

证券代码：300583

证券简称：赛托生物

山东赛托生物科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：DY2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2025 年度业绩网上说明会活动的投资者
时间	2026 年 5 月 8 日 15:00-17:00
地点	“价值在线”平台（www.ir-online.cn）
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理米奇先生 财务总监李福文先生 董事、副总经理、董事会秘书李璐女士 独立董事康立女士 保荐代表人刘彦先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2026 年 5 月 8 日 15:00-17:00 在“价值在线”(www.ir-online.cn) 举办 2025 年度业绩网上说明会，本次业绩说明会采用网络远程的方式举行，问答环节主要内容如下：</p> <p>1、赛托现在已获得的原料药生产许可有哪些？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司已获得《生产许可证》的原料药有：丙酸氟替卡松、曲安奈德、布地奈德、糠酸莫米松、糠酸氟替卡松、醋酸阿比特龙、地奈德、马来酸茚达特罗、糠酸莫米松一水合物、倍他米松、甲泼尼龙、琥珀酸甲泼尼龙、地塞米松、地塞米松磷酸钠。其中丙酸氟替卡松、曲安奈德原料药新增了无菌规格。感谢您对公司的关注！</p> <p>2、你好，贵司原料药国际化有哪些新突破，详细说说</p>

答:尊敬的投资者,您好!在呼吸类高端特色原料药板块,公司在2025年度持续发力,国际化步伐加快,国际化注册同步推进,成功获得欧洲药品监督管理局颁发的糠酸莫米松、地塞米松、地塞米松磷酸钠CEP证书,另有8多款原料药处于申报阶段,为国外市场开拓提供支撑。截止目前,公司已有8款原料药获得了欧盟CEP证书。公司将重点推进多款特色原料药在美国DMF备案及欧盟CEP证书的注册申报工作,全力获取进军欧美高端市场的“通行证”,为国际化经营战略构筑坚实基础。同时,公司将加大对已获批原料药的市场推广与销售力度,加速将其转化为新的盈利增长点,确保公司业绩持续提升。感谢您对公司的关注!

3、赛托与市场上其他公司相比,技术优势有哪些?

答:尊敬的投资者,公司利用基因工程技术对微生物转化法生产过程中所需的菌种进行了关键基因改造,获得了更高转化率的菌种,并开发了国内领先的更加高效的生产工艺,实现了优质、绿色、高性价比的甾体药物原料供应。公司目前所采用的生物技术与传统的生产工艺相比具有“两高两低一稳定”的优点,即资源利用率高、生产效率高、能耗低、污染低、产品质量稳定。感谢您对公司的关注!

4、请问一下公司在产品布局的逻辑是怎么样的?

答:尊敬的投资者,您好!公司各板块协同发展,产品链正逐步完善,共同支撑公司产业升级。在中间体领域,公司产品涵盖五大甾体母核系列及十余种高端中间体,为核心原料药的自主生产提供关键支撑。在原料药领域,公司构建了层次清晰、梯次完善的产品体系:一方面,公司拥有丙酸氟替卡松(无菌)、曲安奈德(无菌)等吸入用无菌原料药,布地奈德、糠酸莫米松等呼吸类原料药,品种价值高、技术壁垒突出、附加值显著;另一方面,公司全面覆盖地塞米松、倍他米松等传统优势基础皮质激素品种,形成规模与成本优势。此外,公司储备的四款常用动保原料药为公司拓展新的市场领域奠定基础。在制剂领域,公司聚焦抗炎抗过敏性外用乳膏及鼻喷雾剂,其中鼻喷剂型工艺门槛较高,有助于公司构建差异化的竞争壁垒。感谢您对公司的关注!

5、想问一下董秘,《政府工作报告》对赛托有无影响?

答:尊敬的投资者,您好!2025年3月5日,《政府工作报告》中提出“建立未来产业投入增长机制,培育生物制造、量子科技、具身智能、6G等未来

产业。”，这是《政府工作报告》第一次将生物制造作为未来产业正式提出。公司采用应用基因工程技术和合成生物学技术研发与生产甾体药物原料，国家对生物制造产业的重视从长期来讲，将惠及公司。有助于公司实现集“中间体-原料药-制剂”全产业链的合成生物技术公司的中长期产业战略。感谢您对公司的关注！

6、针对全球甾体药物市场的需求变化，公司今年有哪些海外市场拓展计划？

答:尊敬的投资者，您好！近年来，全球甾体激素药物销售额持续增长。全球甾体药物超过400种，目前甾体类药物是仅次于抗生素的第二大类化学药。甾体激素药物市场需求的持续扩大，保证了甾体激素中间体和原料药需求的持续增长。甾体药物中间体和原料药已经成为中国出口药物走向世界的重要品种。甾体药物市场规模仍将呈显著的上升态势，其产品需求量将越来越大。公司在海外渠道布局、客户拓展等方面积累了一定经验，2026年将积极拓展海外市场，提升公司产品在全球市场的竞争力。感谢您对公司的关注！

7、请问一下董事长或者董秘，公司制剂板块现在进展怎么样？

答:尊敬的投资者，您好！在制剂领域，公司聚焦抗过敏乳膏、抗炎抗过敏鼻喷雾剂等市场容量大、技术门槛高的领域，“高端制剂产业化项目”土建工程基本完成，正在推进生产线及配套工程建设，初步构建了具有竞争力的制剂管线，为全产业链闭环奠定基础。感谢您对公司的关注！

8、2025年公司的经营策略是什么？

答:尊敬的投资者，您好！过去一年，面对医药行业政策与改革深化，甾体药物中间体领域面临市场竞争加剧、产能库存结构性调整等各种因素的影响，公司董事会管理层确定的经营策略主要可以用“提份额、聚焦点、积势能、稳现流”十二字概括，在董事会的领导下，公司推动管理升级，应对市场挑战，集聚发展势能，为后续突破市场打下坚实基础。感谢您对公司的关注！

9、您好，董事长，我看公司今年有提到动保板块，能讲一下吗？

答:尊敬的投资者，您好！在动保领域，公司通过全资子公司金维多布局多年，利用自身核心优势和行业机会构建动保板块作为现有原料药板块的重要补充，已拥有两款兽药原料药生产资质与GMP证书；公司结合市场情况，逐

步提升动保产品产能利用率。依托市场机遇，公司利用募集资金建设新增泰乐菌素系列生产线，项目建成后将与现有生物发酵技术平台形成协同，进一步丰富动保板块的产品矩阵，增强盈利能力与行业影响力。感谢您对公司的关注！

10、公司规划的糠酸莫米松是大品种吗？

答:尊敬的投资者，您好！糠酸莫米松鼻喷雾剂用于治疗成人、青少年和3至11岁儿童季节性或常年性鼻炎。糠酸莫米松鼻喷雾剂作为过敏性鼻炎一线用药，用药范围广，需求量大。据IQVIA数据库显示，2020-2024年中国糠酸莫米松鼻喷雾剂年度销售保持快速上升趋势。销售额由2020年的42,101万元增长至2024年的83,590万元，年均复合增长率高达18.73%。感谢您对公司的关注！

11、赛托正在推行智能化吗？这块现在进展怎么样？

答:尊敬的投资者，您好！公司坚持“自动化、信息化、智能化”的发展之路，通过装备升级与数字技术赋能，系统提升安全生产、质量管控、运营效率等指标，夯实企业可持续发展根基。公司将持续围绕关键工序、高危反应、关键质量岗位推行自动化改造，提升设备机械化、自动化水平，减少物料搬运，强化安全生产保障，通过高危工序自动化改造与智能化设备配置，从根本上保障生产安全、提升效率、解放人力，全方位推动业务流程的数字化与智能化再造。感谢您对公司的关注！

12、公司产品库存下降的比较多，原因是什么？

答:尊敬的投资者，您好！报告期末产品库存较年初下降43.51%，主要系报告期公司加大存货管理，提升产供销协同力度，存货周转速度加快，报告期末存货库存大幅降低。感谢您对公司的关注！

13、想问一下，医药行业现在整体承压，赛托如何保障公司战略发展

答:尊敬的投资者，您好！过去几年，公司围绕既定战略、紧盯目标、严格执行，不断进行产业升级，取得了有目共睹的成绩。各条业务线均取得明显突破。中间体方面，在高端中间体领域持续发力，该板块已逐步成长为公司新的盈利增长点；原料药方面，呼吸类高端特色原料药业务取得显著突破，以2025年为例，新增2项无菌原料药生产许可，3款原料药获国内注册批件，3款原料药获欧洲CEP证书。制剂方面，专注于抗炎抗过敏性外用乳膏及鼻喷雾剂，制剂工厂稳步建设。历经多年深耕，目前已基本完成从单一甾体药物原

料生产商向全产业链生物合成技术企业的转型升级，初步实现从上游医药中间体到终端制剂的一体化产业布局。这些不仅是全体员工努力的结果，也是公司坚决贯彻落实战略，高效执行的体现。感谢您对公司的关注！

14、你好问一下，公司现阶段公司的采购模式是怎么样的？我们公司可以成为你们公司的供应商吗？

答:尊敬的投资者，您好！公司建立了一套系统化、规范化的供应链管理体系，以确保研发与生产所需原辅料、设备及耗材的稳定、优质供应。针对核心原料植物甾醇，公司实施集中采购策略，在严格保障质量的前提下有效控制采购成本。其他辅料、耗材及设备，则在保障安全库存的前提下，通过询价比价方式进行采购。若贵司想寻求合作，可以在官网查询并拨打公司采购部的电话，直接联系。公司欢迎与优秀的供应商伙伴携手同行，不断发展。感谢您对公司的关注！

15、公司在研发上是否重视？会有新的布局吗？

答:尊敬的投资者，您好！公司作为依托研发和创新来引领的技术驱动型企业，拥有一支专业、稳定的研发队伍，上市以来研发投入不断加大，累计研发投入超过4亿元人民币，逐步构建了一套富有竞争力并且适合原料药-制剂企业的研发体系。公司拥有“山东省甾体激素中间体及原料药工程技术研究中心”、“山东省重点工程实验室”等省级研发平台，先后获评为国家高新技术企业、山东省技术创新示范企业及山东省“专精特新”中小企业，研发体系与创新能力获得权威认可。报告期内，公司顺利通过山东省工程研究中心认定评价、完成“一企一技术”研发中心运行评价，完成子公司斯瑞药业高新技术企业复审工作。技术平台体系进一步巩固完善，创新支撑能力持续提升。感谢您对公司的关注！

16、公司研发人员有多少？

答:尊敬的投资者，您好！截至2025年12月31日，公司拥有研发人员174人，占全部公司人员17.58%，研发人员占比较上年有提升。其中年龄段以30岁-40岁年龄段为主，行成了一支年轻兼顾经验是研发队伍，为公司产业升级保驾护航。感谢您对公司的关注！

17、客户中有哪些知名企业？

答:尊敬的投资者，您好！公司主要客户有人福药业、仙琚制药、信谊津津、津药药业等国内甾体药物行业优秀企业。感谢您对公司的关注！

18、公司研发管线布局怎样布局？

答:尊敬的投资者，您好！公司始终将技术创新视为发展的核心驱动力，报告期内持续保持高强度的研发投入，全年研发费用达4,154.31万元。研发工作坚持“提质+创新”双轨并行，一方面针对在研产品关键杂质开展攻关，提升产品的质量纯度与稳定性，同时优化成熟产品生产工艺，提高生产技术，降低生产成本，提高产品收率与效率；另一方面，紧密跟踪市场趋势与客户需求，加大新产品、新工艺、新技术的开发力度，旨在不断丰富产品管线，巩固长期竞争优势。报告期内提交多项专利申请，均已获国家知识产权局受理。感谢您对公司的关注！

19、公司管理费用降低的原因？

答:尊敬的投资者，您好！公司2025年管理费用同比下降21.38%，主要系一是因上年同期合并范围包含Lisapharma公司费用所致，本报告期Lisapharma公司不在合并范围内所致。二是公司深入推进降本增效与管理体系优化，费用管理上，通过全流程费用审视、堵点梳理及定期复盘，将降费举措落到实处。感谢您对公司的关注！

20、请问公司保代，赛托的内部控制建设怎么样？

答:您好，投资者！我是赛托生物保荐代表人刘彦，国金证券股份有限公司根据《证券发行上市保荐业务管理办法》《深圳证券交易所创业板股票上市规则》《深圳证券交易所上市公司自律监管指引第2号——创业板上市公司规范运作》等有关规定，对赛托生物《2025年度内部控制评价报告》进行了核查，认为赛托生物已按照企业内部控制规范体系和相关规定的要求在所有重大方面保持了有效的财务报告内部控制。赛托生物2025年度内部控制评价报告基本反映了其内部控制制度的建设及运行情况。谢谢！

21、在营销端，公司有无新的举措？

答:尊敬的投资者，您好！公司持续完善营销管理体系，强化战略统筹与内部协同，优化销售激励机制与绩效考核制度，已组建一支专业高效、结构稳定、反应灵敏的销售团队，为业务持续拓展提供有力支撑。为适配市场竞争与产业升级需求，公司对营销体系进行战略性改革，实施专业化精细化运作。感谢您对公司的关注！

22、想问一下，独董。赛托在担保合规上怎么样？

答:尊敬的投资者，您好！作为公司的独立董事，我与其他独董对上市公

司担保事项高度关注与重视。赛托生物在担保事项处置谨慎，审议合规。有关担保事项审议前我们与公司进行充分的了解和沟通，2025年4月25日、2025年5月23日公司分别召开第四届董事会第八次会议及2024年年度股东大会，审议通过了《关于公司及子公司向银行申请综合授信额度及提供担保的议案》，预计向银行申请综合授信事项以及对合并范围内子公司斯瑞药业进行担保，公司为其提供担保的财务风险处于公司可控的范围之内，上述预计担保未实际发生。2025年，赛托生物及子公司无对外担保，未为子公司实际发生担保；不存在逾期担保、涉及诉讼的担保及因担保败诉而承担损失的情况。谢谢！

23、2025年公司完成预设目标了么？

答:尊敬的投资者，您好！2025年，公司围绕既定的中长期产业升级的战略，在“稳固市场、强基筑本”的经营理念指引下，将稳定并提高公司市场份额、稳定经营现金流、提升公司经营质量作为2025年度的核心工作。在原料药领域，进入“批文收获期、市场开拓期”，同时利用动保类原料药作为原料药板块的关键补充。在制剂领域，国内制剂工厂正在有条不紊地建设，专注于抗炎抗过敏性外用乳膏及鼻喷雾剂领域。此外，公司通过多项精细化管理、降本增效、精益生产的具体措施，期间费用较上年度同比继续减少，部分产品生产成本逐步降低。公司持续为产品质量和成本优势构建护城河。感谢您对公司的关注！

24、赛托生物最新的股东人数是多少？

答:尊敬的投资者，您好！截至2026年3月31日股东总人数是13,671人。感谢您对公司的关注！

25、作为独立董事，您如何确保自己的独立性，避免潜在的利益冲突？

答:尊敬的投资者，您好！作为独立董事，我严格遵守公司的独立性政策和相关法律法规。我在任职前就进行了利益冲突的声明，并在任职期间持续监测任何可能的冲突。若有任何可能影响我独立判断的情况，我都会主动回避相关决策。此外，我也会积极参与董事会的讨论，独立地发表意见和建议，确保公司决策的公正性和客观性。谢谢！

26、请问公司2025年什么时候分红？

答:尊敬的投资者，您好！公司已于2025年年度报告披露同时，披露了《关于2025年度利润分配预案的公告》，此议案已经第四届董事会第十四次会议审议通过，尚需提交公司2025年年度股东会审议。公司将会在股东会审议通

	<p>过利润分配方案后两个月内完成利润分配事宜，具体实施请关注后续公司公告。感谢您对公司的关注！</p> <p>27、公司在安环上投入怎么样？如何保障不踩红线。</p> <p>答:尊敬的投资者，您好！安全生产与环境保护是公司不可逾越的经营红线。报告期内，安全方面，通过全面落实全员安全生产责任制，系统修订完善各类突发事件应急救援预案，定期组织开展全覆盖的安全综合检查与实战化应急演练，实现了重大及以上生产安全事故“零发生”的目标，为生产经营活动的平稳有序开展创造了安全稳定的环境。环保方面，公司建立并动态优化经济运行生产模型，持续推进绿色生产与节能降耗，推动生态环境管理常态化与升级，“三废”排放稳定达标，危险废物管理全程合规，切实履行了企业社会责任，为实现可持续发展筑牢了根基。感谢您对公司的关注！</p> <p>28、赛托2026年有什么计划？</p> <p>答:尊敬的投资者，您好！公司将继续围绕“打造集医药中间体、原料药和成品制剂为一体的生物技术企业”的中长期发展战略，锚定战略目标，迎接市场竞争，2026具体经营计划重点围绕“聚焦产业升级，推进项目突破”“革新管理机制，推动产销融合”“赋能技术创新，自动化推动流程再造”“加速GMP建设，筑牢安环底线”等几个方向。感谢您对公司的关注！</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有）</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2026年5月8日</p>