

证券代码：000881

证券简称：中广核技

## 中广核核技术发展股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-001

<b>投资者关系活动类别</b>	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
<b>外部参与人员</b>	中信金融资产 瞿先兴 国投证券 汪磊 天风证券 李东烨 东方财富证券 康卫荣 东方财富证券 董瑶 华福证券 孔令欣 中信证券 杨博钧 招商证券 朱艺晴 国海证券 王鹏 中泰证券 农誉 东兴证券 任天辉 国泰租赁 修强 优美利投资 何芳 鑫鼎基金 刘磊 涵崧基金 范尊武 长沙湘江资产管理有限公司 薛慧慧 瀚鑫基金 梁纯杰 上海证券报 陈浩 证券时报 陈永辉 铂悦基金 李艳平
<b>上市公司参与</b>	董事长盛国福、独立董事康晓岳、副总经理马仕明、总会计师陈明

人员	达、董事会秘书胡小林
活动时间	2026年4月28日 15:30-17:00
活动地点	深圳市福田区深南大道 2002 号中广核大厦北楼 19 楼
记录	<p><b>1. 质子治疗设备的销售价格大概在什么水平？目前整体市场空间有多大？</b></p> <p>结合最新市场情况，质子治疗设备的销售价格会随着治疗室的配备数量变化而上下浮动，整体在 2.5 至 5 亿元的区间。</p> <p>根据第三方数据统计，十三五至十四五期间，已获得配置证但未完成设备选型招采的质子项目共有 26 个，预计十五五期间仍会颁发 35 至 40 张配置证。以每台设备 3 亿元的价格估计，十五五期间整体市场空间至少在 180 亿元以上。</p> <p><b>2. 公司质子治疗设备业务是否会有运维收入？</b></p> <p>目前，公司因项目暂未完成交付，暂时没有运维方面收入。但根据质子项目经验，由于质子设备零部件数量多，且需要多个子系统互相配合，属于对精密度要求极高的仪器，进行定期维护是刚性需求。</p> <p>因此，为保证设备开机率，降低对医院治疗的影响，质子设备会根据技术要求定期对零部件进行预防性维护，维护活动一般会分散至全年不同时段开展。每年的运维费用大概是单台设备价值的 8%-10%。</p> <p>待后续公司中标的项目陆续投运后，公司会每年为设备提供维护服务，后期稳定的运维收入会为公司提供可观的现金流和利润支撑。</p> <p><b>3. 公司 2025 年在加速器的海外市场销售方面及质子治疗设备销售方面都有亮眼的表现，电子加速器海外市场销售同比实现了 260% 的增长，请问原因是行业的重大变化，还是公司的技术突破？从中长期看增长态势是否能够延续？</b></p> <p>电子加速器方面，2025 年公司大力开拓海外市场，报告期内海外市场实现销售 1.37 亿元，同比增长 264.3%。质子治疗设备方面，公司</p>

顺利完成国产化验证平台整机调试和第三方检测，实现 2 台质子加速器生产下线；同时加快第三代产品开发，完成小型质子治疗系统关键技术开发。报告期内，质子治疗设备取得了订单的突破。

以上业务的积极变化，主要来自于行业及技术两方面。

行业方面，2024 年国家原子能机构等十二部门联合发布《核技术应用产业高质量发展三年行动方案（2024-2026）》，提出重点加强核技术在工业、农业、医学、环保、公共安全等多个领域的应用推广。政策支持力度的提升，为行业发展提供了强大的助力，体现了下游旺盛的需求。

技术方面，公司秉承“做产品”的经营理念，以产品为核心加快市场拓展。公司电子加速器产品凭借优秀的性能和有竞争力的价格，在欧盟实现了中国加速器首单销售，未来还将凭借产品性能和价格优势，持续拓展海外市场。公司质子治疗设备也凭借临床性能领先、在国内拥有生产基地能及时响应客户需求等方面的优势，市场销售取得了积极进展。此外，智慧海关产品也因出色的 AI 算法分析、智能图像识别、数据自动比对等能力，实现通关效率的显著提升，落地乌鲁木齐、广州、福州等机场。

未来，公司将坚持以产品为核心的经营理念，全力提升产品市场竞争力，为经营业绩增长提供有力保障。

#### **4. 公司大飞机线缆料（XETFE）的最新进展情况如何？是否实现销售？**

XETFE 材料因其机械性能优异、耐高温、耐辐照、耐溶剂、耐原子氧等核心特点，具备广阔的市场前景，可在低空经济、航天航空等领域应用。

公司是国内唯一一家可量产 XETFE 材料的企业，产品综合性能已达到市场高端应用标准，截至 2025 年底，XETFE 材料已实现对国内外客户的小批量销售，销售单价近百万。未来，公司将加大 XETFE 材料的市场推广和销售力度，在国内市场深化大客户合作，同时聚焦

俄罗斯、印度等海外市场，加快客户开发和渠道布局。伴随低空经济和航天航空产业的发展，产品需求有望得到进一步释放。

**5. 公司无损检测业务 2025 年业绩情况如何？针对该业务公司是否有明确的发展规划？**

2025 年，无损检测业务实现营业收入约 1.18 亿元，同比增长 23.52%，毛利率为 29.6%。业务营收的增长主要得益于有效的市场拓展，公司抓住业务机会，加强了对客户的开拓。

目前，公司正在积极开展技术升级和产品研发方面的工作，在技术升级方面：

1) 聚焦射线源、成像系统等核心部件的攻关，目前已完成了 225kV 开管微焦点射线源的研发，采用创新的模块化设计，实现部件可更换维修，解决传统一体式射线管的维护难题；

2) 推进 AI 算法与检测设备的融合，开发专用缺陷识别模型；

3) 储备相控阵超声检测仪等技术，从单一 X 射线向 X 射线 + 超声等多技术融合发展。

产品研发方面，公司在新能源电池检测系统及电子芯片检测系统的研发上均取得了实质性进展。

1) 新能源汽车领域，公司研制的新能源电池检测系统已顺利通过客户的验收，同时，公司还具备提供如一体化压铸 DR 在内的定制化检测解决方案的能力。

2) 芯片领域，公司已成功研制了 2 台电子芯片检测样机，目前正在积极推进与相关企业开展合作验证工作。公司也组建了专业的研发团队，以提升产品在软件、算法等方面的性能，推进关键技术的研发与转化。

3) 食品领域，公司研发的智能榴莲检测设备在泰国实现签约销售，设备除能够在线检测（果肉房数、虫害等）外，还能自动根据检测结果进行分级分拣。

**6. 目前各业务板块毛利率有所提升，展望 2026 年，公司是否有**

	<p><b>明确的路径实现扭亏为盈？</b></p> <p>2026 年，公司将针对各业务板块发力，提升公司整体业绩。</p> <p>1) 新材料板块重点开展产品结构优化和降本增效工作，提升高毛利产品占比，通过优化产品配方和开发新助剂实现技术降本，同时实施自动化改造，加强各生产基地协同，实现产能利用率的提升。</p> <p>2) 医疗健康板块方面，质子治疗设备及同位素业务都在销售方面取得一定突破，其中，同位素业务已与部分下游药企及医院签订了供货合同和意向协议，质子治疗设备业务也获得了新订单。</p> <p>3) 电子加速器及辐照板块，公司将持续推进电子加速器海外市场销售及辐照业务的结构优化。目前加速器海外业务占比已提升至 51.7%，毛利率达到 40%水平。随着海外高毛利项目占比的持续提升，加速器业务盈利能力将不断增强。</p> <p>同时，过往三年公司因处置大连国际相关资产，计提了较大金额的减值，到目前商誉降至 2.3 亿元，减值风险已得到充分释放。</p> <p><b>7. 公司 2025 年经营性现金流有所下滑，主要原因是什么？</b></p> <p>报告期内，公司经营活动现金流净额为 1.38 亿元，同比下降 69.79%，主要受大新控股远洋运输业务处置及政府补助减少影响。</p>
<p><b>是否涉及应披露重大信息的说明</b></p>	<p>本次活动严格遵照相关监管要求开展，不涉及未公开重大信息泄露等情况。</p>
<p><b>附件清单</b></p>	<p>无</p>