股票代码：300095　　股票简称：华伍股份

# 江西华伍制动器股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-004

| | |
|---|---|
| **投资者关系活动类别** | □特定对象调研　□分析师会议<br>□媒体采访　√业绩说明会<br>□新闻发布会　□路演活动<br>□现场参观<br>□其他 （请文字说明其他活动内容） |
| **参与单位名称及人员姓名** | 线上参与公司2025年年报暨2026年一季报业绩说明会的投资者 |
| **时间** | 2026年 05 月08日（星期五）下午 15:00-17:00 |
| **地点** | 价值在线网络互动 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事长：聂景华先生<br>总经理：熊涛先生<br>财务总监：胡阳生先生<br>董事会秘书：胡仁绸先生<br>独立董事：饶立新先生 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | **一、请问公司在2025年工业制动器主业持续增长的具体驱动因素有哪些？未来如何进一步巩固和扩大市场份额？**<br>答:工业制动器主业的持续增长主要得益于以下驱动因素：<br>1.技术研发与产品升级：公司通过持续提升产品质量、加强技术研发迭代，在工业制动器领域保持核心竞争力。例如，针对矿卡恶劣工况优化了制动系统的热管理能力，提升了极端环境下的可靠性和寿命，形成差异化竞争优势。<br>2.市场开拓与客户深耕：伴随强大的国内市场大循环内生动力以及“一带一路”等重大标志性工程建设，中国装备制造迎来了新的发展机遇，同时对制动系统等核心配套产业链可靠性要求进一步提高。公司结合工业制动系统领域的长期技术积累，持续巩固港口、冶金、风电等传统优势领域的领先地位，同时积极拓展矿卡制动器等新兴市场。公司对接国内外头部矿卡整机厂，推进OEM配套认证，并加快风电后市场的定制化维保方案落地。<br>3.政策与行业机遇：受益于矿业、冶金、机械、船舶、建筑等产业里，中国装备制造业在全球产业分工中竞争力巩固提升。例如绿色矿山建设、设备更新政策及核心零部件国产替代趋势，矿卡湿式制动器等高性能产品需求显著增长，公司通过技术储备和产能布局抢占市场窗口期。结合产业链自主可控要求，提升公司在高端市场的配套份额。<br>未来公司将通过以下措施巩固和扩大市场份额：<br>1.聚焦增量市场：重点布局矿卡制动器领域，加速高端产能释放，并持续拓展油气设备、核电、水工等新 |

| | |
|---|---|
| | 兴应用场景。<br>2.国际化战略：优化海外团队管理，推进瑞士子公司建设，深化欧洲风电与港机市场的客户合作。<br>3.产品核心竞争力提升与智能化升级：推动产品智能化，平台化、电动化升级，提升附加值，同时加强成本管控和供应链效率。<br>**二、公司在技术研发上的投入一直很大，能否介绍一下近期有哪些重要的技术突破或新产品推出？**<br>答:公司始终坚持以技术创新为核心驱动，近期在新产品研发与关键技术领域持续取得突破。在矿卡制动器领域，公司重点推进湿式多盘制动器新产品开发与液压干式制动器的技术升级，已成功解决高负荷工况下的制动稳定性难题，成为国内少数具备批量供货能力的供应商，并在2026年一季度实现销售收入同比增长112.89%。在智能化与集成化产品迭代方面，公司自主研发的高性能HDB31大力矩新型臂盘式制动系统和EWBS一体式电动轮边制动系统均已完成产品迭代开发，同时自主开发的第四代BMS制动安全智能管理系统已完成厂内测试和第三方检测，即将挂机应用。此外，公司工业制动器主业板块2025年新增授权发明专利3项、实用新型专利11项、软件著作权1项；粉末冶金新材料和树脂基摩擦材料开发取得进展，持续强化公司在高端制动系统市场的技术护城河。未来，公司将继续深化“工业制动系统+AI”的技术融合，加快产品数字化、智能化升级，积极培育新的技术增长点。<br>**三、公司在商业航天零部件业务已有突破，请问这块未来会不会成为新增长点？**<br>答:公司下属子公司四川安德科技有限公司目前布局了商业航天相关零部件加工业务，安德科技积极承接商业航天零部件制造加工业务，已取得了小规模航天零部件代加工业务突破，为后续商业航天领域业务放量打下了基础。该业务目前仍处于培育阶段，对公司整体业绩贡献较小。安德科技目前虽与部分客户建立技术及业务对接，但受技术突破、市场接受度及行业政策等多重因素影响，存在诸多不确定性。<br>**四、您好 纯文字交流吗？**<br>答:公司本次业绩说明会为网络互动文字交流方式。除本场交流外，投资者还可以通过公司投资者热线、深交所互动易平台，或预约到公司现场调研等多种渠道与公司进行持续沟通。<br>**五、请问公司在人才引进和培养方面有哪些具体措施？如何确保团队的创新能力和执行力？**<br>答:公司高度重视人才队伍建设，通过“用好老员工、培养年轻人、招聘高潜力人才、利用外部专家资源、留任核心人才”的人才发展方针，持续优化人才结构。公司依托国家级博士后科研工作站等平台，加强与高校及研究机构合作，推动技术研发与人才孵化一体化。在培养方面，公司完善培训体系，分层次开展产品、商务和业务流程培训，通过技术创新平台让工程师参与挑战性项目，在实战中培养技术专家；同时建立双通道职业发展体系和导师带教机制，加速梯队建设。在激励方面，公司优化薪资结构，将绩效与薪资挂钩，强化组织发展与个人贡献有效联动，并制定切实可行的激励方案， |

| | |
|---|---|
| | 让有贡献的技术专家和业务骨干得到认可和激励，有效激发团队创新活力与执行力。<br>**六、2026 年一季度归母净利润同比增长71.12%，请问高增长的核心驱动因素是什么？**<br>答:今年一季度，公司工业制动器主业开局良好，各项业务稳步推进，降本增效成果持续显现，公司产品结构进一步优化，高毛利率产品比重提升较快，综合毛利率水平有所提高，同时公司加大矿卡制动器等新市场领域开拓力度，矿卡制动器业务增长112.89%。<br>**七、公司未来主要的业绩增长点有哪些？可以具体说说吗？**<br>答:公司未来业绩增长点主要聚焦于核心主业工业制动器的深化拓展与新兴业务的战略培育。在传统优势领域，港口起重、冶金等市场受益于自动化码头建设、设备更新周期以及船舶大型化带来的改造需求，配套的智能制动系统与防风产品需求稳步提升，公司凭借行业龙头地位将持续受益。在新兴增长方面，矿卡制动器业务是公司当前核心增长极，该业务已进入放量阶段，新签订单及销售收入实现同比增长。同时，公司积极布局风电后市场，随着存量风机运维需求释放，制动器维修更换业务将成为稳定的收入来源。此外，公司通过技术延伸积极培育油气设备制动器等新领域，并持续推进海外市场拓展及工业制动系统智能化升级，以多元化的业务布局推动公司高质量发展。<br>**八、公司2025年完成股份回购，未来是否有员工持股或股权激励计划？**<br>答:公司于2025年实施完成的回购股份，以及此前两次回购的股份，均已根据相关规则全部完成注销，具体详见公司对外披露的《关于回购股份注销完成暨股份变动公告》。未来公司将根据战略发展需要、人才队伍建设及市场环境等实际情况，审慎研究并适时推出相关激励方案，如有进展将根据相关规定及时履行信息披露义务。<br>**九、2025 年海外收入同比增长14.15%，请问海外市场重点布局哪些区域？未来增长空间如何？**<br>答：公司合并报表口径的海外业务收入目前主要来源于控股子公司金贸流体，其产品已出口至全球多个国家和地区。目前公司海外市场重点布局“一带一路”沿线国家和地区，推动公司工业制动器产品的出口销售，并通过瑞士福尔卡子公司作为欧洲市场的桥头堡，积极拓展欧美高端市场。未来，公司将继续优化出口产品结构，完善全球营销服务网络，深化汇率波动及原材料价格的风险管控，持续提升海外市场的竞争力和业务增量空间。<br>**十、请问公司在环保和可持续发展方面有哪些具体举措？**<br>答：公司在环保和可持续发展方面采取了一系列具体举措，积极践行绿色发展理念。一方面，公司持续推进绿色制造，通过厂房光伏发电项目降低能耗和碳排放，并已完成排污许可证变更，公司不属于重点排污企业，有效改善了环境绩效。另一方面，公司致力于智能化和数字化升级，获评省级“数智工厂”，通过优化生产流程和能源管理，提高资源利用效率。未来，公司将继 |

| | |
|---|---|
| | 续在绿色低碳和高质量发展方面加大投入，推动企业可持续发展。<br>**十一、请教领导，风电制动器今年毛利持续下滑的原因?目前一季度是否有所修复?以及今年这块业务毛利的展望。**<br>答：2025年度公司风电制动器毛利率已经企稳并有所回升，今年一季度同比亦有所回升。随着行业竞争环境的改善，行业生态的好转，以及公司降本增效工作的持续推进，未来公司风电制动器产品毛利率仍有进一步修复的空间！<br>**十二、2025年轨道交通制动系统营收大增130.28%，请问这块业务的订单与前景如何？**<br>答：2025年公司轨道交通制动系统业务收入同比增长，主要原因为前期基数较低及部分项目交付验收收入增加。受行业增速降低及市场竞争加剧等因素影响，公司在该领域的订单承接及业务拓展面临较大挑战，整体经营未达预期。基于公司聚焦工业制动器主业的发展战略，公司已启动对轨道交通业务精兵简政、降本增效的相关工作，公司将进一步精简该业务的各项开支，加强企业效率的提升。 |
| **关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明** | 本次活动不涉及未公开披露的重大信息。 |
| **附件清单（如有）** | |
| **日期** | 2026 年 05 月 08日 |