

证券代码：30050

证券简称：天邑股份

四川天邑康和通信股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与天邑股份（300504）2025年度业绩说明会的全体投资者
时间	2026年04月30日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	总经理 白云波 财务负责人 廖敏江 独立董事 唐芸茜 董事会秘书 杨杰
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 2025 年营收大跌 30%、净利亏超 1 亿，原因是什么？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，2025年营收同比下降30.62%至12.26亿元，净利润亏损1.04亿元的主要原因为：1. 宽带网络终端设备在运营商招投标市场竞争激烈，该业务收入下降34.42%，毛利率下滑2.37个百分点至9.83%，毛利率仍处于低位。2. 受产品价格下降等因素影响，公司对年末存货计提减值损失3,857.8万元，直接减少利润总额</p>

相应金额。感谢您对公司的关注！

2. 宽带终端业务占比近 90% 还大跌，是集采降价还是中标变少了？

答：尊敬的投资者您好，公司宽带网络终端设备所处的运营商招投标市场竞争较为激烈，2025年宽带网络终端设备销量同比下降21.07%，产量下降11.02%；收入为106,682.25万元，同比下降34.42%，占公司营业收入的比重为87.01%；毛利率为9.83%，同比下降2.37个百分点。感谢您对公司的关注。

3. 海外收入涨了近 30%，但占比才 3.7%，后面能快速放量吗？

答：尊敬的投资者您好，公司在海外市场拓展方面持续布局中东、非洲、东南亚、拉美等主要国家及重要新兴市场；虽然目前海外收入占比较低，但公司将继续加大海外市场拓展力度，推动海外业务收入提升。感谢您对公司的关注。

4. 今年的研发投入方向？

答：尊敬的投资者您好，2026年公司研发投入主要聚焦以下方向：1. 全光网络技术：深化FTTR系列产品（含FTTR-B政企全光组网解决方案）的开发与迭代，完善企业级全光组网方案；2. 机顶盒产品升级：持续推进4K/8K超高清机顶盒、插入式云盒等产品的量产与客户侧测试；3. Wi-Fi技术迭代：加速推进Wi-Fi7路由器量产及运营商入库测试与落地，同时优化Wi-Fi6产品性能；4. 智慧家庭生态：推进智慧中屏产品的转产及批量交付，探索AIoT技术融合，拓展智慧家庭应用场景；5. 智能网关创新：针对国内外运营商需求，开发多形态融合网关及政企网关产品，强化定制化研发能力。公司将持续通过“快速定制响应+战略技术储备”双轮驱动，推动产品结

构多元化和新兴市场布局。感谢您对公司的关注。

5. 原材料、芯片价格波动，公司怎么稳住毛利率不继续下滑？

答：尊敬的投资者您好，针对原材料及芯片价格波动对公司毛利率的影响，公司采取以下措施应对： 1. 积极导入新材料、新工艺，优化物料方案，提升供应链韧性与抗风险能力，降低原材料成本。 2. 持续推动技术创新与产品迭代，通过智能制造和数字化运营实现降本增效，以缓解价格下行压力。 此外，公司通过提升存货周转效率、优化产能利用率等措施，进一步对冲成本波动风险。感谢您对公司的关注。

6. 募投项目已结项补流，后面新产能、新项目怎么推进？

答：尊敬的投资者您好，关于公司后续新产能、新项目的推进，公司将根据市场环境变化和实际经营需求，通过自有资金适时推进。具体项目规划将严格遵循信息披露准则，及时通过法定渠道向市场公告。感谢您对公司的关注。

7. 行业竞争这么激烈，公司相比同行的核心优势还在吗？

答：尊敬的投资者您好，公司在通信设备行业的核心竞争优势主要体现在以下几个方面： 1. 研发创新优势：公司构建了“快速定制响应+持续战略投入”的双轮驱动研发体系。公司紧跟技术前沿，推动产品迭代和新产品的技术储备及研发。 2. 产品链优势：通过“宽产品线布局加定制化研发”策略，公司建立了覆盖智能网关、FTTR全屋光网等全品类的产品体系，形成“量产一代、研发一代、储备一代”的良性产品梯队，具备通信网络全场景的一站式供应能力。 3. 市场服务优势：作为国内主流运营商核

心供应商,公司建立了覆盖全国31个省市的本地化服务网络,拥有稳定优质的客户资源。同时通过跨部门一体化服务机制,能够高效响应客户需求,提供全流程技术支持。

4. 供应链优势:公司建立了高效协同的供应链管理体系,与核心供应商保持战略合作,具备优先获取资源的能力。依托西部区位优势,在研发、生产等环节具有成本控制优势。面对行业竞争,公司将持续加大研发投入,完善人才引育机制,强化核心技术储备;同时深化国内国际市场布局,优化招投标管理,以保持技术领先和市场竞争能力。感谢您对公司的关注。

8. 短期借款、应付票据不少,公司整体资金压力大不大?

答:尊敬的投资者您好,根据公司2025年年度报告披露的财务数据,截至2025年12月31日,公司短期借款余额为0元,应付票据余额为7,938.10万元。同时,公司货币资金余额为2.85亿元,交易性金融资产4.21亿元。公司2025年末资产负债率18.33%,整体资金压力可控。感谢您对公司的关注。

9. 5G 小基站、融合网关这些新业务,现在订单多不多?

答:尊敬的投资者您好,1.公司在2025年中标“中国电信双频宽带融合终端(2024年-2026年)集中采购项目第二批次”“中国电信政企网关产品(2023年-2025年)集中采购项目第二批次”项目,并形成批量交付。2.2025年成功研发的“FTTR+皮基站+微分布融合网关”产品已通过运营商入库测试,并实现小批量交付。该产品具有多模多频、支持多天线收发、超高带宽等特点,可应用于室内外信号深度覆盖场景。感谢您对公司的关注!

10. 中长期看,业绩增长点主要靠什么

	<p>答:尊敬的投资者您好。公司将持续进行研发投入,聚焦AI与通信设备融合、50G PON及6G通信技术预研、卫星终端等前沿领域,推出具有行业竞争力的新产品;通过强化自主创新与前瞻布局,形成多元化业务;加强市场拓展,开发新兴市场;通过智能化生产、成本控制等,增强盈利能力;同时完善人才梯队建设以支撑公司长期发展。感谢您对公司的关注!</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单(如有)	无
日期	2026年04月30日