

2025 年度业绩说明会投资者关系活动记录表

编号：【2026】第 001 号

<p>投资者关系 活动类别</p>	<p><input type="checkbox"/>特定对象调研 <input type="checkbox"/>分析师会议 <input type="checkbox"/>媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/>业绩说明会 <input type="checkbox"/>新闻发布会 <input type="checkbox"/>路演活动 <input type="checkbox"/>现场参观 <input type="checkbox"/>其他</p>
<p>参与单位名称 及人员姓名</p>	<p>线上参与北陆药业 2025 年度网上业绩说明会的投资者</p>
<p>时 间</p>	<p>2026 年 4 月 29 日下午 15:00-16:00</p>
<p>地 点</p>	<p>“约调研”小程序</p>
<p>上市公司接 待人员姓名</p>	<p>董事长、总经理：王旭先生 独立董事：曹纲先生 董事、副总经理、财务总监：曾妮女士 董事、副总经理、董事会秘书：邵泽慧女士</p>
<p>投资者关系活动 主要内容介绍</p>	<p>一、公司经营方面相关问题</p> <p>1、问：对比剂作为公司传统核心赛道，行业竞争加剧+集采常态化，公司在产品迭代、成本控制、市场份额巩固上有哪些具体举措？</p> <p>答：感谢您的关注。公司深耕对比剂领域多年，并建立了自身的核心竞争优势。一方面，公司持续研发并推出碘类和钆类对比剂产品，打造完整的产品矩阵；另一方面，公司秉持“制剂+原料药”一体化的经营思路，不断加强在钆类和碘类原料药领域的布局，为公司产品迭代和成本控制创造有利条件，也为公司积极参与相关产品的集中带量采购奠定基础。</p> <p>2、问：2025 年对比剂毛利率同比变化？未来价格下行压力是否缓解？</p> <p>答：感谢您的关注。公司 2025 年度对比剂的毛利率为 48.70%，</p>

较 2024 年度下降 0.5%。未来价格取决于相关产品的招投标情况，公司将加强成本管理，不断优化工艺，力争保持毛利率稳定。

3、问：高管您好，请回复一下我这个问题：收购天原药业后，中药品种达 59 个，在销 35 个。后续中药板块的整合规划、销售协同、新放量品种是怎么样的？

答：感谢您的关注。公司将中药板块的发展定位于公司“第二增长曲线”，从 2025 年营收情况来看，公司中成药收入占比 20%左右，仍有很大提升空间。收购天原药业后，公司持续整合公司中药板块协同发展，目前的销售策略是集中精力打造两个黄金单品，即北陆独家原研的治疗广泛性焦虑症的中成药九味镇心颗粒和天原药业的独家品种金莲花颗粒。公司目前已经组建了专门的招商团队和基层团队负责公司中成药产品的整体推广工作，在推动两个主打产品稳健放量的基础上，逐渐加强其他如感冒清热颗粒、济生肾气丸、香砂六君丸、五子衍宗丸等产品的上量工作，以求进一步增加市场份额并提升产品知名度。

4、问：董事长，公司现金流下滑的具体原因是什么？2026 年现金流改善措施有哪些？

答：感谢您的关注。相比上期，2025 年度公司经营活动现金流量有小幅下滑，主要是本期支付的各项税费支出增加，导致经营现金流金额较上期有所下降。本期公司将优化各公司税负，改善现金流。

5、问：2025 年投资、筹资现金流波动较大，理财赎回及借款增加带来现金流变动，公司后续资金规划、投资理财策略是否会调整？

答：感谢您的关注。2025 年，为进一步提高暂时闲置自有资金的使用效率，获取较好的投资回报，在不影响公司正常经营、并有效控制风险的前提下，公司进行了一些现金管理。后续视公司募投资项目支出及实际经营需求情况进一步细化筹投资策略。

6、问：公司出口业务主要覆盖南美、非洲和亚洲，未来是否会考虑拓展欧美等高标准市场？针对国产替代趋势，公司如何提升产品竞争力以抢占更多市场份额？

答：感谢您的关注及建议。公司碘对比剂生产线已通过欧盟 EU

GMP 认证，公司碘海醇注射液完成了荷兰、匈牙利等国家的注册，为公司拓展欧盟市场创造了条件，公司将努力拓展欧盟相关国家的市场。国内对比剂产品已陆续纳入集采，公司将持续推出新产品，并积极参与国家及各地集采，继续提升公司产品的市场份额。

7、问：公司定增价格 8.45 元，较现价折价约 15%，发行对象是否已确定？控制权是否稀释？（实控人持股降至 14.69%）

答：感谢您的关注。公司本次以简易程序向特定对象发行股份已确定发行对象，详细名单请参见巨潮资讯网《北京北陆药业股份有限公司 2025 年度以简易程序向特定对象发行股票募集说明书(申报稿)》。本次发行完成后，实际控制人王代雪先生持有公司 14.69%的股份，仍保持控股股东、实际控制人的地位。本次发行不会导致公司控股股东和实际控制人发生变更。

8、问：尊敬的北陆药业管理层，我注意到公司自 2020 年发行可转债以来，多次对募集资金用途进行调整，例如将沧州固体制剂项目资金转向原料药生产，高端注射剂项目结余资金用于补流等。请问贵公司未来在募集资金使用上是否会建立更严格的规划与调整机制，以平衡战略灵活性与项目执行的稳定性，并保障股东对资金使用效率的预期？

答：感谢您的关注及建议。未来，公司将加强募集资金管理，提高募集资金的使用效率和规划。

二、子公司相关问题汇总

9、问：请问收购天原药业后，商誉是否有减值风险？2025 年是否计提商誉减值？

答：感谢您的关注。经测试天原药业不存在减值风险，因此 2025 年度未计提商誉减值，具体指标请查阅公司年报。

10、问：中药高增长是并购（天原药业）并表还是内生增长？天原 2025 年贡献多少收入/利润？谢谢

答：感谢您的关注。天原药业 2025 年度实现营业收入 1.33 亿元，净利润 112 万元。天原药业相关产品的营收增长带动公司中成药板块

营收稳定增长。

11、问：亳州等新建生产基地持续建设投入，目前项目进展、产能释放周期如何，投产后能否有效优化生产成本、支撑长期业绩增长？

答：感谢您的关注。作为公司“化药+中药”发展战略的重要平台和载体，陆芝葆承载的亳州生产基地中药提取及中成药车间的建设工作有序推进，2026年公司将继续推进亳州生产基地中药提取及中成药车间的建设、验收及投产进度，并尽快启动化药生产车间及智能综合仓库的建设工作。该基地建成并投产后，公司的生产能力将大幅提升。

12、问：陆芝葆中药提取、中成药、高端化药制剂生产项目（一期），当时预计一期建成后，可形成年产颗粒剂3亿袋、胶囊剂2亿粒、丸剂2亿袋的生产能力。一期是否建设完成？现在生产与销售情况怎么样？是否达到了设计产能？

答：感谢您的关注。陆芝葆中药提取、中成药、高端化药制剂生产项目（一期）尚未完成，2026年，公司将全面推进其验收及投产进度，力争尽快正式投产。

13、问：陆芝葆二期化药生产车间与智能综合仓储项目为什么也选在亳州？化药生产主要是在浙江海昌，怎么不在海昌扩大建设？感觉有重复造轮子的嫌疑。

答：感谢您的关注。海昌药业主要生产碘对比剂原料药，不生产制剂产品。目前场地建设均已完成，无法扩建其他产线。公司选择安徽亳州建设新的生产基地，主要是基于当地良好的营商环境、产业布局以及成本优势等。该基地建成并投产后，公司更多的产品可以落地，生产能力将大幅提升。

14、问：子公司及中药板块并购整合后，整体运营协同效果如何，是否存在商誉减值、整合不及预期的潜在风险？

答：感谢您的关注。收购天原药业后，公司将其纳入集团管理体系，积极调动集团内资源，全面为其赋能，并逐步落实公司在中成药板块的战略布局和发展目标，截至目前，公司对天原药业的整合工作

	按计划推进，协同效果显著，不存在商誉减值、整合不及预期的潜在风险。
附件清单 (如有)	无
日期	2026年4月29日