

股票代码：002913

股票简称：奥士康

## 奥士康科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称	线上参与公司 2025 年度暨 2026 年第一季度网上业绩说明会的投资者
时间	2026 年 4 月 29 日 15:00-16:00
地点	价值在线 ( <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ) 网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长：程涌先生 董事、总经理：贺梓修先生 董事、副总经理兼董事会秘书、财务总监：尹云云女士 独立董事：刘雪生先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>交流主要内容：</b></p> <p><b>1、未来分红政策规划？</b></p> <p><b>回复：</b>尊敬的投资者，您好！公司高度重视投资者回报，2025 年度利润分配拟采取派发现金红利的方式，向全体股东每 10 股派发现金红利人民币 3 元（含税）。如本方案获得股东会审议通过，预计 2025 年度公司现金分红总额为 94,341,661.20 元。感谢您的关注！</p> <p><b>2、管理层，目前公司湖南、广东、泰国三大基地产能分工与利用率？</b></p> <p><b>回复：</b>尊敬的投资者，您好！公司成功构建了以湖南、</p>

广东及泰国三大核心生产基地为支撑的产业格局，充分发挥各基地的优势及资源的高效配置。广东基地定位于高端产品制造，聚焦高层数、高频高速及高附加值 PCB 产品；公司结合不同区域市场需求及客户分布情况，优化境内外产能配置，提升产能利用效率及交付保障能力。感谢您的关注！

**3、程总，AI 服务器领域，公司已切入英伟达、AMD 供应链，25 年订单占比？今年一季度订单是否增长？客户拓展计划？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司围绕数据中心及服务器、AIPC 及汽车电子等重点下游应用领域，持续推进产品结构优化与市场拓展，并结合行业发展趋势和客户需求变化，不断完善产品体系与技术布局。在客户拓展方面，公司在巩固现有客户合作的基础上，持续深化与核心客户的合作关系，积极开拓新客户及新应用领域，优化客户结构与区域布局，不断提升市场竞争力。因涉及商业保密条款，公司暂不便披露具体客户信息及相关业务情况，敬请理解。感谢您的关注！

**4、一季度资产减值损失为 4497 万元，主要是存货跌价。请问跌价主要来自哪些产品类别、客户或订单**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司今年一季度计提资产减值准备，系基于企业会计准则的要求，结合部分存货的实际情况计提了相应的跌价准备。感谢您的关注！

**5、公司净利润下降哪些核心原因？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！2025 年，公司实现营业收入 55.30 亿元，较上年增长 21.11%；实现归属于公司股东的净利润 3.08 亿元。报告期内，泰国基地进入投产阶段，新客户开发及新产品导入处于产能爬坡及良率优化过程中，对阶段性经营业绩产生一定影响。在原材料价格波动背景下，

公司通过产品结构优化及工艺改善等措施加强成本管控，但成本压力仍对盈利水平产生一定影响。感谢您的关注！

**6、管理层好，我有 4 个问题。目前公司泰国工厂的产能利用率和良率情况如何？目前公司最新的 PCB 工艺是什么水平？现有的产能结构如何？多少是消费电子、PC、通信以及 AI 服务器？广东的新建产能是否已经进入建设阶段了？可转债什么时候发？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司泰国基地目前处于产能爬坡阶段，产能利用率及良率正持续改善。公司在长期生产经营中积累了多项核心技术，能够满足下游不同行业客户对产品质量的需求。未来，公司将围绕核心制造工艺及关键技术持续加大研发投入，强化关键制程能力与技术积累，不断提升整体制造水平。在产能结构方面，公司持续优化产品结构并拓展境内外客户资源，重点布局数据中心及服务器、AIPC 及汽车电子等下游应用领域。公司再融资事项进展敬请关注公司后续披露的相关公告。感谢您的关注！

**7、您好，一季度业绩下滑那么多，麻烦说明一下，谢谢**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司 2026 年一季度实现营业收入 13.13 亿元，同比增长 12.83%；归属于上市公司股东的净利润同比下降，主要受原材料价格波动带来的成本压力、汇兑损益波动以及按会计政策计提资产减值准备等因素影响。公司将持续通过优化成本结构、加强经营管理等措施，逐步提升盈利能力。感谢您的关注！

**8、泰国工厂爬坡进度？目前产能利用率和良率如何？产品主要供应哪些客户？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司泰国基地已进入投产及产能爬坡阶段，目前正有序推进新客户开发与新产品导入，

产能利用率及良率处于持续提升过程中。关于产品供应客户情况，因涉及商业保密条款，公司暂不便披露具体客户信息及相关业务细节，敬请理解，感谢您的关注！

**9、泰国基地当前产能爬坡进度？今年全年产能释放计划？对营收与利润的贡献预期？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司泰国基地已进入投产及产能爬坡阶段，目前正有序推进新客户开发与新产品导入，产能利用率及良率持续提升中。受市场环境、客户导入进度及产能爬坡节奏等因素影响，全年产能释放及对业绩的具体贡献存在一定不确定性，相关情况请以公司后续公告为准。感谢您的关注！

**10、高端化战略下，20层以上高阶HDI、高频高速板等产品的研发与量产进度？请拆解下今年产能与订单情况。**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司围绕高频高速板、高密度集成及高可靠性材料应用等关键方向持续开展技术研发，建立以市场需求为导向的技术开发机制，不断提升产品技术水平与应用适配能力。公司将继续围绕数据中心及服务器、通信及汽车电子等重点应用领域，持续提升高层数、高频高速及高可靠性产品的技术能力和规模化制造能力。目前，公司相关业务稳步推进中。感谢您的关注！

**11、6G、AIPC等新兴领域布局？技术储备与客户拓展进展？目前是否有相关订单落地？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司围绕数据中心及服务器、AIPC及汽车电子等重点下游应用领域，持续推进产品结构优化与市场拓展，结合行业发展趋势与客户需求变化，不断完善产品体系与技术布局。目前，公司已在新一代通信技术、AIPC等相关应用领域具备一定技术储备，并在AI服务

	<p>器、AIPC 等方向开展前瞻性布局，持续推进客户拓展及产品验证工作。同时，公司积极推进海外市场布局，不断提升对不同区域客户的服务能力。具体客户信息属于商业保密范畴，公司不便讨论具体客户名称，敬请谅解。感谢您的关注！</p> <p style="text-align: center;"><b>12、贵司 1-2 年经营战略规划？</b></p> <p><b>回复：</b>尊敬的投资者，您好！在全球产业链重构及区域制造格局调整背景下，公司将围绕数据中心及服务器、通信及汽车电子等核心应用领域，充分发挥境内外生产基地的协同优势，持续优化产能布局与资源配置，稳步推进国际市场拓展，提升全球客户服务能力与供应保障水平。同时，公司将持续推进智能制造与信息化建设，深化数字化技术在生产运营中的应用，强化数据驱动的精细化管理，提升研发与规模化制造的协同能力，为公司长期稳健发展提供有力支撑。感谢您的关注！</p> <p style="text-align: center;">注：公司严格遵照《信息披露管理制度》等规定，未出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
<b>附件清单</b>	无
<b>日期</b>	2026 年 4 月 29 日