

山东豪迈机械科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：20260428

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（2025 年年度股东会）
参与单位名称 及人员姓名	参加公司 2025 年年度股东会的投资者
时间	2026 年 4 月 27 日
地点	豪迈科技公司接待室
上市公司 接待人员姓名	公司董事、高级管理人员等
投资者关系 活动主要内容 介绍	<p>一、基本情况</p> <p>1、上海机床展、机床实验室、公司机床业务的竞争优势是怎么样的？</p> <p>关于上海机床展，公司的整体参展感受是比较积极的。机床实验室的实验区域已装修完毕并投入使用，研发大楼仍在装修，预计年底完工。数控机床是 2022 年推向市场的，虽然推向市场的时间不长，但是公司已有近三十年设备自研的经验积累和沉淀，并且具有独特的应用场景优势，长期自用验证，不断改进、迭代、升级。机床实验室的投入使用，亦是公司中高端机床的性能保证。上海展会上公司的立式五轴加工中心 XHS630 获评“产品质量十佳”，该机型此前也顺利通过中国机械工程学会“机床装备制造成熟度”（MRL）最高等级——9 级权威认证，是国内第四家拥有 MRL9 级产品的机床制造企业。</p> <p>2、哪些因素带来了轮胎模具需求的增长？</p> <p>全球汽车保有量增加，带动轮胎模具需求。轮胎企业为提升产品差异化竞争力，不断推出轮胎新系列。新能源汽车占有率的持续提升等创造了新增量。轮胎企业为降本增效，倾向于外包模具产能。中国轮胎企业海外扩产，带来订单机会。轮胎模具为单件小批量定制化的产品，公司凭借强大的个性化生产管理、质量控制与工期</p>

保障能力，赢得了客户的信心和订单。

3、电加热硫化机的业务展望如何？

公司自 2017 年开始研究电加热硫化机，成熟后开始在客户处不断得到验证，电加热硫化机具有节能、环保、节约空间等显著的优势，一开始仅是小批量应用，后来其优势越来越被认可，逐渐开始放量。关于市场空间，来自于两方面，一方面是新厂带来的新增市场需求，另一方面原有硫化机亦有改造需求，整体市场空间可期。

4、公司未来的资本开支计划有哪些？

前期已经公告的项目基本涵盖了未来一段时间的主要投入：

(1) 高端装备关键零部件研发及产业化项目，投资总额预计 22.12 亿元，为公司计划择优开展的以风电等能源类产品零部件为主的生产项目，可以提升大型零部件机械产品业务的产能，丰富产业结构、产品体系。

(2) 高端轮胎绿色硫化装备及关键部件产业化项目，投资总额预计 7.11 亿元，主要以电加热硫化机的部件及配套的轮胎模具的模壳等生产制造为主，可以提升该项业务的生产产能，提升订单交付能力。

(3) 在潍坊市奎文区的全资子公司山东豪迈模具有限公司，增资后注册资本已达 6 亿元，主要用于投资建设高性能子午线轮胎模具项目。

除此之外，还会有一些零星的投资及技改项目，如轮胎模具在泰国、墨西哥的扩产，在现有厂房内添加设备、进行自动化改造等日常升级将持续进行。这也是一部分资本开支。

5、公司扩产的逻辑是什么？

近几年来，订单持续饱满，生产负荷一直偏高，员工加班较多，在这种情况下，公司面临三种选择：扩大产能、继续加班、放弃订单，综合考量市场需求和员工幸福指数，公司谨慎论证后，选择扩大产能。当然，上述投资计划会分几年完成，跟随市场情况逐步推进，整体投资风险可控。与此同时，公司更会持续增强自身的竞争优势，如遇市场需求波动或变化，也能相对从容的应对。

6、如何应对汇率波动？

公司会择机开展外汇套期保值业务，规避外汇市场的风险，防范汇率大幅波动对公司造成的不良影响，增强财务稳健性。

7、中长期的分红计划是怎样的？

公司会综合考虑经营情况、资本开支、股东诉求等因素，制定分红计划，亦会持续做好经营管理工作，以优异的业绩回报广大投资者。

	二、厂区参观
附件清单 (如有)	
日期	2026年4月27日