系与持续进化的产品能力，打造行业内具有创新力的智慧医疗生态。

1、智慧医院自研智能软硬件，构建医疗信创安全底座

公司以“AI+医疗大数据”为核心，通过自主研发与战略合作，构建了全方位的智慧医院解决

方案。自研的 SPD 业务运营软件系统已通过 ISO20000、ISO27001、ISO9001、ISO14000、ISO45001 等权威认证，并获得国际 CMMI 三级认证及国家公安部网络安全等级保护三级评测认证，为医疗机构数据安全与系统稳定运行提供高级别保障。硬件方面，公司通过战略合作获得独家授权，推出国内市场少数获得中国计量认证（CMA）的智能硬件产品，与院端信息化系统相结合，采用开源编程语言与分布式微服务架构，解决海外商用数据库依赖与信息安全痛点，实现核心技术自主可控。

公司正加速构建以“AI+SPD”为核心的全栈智慧供应链体系，深度融合物联网、人工智能、大数据及 UDI 技术，打造覆盖“供应商—SPD 中心—医院—临床”的全链路闭环管理平台。公司依托“硬件+软件+AI 算法”三位一体的全栈服务能力，推动物资管理从传统“人管物”向系统性“数智控”模式优化升级，助力重塑院内供应链智慧运营范式。通过聚焦采购、仓储、配送、临床使用、结算与质控六大核心场景，持续迭代智能化应用，公司致力于为院内供应链实现降本、提效、控费、合规四大精益化管理目标提供支撑。

凭借软硬一体、芯控未来的全栈服务能力，公司以“打造 AI 医疗 SPD 优质服务品牌”为战略方向，深耕医疗 SPD 服务领域，努力为现代医院精细化运营与可持续发展，提供可演进、可落地的智慧供应链解决方案。

2、脑科学与数字疗法

2025 年全球神经学数字健康市场规模达 547.8 亿美元，同比增长 23.8%，预计 2029 年将增至 1,232.4 亿美元，年复合增长率 22.5%（数据来源：The Business Research Company.《2025 年全球神经学数字健康市场报告》）。中国市场认知障碍数字疗法规模约 10.4 亿元，同比增长近 3 倍，预计 2030 年将达 89.2 亿元，复合增长率高达 54%（数据来源：共研产业研究院.《2025-2031 年中国认知障碍数字疗法市场调查报告》）。政策层面迎来里程碑式突破——2025 年 7 月，工信部等七部门联合发布《关于推动脑机接口产业创新发展的实施意见》，首次在国家层面明确脑机接口产业发展路线图，标志着中国脑科学产业正式进入顶层设计驱动的加速发展期。

早在 2022 年，公司便依托子公司海思太科，联合浙江大学医学院附属第一医院精神卫生中心，基于国家脑计划 2030 战略，成功部署了面向抑郁症、双相情感障碍等精神疾病的“海思灵曦”全病程数智系统，于 2023 年 2 月在浙大一院临床门诊正式启用——这一时间节点比行业爆发期提前了整整两年，彰显了公司的战略前瞻性。

2025 年成为这一战略的价值兑现之年。年初，公司携手华为、脑机智能全国重点实验室，三方签署精神医学数字疗法战略合作框架，依托华为昇腾算力基础设施与大模型技术底座，推动脑科学数据从“孤岛”走向“互联”。4 月，专注于脑科学数字疗法的塞力医疗 AI 诊疗技术研发中

心 TAIDxLab 在上海塞力斯旗下的“塞力医疗创新加速中心（简称 TIAC）”完成部署，依托华为全栈技术能力和 AI 算力硬件，构建 AI 产品研发及应用的信创安全闭环。7 月，海思太科参研的浙江省“尖兵领雁+X”科技计划项目正式启动，聚焦基于多模态大语言模型的数字化治疗系统研发，海思太科正承担该项目中基于大语言模型的人际心理治疗（Interpersonal Psychotherapy, IPT）数字疗法系统的研发任务，致力于实现自适应、个性化的心理干预方案。截至 2026 年 1 月，IPT 数字应用系统已完成开发，进入系统测试与有效性初步验证阶段。

2025 年，海思太科参研的国家重点研发计划（通常又称为“国重课题”）“常见多发病防治研究”重点专项——“抑郁症与躯体疾病共病机制和干预策略研究”取得阶段性进展，公司为此定制研发的数智化临床研究平台，以“大样本数据库临床研究电子采集系统”为核心，集成受试者管理、EDC 及生物样本库管理等模块，覆盖从患者入组、筛选评估、随访管理到样本存储、数据质控与统计分析的全流程，并已在 21 家医疗机构开展多中心数据收集。该平台针对抑郁症共病阿尔茨海默病、疼痛、炎症性肠病及代谢综合征等复杂场景，实现了精准评估与高效随访，助力构建规范化、标准化的共病研究队列及多组学生物样本库，有效促进临床数据与生物样本信息的整合关联；依托实时采集、全流程质控及隐私保护机制，平台为大型队列管理、样本库运营及数字疗法研发提供坚实技术支撑，协助科研团队深入探索抑郁共病新机制与干预策略。

在医疗 AI 从“工具型”应用迈向“平台型”解决方案的产业拐点，海思太科以算法与软件 engineering 能力为基座，驱动实验室科研课题向临床快速转化，并融合多中心临床数据，形成独特的综合能力，积极布局前沿领域。未来，随着多模态模型的持续完善与多中心部署的推进，该体系有望在抑郁症等重大脑疾病的精准治疗研究中发挥积极作用，助力行业及公司向数据驱动型商业模式转型升级。

3、打造长护险“天津样板”，确立先发优势，抢占增量市场

2025 年，中国长期护理保险迎来政策驱动的历史性机遇。国家医保局确立了“2026 年覆盖 50%试点、2029 年实现全覆盖”的刚性目标，重点推动 49 个试点城市加速与国家医保信息平台的全流程融合。依据《长期护理保险护理服务机构定点管理办法》，接入全国统一平台是机构获取定点资格及医保结算能力的核心前置条件，不存在其他替代路径，从而形成了“平台即门槛”的市场格局。

截至 2026 年 3 月，49 个试点城市中已有 32 城（占比约 65%）明确并网计划，呈现“东部引领、梯次铺开”的态势：东部 18 城、中部 10 城、西部 4 城已进入实施阶段。遵循“东部沿海→中部→西部”的推进路径，预计 2026 年 6 月至 9 月东部地区将集中完成并网，随后中西部地区于

9月至12月陆续跟进，以确保年底50%的硬性指标达成。这一紧凑的时间表标志着2026年已成为长护险信息化建设的峰值窗口期，技术服务商正面临决定市场份额的“卡位战”。

公司在长护险领域实现了从“区域试点”到“全国标杆”的关键跨越。在平台建设方面，公司深度参与的天津长护险项目在全国省级层面率先实现经办业务全流程与国家医保信息平台的全面对接（信息来源：天津市医保局）。该项目成功构建了覆盖失能评估、服务派单、费用结算、基金监管的全链条数字化解决方案，其技术方案与实施经验已被纳入国家医保局推广体系，成为各地建设的示范标杆。

“天津样板”的成功落地，不仅充分验证了公司在医保数据治理与智慧养老领域的综合服务能力，更由此沉淀出一套可向全国快速复制的标准化交付体系，为公司抢滩开拓长护险信息化建设的广阔市场奠定了坚实基础。

随着国家医保平台并网进入集中落地期，长护险信息化建设据行业分析将迎来巨大的市场增量。公司依托天津样本的技术积淀与品牌效应，计划在东部沿海、后续在中西部地区构建核心竞争壁垒，积极将政策红利转化为商业增长动力，力争在长护险信息化赛道中跻身前列。

4、全自动药敏分析与智能诊断高级专家系统、抗感染风险评估与趋势预警 AI 垂直大模型

面对微生物耐药这一全球公共卫生挑战，公司基于对产业机遇的深刻洞察，于2025年前瞻性布局，正式成立子公司华力智微，聚焦“AI智能诊断”与“创新疗法”两大高价值赛道，基于耐药菌临床大数据，部署全自动药敏分析与智能诊断高级专家系统（智药敏™）及抗感染风险评估与趋势预警 AI 垂直模型（Anti-Infective Risk Assessment & Trend Alert AI Model, 简称 AIRATA），完成从产品概念设计、规划、海量数据清洗标注、规则及逻辑构建、算法构建调优、软件工程化研发等重要里程碑，实现核心技术自主可控的关键跨越，为后续临床转化奠定了坚实的技术底座。在此基础上，公司加速推动“产学研医”深度融合，于2026年3月与复旦大学附属华山医院抗生素研究所正式签署战略合作协议，共建“微生物耐药人工智能与大数据临床应用院企联合实验室”。此次合作将华山医院抗研所专家团队的诊疗智慧、超千万条中国细菌耐药监测网（CHINET）耐药微生物监测数据及数万条基于临床实践的专家规则，与华力智微自研的 AI 大模型深度耦合，旨在直击临床痛点，将前沿算法转化为可落地的精准诊疗产品。

依托联合实验室的专业技术能力及核心资源，双方共同打造了全自动、高通量、AI驱动的药敏分析与报告系统，推动微生物药敏检测的临床价值从传统的“标本检测和数据”向“智能分析及决策”跃迁。该系统集成了加样、孵育、检测、拍照、判读、智能报告系统一体化模块，采用国际及业界公认的肉汤微量稀释法（金标准）测定 MIC 值，并配备高密度 144 孔微孔板，搭载自

主创新设计的、包含国内外常用及新型抗生素创新药在内的药物组合，在大幅提升药敏检测的通量与微生物覆盖谱的同时，让药敏检测板的药物组合更加贴近当前抗感染治疗的实际需求，解决临床医生“手中有药、院内无药敏检测”的尴尬和痛点，为众多耐药菌感染性疾病患者的生命健康保驾护航；与此同时，依托华为算力底座与信创合规体系，支持 5G 网络实时更新临床指南，具备智能推测耐药机制、自动审核修正结果及推荐联合用药方案等特色能力。

与此同时，团队基于真实世界耐药监测临床大数据，打造“抗感染风险评估与趋势预警 AI 垂直大模型”。该模型通过深度解析“感染场景—菌种谱—耐药层级—时间序列”的复杂关联，输出可解释的风险概率与候选用药谱系，旨在成为临床医生治疗耐药感染性疾病患者的得力助手，实现极早期窗口的耐药菌预测与敏感药物推荐、从而将经验治疗提升为数据驱动的精准确策。该项目构建覆盖诊疗全流程的三大核心算法：经验谱导航模型基于就诊场景输出优势菌谱与耐药风险概率，推动经验用药从主观判断转向数据驱动；耐药状态转移模型依托 14 天窗口期学习耐药演变规律，精准预警继发感染风险；MIC 漂移预警模型可在耐药跨越折点前捕捉早期趋势信号，较传统报表实现更早干预。项目将历史药敏数据转化为动态决策能力，有效提升抗感染诊疗精准度与病程管理水平。

目前，该项目产业化落地进展顺利。2026 年 3 月相关药敏培养液已通过一类医疗器械备案，为后续产品注册奠定基础；全自动药敏检测设备及配套药敏板的注册申报准备工作正有序推进中。2026 年公司将加速推动从实验室研发到临床应用的全面转化，为临床抗感染精准诊疗提供自主可控的国产化解决方案，突破高端药敏检测仪器及“智能诊断”系统长期依托海外技术及产品的现状，助力提升我国应对微生物耐药挑战的整体能力。

5、GA-map®打造肠道菌群-营养应答 AI 数字孪生体

据 BCC Research 最新报告，全球微生物组测序市场预计将从 2024 年 15 亿美元增长至 2029 年 37 亿美元，复合年增长率达 19.3%。其中，中国因人口基数、政策支持及未满足的医疗需求，将成为核心增长引擎——国内肠道菌群检测市场规模预计从 2023 年 6.75 亿元增长至 2025 年 25 亿元，年复合增长率高达 38%。

与此同时《“健康中国 2030”规划纲要》与《“十五五”国民健康规划》明确将精准医疗和微生态调控纳入重大疾病防治重点，推动从“治疗为主”向“预防为主”转型。国家层面，肠道微生态检测技术被列为生物医药产业关键核心技术攻关方向，支持建设国家级微生物组数据中心和临床转化平台；医保支付端，探索将肠道菌群检测纳入慢性病管理医保支付范围，尤其在炎症性肠病、糖尿病、肿瘤免疫治疗等适应症领域开展按疗效价值付费试点。产业端，“十五五”规划

支持发展“检测-诊断-干预”一体化解决方案，推动益生菌、益生元、粪菌移植等微生态治疗产品与检测服务协同创新，形成从科研到消费的完整产业链。公司依托上海塞力斯医学检验实验室，已启动肠道微生物组分析技术（GA-map®）商业化推广，有望在“十五五”微生态产业生态构建中抢占先机，将技术优势转化为规模化市场能力。

公司引入的 GA-map®检测产品，是市场上经欧盟 IVD 指令 98/79/EC 认证获批的肠道微生物组基因检测产品。该产品结合 AI 技术和微生物组学检测技术开发的数字化肠道健康状态评估系统，致力构建从药物发现、生命科学研究、到消费者肠道健康服务的完整生态体系。该产品采用 48 个经过超过十年研发筛选的细菌基因组标记物，基于全球多重基因液相定量检测平台，能够定性和定量地描述影响肠道微生物组环境中有益菌、致病菌和菌群多样性的特征，并提供可视化、标准化、易于理解的肠道失调指数（Dysbiosis Index, DI），帮助用户从基因层面全面了解自身的肠道健康状态。

报告期内，GA-map®已面向国内 C 端群体开放，通过塞力医检商城、吉恩迈小程序等渠道，打通服务端和客户端的闭环体系，实现一站式肠道微生物组菌群基因检测服务。同时，公司积极探索并联合开发了一系列精准营养与个性化膳食方案，如定制开发的 Comfort10 Probiotics 康芙适复合益生菌，目前该商品已实现商业化。此外，公司已与上海瑞金医院就 IBD 与 IBS 患者在肠道菌群特征及差异化干预策略应答的评估达成课题研究合作。公司期望通过技术壁垒与生态协同，为肠道不适人群、慢病管理、个性化营养等新兴赛道开辟增量市场，实现从 B 端服务向 B2C 模式的战略协同升级。

6、TriVerity™：AI 驱动急性感染与脓毒症分子诊断本土化探索

作为全球性的重大健康挑战，脓毒症的早期精准诊断与及时有效干预是改善患者预后的关键。我国 2025 年最新发布的《危重症早期预警技术临床应用指南》及国家卫健委《医疗质量提升三年行动方案（2025-2028）》明确提出：构建“黄金 1 小时”快速诊断体系，强化分子标志物检测在基层医疗机构的渗透率。TriVerity™技术凭借其创新诊断路径，深度契合国家急危重症防治能力升级战略。

TriVerity™作为快速分子检测技术，其核心优势在于仅需约 30 分钟，通过检测与宿主免疫反应相关的 29 个 mRNA 转录组表达水平，结合 AI/机器学习算法，突破传统检测方法的局限。

报告期内，公司投资的 Inflammatrix 公司向 FDA 正式提交了 TriVerity™检测的监管文件资料（该产品的设备及检测试剂盒已于 2025 年 1 月份获得 FDA 的批准）。同时，依托上海宝山区的北上海生物医药产业园的公司创新加速中心（TIAC），公司在 TriVerity™检测系统（包括 Myrna™仪器与

TriVerity™试剂盒)的本土化方面取得了持续的进展:

① 技术转化与注册申报: TIAC 团队持续推进技术的本地化转移、生产工艺验证,并积极筹备和开展国内注册申报所需的相关工作。报告期内, Myrna™仪器平台已基本完成国产化引进转化及研发。

② 多中心临床研究方面: 公司于 2023 年成功获得湖北省重点研发专项立项支持,与华中科技大学同济医学院附属协和医院合作开展“基于转录组学的恶性血液病粒缺型脓毒症新型早期预警及诊疗体系的建立”研究项目,目前全部临床随访、数据锁定与模型验证工作已按期完成,各项技术指标均达成预期目标,正按程序整理结题材料并申报主管部门验收,预计于 2026 年 4 月取得正式结题报告。

③ 参与国家重大项目: 与上海市东方医院等医疗机构合作,在急诊科和 ICU 开展急性感染与脓毒症早期预警的相关临床研究,进一步验证产品技术在国内人群及真实世界场景下的应用价值。现累计入组临床样本超过 400 例,核心检测产品(芯片平台及配套 AI 预警算法)在复杂临床环境中展现出优异的临床表现及适应性。

截至报告期末,公司已获国家知识产权局受理并进入实质审查阶段的发明专利共 4 项,其中包括与华中科技大学同济医学院附属协和医院申报的 2 项共有专利,以及针对肠道微生态标志物、核酸提取核心工艺的各 1 项专利。上述专利预计于 2026 年末至 2027 年初陆续收到审查意见或授权通知。此外,公司另有 3-4 项核心技术专利已完成内部评审并进入申报流程。相关知识产权布局与公司核心产品线高度协同,将进一步强化技术壁垒与商业化转化能力。

7、AI+双碳战略: FHT 技术从“无废园区”到“零碳超充之城”

作为业内较早布局数字化转型绿色赛道的医疗科技企业,公司自 2021 年引入意大利 OMPECO 公司拥有多项国际专利和认证、获得联合国环境规划署推荐的基于摩擦热(FHT)技术的创新废弃物本地化、无害化、无废化处理系统 CONVERTER(康卫特®),并致力于构建覆盖医疗、工业、城市生活及农林牧副渔等多场景的固体废弃物处理体系。经过多年技术积累与试点验证,2025 年公司绿色双碳业务迎来从示范项目向产业落地的关键跨越。

2025 年,公司依托 FHT 技术的核心优势,在前期深圳龙华“无废园区”试点基础上,全面启动“零碳无废超充之城产业基地”项目,将废弃物处理与新能源基础设施深度融合,打造“固废-能源”转化闭环的创新范式。该项目以“零废”为服务主体,对基地内所有废弃物进行无害化处理与资源化利用,形成覆盖超充站、产业园区、城市基础设施的全链条绿色管理方案。

截至 2025 年底,“零碳无废超充之城产业基地”项目已在深圳龙岗、广东汕尾、广东惠州三

地落地布局，每个产业基地规划建设6-8个基站，每个基站计划配置一台H200废弃物处理设备，由公司“零废”平台对基地所有项目的无害化处理进行统一服务。报告期内，深圳龙岗及广东汕尾超充项目已取得备案证，项目正按计划有序推进。在深耕粤港澳大湾区的同时，公司积极拓展绿色双碳业务的区域版图。2025年，公司已在广东阳江、湛江以及海南等地启动市场对接与项目储备，并借助国家“一带一路”倡议的政策东风，向南非等新兴市场延伸布局，探索将中国绿色低碳解决方案输出海外的可行路径。

同时，2025年，塞力医疗子公司零废科技联合中检集团深圳公司发布《基于固体废弃物摩擦热处理（FHT）技术的CONVERTER康卫特®系列设备技术评估报告》《RDF垃圾衍生燃料与无废城市建设白皮书》《固体废弃物摩擦热处理技术规范》团体标准三项创新成果。三项成果既响应了国家标准化委员会关于鼓励团体标准创新的指导意见，也为行业技术规范提供了可复制的“深圳经验”。随着《“十四五”循环经济发展规划》重点任务的持续推进，固废处理行业从末端治理向源头减碳转型成为必然趋势，公司“技术-应用-标准”全链条创新体系，精准契合了国家绿色低碳技术创新方向。

公司持续借助AI在数据处理、分析与检测方面的优势，优化废弃物处理流程，构建从废弃物产生源头到最终资源化利用的全生命周期绿色管理闭环。依托南科大工学院-中检城市计算联合实验室的技术支持，公司正积极布局人工智能算法，通过全面跟踪碳足迹、智能碳减排等方式，赋能城市智能管理，助力“无废城市”建设目标实现。“AI+双碳”战略与智慧医院、零碳园区、无废城市建设的政策需求形成深度共振，也为公司在绿色环保领域的长远发展奠定了坚实基础。

（三）全球创新技术聚焦 国产替代进程加速

1、深化凝血领域布局，加速“国产智造”与生态构建

2025年中国凝血检验市场正处于国产替代深化与智能化转型的关键蓄力期，市场规模预计突破150亿元，年均复合增长率保持19%以上高位运行，竞争格局呈现“进口主导、国产突破”特征。政策层面，《医疗质量提升三年行动方案（2025-2028）》强化凝血检测标准化建设，DRG/DIP支付改革全面落地倒逼医院降本增效，为国产设备渗透创造政策窗口。技术趋势上，高度集成化流水线、AI质控系统成为创新方向，但基层医疗机构的设备更新与智能辅助诊疗应用尚处于试点探索阶段，县域医共体市场潜力尚未充分释放。

在这一蓬勃发展的市场中，塞力斯生物作为塞力医疗集团全资子公司，加速“国产智造”和智能化技术深耕，持续推进从产品输出到生态构建的战略转型。

继2024年与ICL龙头企业金域医学达成战略合作，中德技术合作的凝血检测流水线

ParthenON、Thrombolyzer XRS 全自动凝血分析仪及配套项目进驻金域医学旗下 5 家全国区域核心实验室后，2025 年，ParthenON LAS 在广州达安临床检验中心正式投入使用。数据显示，相比传统单机模式，该流水线使标本处理效率提升 33.3%，检验团队每日任务完成时间提前 1 小时，内置自动化质控模块每日节省人工操作时间 1 小时以上，将人力释放至更核心的质量管控环节。ParthenON LAS 通过高度集成化设计，以 4 m²超紧凑空间与“N 合 1”集成方案，一举攻克实验室空间利用率低、检测效率不足、质控流程复杂耗时等核心痛点，为临床实验室数字化转型提供全新范式。

2025 年 2 月，塞力斯生物自主研发的抗凝血酶（AT）质控品正式获批医疗器械注册证（湘械注准 20252400207），该质控品专为血友病创新疗法上市后多中心临床用药监测体系设计，用于对患者在使用如 Fitusiran 等新型抗凝/促凝药物前后血液中抗凝血酶 III（AT-III）活性水平的精准检测进行质量控制，确保不同时间点、不同医疗机构间检测结果的一致性与可靠性。与此前获批的抗凝血酶（AT-III）检测试剂盒（鄂械注准 20111401547）配套使用，显著提升了低水平 AT 检测的标准化与准确性。融合德国 BE 三大核心技术与中国精益制造的 Talix-m3000 全自动凝血分析仪，由湖南 IVD 创新智造基地本土化研发生产，已获国家医疗器械注册证，并通过 ISO 13485、ISO 9001 体系认证。依托湖南基地，公司累计完成自主技术创新 200 余项，获得诊断试剂类上市许可批准 211 项（其中 139 项由湖南基地获得），覆盖血栓与止血、POCT 免疫荧光层析等多个领域。

2025 年，塞力斯生物联合塞力医检共建的凝血创新 LDT 特检平台迎来突破性进展。凭借“IVD+LDT”凝血与罕见病诊疗平台上的先发优势，塞力医检与金域医学联合中标赛诺菲“抗凝血酶 AT-III 活性检测项目”，建设符合国际药物伴随诊断标准的全国性参考中心实验室网络，覆盖重点城市的核心医疗机构。该项目旨在为血友病创新药物（如 Fitusiran）在中国上市后的临床应用提供标准化、高精度的药效监测支持，持续推进基于血友病抗凝血酶 III（AT-III）活性检测精确度及适用范围拓展的临床评估项目。

凭借 28 年产研积淀、国际标准的技术转化能力以及持续的创新投入，塞力斯生物正逐步构建起覆盖产品研发、本土智造、头部检验机构智能化赋能、药企战略合作的全生态竞争力。从三甲医院到独立医学检验实验室，从设备输出到标准共建，从单点突破到生态协同，塞力斯生物在国产替代加速的背景下，正以“技术+标准+服务”的协同模式，持续拓展市场版图。

2、战略聚焦治疗性高血压疫苗

当前抗高血压药物研发主要向新作用靶点、缓控释技术、固定复方制剂三大方向发展。创新

药研发缺乏动力，缓控释口服制剂局限在每天口服一次。2020年公司布局心血管慢病领域，战略投资短肽治疗性降压疫苗，已知目前全球仅有诺华集团等少数公司在研。治疗性高血压疫苗利用疫苗来诱导和增强抗体特定的免疫反应，以达到有效控制病情的目的。与传统化学药物相比，其效力持续时间更长，能够长期平稳有效地降压，这一优势将显著改善高血压治疗的依从性和控制率。

作为解决高血压防治瓶颈问题的新路径，治疗性降压疫苗 ATRQ β -001 曾入选“国家重大新药创制专项项目备选库”，同时还被列入“2022年科创中国《先导技术》榜单”，该疫苗作为国家 I 类生物创新药，相关成果发布在国际权威期刊《Nature》。目前武汉华纪元生物已经掌握多个递送系统平台以及多肽抗原筛选、产品概念验证 POC 动物药理、毒理评价平台。同时，武汉华纪元生物布局治疗性高血压疫苗、降脂疫苗、降糖疫苗、多靶点降压疫苗、抗心肌抗体诊断试剂等项目。2025年11月，武汉华纪元高血压疫苗 HJY-ATRQ β -001 获得华中科技大学同济医学院附属协和医院伦理委员会批准；2026年4月，该项目正式在协和医院启动 I 期临床试验。

公司将充分发挥在区域医疗市场的战略优势与积累，为治疗性降压疫苗项目抢占高血压防治基层主战场。同时，借助智慧居家医疗、远程及数字医疗技术，与武汉华纪元生物共同探索社区医院高血压闭环管理新模式，实现全程精准管理。

3、构建细胞产业生态闭环，在细胞疗法领域持续深耕

塞力医疗参股公司康达行健成为全国首家获批的外商投资的基因与细胞治疗技术企业，标志着公司在细胞治疗领域的全产业链布局进入新阶段。凭借“技术引进—产业链整合—标准制定”的三阶递进式战略，公司成功构建起覆盖细胞采集、制备、检测、临床应用的全产业链闭环生态系统。这一布局不仅抢占了政策红利的先机，更为后续技术引进奠定了合规基础，为细胞治疗产业的可持续发展提供了重要范式。

在技术引进层面，公司通过战略投资和专利技术独家授权，将美国 LevitasBio 公司的 LeviCell® 无标记磁悬浮细胞分离富集技术引入国内。该技术凭借“20分钟快速分离富集活的兴趣细胞”的核心优势，突破了传统细胞分离技术依赖标记物的技术瓶颈，完成了产业链上游的关键卡位。同时，塞力医疗通过合资公司力微拓（上海）生命科学有限公司推动 LeviCell® 系统设备及关键耗材的国产转化工作，目前已完成微流控芯片的国产化生产，降低了芯片成本；已完成国产单通道仪器组装、已完成注册检验及医疗器械分类鉴定，并正式获得 NMPA 医疗器械备案凭证（备案号：沪宝械备 20260004）。

在临床转化端，康达行健重点推进的“活化自体淋巴细胞疗法”已在肝癌、胶质母细胞瘤等

实体瘤术后防复发领域取得突破性进展，该疗法或将成为继手术、放疗、化疗之后的一种新的肿瘤治疗模式。

在标准制定层面，公司旗下独立医学检验实验室——塞力医检联合中检集团深圳公司，签署细胞质量检测行业标准及认证的框架协议，致力于推动细胞质量检测行业的标准化和规范化发展。塞力医检受邀参编《细胞因子诱导杀伤细胞检验规范》团体标准，并深度参与中国出入境检验检疫协会相关标准的制定工作。通过建立覆盖细胞采集、制备、存储、应用的检测标准体系，公司不仅为细胞治疗技术的临床应用筑牢了安全屏障，更以标准制定巩固了行业话语权，构建起“技术引进—设备国产化—治疗研发—检测标准化”的四维联动模式。

4、塞力医疗与 COPAN 共筑微生物自动化数字化标杆

在国家“国产化替代”政策东风与“广阔市场+区域医疗”战略双轮驱动下，公司精准布局微生物检测自动化升级赛道，携手意大利微生物领域标杆品牌 COPAN 深化战略合作，共拓国内微生物诊断市场新局。

双方共建的 WASPLab 全国展示中心已正式落户塞力医检，依托公司强大的渠道网络赋能，COPAN 微生物自动化解决方案成功落地西安交通大学第一附属医院国际陆港医院、四川德阳市人民医院等标杆医疗机构，其国际陆港医院项目更是国内首家引入 AI 判读软件 Phonematrix 的微生物流水线，树立行业新标杆。2025 年，COPAN 流水线销售额已突破 2,000 万，双方成功打造“技术引进-本土落地-服务升级”的完整闭环，为区域医疗技术升级注入强劲动能。

同年，双方合作引入的国内首台微生物 AI 识别系统暨全自动微生物流水线完成装机并进入调试阶段，技术合作再攀新阶。面对国际品牌竞争与国内样本多样性的双重挑战，公司创新加速中心（TIAC）积极响应“中国制造”国策，国产注册的微生物样本前处理系统 WASP-XPS 即将落地，助力集团产业布局多元化。

未来，公司将依托在区域医学检验中心共建、SPD 精益化管理、凝血伴随诊断平台等领域的深厚积累与协同效应，为 COPAN 微生物流水线在中国市场的快速拓展提供坚实支撑。双方将持续深化微生物领域探索、探索多元化合作模式，以更强的产品优势和更快的市场响应速度构建核心竞争力，为中国数字化临床微生物诊断市场提供更智能、更优质、更高性价比的本土化整体 AI 解决方案，共筑行业自动化数字化标杆。

3、公司主要会计数据和财务指标

3.1 近 3 年的主要会计数据和财务指标

单位：元 币种：人民币

	2025年	2024年	本年比上年 增减(%)	2023年
总资产	1,802,443,258.06	2,830,070,456.98	-36.31	3,341,783,890.07
归属于上市公司股东的净资产	944,688,922.95	934,292,086.63	1.11	1,210,913,086.67
营业收入	1,076,955,608.35	1,810,681,362.15	-40.52	2,006,134,334.99
利润总额	-152,363,088.41	-148,296,858.36	不适用	-192,502,877.71
扣除与主营业务无关的业务收入和不具备商业实质的收入后的营业收入	1,073,142,835.23	1,805,544,901.78	-40.56	1,991,599,587.15
归属于上市公司股东的净利润	-207,283,948.00	-209,239,667.57	不适用	-158,571,532.75
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-218,908,801.85	-135,080,338.31	不适用	-160,574,197.19
经营活动产生的现金流量净额	-37,752,002.73	99,595,348.76	-137.91	125,886,030.89
加权平均净资产收益率(%)	-26.46	-23.64	减少2.82个百分点	-12.84
基本每股收益(元/股)	-1.0422	-1.09	不适用	-0.82
稀释每股收益(元/股)	-1.0422	-1.09	不适用	-0.82

3.2 报告期分季度的主要会计数据

单位：元 币种：人民币

	第一季度 (1-3 月份)	第二季度 (4-6 月份)	第三季度 (7-9 月份)	第四季度 (10-12 月份)
营业收入	287,429,208.68	296,071,631.87	273,704,620.95	219,750,146.85
归属于上市公司股东的净利润	-14,320,949.69	-41,798,265.40	-31,124,861.74	-120,039,871.17
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	-28,463,262.68	-42,134,662.41	-31,945,148.78	-116,365,727.98
经营活动产生的现金流量净额	-50,626,606.18	-28,542,438.44	54,569,530.46	-13,152,488.57

季度数据与已披露定期报告数据差异说明

适用 不适用

4、 股东情况

4.1 报告期末及年报披露前一个月末的普通股股东总数、表决权恢复的优先股股东总数和持有特别表决权股份的股东总数及前 10 名股东情况

单位：股

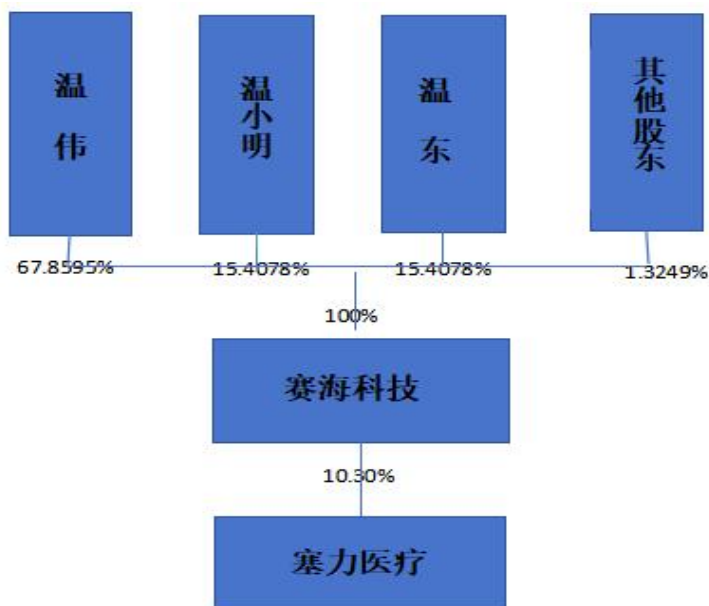
截至报告期末普通股股东总数（户）						66,905	
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数（户）						86,702	
截至报告期末表决权恢复的优先股股东总数（户）						0	
年度报告披露日前上一月末表决权恢复的优先股股东总数（户）						0	
前十名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）							
股东名称 （全称）	报告期内 增减	期末持股数 量	比例（%）	持有有 限售条 件的股 份数量	质押、标记或 冻结情况		股东 性质
					股份 状态	数量	
赛海（上海）健康科 技有限公司	0	21,642,540	10.30	0	质押	16,000 ,000	境内非 国有法 人
上海盎泽私募基金 管理有限公司—盎 泽太盈六号私募证 券投资基金	3,990,80 1	10,009,199	4.76	0	无	0	其他
温伟	0	9,634,208	4.58	0	无	0	境内自 然人
胡敏	3,223,00 0	3,223,000	1.53	0	无	0	境内自 然人
湖北省长江精选棘 轮一号生态投资合 伙企业（有限合伙）	0	1,773,000	0.84	0	无	0	境内非 国有法 人
J. P. Morgan Securities PLC—自 有资金	840,286	1,328,234	0.63	0	无	0	境外法 人
香港中央结算有限 公司	1,093,76 1	1,093,761	0.52	0	无	0	境外法 人
UBS AG	493,248	1,044,604	0.50	0	无	0	境外法 人
MORGANSTANLEY&CO. INTERNATIONALPLC.	250,690	927,934	0.44	0	无	0	境外法 人
MERRILL LYNCH INTERNATIONAL	76,548	778,967	0.37	0	无	0	境外法 人
上述股东关联关系或一致行动的 说明	温伟先生系赛海（上海）健康科技有限公司控股股东及实际控制人，持有其 67.8595%股权。除此之外，公司未知其他股东之间是否存在关联关系或一致行动。						

表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明

不适用

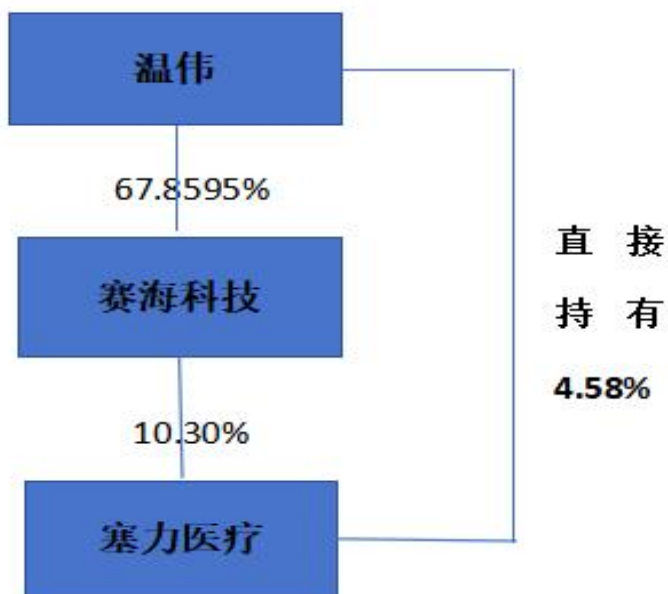
4.2 公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用



4.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用



4.4 报告期末公司优先股股东总数及前 10 名股东情况

适用 不适用

5、公司债券情况

适用 不适用

第三节 重要事项

1、公司应当根据重要性原则，披露报告期内公司经营情况的重大变化，以及报告期内发生的对公司经营情况有重大影响和预计未来会有重大影响的事项。

公司报告期内实现营业收入 10.77 亿元，归属于上市公司股东的净利润为-2.07 亿元。

2、公司年度报告披露后存在退市风险警示或终止上市情形的，应当披露导致退市风险警示或终止上市情形的原因。

适用 不适用