

证券代码：002583

证券简称：海能达

海能达通信股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	博星投资、磐石投资、中国证券报及个人投资者
时间	2026年4月28日
地点	公司展厅及会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理兼董事会秘书 周炎 证券事务代表 王大勇 投资者关系经理 何林峰
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司基本情况介绍</p> <p>2025年，公司围绕“创新引领，发展才是硬道理”年度发展主题，聚焦技术创新、AI赋能、市场拓展、运营提效协同发展，持续夯实全球渠道与市场布局，积极应对外部环境压力与挑战，整体业务经营韧性强劲，基本面呈现持续向好的发展态势。</p> <p>经营层面，报告期内公司实现营业收入60.09亿元，同比下降2.17%；若剔除出售子公司Teltronic导致报表合并范围变动的影响，营业收入同比增长4.19%，核心业务实现稳健扩张。其中核心专业无线通信主业收入49.91亿元，占总营收比重83.05%，主业毛利率同比提升3.04个百分点至56.91%，主要受益于海内外优质订单持续落地、产品及业务结构持续优化，主业盈利质量显著提升。</p> <p>利润方面，2025年公司归母净利润为-2.58亿元，扣非净利润3.28亿</p>

元，同比大幅增长 66.98%。当期净利润阶段性亏损，主要系公司针对 H 系列 DMR 产品许可费的一审判决结果计提预计负债所致，属于非经营性因素，剔除该影响后，公司整体盈利实现显著增长，核心经营效益稳步释放。

分业务看，传统窄带业务持续深耕优势行业，落地铁路数字列调、电力行业标杆项目，深度参与行业标准研发；同时抢抓低空经济发展机遇，布局无人机反制解决方案，持续拓宽业务应用边界。成长型业务实现稳健扩容：公专融合业务完成平台升级与宽带化迭代，核心产品及解决方案在海外多国规模化落地；智能指挥、应急通信领域落地行业 AI 大模型应用，搭建智能调度与应急指挥体系，布局四足机器人等新型产品，打造差异化竞争优势；移动宽带业务依托“一带一路”深化海外布局，联动运营商拓展 4G/5G 公网产品，针对铁路、能源等重点行业定制专网宽带解决方案，持续挖掘行业增量空间。

二、问答交流情况

1、公司 2025 年营收、毛利表现较好，但仍存在净利润亏损，主要原因是什么？后续盈利提升逻辑是什么？

答：公司 2025 年净利润亏损，主要源于两大因素：一是历史诉讼事项带来的计提影响；二是公司持续加大研发与市场销售的战略投入，短期压制了整体利润。公司 2023-2025 年扣非利润率从 1.73%提升至 5.46%，盈利结构稳步改善，但整体盈利水平我们相信仍有提升空间，核心原因在于现阶段成长型业务正处于爬坡期，整体营收规模尚未充分释放，后续公司将持续加码研发创新与市场拓展，依托各类成长型业务加速突破，进一步做大主营业务收入规模，以此持续拉动整体盈利水平稳步提升。

2、公司核心竞争壁垒与护城河主要体现在哪些方面？

答：公司的核心竞争力和你提到的所谓护城河的构建，主要得益于几个方面：一是持续多年构建的全球化营销体系与服务优势，依托完善的全球营销销售网络，覆盖全球主要国家及重点行业，本地化服务能力成熟，渠道布局完善，形成扎实的市场核心优势；二是基于专用通信领域的全链条产品与方案能力，具备全频段全系列专网通信产品布局，拥有完整硬件、

	<p>平台及软件产品矩阵，结合一体化定制解决方案，深度匹配行业客户需求，有效增强客户粘性与长期合作优势；三是完善的供应链优势，公司搭建了成熟可靠的一体化供应链体系，形成研发、制造、交付全流程配套能力，保障面向各行业客户的交付效率、成本优化能力以及供应链安全保障，帮助公司提升综合竞争力。</p> <p>3、公司未来业务是否仅聚焦专用通信单一领域？</p> <p>答：公司将持续立足专网核心主业与产业生态，依托全球化渠道布局及深耕行业的成熟经验，积极深化外部协同合作，并通过产业合作、战略投资等方式，共建完善的专网产业生态圈。同时充分发挥自身渠道资源与行业服务能力，持续赋能生态合作伙伴，实现协同发展与业务多元延伸。</p> <p>4、公司商业秘密案相关诉讼事项是否已全额计提？</p> <p>答：针对商密及版权诉讼案件对应的预计负债，公司根据二审判决结果已全额计提。有关诉讼整体计提情况详见公司 2025 年年度报告。</p> <p>5、公司 AI 与专网融合业务推进进展如何，主要覆盖哪些应用场景？</p> <p>答：公司围绕公共安全、应急、电力等重点垂直行业，有序推进 AI 赋能专网业务落地。优先打造语音智能识别、视频智能分析、无人装备协同联动等核心智能化能力，相关产品已在多个标杆项目实现试点应用。目前下游行业需求整体平稳，业务落地节奏稳步有序，公司将持续加码研发投入，进一步拓展应用场景。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2026 年 4 月 28 日