

海思科医药集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：20260429

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	投资者网上问答
时间	2026年4月29日 下午 15:00~16:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ http://ir.p5w.net ）
形式	线上文字问答方式
上市公司接待人员姓名	董事长王俊民、副总经理/董事会秘书王萌、财务总监段鹏、独立董事乐军
交流内容及具体问答记录	<p>公司领导就投资者在本次业绩说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、公司在今年1月份公告称2026年将迎来BD对外授权的爆发期，除了已经公告的两个，预估今年还有几个对外授权的BD？</p> <p>答：目前公司有数个项目在积极推进，希望在2026年内还能有更多的好消息，如果有项目达成协议公司将及时履行信息披露义务。</p> <p>2、公司的在研的和已经上市的创新药，有哪些项目的国内销售峰值预估能达到或者超过10亿元人民币？</p> <p>答：公司已上市的4款新药环泊酚注射液、安瑞克芬注射液、考格列汀片、苯磺酸克利加巴林胶囊及目前在三期临床阶段的HSK31858、HSK39297国内销售峰值均有望达到或超过10亿元，其他早期临床项目未来的商业化空间也非常广阔。</p>

3、公司在今年1月份公告称2026年第二季度环泊酚注射液将在美国获批，畅想一下环泊酚注射液两年后在美国市场的销售情况？

答：以环泊酚获得FDA批准为契机，公司在积极的以合作方式推动其在美国及其他地区的商业化工作，希望两年后在与合作伙伴的共同努力下使环泊酚在美国及其他地区实现一定规模的销售。

4、环泊酚预计什么时间可通过FDA审核，在美上市后每年销售额会达到多少？什么时间启动欧洲上市的申请？

答：环泊酚预计2026Q2可以通过FDA审核，公司在积极的推动其在美国的商业化工作，希望其在美国上市后能尽快销售，且每年呈现良好的增长。海外的临床、NDA申报投入非常大，公司将根据其未来在海外的销售情况再考虑适时启动欧洲上市申请。

5、安瑞克芬注射液26年纳入医保了吗？一季度销量较去年有何变化？

答：安瑞克芬注射液已纳入医保目录。安瑞克芬注射液于2025年5月获批上市，去年Q1尚无销售，今年Q1公司主要在积极推进在各地医院的准入工作，准入医院近300家准入进度超预期，销售情况也很好。

6、请问，考格列汀片（倍长平®）和安瑞克芬注射液（思舒静®）目前的销售规模和增速如何？进入医保后的放量节奏是否符合预期？

答：考格列汀片年销售额已达到亿元数量级，安瑞克芬去年为获批第一年销售额较少，两个产品在2026年都有着良好的增长。

7、公司的定增项目正在推进，请问募资投向的创新药和产能项目，预计何时能贡献业绩，摊薄效应会在多久内被业绩增长覆

盖？

答：2025 年度向特定对象发行 A 股股票的募集资金投资项目为新药研发项目和补充流动资金，新药研发项目不直接产生经济效益，项目效益将在未来体现在研发成果转化为产品所产生的经济效益；根据《关于 2025 年度向特定对象发行股票摊薄即期回报及采取填补措施和相关主体承诺（修订稿）》，本次向特定对象发行募集资金到位后，公司的总股本和净资产将会相应增加，有利于提高公司的流动性，增强公司的抗风险能力和更好地实现战略发展目标。本次募集资金到位后的短期内，公司净利润增长幅度可能会低于净资产和总股本的增长幅度，基本每股收益可能出现一定幅度的下降，股东即期回报存在被摊薄的风险。

8、考格列汀片，目前销售策略是怎么样的？

答：根据慢病患者的特点，增加广泛的可以触达患者的渠道，快速扩大慢病产品的全渠道覆盖，持续推进医院准入，进一步增加社区和基层医院的渗透，利用两周一次的用药差异化优势，以医院市场为主，多渠道的去以患者为中心拓展，加快市场渗透，提升其在糖尿病领域的市场份额及患者认知。

9、请问今年的研发投入预计目标增长多少大概多少规模？费用率目标是多少？

答：公司作为科技属性很强的创新药企业，保持高研发投入对于公司未来的发展至关重要。基于公司对未来几年发展的信心，今年公司也从小分子研发拓展到了生物药、小核酸等治疗手段，今年的研发投入、研发费用相比去年会有较大的增长，公司也相信这些投入未来能够给公司和全体股东带来良好的回报。

10、请问公司独立董事，中小股东利益在决策中如何被保障？

答：作为独立董事，我以独立性和专业性为核心，在关键决策中扮

演“监督者”和“协调者”角色。通过主动履职、强化制衡、畅通沟通，将法律赋予的职权转化为实际治理效能，保障中小股东的利益。

11、请问今年几款上市创新药的销售目标大概是多少？

答：今年4款创新药将继续保持良好的增长，预计全年创新药收入占总收入将超过50%。

12、请问公司独立董事，对今年的财务报告，您是否有保留或疑虑？

答：本人对公司2025年财务报告投出赞成票，没有保留或疑虑。

13、请问董秘，若未来出现大股东利益与中小股东利益冲突的情况，您会采取哪些具体措施维护中小股东权益？

答：首先公司应当合规运营避免出现大股东利益与中小股东利益冲突的情况，通过程序合规、信息透明和有效制衡来维护公司治理的公正性。本人作为在海思科履职超过10年的董事会秘书将持续协助公司不断完善治理，希望可见的未来公司不出现利益冲突的情况。

14、请问公司独立董事，想请教一下：公司目前利润结构、研发投入和销售费用都比较大，作为独立董事，您在日常履职中，如何确保财务真实、内控有效，并且真正维护中小股东的利益？在重大决策上，您又是如何保持独立判断的？

答：2025年度任期内，本人作为公司董事会审计委员会主任成员，按照规定出席6次审计委员会会议，对公司定期报告、内部审计等事项进行了审议，了解并掌握公司年报审计工作安排及审计工作进展情况，仔细审阅相关资料，并与年审会计师沟通，就审计过程中发现的问题进行有效交流，确保财务真实、内控有效，并且真正维

护中小股东的利益，同时在重大决策上，保持了独董的独立判断，切实履行了审计委员会的职责。

15、政府补助为何突然减少，未来是否可能继续申请到大额补助？

答：公司每年获取的政府补助有波动是非常正常的经营情况，未来如收到大额政府补助将会及时披露。

16、环泊酚目前的市占率情况如何，今年市场拓展的规划是怎样的？

答：截至 2025 年末，已使用数量统计环泊酚市占率约 10%。2026 年拓展规划中最重要的还是继续扩大医院覆盖率，尤其是继续从头部医院向下级医院渗透，在策略上主要有两个方面，一个是以舒适化诊疗为导向进一步提升临床无痛诊疗的比例，另一个进一步提升在 ICU 科室重症患者的使用比例。

17、目前医药管线的情况是怎样的，预计上市进度如何？

答：公司目前已有 4 款产品在国内获得批准上市，预计未来平均每年至少有 1 个新药获批上市。

18、各地产能利用情况如何，是否有新的产能计划？

答：目前公司主要有 4 个商业化生产基地，产能利用良好且能满足未来几年的需货，目前暂无新的产能计划。

19、未来分红政策是如何的？

答：未来三年（2025-2027 年）公司将保持利润分配政策的连续性和稳定性，在满足现金分红条件时，公司每年以现金方式分配的利润不少于当年利润中可供分配利润部分的 10%，或最近三年以现金方式累计分配的利润不少于最近三年实现的年均可分配利润的

	<p>30%。</p> <p>20、环泊酚的国际化进展如何？</p> <p>答：预计今年中期将获得 FDA 的批准上市。</p> <p>21、领导您好：请问公司今年研发投入和费用的计划目标是多少？几款创新药的销售目标计划是多少？以及仿制药板块未来几年是否可能维持住现在的营收利润规模？</p> <p>答：基于对公司未来几年发展的信心，今年的研发投入、研发费用相比去年会有较大的增长，保持高研发投入对于创新药企业的发展至关重要，我们也相信这些投入未来能够给公司和全体股东带来良好的回报。预计已上市的 4 款新药今年仍将保持快速增长，全年新药收入占比将超过 50%。仿制药未来几年可以维持现状的规模。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>否</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>