

**浙江永太科技股份有限公司**  
**投资者关系活动记录表**

编号：2026-01

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
活动参与人员	公司董事长、总经理：王莺妹 董事、董事会秘书、副总经理：张江山 独立董事：周岳江 财务总监：应阳峰 通过全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ） 参与业绩说明会的投资者
时间	2026年4月29日（周三）15:00-17:00
地点	网络平台
形式	线上交流
交流内容及具体问答记录	<p>公司就投资者在本次业绩说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p><b>1、3月14日公告新规划的5000吨补锂剂项目建设，是不是用于三氟甲基亚磺酸锂补锂剂，认证如何了？</b></p> <p>感谢您的提问！公司公告的新建年产5000吨新型补锂剂项目，正是围绕重点研发的三氟甲基亚磺酸锂等系列产品进行产业化布局，旨在满足多元化电池体系需求。该系列补锂剂能精准补充电池活性锂损失，显著提升循环寿命和能量密度，并可应用于液态、半固态及全固态电池体系。目前该项目处于前期准备阶段，客户认证等正有序推进。新产品从研发到量产需要完整周期，具体进展请以公司公告为准。谢谢！</p> <p><b>2、公司又新增加了5000吨VC产能，那一季度VC的</b></p>

### 产能是多少？

感谢您的提问！实际产量受市场供需、订单及生产安排等因素影响，公司会根据下游市场需求情况、产能爬坡进度灵活安排生产计划。谢谢！

### 3、公司有直接出售 VC 添加剂吗？

感谢您的提问！公司有直接对外出售 VC 添加剂，会结合市场供需、盈利状况及客户需求，动态优化自用与外售比例，提升经营效益。谢谢！

### 4、公司与宁德收购合作失败有没有对公司业务造成影响，对于一季度财报，有点不及预期？

感谢您的提问！公司目前与下游核心客户的合作均正常开展。2026 年一季度公司实现营业收入 16.93 亿元，同比增长 59.70%，归母净利润 1.05 亿元，同比增长 889.50%，经营业绩实现了大幅提升，公司对后期发展充满信心。管理层将继续扎实推进各项经营工作，深化与下游客户的合作，持续提升经营质量，力争为广大股东创造更大价值。谢谢！

### 5、公司一季报毛利率高，为何净利率如此的低？

感谢您的提问！一季度公司锂电材料产品量价齐升带动毛利率、净利率均同比显著改善。公司正持续推进费用精细化管控与降本增效，后续将进一步优化经营效率，稳步提升盈利水平。谢谢！

### 6、请问，新建 5 万吨六氟磷酸锂产能的建设周期和达产时间是什么？在当前行业供需格局下，新产能的盈利预期如何？

感谢您的提问！公司年产 5 万吨六氟磷酸锂技改扩建项目建设周期为 2026 年 3 月至 2027 年 12 月，将依托现有产线技改分步释放产能、逐步实现达产。公司将根据项目进展情况及时履行信息披露义务，请您关注公司后续公告。当前行业受益于动力电池与储能市场需求双增长，供需格局持续偏紧，公司具备垂直一体化产业

链与成本优势，新产能落地后将进一步强化市场竞争力，盈利预期向好。但项目未来盈利情况受行业周期、市场价格、供需变化等多重因素影响，存在一定不确定性，敬请投资者注意投资风险。谢谢！

#### **7、永太和天赐的侵权案件有结果吗？**

感谢您的提问！公司与天赐材料相关的商业秘密侵权纠纷、名誉权及商业诋毁纠纷、恶意诉讼纠纷等案件目前均处于审理阶段，尚未有最终判决结果；公司将严格依照法律法规积极应诉，依法维护自身合法权益，相关案件进展请以公司公开披露信息为准。由于案件尚未审结，最终判决结果存在一定不确定性，敬请投资者注意相关投资风险。谢谢！

#### **8、8.87 亿天赐材料商业秘密诉讼，什么时间开庭？ 审判结果会如何？**

感谢您的提问！公司与九江天赐高新材料有限公司的商业秘密侵权民事诉讼目前处于管辖权异议阶段，尚未一审开庭，具体开庭时间以法院通知及公司公开披露信息为准；案件审判结果尚存在不确定性，公司始终坚持自主研发，将积极应诉以维护自身及全体股东合法权益，相关进展将及时依规披露。谢谢！

#### **9、公司对公布季度财报后股价波动怎么看？**

感谢您的提问！上市公司二级市场股价受宏观经济环境、行业周期、市场流动性、投资者情绪等多重因素综合影响，波动存在不确定性。公司管理层始终专注于主业经营，扎实推进各项战略落地，2026 年一季度公司经营已实现良好开局，营收、利润均同比大幅增长，基本面持续向好。后续公司将继续深耕核心业务，提升经营质量与盈利水平，力争为广大投资者创造更大价值，也请投资者注意二级市场投资风险。谢谢！

#### **10、公司今年新增产能有多少？**

感谢您的提问！2026 年公司新增规划产能主要包

括：六氟磷酸锂技改扩建新增 3.2 万吨/年、新型补锂剂新增 5000 吨/年、锂电池电解液新增 20 万吨/年，上述产能将根据项目进度分步释放，持续完善锂电材料一体化布局。项目未来盈利情况受行业周期、市场价格、供需变化等多重因素影响，存在一定不确定性，敬请投资者注意投资风险。谢谢！

#### **11、公司为什么年产量高利润却少？**

感谢您的提问！公司近年利润规模与营收规模存在差异主要受多重阶段性因素影响：一是前两年锂电材料行业处于周期底部，产品价格承压，同时公司处于产能集中投入期，新产能爬坡阶段单位成本较高，导致板块盈利水平偏低；二是公司前期项目建设资金需求较大，融资带来的财务费用、产能爬坡阶段的固定成本摊销对利润形成一定摊薄；三是医药板块近年受行业政策、市场竞争等因素影响收入阶段性下滑，也对整体利润造成了一定影响。

随着 2025 年以来锂电材料行业景气度回升，公司核心产能逐步爬坡释放，2026 年一季度公司归母净利润已实现同比大幅增长，盈利水平正在持续改善。后续公司将继续推进降本增效，优化融资结构，提升各板块盈利水平，推动利润规模与营收规模同步增长。谢谢！

#### **12、请问公司面对持续低迷的股价有没有一些针对性的措施？**

感谢您的提问！公司股价波动受多重市场因素影响，针对当前情况我们已采取多项针对性举措：一是公司核心董事、高管已提前完成股份增持，以真金白银彰显对公司长期价值的坚定信心；二是聚焦锂电材料核心主业，动态优化产品结构，优先释放高毛利产品盈利；三是稳步推进六氟磷酸锂、补锂剂、电解液等产能布局，持续打造新增长极；四是深化降本增效与费用管控，全力提升经营质量与盈利水平；五是严格履行信息披露义

务，强化投资者沟通，持续传递公司内在价值。谢谢！

**13、公司去年提出补锂剂后，几乎所有公募基金都认定假的，而今年公告上来说，补锂剂也没大规模投产使用。请问补锂剂这一方面有什么消息透露吗？比如有没有确定订单等等？还有就是一季报业绩贵公司虽然同比大幅增加，但是普遍低于同类企业。是否有其他原因？**

感谢您的提问！公司在 2026 年 3 月已通过董事会决议，正式公告投资建设年产 5000 吨新型补锂剂项目。目前该项目处于前期准备阶段，客户认证等正有序推进。新产品从研发到量产需要完整周期，具体进展请以公司公告为准。2026 年一季度已出现显著改善，营收与净利润均大幅增长，公司正持续优化产品结构、进一步优化经营效率，稳步提升盈利水平。谢谢！

**14、2026 年度，公司有分红计划吗？**

感谢您的提问！公司 2026 年度利润分配方案将严格遵循《公司章程》及未来三年（2024-2026 年）股东回报规划，结合年度经营业绩、现金流状况、项目建设资金需求等因素综合拟定，履行董事会、股东大会审议程序后及时披露，公司始终重视投资者合理回报，将在保障长远发展的前提下积极回馈股东。谢谢！

**15、请问公司有没有回购注销股份的计划来维护目前低迷的股价？**

感谢您的提问！公司股价的稳定最终依托于经营基本面的持续向好，目前管理层正全力推进各项业务发展，提升盈利水平，夯实公司内在价值。关于股份回购注销相关事项，公司将严格按照监管要求，结合自身经营情况、资金状况及市场环境等因素综合考量，如有相关计划将严格按照信息披露规则及时履行披露义务。谢谢！

**16、公司液冷相关产品有批量化订单吗？**

感谢您的提问!公司液冷相关的氟化液产品目前正处于市场推广与客户验证阶段,已与部分下游客户开展多批次的产品测试与合作对接,尚未形成大规模批量订单。

随着 AI 算力基础设施、数据中心液冷渗透的加速,公司将积极推进氟化液产品在半导体制造、浸没式数据中心冷却、5G 基站液冷、储能热管理等细分场景的商业化落地,争取早日实现批量订单突破。后续相关业务进展若达到信息披露标准,公司将及时履行披露义务。谢谢!

**17、贵公司是否液冷服务器氟液产品,是否已向英伟达等产业链提供液冷产品,或通过认证?**

感谢您的提问!公司已有液冷服务器用电子氟化液产品,覆盖相变式与浸没式两大路线,具备低 GWP、环保无 PFOS/PFOA、高绝缘散热等特点。目前相关产品已进入下游服务器厂商验证流程,部分型号已通过头部服务器厂商认证,可用于相变冷板及浸没式液冷场景。截至目前,公司尚未直接向英伟达供货。相关客户拓展与认证工作正在积极推进中,后续进展将按规定及时披露。谢谢!

**18、公司医药板块今年是否会持续亏损,公司如何平衡好各个板块业务情况?**

感谢您的提问!2025 年医药板块受行业竞争加剧、核心产品生命周期阶段性影响收入下滑,目前公司已针对性开展调整:一方面整合全产业链上下游资源,持续优化生产运营与成本管控体系,挖掘内部降本增效空间;另一方面加大新业务、新市场拓展力度,强化多层次销售渠道建设,培育新的收入增长极。在业务平衡方面,公司将依托含氟技术核心优势,继续巩固锂电材料板块的盈利支撑作用,稳定植保板块的盈利基本盘,同时加快医药板块的业绩修复与氟化液、补锂剂等新业务

的落地，构建多板块协同发展的业务格局，提升公司整体抗风险能力与盈利水平。谢谢！

**19、公司新项目建设占用资金的情况在二季度是会递增还是有所好转，二季度的净利率能否显著改善？**

感谢您的提问！公司新项目建设资金投入将严格按照规划节奏有序推进，整体规模保持在合理区间。关于二季度的经营情况，目前公司各板块生产运营均正常开展，管理层将继续深化降本增效工作，优化成本管控，提升高毛利产品的销售占比，同时合理控制费用支出，力争推动盈利水平持续向好。具体季度业绩情况请关注公司后续披露的定期报告，公司将严格按照监管要求及时履行信息披露义务。谢谢！

**20、作为氟化工的细分龙头企业，公司对市场给予目前的估值满意吗？**

感谢您的提问！我们充分理解市场及广大投资者对公司估值与长期价值的关注。作为氟化工领域深耕多年的企业，我们更专注于立足自身产业根基，持续做强主业、优化经营质量，稳步推进降本增效、财务结构优化及业务布局。公司始终踏实做好生产经营与内部管理，不断夯实核心竞争力，提升持续盈利能力与内生发展动力。谢谢！

**21、公司二季度锂电产品的价格情况如何？**

感谢您的提问！二季度公司锂电产品价格随市场供需情况合理波动，公司将持续优化产品结构与定价策略，全力保障经营效益，敬请关注行业及市场波动风险。谢谢！

**22、当前公司锂电产品的产能利用率如何，是满产满销吗，谢谢？**

感谢您的提问！公司采取以销定产、结合市场需求合理备货的生产模式，当前锂电产品产销匹配度较高。公司会根据下游客户需求动态调整生产排产计划，保障

核心产品稳定供应，同时稳步推进新建产能的爬坡释放，进一步提升供应能力。谢谢！

**23、查阅年报，永太药业和永太手心医药两家公司，自从创立到现在，年年亏损，粗算得至少亏损啦十年以上，真是难以接受，累计亏损都赶上投入的总额了，屡屡拖累上市公司的业绩，这个方向选的对吗？正向的贡献在哪里？如何破局？谢谢！**

感谢您的提问！永太药业、永太手心是公司医药“中间体—原料药—制剂”一体化布局的核心载体，阶段性亏损主要因前期产能爬坡、研发投入、行业集采竞争及产能利用率偏低，属于医药制造板块培育期的正常投入。其正向贡献在于完善了公司含氟医药全产业链，储备了糖尿病、心血管等核心制剂管线与生产资质，为板块长期发展筑牢基础，目前医药板块的另两家子公司浙江手心、佛山手心已持续实现稳定盈利，医药板块整体正逐步修复。破局方面，公司将整合板块资源、提升产能利用率，推进集采中标与海内外市场拓展，强化降本增效与运营优化，加快减亏增效，减少对上市公司业绩的拖累，推动医药板块实现良性发展。谢谢！

**24、永太新建扩产项目资金来源是哪里？公司现金流充足吗？**

感谢您的提问！公司新建及扩产项目资金主要来源于自有资金、银行授信等，并根据项目进度合理统筹资金安排，严控资本开支节奏。公司经营现金流环比改善、资金储备稳步提升，同时将持续优化财务结构、强化应收账款管理，保障日常经营与项目建设资金需求。公司现金流状况总体稳健、可控，能够满足现有主业运营及重点项目有序推进。谢谢！

**25、公司一季度合同负债大幅增长。请问这些预收订单主要来自哪些产品和客户？预计在 2026 年二、三季度分别确认收入的比例是多少？目前二季度锂电材**

**料订单的排产情况和价格水平如何？**

感谢您的提问！一季度合同负债大幅增长，主要系公司锂电材料产品预收客户货款所致，客户以国内锂电池头部企业为主；相关预收款项将根据订单交付节奏，于2026年二、三季度陆续完成交付并按准则确认收入，具体比例将随交付进度动态推进。目前二季度公司锂电材料订单情况良好，产品价格遵循市场化动态定价机制，维持稳健合理水平。谢谢！

**26、公司的双氟产品可以适用于比亚迪的二代刀片电池吗？目前6.7万吨液体双氟的产能利用率是多大？**

感谢您的提问！公司生产的双氟磺酰亚胺锂(LiFSI)作为新型锂盐添加剂，具备高导电性、高稳定性等特性，可适配多种动力电池技术路线和电池产品。公司与下游核心客户保持长期稳定的合作，会根据客户的技术迭代需求同步开展产品适配优化。公司液态双氟产线运行稳定，生产安排结合下游实际订单合理调控，随着行业需求逐步修复，整体生产投放与产出规模稳步改善，项目运营节奏保持稳健。谢谢！

**27、截至一季度末，公司资产负债率很高，请问公司如何控制财务风险？是否有降低资产负债率的具体计划和时间表？**

感谢您的提问！公司将通过持续提升盈利能力、加强资金管理和优化融资结构等措施控制财务风险、逐步降低负债率。目前公司与主要银行保持良好合作，流动性风险可控，资产负债率的优化需要一定周期。谢谢！

**28、公司有大量合同负债，预计何时能确认收入？**

感谢您的提问！公司合同负债为预收客户货款，将严格按照企业会计准则，在完成产品交付、客户取得商品控制权时确认收入；目前公司锂电材料等产品订单交付工作正有序推进，将依据合同约定的交付节奏及时结转确认收入。谢谢！

**29、请问公司的毛利率这么低，是不是采购锂矿原材料的成本比较高？**

感谢您的提问！公司综合毛利率水平受行业周期、产能阶段、产品结构、原材料价格等多重因素共同影响。公司已通过垂直一体化产业链布局、规模化采购、核心原料自给、工艺优化等多种举措严控原材料成本波动风险。未来将持续优化产品结构、提升高毛利产品占比、提高产能利用率，进一步改善毛利率水平。谢谢！

**30、贵公司自 2022 年就有在非洲开发锂矿的业务开展，今年的锂矿价格持续走高，不知道现在还有在继续开展吗？这些年的成效如何？烦请董事长介绍一二，感谢感谢！**

感谢您的提问！公司海外相关资源业务目前处于有序推进阶段，会结合市场行情、项目进度与整体战略统筹开展，相关进展请以公司公开披露信息为准，敬请关注海外项目运营与资源品价格波动风险。谢谢！

**31、公司是否有定增计划？是否有较为确定的定增对象？**

感谢您的提问！公司若有再融资相关计划，将严格按照监管要求及时履行信息披露义务。截至目前，公司暂无应披露而未披露的定增相关安排。公司将根据自身发展战略、资金需求及市场环境等因素，审慎选择合适的融资方式，保障项目建设与业务发展的资金需求，同时兼顾全体股东的利益。后续如有相关计划，公司将及时通过指定信息披露渠道对外公告。谢谢！

**32、公司管理层对公司前景是有怎样的看法呢？**

感谢您的提问！管理层立足公司现有产业布局与核心技术优势，对后续经营发展持乐观的态度。当前锂电行业需求逐步修复，医药植保业务稳健筑牢基本盘，含氟新材料等新兴板块有序推进研发与客户拓展。公司持续优化内部管理、严控成本开支、改善财务结构，不断

强化综合经营实力。未来我们将紧抓行业发展机遇，稳步推进各项经营规划，持续夯实基本面，稳步提升经营质量与可持续发展能力，努力为股东创造长期稳定的价值回报。谢谢！

**33、预计 2026 年全年产能及盈利将达到多少？**

感谢您的提问！公司 2026 年全年产能将按既定规划稳步释放，盈利情况将结合行业景气度、市场价格、产能利用率及成本管控等多重因素综合体现，相关具体数据敬请以公司后续披露的定期报告为准，敬请关注行业周期、市场竞争及项目进展风险。谢谢！

**34、请谈谈预计氟化液销售会在 2026 年有什么突破？**

感谢您的提问！氟化液作为公司新兴业务，公司将充分依托在含氟精细化学品领域的技术积累与客户资源优势，全力推进氟化液业务商业化落地进程，后续相关业务进展若达到信息披露标准，公司将及时履行披露义务。谢谢！

**35、请问滨海基地大工业基准电价是多少？是否已落实直购电或绿电布局？基地单位产品碳排放强度如何，能否提供可追溯碳足迹证明，满足头部客户及出口市场的碳溯源要求？**

感谢您的提问！滨海基地电价严格执行当地市场化定价政策，公司将积极布局直购电与绿电使用，持续推进低碳生产与能效优化；公司已建立完善的碳排放管理体系，敬请关注能源政策及环保合规风险。谢谢！

**36、公司可否有效降低应收账款金额及账期？**

感谢您的提问！公司高度重视应收账款管控，将持续优化客户信用评估体系、强化回款全流程跟踪与专项催收、细化销售合同账期约定，同时依托优质核心客户结构多措并举，有效压降应收账款规模、缩短回款账期，提升资金周转效率与资产质量。谢谢！

**37、近期六氟磷酸锂价格暴涨，公司生产的双氟磺酰**

**亚胺锂（LiFSI）是否可以用于替代六氟磷酸锂？双氟磺酰亚胺锂（LiFSI）产能是多少？纯度多少？**

感谢您的提问！双氟磺酰亚胺锂（LiFSI）在性能上具备替代六氟磷酸锂的技术可行性，目前行业以混合使用为主；公司已投产液态 LiFSI 产能 6.7 万吨/年，产品纯度达到电池级高标准，可满足下游客户需求，敬请关注技术应用进展与市场价格波动风险。谢谢！

**38、公司补锂剂现在已经开始投入使用了吗？**

感谢您的提问！公司补锂剂产品已向下游电池厂商送样验证且反馈符合预期，目前尚未实现规模化投入使用；公司已规划新增年产 5000 吨新型补锂剂项目，正稳步推进产业化落地。谢谢！

**39、公司一季度盈利情况虽然大幅改善，但明显低于市场预期。请问是医药、植保板块拖累业绩吗？上述板块一季度分别亏损了多少？**

感谢您的提问！公司 2026 年一季度业绩同比大幅增长，核心得益于锂电材料板块量价齐升的强劲拉动；医药、植保板块受行业竞争等因素影响，对整体业绩存在一定影响。目前公司正通过优化产品结构、降本增效、拓展市场等举措持续改善医药、植保板块经营质量，推动整体业绩稳步提升。谢谢！

**40、2025 年全年仍亏损 4610 万元，但 2026 年 Q1 单季盈利即达 1.05 亿元，这个盈利拐点的核心驱动因素是什么？**

感谢您的提问！本次盈利拐点核心驱动在于锂电材料板块迎来周期反转，下游储能与动力电池需求爆发，核心产品量价齐升，成为业绩增长核心引擎。谢谢！

**41、公司医药板块收入同比下降超 30%的压力何时见底？**

感谢您的提问！医药板块收入下滑主要受行业竞争加剧、核心客户原研药专利到期等阶段性因素影响，当

	<p>前公司正通过深化产业链一体化布局、降本增效、拓展市场等举措发力，持续改善医药板块经营质量，推动整体业绩稳步提升。谢谢！</p> <p><b>42、如果医药板块长期不能实现盈利，可否考虑出售，以使得公司集中资源、全力以赴、轻装上阵，紧紧抓住储能、新能源的机遇期，提升公司的竞争力和整体业绩！</b></p> <p>感谢您的建议！</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次调研活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>