

证券代码：920357

证券简称：雅葆轩

公告编号：2026-038

芜湖雅葆轩电子科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2026年4月28日

活动地点：芜湖雅葆轩电子科技股份有限公司（以下简称“公司”）通过中证网“投资者关系互动平台”（<https://www.cs.com.cn/roadshow/>）网络方式举办2025年年度报告业绩说明会。

参会单位及人员：通过网络方式参加公司2025年年度业绩说明会的投资者

上市公司接待人员：

公司董事长：胡啸宇先生

公司董事、总经理：胡啸天先生

公司董事会秘书：张娟娟女士

公司财务负责人：何维明先生

公司保荐代表人：樊俊臣先生

三、 投资者关系活动主要内容

问题 1：公司营收大幅增长，但毛利率持续承压，期间费用走高的原因是？

回答：2025 年公司的营业收入较上期增长 58.88%，主要系销售规模扩大所致。2025 年公司的毛利率低于 2024 年主要系产品销售结构变动所致，毛利率相对较低的汽车电子销售占比有所提升，拉低了公司的整体毛利率。随着新厂区固定资产的转固、管理人员薪酬的增加，管理费用有所增加；为业务扩张提供技术支持，公司加大了研发投入，研发费用有所增加；本年利息支出增加及汇兑损失增加使得财务费用有所增加，因此 2025 年公司的期间费用合计高于 2024 年。

问题 2：高度依赖单一核心客户，客户集中问题多年未改善，一旦大客户缩减订单，公司如何应对？

回答：经过多年竞争，显示面板行业内品牌识别度已达到较高水平，集中化特点明显，因此公司的客户集中度相对较高。公司长期重视客户结构优化工作，在提升现有客户销售额的同时，积极的进行多领域、多行业新客户的开拓，持续的提高客户满意度，加强沟通，尽可能的发展长期合作关系。公司与核心客户建立了长期稳定的战略合作关系，合作粘性较强。同时，公司建立风险预警机制，加强客户信用评估，以减少合作突变带来的风险。

问题 3：公司扩产建厂会不会造成产能过剩？

回答：公司产能扩建是基于下游订单需求、长期行业景气度和客户长期合作意向等多种因素合理规划，并非盲目扩张。公司的新增产能可有效匹配汽车电子、工业控制等高景气赛道的订单需求，符合公司中长期的业务布局规划。

问题 4：本次权益分派现金分红相较于前两年较低的原因是？

回答：公司本次权益分派预案为：公司目前总股本为 8,008 万股，以未分配利润向全体股东每 10 股派发现金红利 1 元（含税）；以资本公积向全体股东以每 10 股转增 3 股。本次权益分派共预计派发现金红利 800.80 万元，转增 2,402.40 万股。本预案尚需股东会审议通过，存在不确定性。

本次权益分派预案，现金分红相较于前两年较低，主要是基于公司的业务发展规划和实际情况考量，随着业务规模的扩大，公司提前备货的资金压力持续增加，对营运资金的需求不断扩大；同时，投资者的合法权益仍要持续维护。因此，公司综合考量前述因素后制定了本次权益分派的预案。

公司持续坚持现金分红，历年分红保持稳定，持续回馈广大投资者，履行上市公司股东回报义务。

问题 5：实控人减持股票的目的是什么呢？是对公司没信心吗？

回答：本次减持为个人家庭资产配置及合理资金需求，严格依规预披露并合规实施。公司经营基本面稳健，发展战略清晰，管理层长期看好公司未来发展，本次减持与公司经营状况无关。

董事会与管理层始终专注于公司经营治理、业务拓展与业绩提升，持续维护上市公司全体股东的长远利益，本次个人股份减持与公司经营基本面、未来发展无关，不存在对公司发展缺乏信心的情形。

后续公司将严格按照监管规定，及时履行信息披露义务，也请各位投资者理性看待股东个人财产安排行为，客观关注公司长期经营价值。

问题 6：公司目前处于一个县级经济开发区，人才引进倒是一个问题。请问有没有打算在上海或者安徽合肥等重要城市设立研发公司？

回答：公司目前已设立了研发部门，并配备了专职的研发人员，研发的投入稳定且持续增加，目前的研发可以满足公司的业务需求。公司地处长三角经济圈，随着贯穿南陵的京福高铁及多条高速的开通，公司所在地到合肥、南京、苏州、上海等重要城市的通勤时间从一个小时到三个半小时不等，位置因素已不构成对人才引进的障碍，因此公司目前尚未有在上海或者安徽合肥等城市设立研发公司的计划。

芜湖雅葆轩电子科技股份有限公司

董事会

2026 年 4 月 29 日