

证券代码：300171

证券简称：东富龙

东富龙科技集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2026年4月30日 15:00-17:00
地点	通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理：郑效东先生 独立董事：花贵如先生 财务总监：陆德华先生 副总经理兼董事会秘书：王艳女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司年报跟一季报都已经出来了，对比同行业的楚天科技，楚天科技毛利率比我们高，净利率更是我们两倍多，同样的营收一季度净利润也是我们的两倍多，公司有没有研究对比一下原因？公司如何在今年剩下的三季度去提升净利率提升净利润？</p> <p>回复：您好，公司净利润受到国际、国内营收结构性差异、季度费用支付、政府补助、汇兑损益等多因素影响造成。公司围绕以下重点方面推进经营方针及工作来改善净利润：（1）扩大全球营销能力：国内营销团队调整营销模式与策略，联动方案人员积极回访客户需求，营销聚焦产品竞争力，做高质量订单；国际营销团队加大区域覆盖、产</p>

品覆盖，做大国际市场份额。(2) 重视技术与质量：以技术为核心，市场为导向，发展团队能力，打造一支具有专业化的、和精细化设计能力的技术团队。(3) 推动管理变革，降本增效：制定费控指标、降本制度、干部考核制度等管理举措，推动信息管理系统升级，实现精准管理。感谢您的关注！

2、国内创新药行业融资环境已有边际改善，但药企固定资产投资的复苏节奏依然较慢。请问管理层，公司对 2026 年制药装备行业的整体需求怎么判断？行业复苏的核心驱动因素是什么，有没有明确的先行指标可以跟踪？

回复：尊敬的投资者，您好。2025 年与 2024 年相比，国内一级市场投融资、A 股和港股 IPO、创新药海外授权都有很好的发展，大大促进了国内创新药的发展。药物的研发和生产不同阶段会产生不同的采购和服务需求，目前国内到大规模投产阶段的产品还是少数，随着相关产品研发进度的不断推进，生产投资建设在后期才会逐步体现。2025 年以来，国内上游供应链供应与下游客户的需求之间关系的改善，使得上游设备价格的内卷没有再进一步的恶化，希望后续也会逐步改善。

3、自前几年公司走上巅峰到现在一直业绩走下坡路，公司股价连跌四五年，而且资金快六年没有一次涨停了，在整个生物医药行业独一份，在这期间，公司一点利好消息没有，请问公司是在管经营不管股价不在乎市值管理吗？公司股价已经这么低了，没有考虑继续回购股份提高投资者信心？或者进行并购，并购半导体 ai 企业来提高股价？请问公司是否对于股价提升有更积极的做法？

回复：您好，感谢您关注和建议。公司管理层在提升公司生产经营能力的同时，将积极推进有利于提升公司市值的有效措施。谢谢！

4、请问 2026 年订单是否充裕？营收能力是否能有所改善？

回复：您好，感谢您的关注。公司管理层将紧紧围绕 2026 年经营目标，聚焦主业发展、拓展市场份额、深化降本增效、严控各类经营风险，层层压实责任、细化任务落实、强化绩效考核，全力以赴抓实生产经营与业绩提升，切实保障公司持续向好、回报全体股东。谢谢！

5、面对行业周期下行，国内同行纷纷推进国际化、产品多元化布局。请问管理层，相较于楚天科技、迦南科技等同行，公司的核心竞争优势是什么？在行业下行周期中，公司如何抢占市场份额，提升行业集中度？

回复：尊敬的投资者，您好！公司发展战略是“系统化、国际化、数智化”，经过三十余载的发展，国际化程度及品牌影响力逐步取得成效，已经可以为客户提供具有核心竞争力的设备+耗材+工程一体化的智能解决方案，提供量身定制的一站式服务。公司积极把握市场线索，提升与客户的粘性，参与客户工艺研究，中小试及商业化生产，陪伴客户全生命周期管理，提升客户的满意度从而获取更大的市场份额。

6、公司 2025 年研发投入同比有所下滑，而制药装备行业的技术壁垒核心在于研发创新。请问管理层，未来 3 年的研发投入规划是什么？核心研发方向有哪些？有没有即将落地的重磅新产品、新技术，能构建公司新的技术壁垒和利润增长点？

回复：您好，公司坚持科技创新，持续加大研发技术投入，聚焦制药及装备产业发展的关键技术和关键环节，通过持续研发掌握制药装备行业的核心技术，开发了具有自主知识产权的先进工艺装备，打造一批具有核心竞争力的产品，报告期内公司实现国内首条双腔冻干制剂生产线项

目、OEB5 级别固体制剂密闭生产车间项目、大规模热压水机、固体制剂连续制造系统重大技术突破等。公司利用较强的研发创新和技术成果转化能力，提供具有技术前瞻性的新产品，为客户提供优质化服务。新产品从客户小范围使用到形成产品口碑，再到客户规模化应用需要一定的过程。感谢您的关注。

7、我记得 2019 年公司就宣传说上海铂豪生物对标科创板上市，这都几年过去了，一直没有下文了么？

回复：您好,感谢您的关注。上海伯豪为公司参股子公司，公司不参与其实际经营，经与伯豪确认，其暂无任何资本市场的动作。谢谢！

8、请问管理层，公司对 2026 年及未来 1-2 年的业绩增长有怎样的预期，是否有明确的业绩目标？针对长期持有公司股票的中小股东，公司后续是否会优化股东回报机制，比如提高分红比例、推出股权激励计划等，增强股东信心，同时吸引更多机构投资者关注，推动股价回归合理价值？另外，公司是否关注到当前股价与公司净资产、经营基本面的偏离情况，将采取哪些措施缩小这一偏离？

回复：您好，非常理解您对公司股价走势的关心与期待。公司管理层高度重视市值表现，坚持合规经营、稳健盈利、持续分红，不断夯实公司核心竞争力。资本市场短期涨跌难以预判，公司将坚守主业、深耕业绩，以长期稳健价值回报所有股东。谢谢！

9、一句话：公司如何提升股价！

回复：您好，感谢您的关注和长期支持。公司高度重视股东回报，严格执行现金分红政策，持续稳定分红回馈全体股东。短期股价波动不代表公司真实内在价值，公司将持续改善盈利、优化现金流，以长期投资价值稳定回报股东，感谢大家理解与耐心陪伴！

10、公司领导：在这五一节到来之际，预祝你们节日快乐！
我的问题是：东富龙作为国内医药生物设备制造企业龙头企业，近四年经营规模基本徘徊在 50 亿元左右，企业经营利润近三年逐级下滑，当然有行业周期的原因。今天十五五规划把生物创新药药提到了重要的高度，想咨询一下公司领导，公司有无与之相应的五年企业规划，经营规模、企业效益是否有扭转下滑的措施，在未来科学中的脑机接口等这块是否有布局？谢谢！

回复：尊敬的投资者，您好！近年来国家出台相关政策支持创新药发展及生物制造领域，把生物制造领域列入战略新兴行业，公司也制定了对应的五年规划来支持未来的发展目标。公司将积极探索前沿先进技术、提升产品技术科技含量及质量，建设公司品牌，加强公司经营管理等措施来提升经营业绩及核心竞争力。

11、请问为什么国内数据是下滑的？2026 年的预期怎么样？国外的市场高速发展，未来的增长空间有多大？谢谢

回复：2023 年以来，国内需求和上游供给出现了供大于求的情况，同行间竞争加剧，产品价格承压。我们看到 2025 年进一步恶化的情况没有继续发生。随着供给和需求测的逐渐匹配，希望产品价格可以逐渐好转。从全球来看，国外市场发展空间更大，相关数据可以参考丹纳赫、Thermo 等国际化巨头的业务组成。

12、持有你们公司的股票有十年了，股价一直下行，请问你们公司有没有信心和能力搞好公司运营？有没有什么手段维护股价？

回复：感谢各位投资者长期关注与支持。二级市场股价受宏观经济、行业周期、市场情绪、资金供需等多重复杂因素综合影响，波动属于正常市场行为。公司始终聚焦主业经营，踏实做好生产运营、业绩增长与内生价值提升，持

续稳健落实分红回报股东，努力以扎实经营业绩支撑公司长期内在价值。未来公司将稳步推进各项战略布局，严控经营风险，提升盈利质量，积极做好投资者沟通，用心维护全体股东长远合法权益，不负广大投资者信任与期待。

13、近期股价持续大幅下跌，公司有没有维稳市值、回购、股东增持相关计划？

回复：您好，感谢您关注和建议。谢谢！

14、公司当前滚动市盈率处于上市以来 10 分位以下，显著低于行业平均估值水平。请问管理层，公司认为当前估值是否充分反映了公司的真实价值？市场对公司的估值定价存在哪些误判？公司将如何引导市场发现公司的合理价值？

回复：您好，感谢您的关注。感谢各位投资者长期关注与支持。二级市场股价受宏观经济、行业周期、市场情绪、资金供需等多重复杂因素综合影响，波动属于正常市场行为。公司始终聚焦主业经营，踏实做好生产运营、业绩增长与内生价值提升，持续稳健落实分红回报股东，努力以扎实经营业绩支撑公司长期内在价值。未来公司将稳步推进各项战略布局，严控经营风险，提升盈利质量，积极做好投资者沟通，用心维护全体股东长远合法权益，不负广大投资者信任与期待。

15、请管理层介绍下公司在政府补贴这块的收入情况，今年一季度政府补贴的收入有较大增长的具体原因是什么，未来是否是公司的重要收入来源，会在哪些方面持续增长？

回复：您好！公司一季度政府补贴系与日常经营相关的政府补助、进项税加计抵减等综合形成；不具备可持续性。感谢您的关注！

16、对于股价，领导觉得高估了么

回复：尊敬的投资者，您好！二级市场股价走势受公司所处行业、市场环境及投资者偏好等多方面因素影响。公司高度重视以提高上市公司质量为核心的市值管理，将持续依法合规运用市值管理工具，同时积极借鉴学习优秀上市企业的市值管理提升方法，增进市场认同度，提振公司股价。

17、股票跌成这样近 40%，几十亿理财资金为什么不理别家财抬别家轿不管自己呢？面对这般狂跌有什么措施提升吗？

回复：尊敬的投资者，您好！感谢您的建议，公司将合理运用资金提升资金使用效率，通过增加分红频次来提高股东的获得感。公司高度重视以提高上市公司质量为核心的市值管理，通过扩大全球营销能力，加强技术研发与质量管理，推动管理变革，降本增效等举措改善公司经营情况。

18、东富龙在 2022 年前，营收、利润都比楚天强，但最近这几年楚天的发展已经把东富龙远远的甩在后面了，请问公司未来有何对策？对于跌跌不休的股价，公司有做和决策稳住投资者的信心？

回复：您好，感谢您关注。公司坚守“专业技术服务于生物医药”的使命，围绕“系统化、国际化、数智化”的发展战略：（1）整合现有产品，构建产品矩阵，推动产品从“功能叠加”向“系统创新”跃迁；探索模块化工厂的商业模式，打造以“工艺”为引领、以“设备”为核心、以“工程”为场景、以“耗材”为连接的业务模式，提升为客户提供整体解决方案能力；（2）加强对国际子公司的建设，培养国际本土的营销能力、项目管理能力、生产制造能力，提升客户体验感和公司品牌国际化影响力。（3）搭建数智化产线架构，将自动化、信息化、智能化技术与药品生产深度融合，持续提升产线的“数据价值挖掘”与“智能辅助决策”能力。谢

谢！

19、2026 年国内业务有哪些可落地的订单获取、客户拓展举措，对应的量化营收目标是多少，预计哪个季度能看到收入与毛利率的拐点？同时，2026 年海外业务的在手订单同比变化如何，如何保障海外增长的持续性，而非短期脉冲式增长？

回复：您好！公司经营管理层制定了年度经营计划，通过技术创新优势、完善的销售网络布局、领先的品牌优势、综合解决方案服务优势等多方面举措来获取更多订单。公司不断强化经营管理，通过全业务流程质量体系、降本降费管理、应收账款管理等举措提高经营质量，提升主营业务盈利能力。“国际化”是公司始终秉承的战略，提升全球化经营水平，提升海外交付能力已纳入 2026 年公司经营计划，加强对国际子公司的建设，培养国际本土的营销能力、项目管理能力、生产制造能力，提升客户体验感和公司品牌国际化影响力，以上举措都将保障海外持续性增长。感谢您的关注！

20、截至 2026 年 4 月 30 日，公司股价近 24 个月累计下跌超 55，同期创业板指下跌约 18，申万制药装备行业指数下跌约 22，公司持续大幅跑输大盘与核心板块，市值较历史峰值缩水超 200 亿元。请问管理层，剔除宏观市场、行业周期等外部不可控因素后，公司认为导致股价长期跑输市场的核心内部原因是什么？针对这些核心内因，管理层已经落地了哪些举措，未来 12 个月有哪些明确、可落地的价值修复动作？是否有对应的考核机制？

回复：尊敬的投资者，您好！公司二级市场股价走势受公司所处行业、业绩表现、市场环境及投资者偏好等多方面因素影响。公司高度重视以提高上市公司质量为核心的市值管理，通过扩大全球营销能力，加强技术研发与质量管

理，推动管理变革，降本增效等举措改善公司经营情况。

21、新版无菌药品 GMP 附录正式版如果将来发布，会对东富龙业绩方面有提升么？

回复：您好，感谢您的关注。新版无菌药品 GMP 附录正式版将给制药装备行业带来积极影响。谢谢！

22、尊敬的董事长，您好！东富龙作为制药装备行业传统龙头，近些年无论是营收增速、市值表现还是市场份额，都逐步被楚天科技拉开差距。想请问公司管理层，造成龙头优势弱化的核心原因是什么？后续有哪些战略、产品及市场布局，重新巩固行业龙头地位？

回复：尊敬的投资人，您好，公司在产品布局上以为下游客户不同产品和应用场景提供整体解决方案为目标研发生产相应的设备、耗材和解决方案。例如针对多肽类产品、小核酸类产品、细胞基因治疗类产品这些未来发展的赛道，正积极布局研发相应的产品，且目前在相应客户端逐渐得到越来越多客户的采购和认可。我们认为随着下游相应创新赛道的发展，公司相关产品会得到相应的发展。同时在市场端，东富龙积极开发海外市场，2025 年与 2024 年相比，东富龙的海外收入得到了大幅增长。我们认为未来东富龙国际化程度还会继续升高。

23、2026 年一季报显示，此前重仓的头部机构退出公司前十大流通股东，公募基金持仓规模较 2023 年峰值大幅下滑，北向资金持仓波动也显著加大。请问管理层，近期是否与机构投资者做过充分沟通？机构投资者对公司最核心的担忧与分歧点是什么？公司将如何回应这些分歧，重建机构投资者的长期持股信心？

回复：您好，感谢您关注和建议，相同问题已回复，谢谢！

24、2026 年一季报显示，此前重仓的头部机构退出公司前十大流通股东，公募基金持仓规模较 2023 年峰值大幅下

滑，北向资金持仓波动也显著加大。请问管理层，近期是否与机构投资者做过充分沟通？机构投资者对公司最核心的担忧与分歧点是什么？公司将如何回应这些分歧，重建机构投资者的长期持股信心？

回复：您好，感谢您关注和建议。公司将持续与投资者进行沟通与交流，传递公司的发展理念与发展战略，谢谢！

25、前期最高价到现在的累计跌幅超过 50% 请问怎么维护股东权益

回复：尊敬的投资者，您好！公司高度重视中小投资者的利益，也积极倾听广大中小投资者的意见及建议。公司将持续运用市值管理工具，积极借鉴学习优秀上市企业的市值管理提升方法，增进市场认同度。

26、能拿 24 亿理财 不能拿出 1 亿回购注销维护股价 看看金风科技今天回购是怎么涨的

回复：尊敬的投资者，感谢您的关注及建议。

27、股价低于净资产+公积金 公司为什么不回购注销 增强股东的持股信心

回复：尊敬的投资者，您好！感谢您的建议，公司高度重视以提高上市公司质量为核心的市值管理，将持续依法合规运用市值管理工具，同时积极借鉴学习优秀上市企业的市值管理提升方法，增进市场认同度。

28、郑总，公司股价长期低迷，低于创业板低于同板块，低于楚天科技，创业板新高了，东富龙股价竟然新低了，请问公司真的不关心中小投资者利益么，股价也关乎企业形象的呀？

回复：尊敬的投资者，您好！二级市场股价走势受公司所处行业、市场环境及投资者偏好等多方面因素影响，请注意投资风险。公司积极进行利润分配，提高分红频次来回报投资者，后续也将依法合规运用市值管理工具，同时积

极借鉴学习优秀上市企业的市值管理提升方法，增进市场认同度。

29、当前公司股价处于历史低位，估值也处于行业历史底部区间，公司货币资金充足、有息负债极低。请问管理层，基于对公司未来发展的真实信心，未来 12 个月有没有明确的大股东/管理层增持计划、股份回购计划？同时，2025 年公司分红比例有所下降，未来 3 年针对长期持股的中小股东，有没有明确的分红回报规划，会不会提高分红比例？

回复：您好，感谢您的建议，公司自上市以来每年坚持分红来回馈投资者，您的建议我们会结合公司生产经营业绩等因素审慎考虑，谢谢！

30、近些年来,公司合同负债一直居高不下,但是营收增长缓慢,同时减值也是不断.那么,我的问题是：公司的合同负债是否存在部分无法验收,导致营收没有增长?请解释下合同负债巨大但是营收无增长的原因。

回复：您好！合同负债 2025 年较 2024 年增长 9.91%，2024 年较 2023 年增长 5.91%；营收 2025 年较 2024 年增长 4.45%；公司从接到订单收到预付款至 SAT 交付客户需要交付周期，公司按照产销计划合理制定原材料的采购计划，加快原材料与半成品转换为最终产品的效率，并提高已发货订单的 SAT 交付效率；从趋势角度 2025 年营收是同步增长。感谢您的关注！

31、股价为什么跌跌不休，是不是公司有问题？看看很多股票都翻了 10 倍，你们的股票是这样回报股民的吗？

回复：尊敬的投资者，您好！二级市场股价走势受公司所处行业、市场环境及投资者偏好等多方面因素影响，请注意投资风险。公司积极进行利润分配，提高分红频次来回馈投资者，后续也将依法合规运用市值管理工具，同时积

极借鉴学习优秀上市企业的市值管理提升方法，增进市场认同度。

32、2025 年公司国内核心业务收入同比下滑 14.36%，2026 年一季度营收仍同比下滑，扣非净利润连续两个报告期负增长，业绩增长完全依赖海外业务。请问管理层，公司判断国内制药装备行业的下行周期何时触底？

回复：尊敬的投资人您好，2020 年至 2023 年，基于下游市场需求，国内制药上游产业链得到了较大的发展，每家公司的规模产能也得到了相应的扩张。2023 年以后，国内需求疲软，出现供大于求的现象，市场竞争激烈，制药装备的价格及毛利率在这种情况下也逐渐降低。到目前为止，我们看到国内市场已经基本趋稳。国外市场空间更大、产品毛利率更高，东富龙加强了海外市场的开拓，目前海外收入占比也在逐步提升。

33、尊敬的郑总：股价跌了这么多年，多数股民赔得都承受不了了，咱何不把 30 亿用于理财产品的钱拿来回购股票或并购创新药独角兽企业？引入央企战投也行呀，尽可能提振股价早日走稳，也给股民些信心和回报，我 34 元成本拿了四年多了呀。

回复：尊敬的投资者，您好！感谢您的建议，公司高度重视以提高上市公司质量为核心的市值管理，将持续依法合规运用市值管理工具，同时积极借鉴学习优秀上市企业的市值管理提升方法，增进市场认同度。

34、领导，您好！我来自四川大决策。请问，国际业务的主要市场分布（欧洲/北美/东南亚/中东）及各市场增速如何？国际业务的毛利率与国内业务相比高还是低？

回复：您好，感谢您的关注。国际业务毛利率一般高于国内的毛利率，主要市场分布在欧洲、亚洲和非洲，相比去年同期都有所增加。谢谢！

	<p>35、公司是好企业是高科技企业，很多关于国外业务和创新专利方面的大利好消息，为何不加大各类各级宣传力度？如果把咱公司官网和宣传媒体结合及时公开利好公司股价走势应该不会这么差的呀！</p> <p>回复：您好，感谢您的关注和建议。我们将加大宣传的力度和形式，让投资者更多维度了解公司的业务和科技优势，谢谢！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2026年4月30日

调研结束

本次网上业绩说明会于2026年4月30日17:00结束。

本次网上业绩说明会不存在未公开重大信息泄露情况。

东富龙科技集团股份有限公司

2026年4月30日