

证券代码：301222

证券简称：浙江恒威

浙江恒威电池股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位及人员	参与公司 2025 年度暨 2026 年第一季度业绩说明会的投资者
时间	2026 年 4 月 30 日 15:30-16:30
地点	全景网“投资者关系互动平台”
上市公司接待人员	董事长：汪剑平先生 董事、总经理：汪晓阳先生 董事会秘书、财务负责人：杨菊女士 独立董事：张惠忠先生
投资者关系活动 主要内容介绍	<p>公司就投资者在本次业绩说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>问：嘉兴总部工厂目前的产能利用率处于什么水平？在手订单情况如何？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，公司在手订单充足，总部嘉兴生产基地产能利用率处于较高水平，感谢您的关注。</p> <p>问：目前公司在手订单、产能利用情况如何，尤其是越南基地</p> <p>答：尊敬的投资者您好，公司在手订单充足，嘉兴生产基地以及越南生产基地中已完成试生产、工艺磨合、质量验证等环节的有效产能，利用率均处于较高水平，感谢您的关注。</p> <p>问：董事长，请问公司调研如何预约？最近有无安排</p>

答：尊敬的投资者您好，您可以通过拨打投资者热线（0573-82235810）、发送传真（0573-82235811）、发送电子邮件（securities@hwbattery.com）或邮寄信函（浙江省嘉兴市秀洲区油车港正阳西路 77 号 邮编：314018）联系公司相关负责人员，沟通调研事宜，感谢您的关注。

问：公司在新产品研发方面有哪些储备？研发投入主要聚焦在哪些技术方向？

答：尊敬的投资者您好，有关技术储备、研发投入方向等情况您可以查阅公司《2025 年年度报告》“第三节 管理层讨论与分析”中“四、主营业务分析”之“4、研发投入”列示的有关内容，感谢您的关注。

问：公司产品出口比例较高，汇率波动对利润影响大吗？有没有通过套期保值来对冲风险？

答：尊敬的投资者您好，公司出口业务占比较大，同时，境外销售基本以美元作为结算货币，美元兑人民币的汇率波动会对公司外销单价、外销收入和外销毛利率产生影响，公司未来将根据销售活动实际开展情况，在董事会审议的额度范围内适时借助套期保值维护公司及全体股东的利益，感谢您的关注。

问：公司之前产品以出口为主，现在国内市场开拓有什么新进展？

答：尊敬的投资者您好，公司十分重视国内业务的开拓，公司已与国内知名电器器材、电子商务等领域企业进行了合作。当前国内业务仍有可观的发展空间，公司将在成熟模式下进行精细化管理，从产品、业务协同、销售渠道、评价反馈等多维度深耕，做深做实国内市场，感谢您的关注。

问：今年公司的经营目标有哪些

答：尊敬的投资者您好，2026年度公司将从以下四个方面着重部署经营工作，争取以更显著的产品技术水平提升、更高效的运营管理效率和更好的经营业绩回馈各位股东。1、稳外拓内，释放产能；2、加强技术创新，重视研发投入；3、制定更加灵活适用的市场开拓策略；4、精细化财务管理与资金规划工作。感谢您的关注。

问：管理层认为2026年公司最值得投资者期待的变化是什么？

答：尊敬的投资者您好，2026年公司将坚持往数字化、智能化、现代化转型升级的方向发展；适应政策新环境，全力挖掘新市场；进一步提升投资者关系与公司市值管理工作水平，积极通过线上线下多渠道常态互动，畅通投资者与公司交流沟通渠道，确保公司能够及时听取投资者诉求，结合相关意见建议适时优化公司运营管理。感谢您的关注。

问：有没有收购新能源电池公司的打算？快速做大做强！

答：尊敬的投资者您好，公司将进一步加强国家政策和行业市场的前瞻性研究，把握国家宏观经济政策导向，持续关注电池行业发展趋势及前沿技术发展变化趋势，通过密切关注主营业务相关产业链上下游的投资并购机会，秉持稳健经营的理念，适时谨慎选择合适标的，做优做强主业。感谢您的关注！

问：2026年公司在稳外拓内、释放产能方面有什么具体目标？

答：尊敬的投资者您好，2026年公司将持续丰富优质客户资源池，在维护好现有老客户的前提下，响应国家提升内需消费的政策导向，努力开拓国内客户，让更多国内老百姓体验使用到质量佳、性能好、性价比高的锌锰电池产品。其次，在产能规划上，要全力

推动越南生产基地新产线的产能爬坡，实现设计产能的更早达产，力争早日完成磨合，提升越南基地的更大批量出货能力和订单交付稳定性，使其成为公司新的增长极和利润贡献点，感谢您的关注。

问：这次分红方案是10转4派5元，加上回购注销，年度股东回报总额超过90%的净利润，公司在回报股东方面是怎么考虑的？

答：尊敬的投资者您好，公司于2024年2月开展实施回购股份方案，并于2025年完成已回购1,091,800股股份的注销并减少公司注册资本，相关回购金额根据规定视作现金分红。本次2025年度利润分配和资本公积金转增股份方案是董事会全面考虑公司盈利能力、经营模式、负债率、偿债能力、中小股东诉求等制定的，未来公司将继续根据《公司章程》《公司未来三年（2025年-2027年）股东回报规划》以及相关法律法规等规定，综合考虑公司整体经营情况、现金流与负债水平、中小股东诉求等，制定合理的利润分配方案，感谢您的关注。

问：公司2025年获批了4亿元的外汇套期保值额度，2026年在这个额度基础上会不会调整？

答：尊敬的投资者您好，公司将根据实际经营业务开展及外汇市场行情等，适时开展有关外汇套期保值业务，如发生需增加套期保值额度的情况，公司将按照相关法律法规的规定提交董事会或股东会进行审议，感谢您的关注。

问：扣式锂锰电池项目预计什么时候能正式投产？目前订单预期怎么样？

答：尊敬的投资者您好，公司“扣式锂锰电池新建及工厂智能化改造项目”达到预定可使用状态日期为2026年12月31日，公司销售部门将根据公司产能情况及下游需求等努力做好沟通对接

工作，感谢您的关注。

问：股价表现一直比较稳健，公司在市值管理方面有什么打算？

答：尊敬的投资者您好，公司高度重视市值管理工作，管理层亦始终将提升企业价值和股东回报作为工作重点，未来，公司管理层将继续加快落实全球化发展战略规划，加大业务拓展力度，加紧推进在建项目实施，力争创造更好的经营业绩回报广大股东，感谢您的关注。

问：越南基地的订单交付稳定性怎么样？是否已成为公司新的利润增长点？

答：尊敬的投资者您好，越南生产基地部分产线已完成试生产、工艺磨合、质量验证等环节，产能逐步爬坡释放，当前越南恒威能够实现锌锰电池的批量出货，正稳定持续为客户交付订单。感谢您的关注。

问：国内消费者对锌锰电池的品牌认知度在提升，公司打算如何打造“恒威”品牌？

答：尊敬的投资者您好，目前公司暂无加大投入国内市场自主品牌计划与具体方案，但随着未来公司规模的发展，公司管理层将结合自身产能、下游市场发展等因素谨慎决策，不排除进行国内市场自主品牌重点投入并发展的可能，感谢您的关注。

问：国内市场的客户拓展情况如何？有没有和哪些知名品牌已经建立了合作？

答：尊敬的投资者您好，公司十分重视国内业务的开拓，公司已与国内电器器材、电子商务等领域知名企业进行了合作。当前国内业务仍有可观的发展空间，公司将在成熟模式下进行精细化管

理，从产品、业务协同、销售渠道、评价反馈等多维度深耕，做深做实国内市场。感谢您的关注。

问：扣式锂锰电池这块业务，未来的市场定位和竞争优势主要在哪里？

答：尊敬的投资者您好，公司布局扣式锂锰电池领域主要基于公司在原电池行业积累了丰富的生产经验和客户资源等，适时扩充产品矩阵有助于满足部分客户原电池采购的“一篮子”需求，提升公司利润水平。感谢您的关注。

问：响应国家扩大内需的政策导向，公司在国内市场的布局有什么具体规划？

答：尊敬的投资者您好，公司十分重视国内业务的开拓，非常希望能为更多国内消费者带来高品质锌锰电池产品使用感受与方便快捷的购物体验。公司已与国内电器器材，电子商务等领域知名企业进行了合作。当前国内业务仍有可观的发展空间，公司将在成熟模式下进行精细化管理，从产品、业务协同、销售渠道、评价反馈等多维度深耕，做深做实国内市场。感谢您的关注。

问：面对当前多变的国际贸易环境，越南基地能在多大程度上帮公司规避贸易风险？

答：尊敬的投资者您好，目前越南生产基地已经承接了公司北美及其他海外地区的订单，正在有序进行排产交付，越南生产基地作为公司未来发展战略中全球化视角和思维方式的关键角色，将助力公司提升全球市场竞争力，感谢您的关注。

问：高性能环保碱性和碳性电池项目的第二阶段建设什么时候启动？

答：尊敬的投资者您好，公司已启动“高性能环保碱性和碳性

电池项目”的第二阶段投建工作，后续公司将加紧推进项目建成，力争早日投产，提升公司市场竞争力，感谢您的关注。

问：领导，您好！我来自四川大决策请问，公司在锂电池等新能源电池领域的布局？”

答：尊敬的投资者您好，公司主营产品为高性能环保碱性、碳性锌锰电池，尚未开展锂电池等新能源电池的布局，感谢您的关注。

问：面对激烈的市场竞争，公司在维系老客户和开拓新客户方面有什么具体策略？

答：尊敬的投资者您好，公司坚持以客户需求为出发点，为客户创造价值，与客户共同成长，全力保障客户的权益。在维系原有客户方面，公司销售人员能够快速响应提供服务，并在最短的时间内解决客户提出的问题诉求，确保客户售前售后无忧。在开拓新客户方面，公司销售团队积极通过投身线下展会、加强海外市场宣传、与国内知名电子商务和电器器材企业接洽等多种方式进行市场开拓，感谢您的关注。

问：越南生产基地目前产能爬坡到什么程度了？什么时候能实现满产？

答：尊敬的投资者您好，公司越南生产基地目前已具备大批量生产锌锰电池产品并完成订单交付的能力，公司主要通过以销定产的方式组织生产，未来产能利用情况将主要基于生产部门根据业务部门获取销售订单的数据而做出的排产工作计划，感谢您的关注。

问：最近三个会计年度累计分红加回购占年均净利润的比例超过 120%，这个高比例回报能持续吗？

答：尊敬的投资者您好，公司一直以来十分重视投资者回报，未来公司将继续根据《公司章程》《公司未来三年（2025 年-2027

	年) 股东回报规划》以及相关法律法规等规定, 综合考虑公司整体经营情况、现金流与负债水平、中小股东诉求等, 制定合理的利润分配方案, 感谢您的关注。
附件清单 (如有)	无
日期	2026 年 4 月 30 日