

证券代码： 300919

证券简称：中伟新材

## 中伟新材料股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	高毅资产
时间	2026年4月29日（周三）
地点	宁乡基地公司会议室
上市公司接待人员姓名	1、研究院首席专家阎硕先生 2、董事会秘书唐华腾先生 3、投资者关系负责人唐博雅女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>投资者提出的问题及公司回复情况</b></p> <p><b>1、为什么公司要提前布局钠电，战略眼光体现在哪里？</b></p> <p>答：基于公司材料布局多元化战略，公司多年前开始布局钠电，2026年是钠电量产元年，若不提前布局将错过发展窗口；公司已实现钠电技术、产品及前驱体全链条布局与基本掌控；同时，公司对海外钠电趋势的判断具有前瞻性，海外客户已开始关注钠电领域，储能是其核心应用场景。</p> <p><b>2、公司提出的“生态”具体指什么，优势如何？</b></p> <p>答：生态是指全产业链的统筹布局：两个维度，一个是产业链纵向的整合，另一个是产业链不同产品、不同领域之间的横向整合；不只是追求单一环节的最优表现，而是更加聚焦全局成本与收益的整体最优；纵向从原矿、回收、粗炼、精炼，前驱体、正极材料，实现全流程可控；横向从不同产品系列间统筹协调，即便某一环节成本略高，但整体能实现更大幅度的成本节约，最终仍能达成最优结果。</p>

### **3、一体化布局为何难以被同行模仿？**

答：因行业特点，一体化布局通常需要伴随企业国际化协同推进，这需要企业在资本、人才等多面具备较强实力，门槛较高；同时，这主要涉及上下游利益分配的协调与工艺的深度协同，非一体化企业的上下游配合周期通常较长，工艺迭代速度也相对缓慢。一体化布局协同效益更强。

### **4、公司多产品（三元、磷酸铁锂、钠电）布局的协同价值体现在哪些方面？**

答：一是生产环节，在不同产品间灵活调整生产比例、制造成本与边际收益；通过“一类产品适度增加成本、另一类产品大幅节约成本”的组合策略，实现整体收益的最优平衡。二是市场与客户层面，多元产品的布局，更有利于对市场与客户的全面覆盖，更精准的了解市场并精准开发，客户导入成本更低。

### **5、公司磷矿资源有何优势，降本措施是什么？**

答：公司磷矿资源具有品位高、镁铁铝杂质含量低的优势，可有效降低耗酸量及降低成本；在磷化工环节，公司未采用重资产投入模式，而是委托第三方生产粗磷酸，以此规避含氟工艺的安全风险及高额投资压力。

### **6、磷矿工程矿预计何时产出？**

答：2026年将有部分工程矿产出。

### **7、公司为何仍要布局固态电池？**

答：（1）公司研发与生产需要提前预判行业发展趋势，始终保持公司技术领先优势，提升公司产品科技属性，助力提升公司估值；（2）精准匹配并满足高端客户的需求；（3）契合国家战略方向及高端领域发展需要。

### **8、未来材料行业的核心竞争要素是什么？**

答：行业竞争的核心最终将聚焦于资源掌控力、全产业链生态一体化能力、成本运营能力及抗周期波动能力，仅依赖制造加工环节，企业将难以实现盈利。

### **9、为什么公司的工艺迭代速度显著快于同行？**

	<p>答：首先是匹配最优质、合理的客户结构，能及时了解市场研发动态，并快速导入。其次是得益于全链条一体化布局，公司自主掌控从原料、前驱体到正极材料的全流程环节，降低对外部协同的依赖，大幅缩短了研发、调试至落地的周期。</p>
附件清单(如有)	
日期	2026-04-29