

股票代码：300087

股票简称：荃银高科

安徽荃银高科种业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与荃银高科 2025 年年度网上业绩说明会的投资者
时间	2026 年 04 月 29 日（星期三）下午 15:00-17:00
地点	“荃银高科投资者关系”微信小程序
上市公司接待人员姓名	总经理：宋维波先生 财务总监：刘俊茹女士 董事会秘书：张庆一先生 独立董事：王丰先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、问：贵司 26 年的营收和利润预计目标是多少，并请列出有何具体提升业绩的措施，在新的班子带领下，如何重新把公司带回正轨</p> <p>答：您好，2026 年是“十五五”规划开局之年，公司紧扣国家种业振兴与粮食安全战略，在品种创新、市场精耕、内部管理及合规运营、加强产业链协同等方面持续夯实基础，持续提升经营管理效能与风险防控能力，稳步提升经营质效与核心业务竞争力，为后续高质量发展筑牢根基。公司 2026 年的业绩情况请关注公司定期报告，谢谢！</p> <p>2、问：请结合目前政策和今年大概率的厄尔尼诺，用</p>

你们的专业水平对今年整体种业行业的业绩，粮食价格走势等进行分析，种业行业的拐点是否已经到来？

答：您好，2025年种业整体呈现供大于求，同质化品种竞争日趋激烈，同时随着市场需求升级，部分作物品种结构加速调整，优质高产、综合抗性优良的品种更受市场青睐。创新日益成为核心竞争力。知识产权保护强、研发投入高、品种权多的龙头持续受益，行业集中度将持续提升。生物育种商业化提速。生物育种从试点走向产业化、规模化、常态化推广阶段，市场规模与利润空间打开，种业从传统农业转向高科技、高壁垒赛道。谢谢！

3、问：如何看待贵司目前的股价问题，不论对大股东还是投资者今年都损失惨重，中种集团 11.85 邀约进来，已经浮亏 7、8 个亿，，贵司如何提振股价，请列出具体措施

答：您好！股价由宏观经济、行业环境、公司基本面、资本市场环境、资金面、投资者情绪等多重因素综合作用形成。公司将围绕战略目标，以科技创新为抓手，聚焦主业，稳扎稳打做强做大，实现快速发展，争取为股东创造更好的回报。谢谢。

4、问：中种 11.85 的要约价到目前，22 亿资金已经浮亏 7 亿多，蒸发的都是国有资产，贵司和中种内部是否对此亏损认可？贵司每次都说对市值管理非常重视，但实际放任市值下跌，从来没给出过具体措施，内部有无明确挽回市值的管理计划？

答：您好！股价由宏观经济、行业环境、公司基本面、资本市场环境、资金面、投资者情绪等多重因素综合作用形成。公司将围绕战略目标，以科技创新为抓手，聚焦主业，稳扎稳打做大做强，实现快速发展，争取为股

东创造更好的回报。谢谢。

5、问：2025 年公司由盈转亏、大亏超 2 亿，请问业绩突变亏损的核心直接原因是什么？

答：您好。公司亏损的主要原因一是 2025 年度种子行业仍然面临着高库存、同质化严重的市场竞争环境，导致公司种子销售价格下行、毛利率下降。二是公司根据《企业会计准则》以及会计政策的相关要求，结合市场及行业情况并基于谨慎性原则对应收款项、存货以及商誉等计提了减值准备。谢谢

6、问：前期的立案调查，目前配合证监会已经到哪一阶段了，预计多久能出处罚事先告知书

答：您好！截至目前，相关立案调查工作仍在推进中，公司持续积极配合监管调查。本次立案事项不会对公司生产、研发、销售及日常经营造成影响。公司将严格按照监管要求，及时披露后续进展，保障经营稳定有序开展。

7、问：今年大额亏损是否属于一次性因素，利空是否全部出清，2026 年还会不会计提减值亏损？

答：您好！公司遵循国家统一的会计准则和公司会计政策，定期对资产价值进行审慎、前瞻性的评估，并根据评估结果计提信用减值损失及资产减值损失。谢谢！

8、问：净利润大亏但经营现金流大幅暴增，大幅背离的原因是什么，明年能否持续稳住现金流？

答：您好！报告期内公司经营活动现金流量净额同比改善幅度较大，主要系公司持续优化全链条资金管理，合理统筹存货备货节奏、控制经营性资金支出规模，同时加强往来款项精细化管理、优化经营性款项结算节奏等多重因素综合作用所致。谢谢

9、问：公司认可当前的股价吗？

答：您好！股价由宏观经济、行业环境、公司基本面、资本市场环境、资金面、投资者情绪等多重因素综合作用形成。公司将围绕战略目标，以科技创新为抓手，聚焦主业，稳扎稳打做强做大，实现快速发展，争取为股东创造更好的回报。谢谢。

10、问：全年亏损无分红，公司后续盈利回暖后，对中小股东分红回报有什么明确规划？

答：您好。公司 2025 年度亏损，根据《公司法》及公司章程，不具备现金分红条件，因此 2025 年度未进行利润分配，敬请广大股东理解。公司充分理解中小股东对回报的预期，高度重视对股东的长期回报，后续随着公司稳步发展，在满足法定分红条件并考虑发展资金需求的前提下，公司将积极、稳定地推进现金分红，与全体股东共享发展成果。谢谢！

11、问：公司作为种业国企龙头，核心竞争壁垒在哪，如何给长期持股中小股东足够信心？

答：您好，年内颁布的中央一号文件及新修订的植物新品种保护条例、非主要农作物品种登记办法等法规全面加强知识产权、品种管理与市场准入，为研发能力强、品种储备足、合规经营的头部创新企业创造了良好的发展空间。核心竞争壁垒体现在品种资源、海外渠道、央企整合、政策承接等方面。公司始终将研发创新作为核心发展战略，聚焦全基因组选择、基因编辑、智能育种、种质资源挖掘等领域。同时公司积极推进核心产区标准化建设，持续为市场供给高产、优质、多抗、广适的放心种子。且公司积极打造全面且立体的销售网络，通过多元化销售渠道促进种子销售，稳定种子主业发展。公司牢固树立回报股东意识，坚持以投资者为本，履行上市公司的责任和义务，谢谢！

12、问：国家种业振兴政策大力扶持，公司拿到哪些项目和补贴，实际业绩带动效果怎么样？

答：您好。公司作为种业领军企业，积极对接种业振兴战略，重点承接研育繁推类项目，主要用于种质资源创新、新品种研发、繁育基地建设及科研能力提升，支持公司完善品种梯队、优化业务布局、夯实核心竞争力，长期对公司经营稳健发展形成正向支撑。公司将持续对接政策资源，转化政策红利为经营实力，提升可持续发展能力。谢谢。

13、问：种业行业的拐点到来了吗，按照贵司预测，这个行业是否好转

答：您好。依据 2026 年中央一号文件、农业农村部种业振兴行动推进会及系列部署，政策基调明确：生物育种产业化扩面提速、种源自主可控攻坚、种业企业扶优行动深化。政策底已夯实，行业长期向好方向确定。厄尔尼诺衰减期区域灾害频发，抗逆品种需求上升，优质优价空间打开。谢谢。

14、问：种子产品毛利率明显下滑，2026 年靠哪些办法提溢价、修复毛利、改善盈利水平？

答：您好，公司将通过优化产品结构，聚焦差异化优势品种，推动品种升级迭代；强化成本管控，提升生产效率；加强知识产权保护力度与维权打假工作；持续强化品牌管理，增强客户粘性如未来三年打造三个大单品，保障快速形成推广规模，成立“66 香”品牌，联合米厂、烘干厂共同打造产业一体化的营销模式等措施，实现毛利率的改善。谢谢！

15、问：生物育种是行业核心方向，公司技术布局 and 合规进度如何，何时能成为新增量？

答：您好，在生物育种领域，公司作为先正达种业板块

的重要成员，积极开展生物育种技术方面研发与合作，储备相关资源，有序推动生物育种等领域产业化应用，进一步做大做强。2024年到2025年公司作为申请单位已审定玉米转基因品种5个。此外，公司控股子公司中科荃银不断开展科企深度融合下的民族种业创新发展新路径的探索，在以基因组学为核心的设计育种体系建设及骨干材料选育，RiceNavi导航育种及生物育种新技术、新产品、新装备开发，品种选育及技术推广三个方面持续发力，促进公司实现快速发展。未来，公司将按照主管部门相关要求开展转基因产业化示范推广工作，坚持科技赋能，创新引领，筑牢企业发展之基，谢谢！

16、问：种植托管回款周期长，资金占用和坏账风险高，公司后续风控和回款怎么保障？

答：您好，感谢您的关注。公司目前不存在种植托管业务模式。谢谢！

17、问：2025年大幅亏损已成定局，2026年整体扭亏为盈的核心抓手和明确年度目标是什么？

答：您好。公司将抓住政策红利，积极应对市场挑战。
一、加强研发创新，优化产品结构，打造高附加值品种；
二、全链条成本费用管控，提高市场竞争力；
三、实施差异化市场策略，提升服务水平；
四是加强品牌化与知识产权保护。
五、加大海外走出去力度，拓展海外发展空间。推动经营质量稳步改善，实现可持续增长。谢谢！

18、问：农服、农资业务持续拖累业绩，2026年这块业务减亏扭亏的具体措施和时间表？

答：您好！公司将聚焦种业主业，压降非核心低效业务，优化作物及产品结构，同时集中资源做强优势品种、提升高毛利产品占比，稳步改善整体盈利质量，全力提升经营效益，更好回报全体股东。谢谢

19、问：贵司今年一季度转基因产品的销售如何，是否已推广，今年全年的转基因产品销售规模预计是怎样？

答：您好！公司按照主管部门相关要求开展转基因产业化示范推广工作，后续转基因产品销售等情况请关注公司定期报告。谢谢！

20、问：新品种研发持续砸钱，核心优质品种审定进度如何，什么时候能真正放量增收？

答：您好，公司始终将研发创新作为核心发展战略，研发成果丰硕。2025 年度共有 57 个新品种通过国家审定，其中，水稻品种 52 个，玉米品种 5 个品种；44 个新品种通过省级审定，其中水稻新品种 17 个，玉米新品种 9 个，小麦新品种 8 个，棉花新品种 10 个。公司坚持以市场需求为导向，确保研发团队对品种选育方向或变化趋势具有高度的前瞻性；提升育种技术水平，加快培育新品种；做好新品种布局规划，因地制宜推广新品种；加大营销力度，制定精准的营销策略，强化服务型营销，全力拓展销售网络。谢谢！

21、问：水稻、玉米种子主业营收下滑，行业竞争内卷严重，2026 年稳销量、稳市占具体怎么做？

答：感谢您的关注。当前水稻、玉米种子行业同质化竞争加剧、市场内卷承压，公司主业营收短期有所波动。公司将坚定聚焦种业主业，以新品种迭代、渠道精耕、终端服务、规范市场秩序为抓手全力稳销量、稳市占。一是加快优质审定新品种推广，打造差异化拳头品种；二是稳固核心主产区经销商体系，精简低效渠道，深化种植大户、合作社直供合作，夯实终端基本盘；三是规范价格体系与区域市场管理，稳定合作信心；四是加大样板田示范、田间观摩和农技配套服务，提升品种口碑与农户认可度，以服务拉动实际动销，全力守住并稳步

提升核心市场份额。谢谢。

22、问：公司负债率偏高叠加年度亏损，2026年如何严控财务风险、保障资金链安全稳定？

答：您好。感谢对公司的关注，管理层已充分认知并高度重视财务风险，将采取强化现金流管理、保障融资接续、风险预警前置等举措，保障公司资金链安全。谢谢。

23、问：种子销售季节性波动大，业绩忽高忽低，2026年如何平滑波动、经营更稳健？

答：您好。种子行业的季节性源于农作物特定的生长期和成熟期，其生产经营展现出明显的季节性特点，成品种子的加工、包装和主要销售期是每年的10月中旬至次年的6月份，主要集中在每年四季度和次年春节前。

公司坚持以市场需求为导向，确保科研团队对品种选育方向或变化趋势具有高度的前瞻性；提升育种技术水平，加快培育新品种；做好新品种布局规划，因地制宜推广新品种；加大营销力度，制定精准的营销策略，强化服务型营销，全力拓展销售网络。从而确保公司高质量可持续发展。谢谢！

24、问：公司如何维护市值，如果管理市值，有无提振市值管理的措施？

答：感谢您的关注。公司始终重视市值维护与股东价值提升，坚持以做实主业经营、稳健提升业绩为市值根本支撑。同时规范信息披露、加强投资者沟通、积极传递公司价值，合理统筹经营与分红规划，持续夯实内在价值，多措并举维护公司市值平稳健康发展。谢谢

25、问：预计26年，种业内卷问题会得到明显改善吗？

答：您好，感谢您的关注。目前种子行业整体承压、品种同质化严重，仍将维持激烈竞争态势，行业将进一步呈现结构性分化、优胜劣汰的发展特征。谢谢。

附件清单（如有）	
日期	2026年04月29日