

## 江西星星科技股份有限公司

### 关于未弥补亏损达到实收股本总额三分之一的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

江西星星科技股份有限公司（以下简称“公司”）于 2026 年 4 月 27 日召开第六届董事会第六次会议，审议通过了《关于未弥补亏损达到实收股本总额三分之一的议案》，该议案尚需提交公司 2025 年年度股东会审议。现将具体情况公告如下：

#### 一、情况概述

根据北京德皓国际会计师事务所（特殊普通合伙）审计，截至2025年12月31日，公司合并财务报表未分配利润为-795,481.25万元，公司实收股本226,839.34万元，公司未弥补亏损超过实收股本总额的三分之一。

#### 二、导致累计亏损的主要原因

公司合并财务报表未分配利润为-795,481.25万元，主要是：1、2025年度合并财务报表净利润为亏损3,192.27万元，公司经营业绩虽持续改善，但尚未实现盈利，相关亏损对期末未分配利润存在一定影响，2025年度公司亏损额度较上年同比收窄；2、以前年度消费电子业务经营持续亏损，累计亏损较大。

公司加大对业务和产品结构以及组织架构的优化调整，采取一系列降本增效措施，努力提升利润、减少亏损。但是受综合因素叠加影响以及以前年度累计亏损较为严重，致使公司未弥补亏损金额超过实收股本总额的三分之一。

#### 三、应对措施

##### 1、深化组织变革，激活人才效能

以“盈利为核心、效率为驱动、合规为底线、增长为目标”为导向，全面梳理并优化组织架构，厘清各业务单元与职能部门的权责边界，精简决策与审批流程，提升运营效率与市场响应速度。建立与经营目标深度绑定的绩效考核体系，完善激励约束机制，设立创新改善、降本增效等专项奖励，激发全员积极性。搭建多层次

人才培养体系与职业发展通道，强化跨部门协同，以责权利统一机制凝聚合力，支撑公司向质量效益型转型。

## 2、实施差异化业务策略，推动板块协同提质

依据各业务单元发展基础，对优势、转型、潜力、修复类业务实施差异化发展策略。优势业务巩固核心客户合作，拓展高毛利领域与新项目，强化技术创新与产线升级；转型业务优化客户与产品结构，开拓新兴赛道，深化精益生产与成本管控，实现扭亏增盈；潜力业务深挖核心客户价值，布局高端高毛利产品，推进自动化升级与品质管控；修复业务聚焦核心赛道，加快重点项目量产，优化资源配置，推动经营企稳回升，实现各板块协同共进。

## 3、深化供应链精益管控，提升协同效能

持续深化供应链协同管理，优化供应商结构与合作生态，强化核心材料供应保障与成本管控。大力推进材料替代、工艺优化与商务协同，提升供应链降本增效能力。优化采购计划与库存管理模式，提升交付稳定性与库存周转效率，推进供应链数字化建设，完善供应商全生命周期管理，提升供应链透明化、规范化运行水平，为业务发展提供坚实支撑。

## 4、强化财务管控，实现业财融合价值创造

夯实会计核算基础，统一集团核算标准，推进财务核算自动化、智能化，提升信息披露质量与数据准确性。深化业财融合，强化财务 BP 职能，构建覆盖研发、采购、生产的全价值链成本管控体系。加强全面预算管理与过程监控，优化资源配置，提升资金使用效益；强化应收应付与资产管理，加快存量资产盘活与风险资产处置，构建稳健安全的资金管理体系。

## 5、推进数字化转型与内控合规建设，筑牢发展根基

统筹制定集团数字化整体规划，统一主数据标准，推动各业务系统互联互通，消除信息孤岛。加快核心业务系统建设与优化升级，完善信息基础设施与网络安全保障，探索人工智能场景化应用，释放数据价值。健全全面审计监督与内控制度，推动内控缺陷整改闭环，构建事前预防、事中控制、事后追责的合规管理体系，加快历史遗留风险出清，严控新增风险，保障公司合规规范运营。

## 6、强化战略落地保障，推动高质量发展

成立年度经营目标推进专项组织，将经营目标逐级分解至各岗位，明确责任主

体与时间节点，建立常态化复盘与督导机制。建立与战略匹配的绩效考核与奖惩体系，设立专项激励，激发全员经营动力。围绕核心业务与重点项目，优先配置资金、人才、技术等关键资源，建立跨部门协同攻坚机制，提升资源利用效率。构建全面风险管控体系，强化风险监测与隐患化解，坚守合规底线，确保战略落地见效，推动公司长期稳健高质量发展。

2026年，公司将以“盈利为核心、效率为驱动、合规为底线、增长为目标”，全面实施以上经营计划，聚焦深化组织变革、业务策略与协同、供应链精益化、业财融合、数字化与风控合规、战略落地保障等重点，确保各项举措落实到位，实现稳健增长与效能提升，推动公司向质量效益型全面转型。

特此公告。

江西星星科技股份有限公司

董事会

2026年4月29日