

证券代码：920906

证券简称：舜宇精工

公告编号：2026-050

宁波舜宇精工股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研
 业绩说明会
 媒体采访
 现场参观
 新闻发布会
 分析师会议
 路演活动
 其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2026年4月30日

活动地点：全景网“投资者关系互动平台”（<https://ir.p5w.net>）

参会单位及人员：通过网络方式参加公司2025年年度报告业绩说明会的投资者。

上市公司接待人员：公司董事长倪文军先生；公司董事、总经理贺宗贵先生；公司董事会秘书董云先生；公司财务负责人张映丽女士；德邦证券保荐代表人廖晓靖女士。

三、投资者关系活动主要内容

问题1：请介绍公司2025年度的主要经营业绩情况？

回复：尊敬的投资者，您好！2025 年公司管理层以发展战略为指引，积极落实公司经营方针，坚持以汽车内饰功能件、模具和 AGV 机器人三大类产品为公司发展方向。报告期内，公司实现营业收入 74,715.85 万元，比上年同期增加 3.71%，实现营业利润 3,368.29 万元，比上年同期增加 62.11%，其中，归属于上市公司股东的净利润为 2,928.88 万元，比上年同期增加 67.30%。截至报告期末，公司总资产 136,924.07 万元，净资产 57,475.71 万元。谢谢！

问题 2：公司 2025 年度外销收入较上年度下降幅度较大，主要原因是什么？公司有进一步出海计划吗？现阶段中东战争对公司有影响吗？

回复：尊敬的投资者，您好！公司业务覆盖国内主要汽车产地集群，公司产品随着配套整车厂和车型的出海实现间接出海，同时积极拓展海外客户与海外业务，目前部分产品已直接出海销往西班牙、德国、英国、印度尼西亚、捷克、印度等国家。

报告期内，外销收入 1,038.14 万元，较上年同期减少 60.74%，主要系报告期内非汽车零部件业务订单减少及部分汽车零部件项目提前停产；海外市场是公司需要重点布局的领域之一，公司将在现有业务基础之上，不断夯实东南亚和欧美市场的营销体系，以寻求新的业务突破。

中东是中国最大的原油进口来源地，霍尔木兹海峡冲突直接推高原油采购成本，塑料、化纤等下游制品成本随之攀升，汽车等制造业面临原材料与物流成本双重压力，将进一步挤压制造业的利润空间；公司将在提升产品标准化、通用化零件占比、提升内部生产效率、压缩其他费用支出等方面努力降低由此造成的影响。谢谢！

问题 3：请介绍公司的权益分派情况？

回复：尊敬的投资者，您好！截至 2025 年 12 月 31 日，上市公司合并报表归属于母公司的未分配利润为 30,155.61 万元。公司 2025 年年度权益分派预案如下：公司目前总股本为 64,970,000 股，以未分配利润向全体股东每 10 股派发现金红利 0.89 元(含税)。本次权益分派共预计派发现金红利 578.233 万元。谢谢！

问题 4：请问公司 2025 年 AGV 机器人集成解决方案收入较上年有大幅度增长但舜宇贝尔净利润亏损的原因是什么？

回复：尊敬的投资者，您好！2025 年，公司 AGV 机器人集成解决方案收入 6,720.27 万元，比上年同期增长 130.88%，主要原因是公司 2025 年度经客户验收的 AGV 机器人集成解决方案较去年同期增加；2025 年舜宇贝尔主营业务利润 1,285.73 万元，较上年同期增长 129.07%，净利润-282.97 万元，较上年同期增长 46.00%。亏损进一步收窄，主要原因是计提信用减值损失及资产减值损失导致。谢谢！

问题 5：请介绍公司的研发情况？

回复：尊敬的投资者，您好！公司一直重视新产品和新技术的研发工作，持续打造智能机构件、智能照明及智能成像为核心的汽车内饰功能件产品族群，构建“新智座舱”汽车零部件发展新优势；以“赋能制造，成就工厂便捷、柔性、智慧之新业态”为使命，不断拓宽智能制造装备集成解决方案。报告期内已完成的研发项目包括：舱内 OMS 硬件系统的研发、新能源乘用车充电小门执行器产品研发、基于智控外饰小灯产品研发、基于智控氛围灯产品研发、电控柔性扫风系统出风口产品研发等汽车功能件产品的研发；同时也完成：超薄型整车输送 AGV 的研发、工艺 AGV 产线数字孪生系统的研发、通用标准物流型牵引 AGV 的研发、路径智能规划工业清洁机器人等智能制造装备集成解决方案相关产品的研发工作。

2025 年，公司研发费用支出 3,700.80 万元，占营业收入的比例为 4.95%。截至 2025 年底，公司拥有的发明专利和专利数量分别为 42 个和 194 个。2025 年度，公司实验室通过中国合格评定国家认可委员会实验室认定。

未来公司将持续的研发投入促进产品的转型升级，以不断提升公司的核心竞争力和竞争优势，同时给公司带来新的业绩增长点。前述事项具有不确定性，提请投资者关注风险。

问题 6：请介绍下公司的产能情况？目前的产能利用率如何？

回复：尊敬的投资者，您好！在汽车内饰功能件领域，公司结合客户订单及内部对生产效率、经营风险等多方面考虑，采用“以销定产”的方式制定生产计划、组织安排生产。公司宁波新基地及安徽新基地均已顺利投产，新基地的投入使用为未来发展预留了较大的空间，目前产线配置产能与现有订单交付需求相匹配。前述事项具有不确定性，提请投资者关注风险。

问题 7：公司是否有未来的发展计划？这些发展计划如何推动公司业绩增长？

回复：尊敬的投资者，您好！公司将依托宁波与安徽两大生产制造基地，在汽车零部件板块将以汽车智能机构件为基础，向智能照明等智能座舱相关产品拓展；在 AGV 机器人业务板块，将以现有 AGV 机器人技术、业务和业务场景为基础，向具身智能装备、重载 AGV、大工业场景清洁机器人、室外 AGV 等新产品及新场景业务大力拓展，在现有主业基础上实现横向与纵向延伸，为公司增添新的业绩增长点。通过加快推进技术创新及应用、增强海内外市场的开拓力度、提升公司精益生产能力、加强人才队伍建设等，进一步提高公司的盈利能力及产品研发能力，增强公司的抗风险能力和核心竞争力，助力公司更好地把握机遇、迎接挑战，实现健康稳定的可持续发展。前述事项具有不确定性，提请投资者关注风险。

问题 8：您好，公司 2025 年一季度经营情况如何？二季度贵司生产是否满负？

回复：尊敬的投资者，您好！公司一季度营业收入为 11,732.47 万元，较上年同期增长 1.34%，净利润 43.09 万元，较上年同期增长 128.62%。二季度基于客户年度预测和市场实际销量下达的月度订单，公司积极备产供货以满足客户订单需求，具体经营数据请您关注公司后续披露的定期报告，谢谢！

问题 9：公司一季度净利润较低的主要原因是什么？后续是否可以得到改善？

回复：尊敬的投资者，您好！根据汽车行业特点和公司历年实际情况，公司一季度收入在全年收入中占比相对较少，而固定成本未能与收入同比例减少导致规模效应不能充分体现，另公司部分项目毛利率较低，拉低了公司整体毛利率。后续随客户业务订单、公司收入进一步增长，公司盈利能力有望得到进一步改善。谢谢！

问题 10：请问公司 2026 年的营收情况预计如何？有具体的销售目标吗？

回复：尊敬的投资者，您好！2026 年，公司将坚持长期发展战略，以战略牵引成长，科学部署年度重点工作，聚焦核心业务板块，持续提升研发创新能力，不断拓展机器人及汽车零部件业务产品的种类，增强大客户开发力度，坚持以业务为导向，提升市场份额；同时持续深化组织变革，不断完善人力资源规划，助

推公司业务发展；加强优秀人才引进，优化研发人员结构，夯实未来人才储备；加强公司内部精细化管理，持续优化公司业务流程，推动数字化转型，不断提升公司运营质量和经营效率，进一步推动企业实现稳健发展。

目前公司各个业务板块运营正常，公司将会按照既定目标和计划推动，具体情况请您及时关注公司在北交所网站公开披露的信息，谢谢！

问题 11：公司在市值管理上有哪些具体举措？

回复：尊敬的投资者，您好！公司高度重视市值管理工作，致力于通过打造公司内在价值创造能力提升公司长期投资价值。公司坚持“名配角”战略，顺应新能源汽车发展趋势，积极布局和深度研发智能机构件、智能照明、智能成像三大系列产品；在智能装备领域，以 AGV 机器人为基础，加快智能调度、系统集成新技术、新产品的研发，巩固并提升集系统、软硬件为一体的智能装备系统集成供应商的市场地位和影响力。2026 年，公司将坚持长期发展战略，以战略牵引成长，科学部署年度重点工作，聚焦核心业务板块，持续提升研发创新能力，不断拓展机器人及汽车零部件业务产品的种类，增强大客户开发力度，坚持以业务为导向，提升市场份额；同时持续深化组织变革，不断完善人力资源规划，助推公司业务发展；加强优秀人才引进，优化研发人员结构，夯实未来人才储备；加强公司内部精细化管理，持续优化公司业务流程，推动数字化转型，不断提升公司运营质量和经营效率，进一步推动企业实现稳健发展。

同时，从有利于公司发展和股东回报的角度出发，积极履行利润分配政策，与广大投资者共享成长成果，不断提升股东回报水平，增强广大投资者的获得感。谢谢！

问题 12：请问公司目前的股东数量、结构情况？

回复：尊敬的投资者，您好！公司已按照证监会、北交所的要求在定期报告中披露了各报告期期末的股东人数、股本结构及持股 5%以上的股东或前十名股东情况，敬请查阅，谢谢！

本次投资者交流活动所涉及的未来业务安排、新兴业务拓展、产能安排、未来业绩等相关前瞻性内容，仅为管理层现阶段初步判断与发展设想，不属于公司法定承诺事项。新兴业务存在技术研发、市场开拓、盈利不及预期等风险，未来经营业绩受内外部多重不确定因素综合影响，存在较大不确定性。

公司将严格按照法律法规及监管要求履行信息披露义务，所有重大信息及经营数据均以公司在指定信息披露媒体发布的公告为准，敬请投资者充分关注各类风险，理性投资。

宁波舜宇精工股份有限公司

董事会

2026年5月6日