

证券代码：301600

证券简称：慧翰股份

慧翰微电子股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-005

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位	兴业证券、华西基金、易米基金、汇华理财、诺鼎资产
时间	2026年4月29日 15:00-16:00
地点	1#楼5层会议室（一）
上市公司接待人员	隋榕华先生、张文斌先生、潘敏涛先生
投资者关系活动主要内容	<p>1、请问存储芯片涨价对公司有影响吗？</p> <p>存储芯片涨价是行业共性问题，公司相应产品受影响较其他供应商更小，相关成本由整个行业消化，整车厂将给予妥善解决。扣除上诉影响因素后，公司2026年一季度经常性业务利润增速与营收增速相当。</p> <p>2、国标 AECS 将于 2027 年实施，请问公司目前做了哪些准备？</p> <p>目前各家车企均密切关注和做好 AECS 落地实施准备工作，最迟于 2027 年 7 月起，在中国销售的乘用车必须安装符合 AECS 标准的 eCall 方可交付使用。</p> <p>面对 AECS 的实施，公司已提前做好多方面准备：一方面，公司的 eCall 产品在海外早已实现大规模量产，经过多轮技术迭代与市场验证，积累了丰富的项目落地经验及周边技术适配能力，与车企保持长期稳定的合作关系；公司的车载紧急呼叫系统 2025 年 9 月已在中汽研汽车检验中心（天津）通过国标 AECS 测试，成为全球首家通过该认证测试的企业。后</p>

续公司将与各大车企保持密切沟通协作，及时响应车企的需求，确保产品与客户车型的深度适配。

另一方面，公司已从自有柔性生产线与合格外协体系两方面完成产能储备——自有产线持续推进扩产改造与技术升级，进一步提升核心生产环节的效率与规模化供应能力；同时借助成熟的外协供应商管理体系，能够快速调度产能以匹配市场需求。未来公司可根据市场需求变化，实现产能的快速释放与灵活调整，充分满足 AECS 实施带来的市场需求。

同时，公司土地购置手续正在办理中，将用于建设研发中心及中试线，为公司持续发展服务。

3、公司在 eCall 领域有什么独特优势吗？

eCall 紧急呼叫系统的技术门槛不仅体现在功能上，还体现在可靠性上。AECS 涉及人生命安全，AECS 终端需要通过碰撞测试、紧急呼叫触发测试、数据协议标准测试、兼容测试、音频测试和定位服务等认证要求，同时还要全方面的考虑产品技术的可靠性、稳定性，确保设备在极端恶劣环境情况下能正常运行呼叫传输功能。公司的产品和技术方案在研发时就考虑到了系统简洁可靠、适应恶劣环境、能对产品本身和外部连接部件的可靠性进行自检等高于标准的技术要求。

公司是国内 eCall 领域最早布局的企业。2019 年，公司 eCall 终端就斩获国内首张欧盟 eCall 认证证书，同时成为全球首批通过联合国欧洲经济委员会 UN-R144 标准认证的企业；2025 年 1 月 6 日，公司再度率先取得欧盟新一代 NG-eCall 认证，跻身全球首批获此资质的企业行列。另外，公司是国内最早英国、阿联酋、沙特等多个国家和地区测试认证资质的企业，相关产品已实现大规模量产并远销海外；历经多轮技术迭代与市场验证，公司不仅积累了丰富的项目落地经验，

更形成了成熟的周边技术适配能力，构筑起 eCall 产品的独特竞争优势。

国内市场方面，公司深度参与行业标准体系构建，作为国标 AECS 的起草单位之一，工程师团队全程参与标准文本编制与技术规范制定工作。2025 年 9 月 30 日，公司车载紧急呼叫系统于中汽研汽车检验中心（天津）顺利通过国标 AECS 测试，成为全球首家通过该认证测试的企业。至此，公司车载终端已实现对全球所有紧急呼叫系统的全面兼容。

4、关注到公司的数字化能源管理解决方案，请问一下该产品的具体功能，以及公司如何看待该产品未来的发展？宁德时代提出的换电生态建设规划，公司是否有参与？

公司数字化能源管理解决方案已布局多年，目前已进入规模化落地阶段，方案依托“端、云”一体化核心技术，在端侧为电池赋予全链路信息化能力，搭配定制化高性能云数据中心平台，实现电池全生命周期可追溯、可调控、可优化，可与电池包 BMS 系统深度协同，提供电池数据采集运维、OTA 软件升级等配套服务，全面支撑车电分离管理、电池租赁共享、充储换电站数字化运营等核心场景，目前已深度切入汽车动力电池、换电系统、电网储能等核心领域，持续向电动船舶等新兴场景延伸，核心客户覆盖宁德时代、亿纬锂能等头部电池厂商。

公司与宁德时代拥有长期稳定的深度战略合作关系，自 2018 年起便为其提供配套数字化能源管理解决方案，方案与宁德时代电池包 BMS 系统深度适配，承担电池包数据采集运维、OTA 软件升级等关键功能。针对宁德时代发布的“超换一体”换电生态全新规划，公司解决方案可实现全场景适配，换电车型车端、电池端均需配套公司产品，叠加换电站备用电池及站端数字化配置需求，产品配套规模可达车辆数量的

2.2-2.5 倍，同时可全面覆盖其超充、储能等配套市场的数字化管理需求。2025 年，公司已配合合作伙伴完成全国 45 座城市超 1300 个换电站的数字化配套，完成 50 款以上换电车型的方案适配，商业可行性已得到充分验证。根据宁德时代 2026 年超级科技日新品发布会上新发布的换电生态战略，预计到 2026 年底将累计建成 4000 座超换一体站，覆盖全国近 190 座城市及全国高速网络，相关换电生态的发展将为公司数字化能源管理解决方案带来广阔市场空间。

公司认为，新能源汽车产业的高速发展催生了高效补能与电池全生命周期管理的刚性需求，赛道具备长期增长潜力，该解决方案也将成为公司未来业绩增长的核心引擎。未来公司将持续加大能源数字化管理领域的研发投入与市场拓展力度，一方面聚焦换电生态技术迭代，优化“端-云”一体化技术架构，深化与头部能源企业、整车厂商的战略合作，扩大换电、超充场景的规模化落地；另一方面持续拓宽业务边界，推动解决方案向物流车、工程机械、储能、电动船舶等多元场景渗透，助力切入能源交易等高附加值领域，构建差异化竞争优势，为公司长期稳定发展注入强劲动能。

5、公司年度报告提到了国际化的战略方向，请问公司未来在国际化上具体有什么规划？

公司将持续深化国际化战略，顺应全球汽车产业从整车出海向供应链出海的核心发展趋势，依托突出的技术与成本优势，全面推进从“上车出海”到“出海上车”的战略升级，深度参与全球汽车产业分工。2025 年公司已完成欧美及“一带一路”沿线国家产品布局，取得多国市场准入认证，凭借成熟的产品体系与供应链平台，已进入沃尔沃、马自达等多家国际车企供应链，海外主机厂已批量应用公司产品，同时通过多项国际汽车工业体系与产品权威认证，具备全面对标

	<p>全球最高质量标准的核心能力。</p> <p>6、公司是否有尝试依托车规级的智能网联技术，开拓更多的应用场景？</p> <p>公司将以“跨域智联”为发展方向，依托在智能网联汽车领域积累的车规级低成本、高可靠性核心技术优势，以及已形成的跨域技术融合能力，推动智能网联技术向多领域迁移复用与融合创新，培育公司中长期发展新动能。</p> <p>在机器人领域，公司将在相关技术方案已获得用户高度认可、5G相关产品已在无人物流车场景实现量产出货的基础上，持续围绕智能通讯、可靠连接、稳定控制等核心需求，加大研发投入，打造可规模化应用的全场景解决方案，进一步向工业机器人、服务机器人等领域延伸。同时，稳步推进商业航天领域布局，重点研发车规级电子、通讯技术在航天设备上的适配与升级技术，储备低成本、高可靠性的航天配套产品与技术。公司将积极拓展与各赛道产业链核心企业的协同合作，加快技术成果的转化与场景化应用，逐步构建跨领域的核心竞争力。</p>
附件清单（如有）	无。

日期：2026年4月29日