

## 武汉中元华电科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2025年度网上业绩说明会的全體投资者
时间	2026年04月29日 15:00-17:00
地点	价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）网络互动
上市公司接待人员姓名	副董事长兼总裁：卢春明 独立董事：杨德先 财务总监：黄伟兵 副总裁兼董事会秘书：亢娜
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;"><b>1、公司2025年度利润分配相关安排以及后续分红发放的预计时间是怎样的？</b></p> <p>答:尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。公司2025年年度利润分配预案为：以2025年12月31日公司总股本485,335,536股为基数，向全体股东每10股派发现金红利1.00元（含税），不送红股，不以公积金转增股本。若在2025年度利润分配实施前公司总股本发生变化，公司将按分配比例不变的原则对分配总额进行调整。2025年5月12日公司将召开2025年年度股东会，审议《关于审议2025年年度利润分配预案的议案》。如议案审议通过，公司将</p>

在两个月内完成权益分派事宜。谢谢！

**2、2025年公司整体业绩实现稳步增长，想请教一下管理层，主要是哪些业务、哪些因素带来的拉动？**

答:尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。2025年度公司业绩增长主要原因是：1、主营业务稳健增长，新产品快速突破。报告期内，公司以客户需求为导向，持续强化技术营销团队建设与精细化销售管理，为客户提供定制化解决方案，主营业务收入实现稳步增长。核心主营产品持续巩固行业领先地位，经营业绩稳步提升：电力故障录波装置实现营业收入199,248,310.62元，同比增长12.27%；时间同步装置实现营业收入107,665,807.83元，同比增长56.82%。随着新产品产能逐步释放，新盈利增长点培育成效显著：信息系统实现营业收入33,050,299.73元，同比增长29.68%；在线监测装置实现营业收入43,665,010.62元，同比增长41.26%。公司不断优化产品结构，完善专业服务体系，市场竞争力与客户服务能力持续增强。2、精细化管控降本增效，盈利能力持续改善。报告期内，公司深化全流程精细化管理，以体系化、流程化、数字化运营提升管理效能，精准实现降本增效。在营业收入稳步增长的同时，公司各项费用管控得当，有效推动整体盈利能力持续提升。谢谢！

**3、截至目前最新的股东总户数是多少。**

答:尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。为保证所有投资者平等获悉公司信息，公司会在定期报告中披露对应时点的股东信息。公司最新披露的股东户数信息为：截至2026年3月31日，股东户数为25,970户。谢谢！

**4、公司长期聚焦智能电网主业，请问未来是否会探索布局新兴产业，拓展新的业务赛道？**

答:尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。公

司聚焦智能电网，目前暂无拓展其他业务板块的计划。公司将秉承创新驱动发展的理念，采取自主创新、外延并购的方式，规范运作，紧抓“十五五”国家新型能源体系建设、新型电力系统构建的战略机遇，进一步优化资源配置及业务结构，深耕智能电网领域，巩固和提高现有产品在细分行业的领先地位，推进智能变电站、智能配网业务的发展以及开展电力系统运维服务，锚定新质生产力，在数据采集、输变电智能监测和运维、综合能源管理等领域积极参与数智化坚强电网建设，由设备提供商向系统提供商方向发展。谢谢！

**5、请管理层简单介绍，公司自身的核心竞争优势在哪里，对比同行业公司，具备哪些差异化亮点？**

答:尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。公司为国家级专精特新“小巨人”企业，深耕智能电网领域二十余年，是电力故障录波、时间同步细分行业的标杆企业。公司深度参与电力细分领域多项国家、行业标准制定，持续引领行业技术发展方向。截至2025年末，公司参与的国家、行业、企业、团体标准已发布、实施多达42项。凭借领先的技术实力、可靠的产品品质与完善的服务体系，公司积累了深厚的市场口碑，树立起专业、值得信赖的头部品牌形象，成为电力智能化领域的国产优选品牌。公司产品广泛应用于各类国家级重大能源工程，目前在运在建的35条特高压线路、19座核电站，以及包括三峡工程在内的前9大水电站均采用了公司产品，充分彰显公司产品的高可靠性与行业领先的场景应用优势。截至2025年末，公司及下属子公司创新成果储备充足，合计拥有发明专利84项、实用新型专利50项、软件著作权310项，完善的知识产权体系，为公司持续技术迭代、长期高质量发展筑牢核心壁垒。谢谢！

**6、留意到本期研发投入占营业收入比例略有回落，公司后续在研发创新、技术投入上是否会继续重视？**

答:尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。2025年，公司研发投入占营业收入比例由上年12.09%变动至10.47%，但研发投入绝对值达6,855.13万元，同比实现小幅增长，始终维持高位投入，充分体现公司长期深耕技术创新的坚定战略。报告期内，公司秉持创新驱动发展的理念，深耕优势细分领域，加大技术研发力度，持续迭代现有产品、前瞻布局新品，人工智能领域应用成效初显，产品矩阵与技术储备不断完善。公司全年共计推进20项重点研发项目：继电保护外部运行信息子站等9个项目顺利转产，保信录波一体化主站系统等3个项目完成验收；便携式频率信号发生装置进入样机试制阶段，国产化电力运维管理平台等7项在研项目有序推进。同时，公司基于人工智能大模型、小模型以及大小模型协同等多种融合技术路径开发的电网故障智能辨识系统，已在多个国家电网工程项目中部署。未来，公司将持续聚焦智能电网领域，加速核心产品研发迭代，不断优化产品性能、丰富功能体系、拓展新品研发，稳固并提升在行业的核心竞争力与行业优势。谢谢！

**7、请问公司后续市值管理方面，有哪些规划和举措？**

答:尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。二级市场股价波动受多种因素影响。后续公司将立足长远发展，多措并举扎实推进市值管理相关工作，具体举措如下：  
1、深耕智能电网核心主业。在巩固现有市场份额与行业竞争优势的前提下，紧扣战略发展规划，坚持研发创新驱动，持续优化产品结构、迭代核心技术、推出适配市场需求的创新产品，全面提升经营发展质量；同时加大市场拓

展力度，拓宽业务布局，持续增厚经营业绩、拓展盈利空间。2、深化长效激励绑定机制。公司已实施2024年度股权激励计划，深度绑定股东、公司及核心员工利益，充分激发团队活力与主观能动性，凝聚发展合力，助力公司长期稳健经营与可持续发展。3、坚持稳健分红、积极回报股东。公司始终秉持合理回报投资者的经营理念，严格遵照公司章程及监管要求，持续健全稳定、规范、可持续的现金分红机制。2025年度分红预案中，现金分红占归属于上市公司股东净利润比例达34.89%，未来将持续保持分红政策的连续性与稳定性，切实回馈广大股东。4、规范信披管理，强化投资者关系建设。公司将严格遵守信息披露相关规则，持续提升信息披露的合规性、透明度与及时性；同时常态化开展投资者沟通交流，畅通沟通渠道，积极传递公司经营价值与发展战略，维护资本市场良好形象。未来，公司将持续聚焦智能电网领域，深耕创新，不断夯实内部治理与经营管理水平，稳步提升综合实力与盈利质量，以稳健的经营成果为基石，努力为全体股东创造长期稳定的价值回报。谢谢！

**8、年报数据显示，公司净利润增速明显高于营收增速，想了解该差异形成的主要原因。**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。2025年公司净利润增速高于营业收入增速，主要系经营结构优化、成本管控提质、费用精细化管理等多重因素共同驱动：

1、核心主业结构持续优化。公司进一步收缩非核心业务投入，聚焦智能电网主业赛道，电力故障录波、时间同步装置、信息系统等高毛利产品签订合同额及实现的营业收入均同比增长，拉动整体盈利水平改善。2、精益化管控降本增效、期间费用合理管控。公司深化全流程精细化管理，以体系化、流程化、数字化运营提升管理效能，精准

实现降本增效，有效压降生产及综合运营成本，各项费用管控得当，使得利润增长更为明显。3、受公司参投资基金等财务性投资的影响，本报告期对净利润的影响相较去年同期减亏。谢谢！

**9、2026年有计划对外投资或增加生产线计划吗？**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。公司2026年经营计划明确提出“扩大产能规模，攻坚生产体系优化”，具体措施包括：1、紧跟订单增长需求稳步扩充产线布局；2、强化全流程精细化管控，实现生产数据实时监控与智能预警；3、完善智能排产系统提升生产效率；4、构建产品全生命周期质量追溯机制。公司将通过产线扩充和智能化升级实现产能提升。公司暂无对外投资计划。谢谢！

**10、公司核心产品目前的市场份额占比是多少，下一步公司会通过哪些方式进一步开拓市场？**

答：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。目前行业暂无权威机构发布的细分产品市场占有率统计数据。结合订单承接及经营数据来看，公司在智能电网核心细分领域的行业地位稳固，市场竞争力持续增强。2025年公司签订合同总额达79,392.00万元，同比增长20.81%，市场拓展成效显著。未来，公司将持续巩固并提升现有产品在细分行业的领先优势，同时加大研发投入，丰富产品及服务体系，在数据采集、输变电智能监测与运维、综合能源管理等领域，培育新的利润增长点，助力公司长期稳健发展。在市场运营方面，公司将持续加大市场推广力度，完善营销网络与渠道建设，打造“销售+技术+服务”一体化复合型销售团队，为客户提供全流程专业支撑；凭借过硬的产品实力与良好的品牌口碑，持续强化客户粘性、提升市场渗透能力，稳步扩大业务规模，推动公司持续健康高

	<p>质量发展。谢谢！</p> <p><b>11、公司向特定对象发行股份项目目前进展如何？</b></p> <p>答:尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注。公司向特定对象发行股份相关工作正稳步推进。目前，公司已提交相关申请材料，深交所正在审核中。本次向特定对象发行股票事项尚需通过深交所审核及中国证监会同意注册后方可实施，最终能否通过深交所审核并获得中国证监会同意注册的决定及其时间尚存在不确定性，敬请留意公司后续公告。谢谢！</p> <p>接待过程中，与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2026年04月29日