

证券代码：300070

证券简称：碧水源

## 北京碧水源科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-003

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参会人员	中金资管、华泰证券
时间	2026年4月30日(周四)10:00-12:00
地点	北京碧水源大厦
上市公司接待人员	公司党委委员、高级副总裁、董事会秘书；公司证券事务代表
投资者关系活动主要内容介绍	<p>欢迎各位投资者莅临公司调研。首先，我们简要给各位介绍一下公司 2025 年的经营情况和发展规划，方便大家对公司有个整体认识，后续我们再展开问答交流。</p> <p>碧水源专业从事环境保护及水处理业务，已经实现了水处理领域全产业链布局。依托膜技术、膜材料、膜装备全链条自主可控的核心优势，我们聚焦污水资源化、高品质供水、海水综合利用、工业水循环、特种分离五大核心领域，能为市政、工业、新能源、生物医药等多场景，提供从水源到资源循环的全流程水资源整体解决方案。</p> <p>2025 年，我们紧扣高质量发展要求，围绕“12256”战略持续优化业务结构，主动收缩非核心业务，进一步提升核心业务集中度和经营质效。同时加快高附加值赛道布局，专门成立海水产业事业部，实现项目落地突破，还成功替代了国际一线品牌；依托华特源、百思飞等专业子公司，推进盐湖资源化、生物医药膜的研发应用和市场化运营，同步稳步拓展海外市场，实现国际业务新突破。此外，我们还推动膜技术与数字化、智能化深度融合，落地“膜力云”智慧水务全流程服务系统，持续加快膜产品国产化替代，筑牢核心技术自主自</p>

强根基。

2025年公司整体经营平稳，全年实现营业收入77.84亿元；归母净利润0.61亿元，同比提升4.09%；经营活动净现金流12.11亿元，比2024年同期增加14.49亿元。基本完成了年初制定的经营目标，为后续高质量发展奠定了坚实基础。

未来，公司将依托现有膜技术、膜材料及膜产品核心优势，积极探索新业务领域，打造专业化运营团队，提升运营效率与市场竞争力，坚持创新驱动、加快业务融合、提升管理水平，为实现高质量发展目标提供有力支撑。

问：2025年公司在业务结构优化方面做了哪些重点工作，主要取得了哪些突破？

答：2025年，我们围绕高质量发展战略，重点推进业务结构优化，主要做了五方面工作，也取得了阶段性突破。一是聚焦污水资源化、高品质供水、海水综合利用、工业水循环、特种分离五大核心领域，主动收缩非核心业务，进一步提升核心业务集中度和经营质效。二是加快高附加值领域布局，专门成立海水产业事业部，不仅实现了项目落地突破，还成功替代了国际一线品牌；同时推动华特源、百思飞等专业子公司，在盐湖资源化、生物医药膜的研发应用和市场化运营方面持续发力，不断向高附加值领域延伸。三是稳步拓展海外市场，国际业务实现了稳步突破，进一步扩大了公司的市场布局。四是推动膜技术与数字化、智能化深度融合，落地了“膜力云”智慧水务全流程服务系统，助力水务行业实现数字化转型。五是加快膜产品国产化替代，实现核心膜材料自主可控，既提升了产业链安全和成本竞争力，也筑牢了公司水务核心技术自主自强的根基。

问：请简要介绍公司工业纳滤膜产品的核心优势及主要应用场景？

答：我们的工业纳滤膜产品主要包括DF、UDF、G系列高压分盐、AR系列耐酸等多款元件，核心优势是高选择性、高回收率、低压低耗，且耐污染、耐溶剂、耐强酸。应用场景十分广泛，涵盖城镇给水与市政污水深度处理、高品质饮用水制备、工业废水资源化，以及强酸性环境下贵金属回收、盐湖提锂、物料分离浓缩等领域。其中，MBR-DF双膜新水源工艺可将市政污水转化为地表水II/III类高品质水源，新研发的耐酸纳滤膜可耐受20%强酸，进一步拓展了产品应用边界。

	<p>问：请介绍一下公司生物医药特种分离膜产品的主要品类及核心特点、应用场景？</p> <p>答：我们的生物医药特种分离膜产品，主要包括中空纤维膜柱、超滤膜包、除菌滤芯、除病毒过滤器四大系列，产品基于微滤膜、超滤膜技术开发而成，具备高精度、高截留率、高回收率、低析出的核心特点，可广泛应用于生物合成、医药分离纯化等相关场景。</p> <p>问：公司水务运营服务主要采用哪些模式，盈利逻辑是怎样的？</p> <p>答：公司运营服务主要分为自有项目运营与委托运营两大模式。自有项目以 PPP、BOT、ROT 等投资类项目为主，通过签订特许经营协议，由项目公司统一负责建设与后期运营维护，依靠污水处理、供水及相关服务获取收益，项目普遍设置保底水量机制，保障运营收益稳定。委托运营则主要承接外部水务资产的运维管理工作，依据合同约定收取常态化运营服务费用，持续挖掘存量项目运营价值。</p> <p>问：请介绍公司核心竞争优势主要体现在哪些方面？</p> <p>答：公司核心竞争力突出，具备多维度综合优势。一是实现全链条膜技术自主可控，拥有微滤、超滤、纳滤、反渗透全套自主知识产权，形成从研发到制造的完整产业能力；二是行业积淀深厚，建成数千项膜法水处理工程、数百个国家水环境重点治理工程，打造多个行业标杆项目，品牌优势显著；三是依托央企股东平台，协同资源充足，助力市场拓展与项目落地；四是研发体系完善，产学研协同布局，持续强化技术迭代；五是加快数字化与绿色转型，依托“膜力云”智慧水务系统实现智能运维，工艺能耗优势明显，契合绿色低碳发展方向。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 4 月 30 日