

证券代码：301079

证券简称：邵阳液压

邵阳维克液压股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-001

| | |
|---------------|---|
| 投资者关系活动类别 | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 |
| 参与单位名称及人员姓名 | 线上参与邵阳液压（301079）2025年年度业绩说明会的全体投资者 |
| 时间 | 2026年4月29日 15:00-17:00 |
| 地点 | 价值在线（www.ir-online.cn）网络互动 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事、董事会秘书、财务总监 柴丹妮 总经理 岳海 独立董事 朱开悉 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>问题 1：请问管理层，公司产品作为工程机械和高端装备的核心零部件，国家 2026 年计划安排 2000 亿元超长期特别国债支持大规模设备更新，公司如何看待这一政策对液压行业的拉动效应？年报显示 2025 年公司营业收入同比下降 20.88%，公司将如何扭转这一趋势？</p> <p>回复：投资者，您好！大规模设备更新等政策有助于带动装备制造业技术改造和重点行业设备升级，对液压行业整体需求具有积极作用。液压产品作为装备制造业的重要基础配套部件，预计将在工程机械、冶金、水利水电等相关领域受益。公司将持续关注相关政策落地节奏，结合自身产品和应用场景特点，把握重点行业和重点客户的市场机会。</p> <p>关于 2025 年营业收入同比下降，主要是公司主动调整业务结构，</p> |

压缩部分毛利率较低、回款周期较长的冶金领域项目所致。下一步，公司将继续围绕高端液压件进口替代和液压数字化、智能化两条技术路线，持续推进业务结构优化、重点行业拓展、产品升级和制造能力提升，重点聚焦水利水电、军工、行走机械等方向，不断提升核心元件、液压系统及整体解决方案协同发展能力，推动公司经营质量和业务规模逐步改善。感谢您的关注！

问题 2: 能否请管理层详细说明公司高压液压柱塞泵产品在进口替代方面的具体应用案例。目前在哪些高端装备制造领域实现了对国际品牌（如力士乐、丹佛斯）产品的批量替代？谢谢！

回复：投资者，您好！公司长期围绕高端液压件进口替代持续开展研发和产品升级，并已在部分细分领域取得应用进展。根据公司已披露信息，公司在冶金、环境环保等细分领域的产品进口替代上已获得印证，相关产品和系统已服务于宝钢、首钢、南水北调、大藤峡等重点项目；同时，公司在特定应用场景下形成了具有代表性的工程化成果。公司将继续推进高压液压柱塞泵、液压缸及液压系统等核心产品在复杂工况和重点应用场景中的研发与应用拓展。关于具体客户、具体国际品牌替代情况，请以公司依法合规披露的信息为准。感谢您的关注！

问题 3: 2025 年营业收入下降 20.88%，但归母净利润仅下降 8.84%，扣非净利润反而增长 26.16%。请问在收入大幅下滑的情况下，利润表现为何相对稳健？是因为压缩冶金项目减少了坏账风险、毛利率上升，还是期间费用的压降所致？各影响因素的具体量化数据能否分享一下，谢谢

回复：投资者，您好！2025 年公司营业收入下降、但利润降幅相对较小，主要是多项因素综合作用的结果。一方面，公司主动优化业务结构，压缩了部分毛利率较低、回款周期较长的冶金项目，2025 年冶金行业销售收入较上年同期下降 41.69%，但毛利率较上年同期增长 2.44%；另一方面，公司持续推进技术改造、产线优化和降本增效，在新增固定资产折旧费用的情况下，产品综合毛利率较上年同期提升约

2%。同时，2025年公司信用减值损失较上年同期有所减少。费用端方面，销售费用、管理费用和研发费用总体有所下降，但财务费用同比增长81.94%，主要系设备全部转固后相关利息费用化所致。总体来看，业务结构优化、毛利率改善和减值损失下降对利润形成了一定支撑，但折旧摊销增加及财务费用上升也对利润形成了压力。感谢您的关注！

问题 4：年报中多次提到公司对液压件生产基地进行技术改造与产能扩建，请问 2025 年末智能生产线的产能利用率达到了什么水平？

回复：投资者，您好！公司 2025 年年度报告未对智能生产线产能利用率进行单独量化披露。报告期内，公司持续推进生产基地技术改造和制造体系升级，持续优化泵元件产线布局和生产组织，不断提升生产效率和交付效率，为高端液压件稳定交付和重点应用场景拓展提供了制造支撑。感谢您的关注！

问题 5：从行业数据看，2026 年一季度挖掘机销量同比增长约 19.5%，行业呈现内外需共振上行的趋势，液压件作为工程机械的核心零部件需求量理应同步回升。但公司一季报营收仅 5,970.25 万元，同比下降 2.26%，为何公司收入表现与行业景气度出现背离？

回复：投资者，您好！2026 年一季度公司营业收入同比小幅下降，主要与公司当前业务结构和下游应用领域分布有关。公司工程机械相关业务在整体收入中的占比相对较低，公司产品目前主要应用于冶金、水利水电、军工、机床等多个行业，因此公司整体收入表现并不直接对应单一工程机械行业景气度变化。同时，公司收入还受到不同下游行业需求节奏、项目交付周期及收入确认时点等因素影响。近年来，公司持续推进业务结构优化，更加注重订单质量、回款质量和重点应用场景拓展。与此同时，公司 2026 年一季度归母净利润、扣非净利润及经营活动现金流均实现较大幅度增长，反映出公司经营质量改善和结构优化的成效。感谢您的关注！

问题 6：一直以来公司都强调技术研发和进口替代，年报披露公司产品涵盖高压轴向柱塞泵等品类。在工程机械行业‘内需修复+出海加速’的背景下，请问公司在国产替代方面取得了哪些实质性进展？

SY-A11V 液压泵等新产品是否已经实现对进口产品的批量替代？

回复：投资者，您好！公司长期围绕高端液压件进口替代持续推进研发和产品升级，产品已在冶金、水利水电、环境保护、工程机械、军工等多个领域实现应用，并在部分细分领域的进口替代上获得印证。根据公司已披露信息，SY-A11V 液压泵等相关产品正持续推进应用拓展，为公司向工程机械、矿山等新领域延伸提供产品支撑。公司将继续围绕高端液压件进口替代和液压数字化、智能化两条技术路线，推动核心元件在复杂工况和重点应用场景中的研发与应用推广。关于具体客户、具体国际品牌替代情况及批量替代进展，请以公司依法合规披露的信息为准。感谢您的关注！

问题 7：公司产品广泛应用于水利水电、海洋工程等领域，请问在当前国家对水利基础设施建设的政策支持下，公司来自水利水电领域的订单情况如何？

回复：投资者，您好！在水利水电领域，公司持续推进业务升级，由单一液压启闭机系统配套供应商逐步向提供整体解决方案的启闭机主机供应商延伸，并成功获得超大型液压启闭机设计资质。报告期内，公司成功中标中国水利水电第八工程局江西赣抚尾闾项目、岷江东风岩航电枢纽工程等超大型水利项目，截至 2025 年 12 月 31 日，公司在水利水电行业的在手订单较上年同期增长比较大。感谢您的关注！

问题 8：公司去年主动压缩了冶金领域低毛利项目，是否会加大对水利水电领域的资源倾斜？

回复：投资者，您好！公司将结合自身战略规划、市场需求及经营实际，持续优化业务结构和资源配置。在巩固冶金等传统优势领域经营基础的同时，公司将围绕水利水电、军工、行走机械等重点方向，持续推进市场拓展、产品升级和重点客户导入，不断提升公司在相关应用场景中的综合配套和服务能力。感谢您的关注！

问题 9：年报提及 YA11V 液压泵、YA6vm 液压马达实现技术突破，2025 年这两款新品实现销售收入多少？今年放量目标多少？

回复：投资者，您好！公司 2025 年年度报告披露了 SY-A11V 液压

| | |
|------------------------------------|--|
| | <p>泵、SY-A6VM 液压马达等产品在相关领域推进应用，为公司向行走机械、矿山等新领域延伸提供了产品支撑，但未对上述单项新品 2025 年度销售收入及 2026 年放量目标进行单独量化披露。公司将结合市场拓展、客户导入及产品应用推进情况，持续推动相关产品研发升级和应用推广，具体经营情况请以公司后续定期报告及相关公告披露内容为准。</p> <p>感谢您的关注！</p> <p>问题 10：从收入结构看，2025 年液压缸收入 9,769 万元、液压系统收入 9,724 万元、液压柱塞泵收入 6,255 万元，液压缸与液压系统规模几乎持平。请问这种结构变化主要反映了什么样的市场策略调整？液压柱塞泵作为公司掌握核心技术的拳头产品，毛利率仅为 12.77%，远低于液压系统的 27.58%和建安业务的 53.84%，泵类产品盈利严重偏低的原因是什么？未来是否有改进计划？</p> <p>回复：投资者，您好！2025 年公司液压缸与液压系统收入规模接近，主要反映的是公司在巩固液压核心元件配套能力的同时，持续围绕重点应用场景推进系统集成和整体解决方案拓展，业务结构进一步向场景化配套和综合服务能力延伸。液压柱塞泵作为公司核心元件之一，近年来公司持续推进相关产品研发升级、工艺改进和制造能力提升，报告期内其毛利率水平主要受产品结构、市场竞争、成本端压力及应用推广阶段等因素综合影响。在此背景下，叠加市场竞争、产品结构及成本端压力等因素，报告期内液压柱塞泵收入同比增长 11.07%，但营业成本同比增长 16.15%，导致毛利率承压。未来，公司将继续围绕高端液压件进口替代和液压数字化、智能化两条技术路线，持续推进泵类产品研发升级、产线优化、重点应用场景拓展和市场推广，逐步提升产品附加值、标准化和规模化应用能力，推动盈利能力改善。</p> <p>感谢您的关注！</p> |
| <p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p> | <p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p> |
| <p>附件清单（如有）</p> | <p>无</p> |
| <p>日期</p> | <p>2026 年 4 月 29 日</p> |

