

证券代码：300387

证券简称：富邦科技

湖北富邦科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	通过全景网路演平台参加公司2025年度网上业绩说明会的投资者
时间	2026年4月29日（周三）15:00-17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ http://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	公司董事长兼总经理王仁宗先生、独立董事郭飞先生、副总经理兼财务负责人万刚先生、副总经理兼董事会秘书易旻女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次投资者活动的主要内容如下：</p> <p>Q1、尊敬的董事长，您好！在当前的国际贸易环境下，公司海外业务保持稳定增长的主要驱动因素是什么？</p> <p>A：尊敬的投资者，您好！2025年，公司海外业务的稳定增长主要得益于三大驱动因素：首先，全球化运营协同优势构筑了坚实的运作基础。公司在中国、欧洲、非洲设立的三大业务中心，实现了研发、采购与服务体系的高效共享，不仅缩短了产品响应周期，也显著降低了跨区域运营成本。其次，差异化的区域策略精准契合当地市场需求：在欧洲主推环保型产品，满足严苛的绿色法规；在非洲深耕本地化运营，提升服务效率与品牌信任度；在东南亚则聚焦经济作物，提供高附加值解决方案。最后，公司始终坚持围绕“绿色高效”方向开展持续技术创新，不断推出符合各区域法规要求的新型助剂产品。这三者相互支撑，共同构筑了海外业务稳健、可持续的增长引擎。感谢您的关注，祝您投资</p>

愉快!

Q2、您好! 公司 2025 年度经营状况、国内外业务营收表现如何?

A: 尊敬的投资者, 您好! 2025 年, 公司实现营业收入 138,170.50 万元, 同比上升 11.87%; 其中境内实现营业收入 75,274.71 万元, 同比增长 11.80%, 占整体营收的比例为 54.48%; 境外实现营业收入 62,895.79 万元, 同比增长 11.96%, 占整体营收的比例为 45.52%; 归属于上市公司股东的净利润为 5,923.52 万元; 归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润为 10,141.64 万元, 同比上升 15.36%; 归属于上市公司股东的净资产 145,817.13 万元, 同比上升 8.57%。公司在复杂环境下保持了稳健增长态势, 全球化布局和业务结构持续优化。感谢您的关注, 祝您投资愉快!

Q3、尊敬的董事长, 您好! 国内助剂业务面临传统需求放缓的挑战, 公司采取了哪些措施来应对?

A: 尊敬的投资者, 您好! 面对国内肥料市场对传统助剂需求增速放缓的趋势, 公司主动调整发展战略, 聚焦节能降耗类助剂、生物增效类助剂的研发与市场推广, 成功推出一系列契合碳中和目标、适配国内肥料企业绿色转型需求的新型农化助剂产品。同时, 公司推动产品性能由单一功能向多功能、系统化方向升级, 已逐步搭建起覆盖肥料助剂、生物增效助剂、土壤调理剂、种子包衣剂及农药助剂等领域的综合性农化助剂技术平台, 推动农化助剂从传统“小助剂”向支撑农业投入品系统升级的“大助剂”转型。感谢您的关注, 祝您投资愉快!

Q4、董秘好! 公司在农化助剂和现代农业两大板块中, 哪个板块的增长更符合管理层预期?

A: 尊敬的投资者, 您好! 2025 年, 公司助剂业务实现营业收入 99,149.78 万元, 同比增长 9.86%; 现代农业业务实现营业收入 25,660.94 万元, 同比增长 24.20%, 增速均符合公司战略培育预期。2026 年, 公司将继续深化“数字+生物”双轮驱动战略, 推动现代农业业务从技术验证迈向规模化应用, 同时继续夯实农化

助剂与特种肥料业务基本盘，力求两大板块实现协同并重、共同增长。感谢您的关注，祝您投资愉快！

Q5、您好！海外子公司相关诉讼事项进展如何？预计对公司未来经营将产生怎样的影响？

A：尊敬的投资者，您好！该事项主要系荷兰诺唯凯股权收购案的相关诉讼。2025年12月，荷兰法院作出一审判决，公司已根据判决要求支付相关款项。2026年3月，公司已就该判决向荷兰法院提起上诉，目前法院已依法予以受理。该诉讼事项未对荷兰诺唯凯日常生产经营活动产生影响，公司经营秩序正常，各项境内外业务稳步推进。整体来看，无论是一审判决还是后续上诉程序，均未干扰公司整体运营节奏，也未对财务状况造成实质性冲击。公司将持续密切关注案件进展，并严格依据会计准则进行相应处理，确保信息披露的及时与合规。感谢您的关注，祝您投资愉快！

Q6、董秘好！公司在生物农业领域的研发创新方面有哪些亮眼进展？

A：尊敬的投资者，您好！2025年，公司在生物农业领域的研发进展主要包括：一是聚谷氨酸已完成工艺开发并实现产品落地，成功应用于公司生物肥料及微生物菌剂产品，逐步实现协同增效；二是褐藻寡糖与 γ -氨基丁酸项目与湖北大学陈守文教授团队保持深度合作，已完成小试发酵工艺摸索，正稳步推进中试放大；三是依托“国家生物农药工程技术研究中心”，持续加强在生物肥料与微生物固氮、生物农药与根结线虫防治领域的研发力度，已筛选出超73株对线虫具有显著活性的菌株，在固氮、解磷、促生、抗逆及土壤修复等方面积累了丰富的专利菌种资源，正着力打造行业领先的高通量功能菌株筛选平台。感谢您的关注，祝您投资愉快！

Q7、尊敬的董事长，您好！公司在合成生物学领域的战略储备产品进展如何？对未来产品升级有何意义？

A：尊敬的投资者，您好！公司与湖北大学合作的褐藻寡糖与

γ -氨基丁酸项目已完成小试发酵工艺摸索，正稳步推进中试放大。经盆栽生测验证，小试制备的高质量低聚合度褐藻寡糖在促生、抗逆等方面的效果显著优于市面常规产品。预计中试完成后将逐步推进规模化生产。这些生物刺激素产品将与公司现有的生物肥料、微生物菌剂形成协同，进一步提升公司“提质增收”综合解决方案的技术含量和差异化竞争力。感谢您的关注，祝您投资愉快！

Q8、您好！公司的微生物固氮产品“天生旦”系列，2025年推广效果如何？

A：尊敬的投资者，您好！2025年，公司微生物固氮“天生旦”系列产品已通过中国农科院及各省级农业技术推广中心，在河南、内蒙、云南、福建、湖北、湖南、四川、新疆、山东、河北、江西、黑龙江、广西、海南、贵州共15个省及自治区布置验证示范实验，试验作物涉及小麦、玉米、萝卜、雪菜、花生、土豆、水稻、大豆、棉花、玫瑰、小葱、孜然、葡萄、甘蔗、柑橘、苹果共16种作物，总面积达数万亩。产品在减氮施肥条件下显著促进根系发育、提升抗病能力，获得良好反馈。2026年，公司将继续扩大示范覆盖面，聚焦粮食主产区及特色作物优势产区，通过“示范田观摩会”等方式加速市场培育，推动产品从点状应用向规模化推广过渡。感谢您的关注，祝您投资愉快！

Q9、董秘好！公司数字农业项目的商业化路径是怎样的？未来是否会形成可持续的服务收入？

A：尊敬的投资者，您好！公司数字农业业务围绕“以土壤为入口、以田块为单元、以作物为目标、以数据为基础、以配肥为出口”的种植业新模式，逐步形成了包括土壤检测评价、科学种植规划、智能滴灌决策、水肥一体化、在线种植管理等在内的产品与服务。番茄公社作为智慧农业解决方案的集成验证平台与实体化展示中心，遵循“实验验证-创新集成-成果展示-价值转化”的商业逻辑，为智慧农业提供可复制的范例。未来，公司将通过“产品+数据+服务”一体化融合，推动数字农服业务成为公司新

的增长引擎。感谢您的关注，祝您投资愉快！

Q10、请问，2025年哪个海外区域的表现最为亮眼？未来是否有计划在新兴市场进一步拓展布局？

A：尊敬的投资者，您好！2025年，公司海外助剂业务实现营业收入61,794.89万元，同比增长13.58%。其中，在欧洲业务区域，公司以荷兰诺唯凯和法国PST为重要支点，围绕欧盟日趋严格的环保监管要求，持续完善环保导向型产品体系，为客户提供符合当地法规要求的定制化解决方案，客户黏性和合作深度不断提升。在前独联体业务区域，公司依托专业化销售团队和属地化运营平台，实现客户需求与研发资源的高效对接，逐步构建起涵盖原料采购、产品与服务定制及物流配送的区域化业务协同体系，经营规模稳步扩大。在非洲区域，公司通过设立分布式服务网络，积极开拓摩洛哥、赞比亚等新兴市场，有效缓解基础设施条件相对薄弱带来的运营限制，差异化竞争优势逐步显现。在东南亚区域，公司聚焦印尼经济作物种植需求，通过大客户专项服务机制，将研发成果转化为专用助剂解决方案，推动业务规模持续提升。欧洲和非洲区域表现尤为突出。未来，公司将坚持以国内成熟的研发体系和数字农业技术积累作为支撑，推动海外业务与国内产业、研发平台之间的联动发展，持续深化海外产业布局与国内外跨区域资源整合能力。感谢您的关注，祝您投资愉快！

Q11、董秘好！环保型助剂和生物刺激素等绿色产品在欧洲客户中的接受度和反馈如何？

A：尊敬的投资者，您好！在欧洲市场，公司以荷兰诺唯凯和法国PST为重要支点，围绕欧盟日趋严格的环保监管要求，持续完善环保导向型产品体系，为客户提供符合当地法规要求的定制化解决方案。相关产品在肥料防结、防尘、造粒改良等方面的绿色性能获得了客户认可，客户黏性和合作深度不断提升。感谢您的关注，祝您投资愉快！

Q12、尊敬的董事长，您好！公司与OCP在非洲的合作取得了哪些进展？

A: 尊敬的投资者，您好！公司与 OCP 通过合资公司武汉欧特邦，持续推动在技改项目交付、创新型助剂研发和 IP、专利及技术许可等方面的合作。目前已开展钙镁磷肥、TSP-MgO、磷酸净化等项目研究，相关技术成果正在逐步转化。未来双方将继续加大中高层互访频率，进一步深化在增值肥料和生物农业领域的技术协同，推动从联合研发到产业化落地的全链条合作。感谢您的关注，祝您投资愉快！

Q13、尊敬的董事长，您好！公司近年来通过内生增长和外延并购不断完善现代农业生态布局。请问公司未来并购的重点方向是什么？

A: 尊敬的投资者，您好！在农化助剂与特种肥料领域，公司将重点考察拥有核心研发能力及先进生产设施的投资标的，通过并购整合持续扩充特种肥料、土壤调理剂等产品线，提升技术储备与产能规模，进一步增强市场竞争力；在现代农业板块，公司将采取双轨并行的并购策略，一方面重点寻求在基因编辑、生物合成等前沿技术领域具有先进性成果的科技型企业，通过技术协同强化生物农业板块的“提质增收”综合解决方案能力，另一方面持续关注符合公司数字农业战略布局的物联网、大数据分析 & 智能装备企业，以完善从数据采集到智能决策的全链条数字化服务体系。所有并购项目将严格遵循战略协同性、技术互补性和财务稳健性原则，确保并购标的与公司现有业务形成有效协同，共同推动公司向全球领先的农业科技服务企业迈进。感谢您的关注，祝您投资愉快！

Q14、请问，湖北省出台了《加快发展农业微生物产业实施方案》，明确提出大力发展农业微生物产业。请问公司如何抓住这一政策机遇？

A: 尊敬的投资者，您好！公司积极响应政策号召，于 2025 年 6 月正式牵头成立了“湖北省生物肥料产业创新联盟”，围绕“技术攻关、标准制定、资源共享、市场拓展”四大核心任务，整合省内优势科研资源和产业力量，推动生物肥料产业协同发展。

在生物农业领域，公司依托康欣生物与富邦湘渝两大载体，深耕微生物固氮、生物肥料、生物农药、生物刺激素及生物食品添加剂等方向，正着力打造行业领先的高通量功能菌株筛选平台，推动生物肥料从研发到应用的闭环发展。感谢您的关注，祝您投资愉快！

Q15、请问，面对原材料价格波动和汇率波动的风险，公司采取了哪些供应链管理和风险对冲措施来保障毛利率的相对稳定？

A: 尊敬的投资者，您好！公司持续完善原材料采购管理体系，通过拓展多元化采购渠道、优化供应商结构和加强战略合作，降低对单一原材料品类和单一供应区域的依赖。同时，公司结合实际业务情况，通过合理安排结算币种、优化合同条款、加强外币资产与负债统筹管理等方式，持续完善汇率风险管理机制。在内部管理方面，公司持续优化生产流程和产品结构，提升产品附加值，增强对成本波动的消化能力。感谢您的关注，祝您投资愉快！

Q16、您好！公司 2025 年度拟向全体股东每 10 股派发现金红利 0.60 元。请问管理层未来在平衡业务发展与股东回报方面有何考虑？

A: 尊敬的投资者，您好！公司高度重视对投资者的回报，本次利润分配预案充分考虑了公司发展阶段、经营状况和长远发展需要。未来，公司将在符合法律法规和《公司章程》的前提下，统筹兼顾业务拓展需求与股东回报，持续为股东创造长期、稳定的投资价值。感谢您的关注，祝您投资愉快！

Q17、请问，公司在低碳农业和 ESG 领域有哪些规划？

A: 尊敬的投资者，您好！公司以番茄公社为核心载体，全面推进“零碳能源供给、低碳农业生产、生态循环发展、认证体系建设”四位一体的乡村零碳转型实践。2025 年，公司整合生物肥料、数字农业等领域技术积淀，聚焦碳排放基线盘查和建设实施方案编制，番茄公社于 2025 年 7 月成功获得湖北碳排放交易中心授予的“零碳农业园区”“碳中和园区证书”，为未来番茄公社

	<p>通过国家级零碳认证、打造乡村零碳发展标杆筑牢先行基础。未来，公司将继续推动“五倍农业”模式，推进种养结合与产业链协同，构建“种植-秸秆饲料化-养殖”闭环产业链。同时，公司将持续深化 ESG 体系建设，将绿色理念融入产品研发、生产运营和农业服务的各环节，助力农业绿色转型和可持续发展。感谢您的关注，祝您投资愉快！</p>
附件清单（如有）	
日期	2026-4-29