

**中国国际海运集装箱（集团）股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

编号：2026-07

<p>投资者关系活动类别</p>	<p><input type="checkbox"/>特定对象调研                      <input type="checkbox"/>分析师会议  <input type="checkbox"/>媒体采访                                <input checked="" type="checkbox"/>业绩说明会  <input type="checkbox"/>新闻发布会                              <input checked="" type="checkbox"/>路演活动  <input type="checkbox"/>现场参观  <input type="checkbox"/>其他（请文字说明其他活动内容）</p>
<p>参与单位名称及人员姓名</p>	<p><b>一季报业绩会参加机构有：</b>  长江证券、华泰证券、中信证券、中信建投、国金证券、中信里昂、东吴证券、天风证券、国元国际、信达证券；  CPE 源峰基金、Root Investments Limited、国联安基金、泓德基金、大成基金、仁桥（北京）资管、博灏香港、东信投资等  <b>一对一：</b>  新华资产、国联安基金</p>
<p>时间</p>	<p>2026 年 4 月 29 日-4 月 30 日</p>
<p>地点</p>	<p>中集集团总部、路演中平台</p>
<p>上市公司接待人员姓名</p>	<p>中集集团董事会秘书                      吴三强  中集集团证券事务代表                      何林滢  中集集团投资者关系资深经理              巫 娜  中集集团投资者关系经理                      韩晓娜</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p><b>2026 年第一季度业绩会及一对一主要交流内容包括：</b>  <b>1、请介绍公司一季度整体财务业绩表现如何？</b>  答：2026 年第一季度，本集团实现营收 327 亿，同比下滑 9.33%，</p>

主要受物流领域相关业务（包括集装箱制造、道路运输车辆、物流服务等业务板块）收入下行影响；期内毛利率 11.54%，较去年同期下降 0.56 个百分点；归母净利润 2.09 亿，同比下滑 61.57%，主要受集装箱板块下行以及汇兑损失影响；基本每股收益同比下降 63.65%至 0.0353 元/股。

1 季度，集团在三费（销售+研发+管理费用）管控上有所成效，同比下降 0.4 亿至 26.84 亿。其中，研发费用增加 0.92 亿，但管理费用和销售费用分别压缩 1.28 亿、0.04 亿，帮助我们三费整体处于下行态势。

其他财务指标方面，26 年一季度集团经营活动产生的现金流量净额同比下降 90.7%至 5.1 亿元，主要受一季度业务承压以及为后续订单备货影响。但除此之外，公司在手现金状况良好，期末货币资金余额稳步增长至 251 亿元；一季度净利息费用同比下降 1.17 亿至 1.48 亿，改善明显；截止 1 季度末，公司资产负债率较 2025 年年末下降 0.6 个百分点至 59.4%，整体财务状况保持稳健。

## **2、如何看待 1 季度集装箱制造业务的下行？公司如何看待全年集装箱制造展望？**

答：今年第一季度，受过去几年行业累计销量较多、行业存量较大之影响，集装箱制造业务量价较上年同期均有所回落，导致该分部营业收入及净利润同比均出现下降。1 季度干箱销量 46.04 万 TEU，同比下滑 13.3%。

今年整体来看，受材料价格上行带来的成本压力影响，集装箱板块业绩相比去年仍旧有所承压。

集装箱行业的周期属性较强，销量及箱价的波动较大，投资者需关注。

## **3、中集安瑞科一季度营收同比有所下滑，是否对集团业绩有所影响？**

答：26 年第一季度，中集安瑞科收入同比下降 10.8%至人民币

51.44 亿元。但从订单表现来看，中集安瑞科整体在手订单约人民币 314.33 亿元，同比增长 11.0%，第一季度累计新签订单人民币 62.43 亿元，同比大幅增长 36.7%。

其中，清洁能源分部新签订单同比大幅增长 30.5%至 50.3 亿元，化工环境分部新签订单同比强劲增长 120.2%至 9.8 亿元。液态食品分部第一季度新签订单人民币 2.32 亿元，同时在 2026 年 4 月已有多个啤酒交钥匙项目、白酒技改项目中标。截至集团一季度报告披露日液态食品分部本年累计新签订单同比增长。从订单储备来看，还是为安瑞科接下来的业绩表现夯实了基础。

#### **4、海工业务 1Q 盈利能力同比提升，主要驱动因素是什么？1 季度交付进度以及在手订单情况如何？**

答：一季度得益于交付效率及精益管理的持续提升，我们的海工板块经营效益实现同比增长，达成高质量发展的目标。

项目建造及交付方面，1 月为挪威船东承建的 PCTC7000 车位汽车运输船“NOCC ADRIATIC”号较合同交期大幅提前 70 天交付；2 月全球吊装吨位最大的全直流风电安装船 Norse Energi 船完成适航交付；3 月为荷兰海工巨头 Van Oord 建造的新一代海底铺石船首制船开工建造。

新签订单方面，一季度生效合同额达 7.5 亿美元，包括 1 条铺石船、2 条 RORO 及 4 艘载重能力为 31.9 万吨的超大型原油运输船（VLCC），来福士成功进入 VLCC 大型油轮建造市场，进一步丰富了高端产品矩阵。

#### **5、海工钻井平台业务 1Q 也有明显改善，今年还会有哪些钻井平台的上租？**

答：海工资产运营管理方面，受益于蓝鲸 1 号平台成功上租、多个钻井平台续约涨价以及精细化管理带来的运营成本下降，推动期内经营利润向好。

此外，报告期内，第六代半潜钻井平台“仙境烟台”新签约钻井作业意向函、半潜式起重/生活支持平台 Blue Gretha 完成船厂改

	<p>造并顺利启航预定作业海域；至于其余的平台上租取决于多种复杂因素，存在不确定性。</p> <p><b>6、中集模块化数据中心业务的发展情况如何？</b></p> <p>答：模块化数据中心领域，我们主要为全球算力提供涵盖设计、建造、运输、交付的一体化“开箱即用”解决方案，产品聚焦于计算机房及供配电、预冷、柴发三大预制功能模块。</p> <p>但是，相关业务订单从前期设计、合同签署、再到产品交付及最终业绩兑现仍需一定周期，存在时间上的不确定性，敬请广大投资者注意投资风险。同时该业务规模及营收占集团比重较小。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2026年4月30日