

证券代码：001220

证券简称：世盟股份

公告编号：2026-021

世盟供应链管理股份有限公司 2025 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

是否以公积金转增股本

是 否

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为：以实施权益分派股权登记日登记的总股本为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 4.53 元（含税），送红股 0 股（含税），不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	世盟股份	股票代码	001220
股票上市交易所	深圳证券交易所		
变更前的股票简称（如有）	无		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	王丽琦		
办公地址	北京市通州区马驹桥镇环宇路 1 号		
传真	010-67871881		
电话	010-67871866		
电子信箱	contact@smi-scm.com		

2、报告期主要业务或产品简介

一、报告期内公司从事的主要业务

（一）公司的主营业务

公司专注于为跨国制造企业提供定制化、一体化、嵌入式的供应链物流解决方案。公司致力于满足客户先进生产制造体系中的高效、及时、灵活性供应链管理需求，提供包括运输服务、仓储及管理服务、关务服务在内的全方位、一体化综合物流服务，助力客户缩短生产周期、降低库存成本、提高生产经营效率。

公司拥有专业的物流方案设计及管理团队，具备丰富的物流服务经验，通过整合公司及社会资源，不断开发运用新的技术与解决方案，优化客户运营成本，提高全供应链物流的运转效率与质量，得到了广大客户的高度认可。公司客户覆盖汽车、包装品等多个制造业领域，与北京奔驰、北京现代、利乐包装和安姆科等行业内领先企业建立了紧密的长期合作关系。

公司曾获得中国物流与采购联合会 AAAA 级综合服务型物流企业、城市货运保障绿色车队、中国品牌价值百强物流企业等荣誉称号。

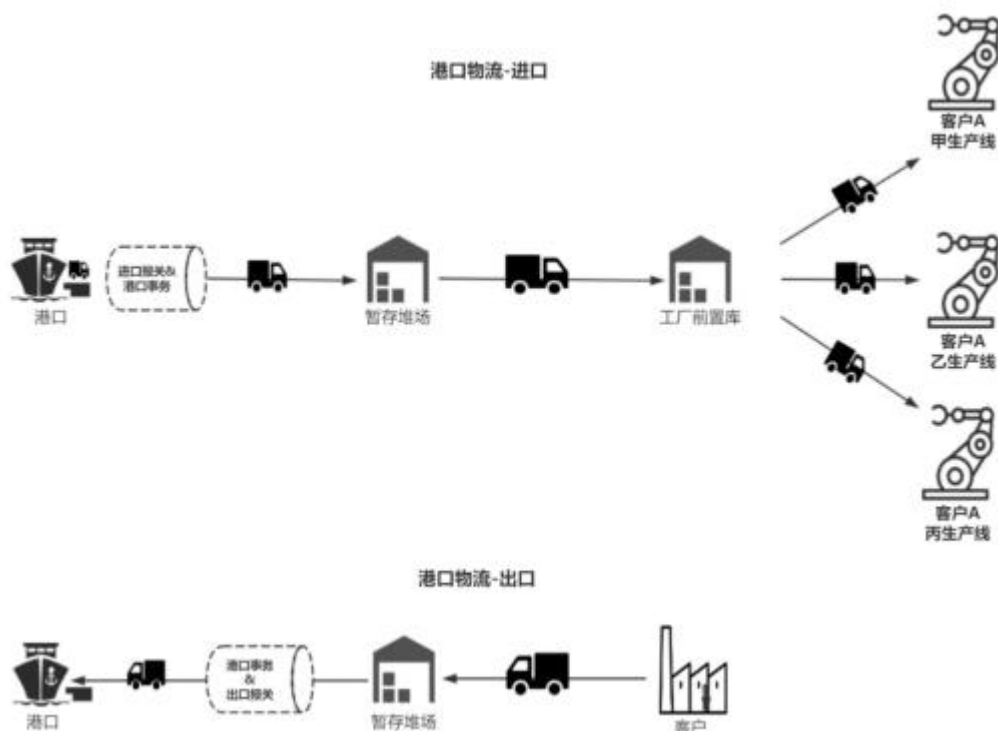
公司提供的服务具体如下：

1、公司提供一体化供应链综合物流服务业务

公司着眼于与客户建立深度合作关系，针对特定客户的行业和需求进行个性化定制，与客户业务深度融合，整合多个基础物流环节，在综合运输路线上提供报关、运输和仓储等一体化供应链综合物流服务。公司拥有互相嵌入的 OMS（订单管理系统）、TMS（智慧调度系统）和 WMS（仓储管理系统），旗下各类型物流资源信息及时共享并能够得到协同调配，在综合物流服务执行中各基础物流服务环节资源可紧密结合，大幅提升供应链物流执行过程的执行效率。

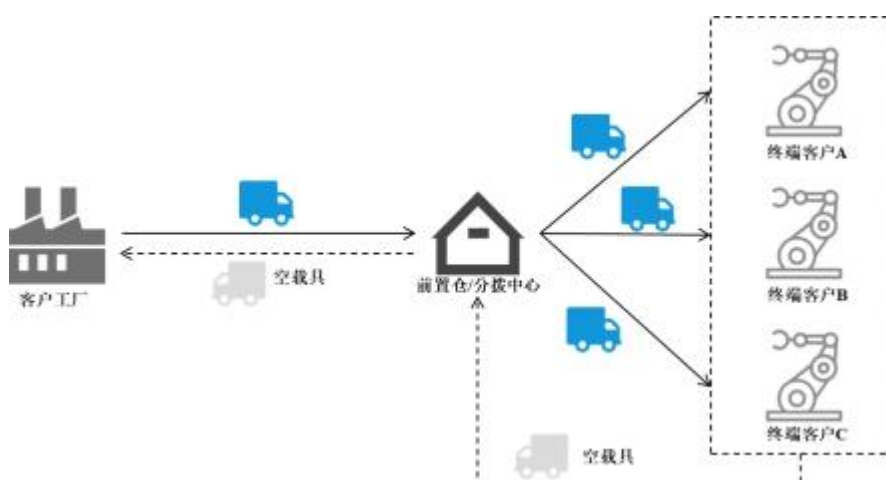
公司供应链综合一体化服务业务主要为港口口岸综合物流服务，将装载进口原材料及零部件的集装箱由港口通关后运输至指定的仓库或工厂，或将客户出口产品由指定工厂或仓库运输至港口报关，并提供相关仓储服务的物流业务。公司以公路运输物流资源为核心，结合优质的关务服务，对单证流转进行追踪和管理，高效完成繁杂的关务流程，保证进口零部件能够快速通关，为国际型客户提供一站式的全程物流服务，提升客户体验并降低物流成本。在此过程中，公司也在货物物流过程中，向客户提供仓储业务。

进口供应链综合一体化服务中，公司协助客户办理原材料进口通关手续，并由公司组织集运车辆运力按照时间计划，从港口提货并将集装箱运送至客户指定地点；出口供应链综合一体化服务中，公司根据客户要求，去指定堆场提取空集装箱，而后将装好货物的重集装箱运入港口，进港后公司协助客户办理出口通关业务。



2、公司提供的干线运输服务业务

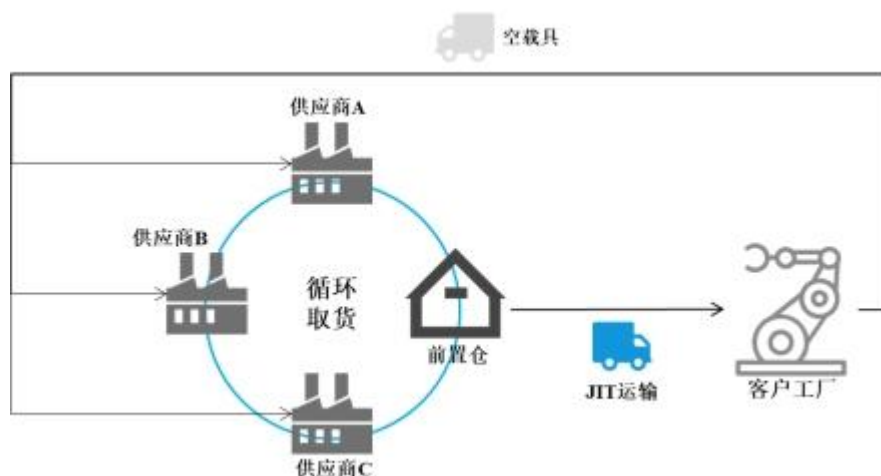
公司提供的干线物流服务指利用道路的主干线路进行的大批量、长距离的运输服务，是长距离、跨区域运输的一种重要形式。公司通过分析客户及零部件供应商所处的地理位置、客户生产周期等数据规划运输路线，同时根据原材料及零部件的重量、尺寸等数据，在不同的路线配置不同的车型，通过干线运输的方式将货物运输至距离客户最近的区域仓库或分拨中心，然后根据客户产线的需求，分批次将原材料及零部件运送至各个终端客户及生产线。



干线运输服务过程中，公司进一步深入客户的生产制造环节，向客户提供现代化的循环取货和 JIT 运输服务。

循环取货是一种物流中常用的配送模式。物流服务商携带从供应商发至客户工厂的货物出发，途经各处目的地后持续的卸下部分货物、并装入需要运输至下一站的货物。传统物流服务中，供应商和生产型企业的工厂之间是以点对点的形式进行运输，货车返回时的装载量较低，而通过循环取货的模式，可以减少空驶里程，提升物流效率。公司作为北京奔驰零配件循环取货的主要供应商，已深入北京奔驰原材料供应体系，与供应商建立对接，构建了循环取货的路线和体系，有效的提升了物流效率。同时，公司可协助客户实现 JIT 的运输需求。JIT 是一种建立在零库存管理理念上的现代物流模式，其核心思想是“只在需要的时候，按需要的量，生产所需的产品”，追求一种无库存，或库存达到最小的生产系统。JIT 注重生产的计划和控制及库存的管理，这种物流方式可以有效减少零部件的大幅度堆积，零部件按标准流程供应至每个工位，可以有效控制零部件到达生产线的时间。

公司结合客户的生产节奏设置运输频率，将客户生产所需不同零部件运用循环取货方式从不同的供应商运输至前置仓库，并进行标识、排序后运往客户工厂，保障了客户 JIT 生产方式。



（二）公司的主要经营模式

公司主要采用以下经营模式，为客户提供服务：

业务获取模式：公司主要通过招标和协商谈判的方式获取业务。对于明确要求履行招投标程序的客户，公司均已严格履行了相应的招投标程序。报告期内，公司业务合同均通过合法合规方式取得。

服务提供模式：（1）供应链综合物流服务：公司的核心业务模式，主要为港口口岸综合物流。公司将装载进口原材料及零部件的集装箱由港口通关后运输至指定的仓库或工厂，或将客户出口产品由指定工厂或仓库运输至港口报关，并提供相关仓储服务。该模式整合了关务、运输和仓储等多个环节，为客户提供一站式服务。（2）干线运输服务：公司协助客户规划运输路线、调配车辆，利用道路主干线路进行大批量、长距离的运输服务，将货物运送至各个终端客户及生产线。在此模式下，公司深入客户生产制造环节，提供现代化的循环取货和 JIT（及时化）运输服务，以满足客户低库存、高时效的精细化生产需求。

采购模式：公司采用轻重资产结合的运营模式。在运输服务上，采用自有车辆运输及外协运力运输两种模式，对外协供应商建立了完善的管理制度，并通过信息系统进行全程监控。燃油燃气向沿线加油站采购，车辆采购则由使用部门提出需求并经可行性分析后执行。仓储服务中，公司在北京、上海、内蒙等拥有多处自有仓库，并在其他重点业务区域租赁仓库以满足业务需求。

（三）产品市场地位、竞争优势、业绩驱动因素

1. 市场地位与竞争优势

公司是根植华北、覆盖全国的领先综合物流企业，在华北、华东地区最为核心的港口天津港、上海港拥有领先的资源整合能力和物流业务开展经验，是华北地区集装箱陆运物流领域的领先企业。公司的核心竞争优势主要体现在：

定制化服务创造供应链价值：能够为客户提供定制化的物流方案规划，如 JIT 运输、循环取货优化等，有效降低客户库存和物流成本。

稳定优质的大客户资源：与北京奔驰、马士基、利乐包装、安姆科等全球知名企业建立了长期、稳定的深度合作关系，客户黏性高，保障了公司业务的持续稳定发展。

全流程的综合物流服务能力：能够打通运输、仓储、关务各环节，为客户提供一站式的供应链综合解决方案，降低了客户维护复杂物流体系的成本。

出色的车队管理能力：以轻重资产结合的方式，依托丰富的自有车队管理经验和先进的信息系统，对外协车队进行高效管理，保证了物流服务的精准性和灵活性。

完善的信息系统：公司拥有 TMS（智慧调度）、WMS（仓储管理）、OMS（订单管理）等核心系统，实现了物流流程的全程监控和高效协同，提升了用户体验。

人才资源优势：核心管理团队大多从业 20 年以上，在供应链规划、企业管理、物流执行、信息技术方面积累了丰富的经验。

现代物流业作为复合型产业，需要涉及运输、仓储管理、关务、联运、制造、贸易、信息等多个行业，管理难度、实施难度大，对现代物流人才的要求较高。近年来随着公司业务的快速发展，同时熟悉物流业务、信息技术和细分领域的高素质复合型人才较为稀缺，对公司业务规模的持续扩张形成挑战。

2. 主要的业绩驱动因素

报告期内，公司业绩的主要驱动因素包括：

存量客户需求增长：公司持续深化与北京奔驰、利乐包装等现有客户的合作，深入挖掘其物流需求，业务规模随客户成长而扩大。

增量市场成功拓展：公司基于多资源整合的综合物流服务能力 and 良好口碑，成功开拓了新行业赛道和新客户，积极拓展全球暖通空调及制冷解决方案的领导者品牌并开展意向合作，成为新的业绩增长点。

行业红利持续释放：随着制造业企业聚焦核心业务，将非核心的物流业务外包给专业第三方已成为趋势，第三方物流市场空间持续释放，为公司发展提供了良好的外部环境。

（四）新增重要非主营业务情况

报告期内，公司未新增重要非主营业务。

二、报告期内公司所处行业情况

公司属于现代物流行业发展背景下的现代物流服务提供商，提供服务包括关务服务、运输服务、仓储及管理服务。按照国家统计局颁布的《国民经济行业分类》（GB/T 4754-2017）分类标准，公司属于“G 交通运输、仓储和邮政业”第 54 大类“道路运输业”；按照中国证监会发布的《上市公司行业统计分类与代码》，公司属于“道路运输业”（分类代码：G54）。

根据 2013 年国家质量监督检验检疫总局和国家标准化管理委员会发布的《物流企业分类与评估指标》（GB/T19680-2013），物流企业可以划分为运输型物流企业、仓储型物流企业和综合型物流企业。前两者业务功能主要涉及运输、仓储等单个物流环节服务集成；综合服务型物流企业可以为客户制定整合物流资源的运作方案，并提供运输、关务、仓储、配送等多种物流服务。目前公司主要为客户提供包括关务服务、运输服务、仓储及管理服务在内的一体化的供应链综合物流服务和干线运输服务，属于综合性物流企业。

（一）行业基本情况、发展阶段、周期性特点及公司行业地位

1. 行业发展情况

公司所属的现代物流业是支撑经济社会发展的基础性、战略性产业。2025 年是“十四五”规划收官之年，我国物流运行延续“稳中有进、质效双升”的发展格局。

根据国家发展改革委与中国物流与采购联合会发布的最新数据，2025 年全国社会物流总额达到 368.2 万亿元，按可比价格计算，同比增长 5.1%。从构成看，工业品物流总额仍是核心支柱，同比增长 5.3%，对社会物流总额增长的贡献率达 82%。在新质生产力的引领下，产业结构升级带动物流需求结构优化，装备制造业、高技术制造业物流需求增速均超过 9%，工业机器人物流量同比增长 28%，新能源汽车物流量同比增长 25.1%。

物流运行效率持续提升，全社会物流成本创历史新低。2025 年社会物流总费用 19.5 万亿元，同比增长 3.0%，增速持续低于物流总额增长。社会物流总费用与国内生产总值（GDP）的比率降至 13.9%，较上年回落 0.2 个百分点，首次降至 14% 以下，创下有统计以来的最低水平，这意味着我国每创造 100 元 GDP 所支出的物流费用，已从“十三五”末的 14.7

元降至 13.9 元，物流对经济发展的支撑效能不断增强。

物流市场规模平稳增长，2025 年物流业总收入达到 14.3 万亿元，同比增长 4.1%，增速与物流需求增长基本匹配。第三方物流作为专业化分工的体现，其市场渗透率持续提升。据测算，2025 年全球第三方物流服务市场规模约在 1.14 万亿至 1.35 万亿美元之间。在我国，随着制造业企业聚焦核心业务，将非核心的物流业务外包已成为趋势，为具备一体化服务能力的第三方物流企业提供了广阔的发展空间。

2. 行业周期性、区域性特点

周期性：现代物流行业与宏观经济景气程度密切相关，受经济周期的影响相对较大。当经济增长活跃时，物流服务需求将增长，反之则下降。

区域性：物流行业在经济活跃的地区更为集中。公司业务以覆盖华北地区、华东地区为主，面向全国提供综合现代物流服务。

3. 公司行业地位

公司是根植华北、覆盖全国的领先综合物流企业，长期为各行业头部企业客户提供一体化物流服务，充分证明了公司在行业内的领先地位和强大的市场竞争力。

（二）新公布的法律法规及行业政策对所处行业的重大影响

报告期内，国家持续出台政策支持物流行业高质量发展，特别是聚焦标准化建设和全链条成本优化，为公司发展营造了良好的政策环境。

1、《现代物流标准化重点工作计划（2025—2027 年）》（2025 年 12 月印发）

2025 年 12 月，市场监管总局、国家发展改革委、交通运输部、商务部、国家数据局、国家邮政局等六部门联合印发了《现代物流标准化重点工作计划（2025—2027 年）》。该计划集中部署 5 大板块、101 项国家标准研制任务，旨在支撑纵深推进全国统一大市场建设。该计划与公司业务高度相关的重点内容包括：

（1）物流基础设施功能提升：加快研制国家物流枢纽、物流园区、仓储配送中心等基础设施的功能设计、服务能力、数字化评价等标准，健全“通道+枢纽+网络”现代物流运行体系。这与公司建设区域运营中心、优化物流网络的战略高度契合。

（2）物流装备器具创新：健全托盘、周转箱、集装箱、集装器标准体系，推动物流装载器具循环共用，促进跨运输方式物流设施设备高效衔接。

（3）物流数据开放互联：重点研制物流数据基础架构、物流数据交互共享、物流企业数据管理标准，支撑物流数字化转型、智慧化改造。这将为公司的信息化升级项目提供标准指引，推动行业数据互联互通。

(4) 物流服务运作提质增效：加快研制冷链物流、医药物流、多式联运等涉及物流数智化、融合发展相关标准，以及危险货物运输等涉及物流安全强制性国家标准。这对公司从事锂电池（九类危险品）等运输业务具有重要的规范和指导意义。

2、《有效降低全社会物流成本行动方案》的深化落实

2024 年底发布的《有效降低全社会物流成本行动方案》在 2025 年进入全面深化落实阶段。国家发展改革委会同有关部门建立了有效降低全社会物流成本工作专班，重点加强跨部门、跨地区沟通协调。2025 年社会物流总费用与 GDP 比率降至 13.9% 的历史新低，正是调结构、促改革降本政策效应持续释放的直接体现。该方案的落实对公司的影响体现在：

(1) 制度性成本降低：制度环境优化与硬件设施、物流标准规范体系建设同步推进，区域市场壁垒逐步破除，推动物流资源在全国范围内自由流动、高效配置。

(2) 物流与产业融合发展：政策引导物流与制造、商贸等产业深度联动，大型工商企业物流外包比例持续提升，为公司拓展制造业客户提供了有利的政策环境。

(3) 运输结构优化：水运、铁路等长距离运输优势巩固，多式联运加快发展，为公司优化运输模式、降低综合成本提供了政策支持。

上述政策的落地实施，不仅为物流行业设定了更高的发展标准，也为具备合规运营能力、一体化服务能力和数字化创新能力的头部企业提供了加速发展的机遇。随着行业准入门槛和标准化水平的提升，将加速淘汰规模小、管理不规范的企业，推动市场份额向公司这样的行业领先者集中。

三、核心竞争力分析

报告期内，公司持续加强一体化综合物流服务能力，提升核心竞争力；核心管理团队稳定，关键技术人员无重大离职情况，核心资源要素均保持稳定并持续优化。公司的主要核心竞争力体现在以下几个方面：

（一）稳定优质的大客户资源与深度合作壁垒

公司与多个领域内的全球知名企业，如北京奔驰、马士基、利乐包装、安姆科等，建立了长期、稳定的深度合作关系。这种合作关系不仅体现在服务合同的持续性上，更体现在服务模式的深度融合上。公司通过提供定制化、嵌入式的供应链解决方案，如 JIT 配送、循环取货、关务咨询等，深入参与到客户的生产制造环节，形成了强大的客户黏性和极高的被替代成本。稳定优质的客户资源为公司业务的长期稳健发展提供了坚实基础。报告期内，公司深入既有客户供应链、外延式扩展新领域和新客户的空间广阔。

（二）定制化的一站式综合物流服务能力

公司能够整合运输、仓储、关务等多个基础物流环节，打通供应链上下游，为客户提供高度定制化的一站式解决方案。这种能力并非简单的资源叠加，而是基于对特定行业（如汽车、包装）的深刻理解，通过专业的物流方案设计，优化客户的物流网络、降低库存成本、提升生产效率。公司在满足客户基本物流需求的基础上，创造了更高的供应链价值，这是区别于传统运输或仓储企业的核心优势。

（三）轻重资产结合的高效运营与车队管理能力

公司持续巩固自身业务在京津冀地区的优势，建设现代化的区域运营中心，进一步完善华北地区物流网络，拓展新能源、智能制造新赛道，向全国性综合物流解决方案升级。

公司于 2025 年 12 月 18 日取得的权属证明编号为京 2025 顺不动产权第 0045752 号不动产权证，位于北京市顺义区，占地面积 51,538 平方米，建筑面积为 29,099.08 平方米。坐落于顺义区新能源汽车产业集群腹地，理想汽车、北京奔驰、北京现代三大整车基地及 150 余家上下游零部件企业在此聚集。随着京津冀智能网联新能源汽车科技生态港顺义园首期项目于 2026 年 6 月完工，区域新能源汽车供应链保障能力将持续提升，为公司围绕新能源整车及零部件拓展仓储、运输一体化服务，建立供应链服务中心打开了更广阔的增长空间。

公司于 2025 年 11 月 14 日取得土地编号为京（2025）开不动产权第 0017017 号不动产权证，位于北京市通州区，占地面积 47,707.08 平方米，建筑面积为 52,032.89 平方米。该项目作为募投项目是公司华北运营中心，能够提供辐射京津冀，面向全球的供应链物流服务。亦庄开发区作为北京高精尖产业的核心承载区，国际供应链网络持续强化。公司通过与亦庄开发区多家行业领先客户的深度合作，不断拓展高附加值的供应链物流服务，深度嵌入区域产业链的核心环节。

公司采用自有车辆与外协运力相结合的轻重资产运营模式，既保证了核心服务的质量和灵活性，又具备快速扩张和应对市场波动的能力。公司拥有丰富的自有车队管理经验，并建立了一套完善的外协供应商管理制度。通过 TMS 系统将所有承运车辆纳入实时监控，并设置严格的 KPI 考核指标，确保了无论自有还是外协运力，都能达到统一的高标准服务质量。这种出色的车队管理能力是公司提供精准、可靠物流服务的有力保证。

（四）完善的信息系统支撑高效运营

公司持续投入信息化建设，构建了以 TMS（智慧调度）、WMS（仓储管理）、OMS（订单管理）为核心的业务系统，以及 BMS（智能结算）、BI（智能分析）等辅助管理系统。这些信息系统实现了对物流流程的全程可视化监控、运力与仓储资源的智能调度以及对物流数据的深度分析。信息系统的应用不仅提升了内部管理效率，更能为客户提供实时信息反馈和决策支持，是公司提升服务质量、构建竞争壁垒的关键技术支撑。

未来随着募投项目信息化建设逐步实施，持续增加信息化方面的投入，对现有信息系统进行升级改造，优化现有信息网络，完善信息系统的功能，提高信息系统运作的时效性和准确度，提升供应链物流平台建设的智能化，通过信息化建设进一步提升供应链的效率，将进一步提升公司的信息化水平，提高运营效率，降低总体物流成本。

（五）经验丰富的核心管理团队与人才优势

公司核心管理团队大多拥有超过 20 年的行业经验，对供应链管理、物流执行、信息技术以及所服务的细分行业均有深刻理解和丰富的实战经验。团队稳定性高，能够制定清晰的长期发展战略并有效执行。同时，公司通过合理的考核激励机制，培养和留住了一批优秀的专业人才，为公司的持续创新和业务拓展提供了强有力的人才保障。

3、主要会计数据和财务指标

（1）近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：元

	2025 年末	2024 年末	本年末比上年末增减	2023 年末
总资产	1,132,971,396.03	1,071,033,839.82	5.78%	801,775,181.46
归属于上市公司股东的净资产	969,628,930.67	824,445,997.63	17.61%	650,648,999.53
	2025 年	2024 年	本年比上年增减	2023 年
营业收入	858,366,015.83	1,028,143,939.93	-16.51%	834,519,659.23
归属于上市公司股东的净利润	139,267,829.44	170,058,903.98	-18.11%	132,984,254.28
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	133,045,928.15	168,962,511.25	-21.26%	127,578,645.09
经营活动产生的现金流量净额	259,720,874.24	113,592,076.91	128.64%	296,989,279.73
基本每股收益（元/股）	2.01	2.46	-18.29%	1.92
稀释每股收益（元/股）	2.01	2.46	-18.29%	1.92
加权平均净资产收益率	15.58%	23.12%	-7.54%	22.85%

（2）分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	232,142,400.59	213,195,602.00	215,995,964.19	197,032,049.05
归属于上市公司股东的净利润	36,477,398.34	29,684,007.14	43,043,053.02	30,063,370.94

归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	35,921,365.97	29,815,626.97	39,385,225.59	27,923,709.62
经营活动产生的现金流量净额	75,610,775.68	73,375,605.95	70,296,015.14	40,438,477.47

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	10	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	22,018	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况		
					股份状态	数量	
张经纬	境内自然人	49.84%	34,500,000	34,500,000	不适用	0	
天津海天汇荣科技咨询合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	18.06%	12,500,000	12,500,000	不适用	0	
北京首元新能投资管理有限公司—北京首新晋元管理咨询中心（有限合伙）	境内非国有法人	8.58%	5,937,500	5,937,500	不适用	0	
北京世盟投资有限责任公司	境内非国有法人	7.22%	5,000,000	5,000,000	不适用	0	
天津世盟经纬科技咨询合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	7.22%	5,000,000	5,000,000	不适用	0	
张潇冉	境内自然人	4.33%	3,000,000	3,000,000	不适用	0	
天津经纬和君科技咨询合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	3.61%	2,500,000	2,500,000	不适用	0	
北京兴承	境内非国	0.99%	686,250	686,250	不适用	0	

经纬管理咨询服务中心（有限合伙）	有法人					
朱方文	境内自然人	0.10%	68,750	68,750	不适用	0
李家圣	境内自然人	0.04%	25,000	25,000	不适用	0
上述股东关联关系或一致行动的说明	<p>1、公司实际控制人张经纬直接持有公司 34,500,000 股股票，通过世盟投资间接控制公司 5,000,000 股股票，合计控制公司股份占公司总股本的 57.06%，世盟投资为张经纬控制并担任其执行董事兼法定代表人的企业；公司股东张潇冉为张经纬的女儿，张经纬、世盟投资与张潇冉构成一致行动关系。</p> <p>2、世盟经纬、经纬和君的合伙人均为常亚君与常亚琴，常亚琴与常亚君为同胞姐妹。世盟经纬与经纬和君构成一致行动关系，张经纬与常亚君原为夫妻关系，张潇冉为张经纬与常亚君的女儿。</p> <p>3、朱方文、李家圣分别在北京京西创业投资基金管理有限公司任董事总经理、投资总监；北京京西创业投资基金管理有限公司与公司股东首新晋元的执行事务合伙人北京首元新能投资管理有限公司同受首程控股有限公司控制，首新晋元、李家圣和朱方文构成一致行动关系。</p> <p>除此之外，公司未知上述其他股东之间是否存在关联关系或为一致行动人。</p>					
参与融资融券业务股东情况说明（如有）	不适用					

持股 5%以上股东、前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

适用 不适用

前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

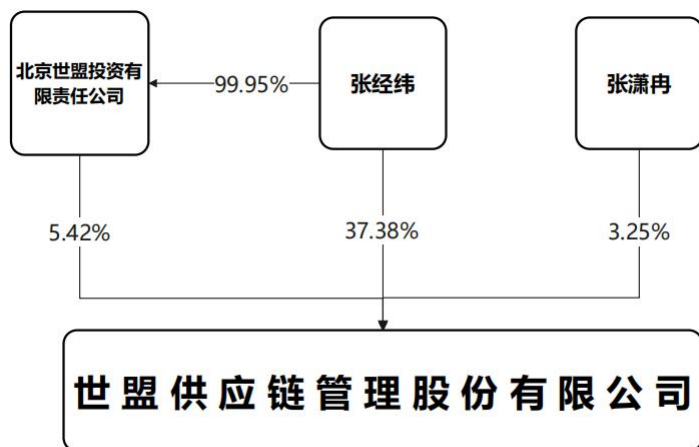
适用 不适用

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



注：上图为截止本报告披露日最新持股比例

5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

三、重要事项

无