

徐州海伦哲专用车辆股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）								
参与单位 名称及人 员姓名	线上参与公司 2025 年年度暨 2026 年第一季度网上业绩说明会的投资者								
时间	2026 年 5 月 8 日 15:00-16:00								
地点	通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会								
上市公司 接待人员	<table style="width: 100%; border: none;"> <tr> <td style="width: 25%;">董事兼总经理</td> <td style="width: 25%;">尹亚平</td> <td style="width: 25%;">独立董事</td> <td style="width: 25%;">格桑穷达</td> </tr> <tr> <td>财务总监</td> <td>谷 峰</td> <td>副总经理兼董事会秘书</td> <td>张延波</td> </tr> </table>	董事兼总经理	尹亚平	独立董事	格桑穷达	财务总监	谷 峰	副总经理兼董事会秘书	张延波
董事兼总经理	尹亚平	独立董事	格桑穷达						
财务总监	谷 峰	副总经理兼董事会秘书	张延波						
投资者关系 活动主要内 容介绍	<p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复，主要内容如下：</p> <p>1、海伦哲在 2025 年与中国安能集团进行了亲密的合作，请问合作给海伦哲带来了哪些实质性的收益？2026 年，安能集团是否会在哪一方面进一步加强合作？安能集团收购海伦哲的可能性有多大？</p> <p>回复：</p> <p>尊敬的投资者，您好！公司 2025 年与中国安能集团深度合作，公司先后与中国安能集团华南投资公司签订了战略合作协议、与中国安能集团应急技术研究有限公司联合签署“安全应急技术装备联合研发中心”的合作协议，借助央企渠道深度切入应急及能源高端市场，联合开展产品技术调研、研发高端产品、提速产品迭代、推动行业标准制定并共享实战数据和技术成果，同时大幅提升品牌公信力与行业认可度。2026 年双方将重点在高扬程应急排水车、超大流量应急排涝保障设备等方面开展定制研发、全国市场落地及行业标准共建方面进一步深化合作。目前双</p>								

方业务协同紧密，更多以业务深度绑定及战略合作为主。感谢您的关注！

2、从收购及安盾以后，及安盾一季度报表可以说是非常优秀，按照一季度的情况看，及安盾的业绩就可以达到3亿以上的净利润，当初签署协议时，为何只将今年的净利润定为1.75亿？如果超额完成，甚至一年就完成两年的承诺业绩，是否对及安盾余下的49股权进行收购有考虑？

回复：

尊敬的投资者，您好！1.75亿净利润是交易各方基于交易价格和业绩可实现性并遵循审慎原则商定的业绩承诺，有利于对冲商誉减值、行业周期风险，有利于降低协议后续履行风险，保护公司和全体股东利益。根据股权转让协议约定，交易对方已将其持有的及安盾公司剩余49%股权质押给公司，及安盾公司剩余49%股权的未来安排，请以公司于2026年1月20日在巨潮资讯网披露的《关于收购湖北及安盾消防科技有限公司控制权的进展公告》（公告编号：2026-007）为准。

3、我们看见法院判决公司胜诉，想了解一下公司对索赔款项采取何种措施以挽回损失？

回复：

尊敬的投资者，您好！公司前期已追索回款约1700万元，具体请您查阅公司披露的相关公告。公司聘请专业律师团队与被告持续沟通协商，督促其在判决生效后主动履行付款义务，尽最大努力争取实现回款。目前公司已依法向法院申请强制执行，包括查封、扣押、冻结被执行人财产等措施，但最终回款金额具有不确定性。公司将持续关注进展情况，如果达到披露标准会及时进行披露。感谢您的关注！

4、领导，您好！我来自四川大决策。请问，公司人形机器人、消防机器人业务拓展进展如何？

回复：

尊敬的投资者，您好！公司目前没有人形机器人产品。公司全资子公司上海格拉曼国际消防装备有限公司研制消防机器人，包含了防爆灭火侦察机器人、消防灭火排烟机器人、消防救援灭火机器人、消防灭火机器人等多款产品，集计算机技术、

自动控制技术、传感器技术、网络与通讯技术、防爆技术为一体的先进技术，实现远程遥控、无线通讯、图像及声音识别、自主导航、自主定位等一系列功能，并具有防爆、防水、防尘、防热、防腐蚀等特点，满足侦察、搜救、灭火、洗消、破拆等不同火灾现场的需求，替代人员进入事故现场侦察、搜救、灭火，最大限度地降低人民生命财产损失。2023年3月14日，上海格拉曼消防机器人入选第一批《上海市智能机器人标杆企业与运用场景推荐目录》。格拉曼获评上海市“机器人标杆企业”。消防机器人产品收入占比不大。目前，格拉曼消防机器人板块以市场需求为导向，确定目标市场、目标产品，以专班推广为抓手，用渠道建设为支撑，进一步提升市场占有率。感谢您的关注。

5、公司是优质有前景企业，为什么不引入控股股东？

回复：

尊敬的投资者，您好！近年来公司持续聚焦主业发展，经营业绩稳健增长。公司将持续以良好业绩回报广大投资者。感谢关注。

6、电动汽车上安装自动灭火器的最新进展，何时批量供货

回复：

尊敬的投资者，您好！目前相关产品仍处于研发阶段，批量供货的时间尚存在不确定性。感谢您的关注！

7、高楼林立，为何无人机灭火销售增长缓慢？

回复：

尊敬的投资者，您好！高空无人机消防车由公司全资子公司上海格拉曼国际消防装备有限公司于2024年研制，主要应对城市高层及超高层建筑火灾，兼顾供电、照明、救援、灾情侦查等辅助功能。整车模块化设计，设有飞控舱保障飞手安全，智能化程度高，通过系留箱供电可长时间进行空中灭火作业，灭火高度达155.1m，灭火展开时间在5分钟左右。上海格拉曼第一款无人机消防车已于2024年投放市场，实现了当年研发、当年签单，目前由专班进行相关市场推广，此外上海格拉曼已成功研发第二款无人机消防车并投放市场。该系列产品系新技术、新产品，目前

	<p>处于市场推广期；该类产品在城市消防尤其是高楼场景的行业应用尚处于培育阶段。公司将持续推进技术优化与市场拓展。感谢您的关注！</p> <p>8、今年海伦哲高空作业车的销售额与去年同期对比，增长率是多少？海外销售的情况如何？</p> <p>回复：</p> <p>尊敬的投资者，您好！2026年1季度公司高空作业车实现销售收入20100万元，较上年同期增长36.96%，公司积极拓展海外市场，努力实现国内市场与海外市场双轮驱动，2026年1季度海外市场直接销售收入与去年同期基本持平，在公司总体销售收入中占比相对较低。感谢您的关注！</p> <p>9、霍尼韦尔和及安顿合作对公司的贡献率有多大？</p> <p>回复：</p> <p>尊敬的投资者，您好！霍尼韦尔作为全球知名品牌，及安盾与其合作有利于完善探报警器核心海外物料供应链，保障稳定供应，同时降低生产成本，提升及安盾的品牌竞争力和盈利水平。感谢您的关注！</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2026年5月8日