

证券代码：002693

证券简称：*ST双成

海南双成药业股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2025年度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2026年05月08日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事、总经理 LI JIANMING 独立董事 肖建华 财务总监 王旭光 副总经理、董事会秘书 于晓风
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 领导你们好，一季度环比下降这么多是什么因素导致的，紫杉醇白蛋白型销售不及预期的原因是什么，该产品在美国市占率是多少？美国紫杉醇整体市场规模有多少？你们产品的竞争优势是什么</p> <p>答:尊敬的投资者您好，紫杉醇销售在美国市场具有一定程度的季节性波动，这个是美国市场常见的情况；一季度销售情况与上年季度平均水平相当，符合预期；预计紫杉醇在美国市场占有率20%-30%；该产品在美国市场具备产品适应症优势、销售团队优势、性价比优势、市场先入优势等。市场占有率是动态的，请投资者审慎判断，注意投资风险。感谢您对公司的关注。</p>

2. 王总您好，紫杉醇白蛋白型分成比例是多少方便告知一下吗？营收利润直接按分成计入利润表吗

答:尊敬的投资者您好，根据公司签订的《许可及供应协议》，美国地区产品销售产生的利润分成按协议约定正常执行。关于具体分成比例因涉及商业条款保密义务，公司严格遵循信息披露公平性原则，相关财务数据严格按会计准则进行财务处理并在定期报告中体现。感谢您对公司的关注。

3. 第一个问题：紫杉醇美国销售具体的分成比例是多少？第二个问题：公司2026年全年的融资计划？有没有股权融资计划？第三个问题：紫杉醇全球已经有几个国家签订代理？多少个国家在谈？大概分成比例是多少？

答:尊敬的投资者，您好，根据公司签订的《许可及供应协议》，协议约定交易对方应向公司支付美国地区内产品销售产生的利润分成，分成比例属于商业保密条款，不便披露，敬请谅解；目前公司无融资计划；目前公司已与多个国家和地区签订供货协议，注册申请正在办理中，获批即可上市销售。后续公司将严格按照《股票上市规则》履行信息披露义务，相关信息请以公司公告为准，感谢您对公司的关注。

4. 2026年的工作重点方向是在哪里？预计全年紫杉醇营收是多少？

答:尊敬的投资者，您好，2026年，公司将着重做好以下几个方面工作：（1）继续推进注射用紫杉醇（白蛋白结合型）在美国市场的销售，保障市场供货，扩大市场份额。（2）公司将利用在美国获批的优势，将多个品种在其他国家注册和实现销售，尤其是注射用紫杉醇（白蛋白结合型）。（3）继续扩大多肽原料药市场和销售。（4）加快推进长效多肽、复杂制剂产品的研发，争取早日向欧美中申报。（5）充分利用公司GMP国际化水平的优势，积极开展海南双成和宁波双成无菌生产平台的CMO合作。2026年，公司产品注射用紫杉醇（白蛋白结合型）美国销量在2025年的基础上稳步增加，但需要说明的是该产品在美国市场销售价格和利润存在一定程度的波动，具体数据以会计师审计后的结果为准，请审慎判断，注意投资风险。感谢您对公司的关注。

5. 针对国内市场，公司今年有哪些具体的市场拓展、产品获批及渠道建设计划？

答：尊敬的投资者，您好，针对2026年国内市场拓展计划，公

司将从以下方面重点推进： 1、公司将根据国家集采政策及行业趋势，建立适配的销售团队和管理制度，积极参与各级药品集采投标，力争中标以扩大销量。同时，通过调整市场策略和销售政策，深化与合作伙伴关系，构建稳定的国内销售网络。 2、近两年公司在国内有两个品种已获批，一个品种在审评后期，有多个品种正在研发过程中。我们将积极推广上市品种销售，同时加速推进在审品种获批。 3、充分利用公司GMP国际化水平的优势，积极开展海南双成和宁波双成无菌生产平台的CMO合作，在已有代加工项目的基础上，与更多的客户达成代加工项目合作。 4、多肽原料药的市场推广和销售是公司发展的另一个增长点，2025年原料药销售收入有所增长。在此基础上，公司今年将继续扩大原料药业务。 感谢您的关注。

6. 请问四季度业绩集中爆发的核心原因，相关订单及收入的可持续性如何？

答:尊敬的投资者您好，四季度业绩集中增长的核心主要系注射用紫杉醇（白蛋白结合型）美国市场销售放量带动所致。关于可持续性：1. 公司已形成以国际化为核心的长期发展战略；2. 2026年在手订单稳定增长；3. 新获批品种也将产生新的收入。具体经营数据请以公司定期报告为准。感谢您对公司的关注。

7. 今年内是否有增持或减持公司股票的计划？针对公司长期价值提升，实控人及管理层有哪些具体的举措和规划？

答:尊敬的投资者，您好，公司始终高度重视股东利益，统筹兼顾公司经营发展与股东价值提升。后续若有相关计划，公司将严格按照相关法律法规要求，及时履行信息披露义务，敬请广大投资者谨慎投资，注意投资风险。感谢您对公司的关注。

8. 请问相较于同行业可比公司，公司的核心竞争优势体现在哪里？

答:尊敬的投资者您好，公司的核心竞争优势主要体现在以下几个方面： 1、研发优势：在中国多肽企业中，公司是第一家在美国和欧盟获得多肽制剂批准的企业，也是在美国实现高端复杂制剂领域获批的少有企业之一，如注射用紫杉醇（白蛋白结合型）。 2、GMP管理优势：海南双成和宁波双成无菌制剂多次通过美国FDA和欧盟EMA的GMP检查。因此能够保证稳定生产和供货，在COM项目合作方面具有较大竞争优势。 3、国际市场竞争优势：公司有多个无菌制剂品种在世界多个国家获批，为公司在国际市场竞争奠定了基础。 4、人才优势：公司具有丰富国际经验的专业技术团队，涵盖研发、

GMP体系及注册领域，能够满足国内、国际竞争需求。感谢您对公司的关注。

9. 今天发st摘帽公告吗？

答:尊敬的投资者您好：公司已向深圳证券交易所提交撤销退市风险警示申请，公司将密切关注相关事项的进展情况，并严格按照《股票上市规则》等相关规定，及时履行信息披露义务。公司申请撤销退市风险警示尚需经深圳证券交易所批准，能否获得批准尚存在不确定性。公司所有信息均以指定媒体刊登的信息为准。敬请投资者理性投资，注意投资风险。

10. 请问二季度生产经营和产销是否比一季度更加优秀良好？

答:尊敬的投资者，您好。目前我们预期第二季度销量比第一季度有所增加，具体结果以定期报告披露数据为准，请审慎判断，注意投资风险。感谢您对公司的关注。

11. 摘帽是否能成功

答:尊敬的投资者您好：公司已向深圳证券交易所提交撤销退市风险警示申请，公司将密切关注相关事项的进展情况，并严格按照《股票上市规则》等相关规定，及时履行信息披露义务。公司申请撤销退市风险警示尚需经深圳证券交易所批准，能否获得批准尚存在不确定性。公司所有信息均以指定媒体刊登的信息为准。敬请投资者理性投资，注意投资风险。

12. 请管理层介绍宁波双成药业今年的生产经营情况如何，产能利用率？基于当前的放量趋势，管理层对2026年紫杉醇产品在海外销售业绩有何预期目标？

答:尊敬的投资者您好， 1. 生产经营与产能利用：宁波双成作为公司控股子公司，主要承担注射用紫杉醇（白蛋白结合型）等产品的生产。2026年将继续发挥无菌产品国际水平GMP优势，在保障自有品种生产的同时积极拓展对外CMO合作，根据目前订单需求稳步增长，宁波双成产能利用率将进一步提升。 2. 紫杉醇产品海外销售预期：2025年该产品在美国市场的销售已成为公司营收增长的重要驱动力。2026年，公司计划通过以下措施进一步扩大海外销售：巩固美国市场销售，同时推进该产品在其他国家的注册与上市，通过国际BD活动争取更多合作机会。公司2026年经营计划以国际化战略为主线，力争实现业绩持续改善。更多细节请关注公司后续披露的定期报告。感谢您对公司的关注。

13. 公司紫杉醇在美国是与经销商采取‘利润分成’模式。从财

务结转的角度看，产品发出到确认收入并收到分成款，中间的结算周期和经销回款周期通常是多长时间？这部分海外利润在报表上的体现是否存在季节性或跨期滞后？

答:尊敬的投资者您好，公司紫杉醇销售收入分为出厂价+利润分成，出厂价在产品发出后60日内支付，利润分成则在每个季度结束后60日内支付；美国市场销售存在一定程度的季节性波动，公司严格按照会计准则规定确认收入，不存在跨期滞后情形。感谢您对公司的关注。

14. 海南双成圆方集成电路设计公司，最近成为绍兴圆方半导体公司的大股东，请问海南双成药业股份公司是有进入半导体领域的计划吗？

答:尊敬的投资者您好：双成药业没有成立、投资您所提及的公司，感谢您的关注。谢谢！

15. 请问公司一季度同比上升，环比下降是因为受海外医药行业季度性影响吗，一季度二季度紫杉醇是否有扩产情况，在手订单是否创新高

答:尊敬的投资者您好，海外医药行业存在一定程度季度性波动；根据市场订单需求，公司将积极做好市场供应工作；在手订单稳定增长。

16. 2026. 4. 23，成立绍兴圆方半导体公司成都分公司，请问在四川省成立成都分公司的目标是什么？

答:尊敬的投资者您好：公司没有成立您所提及的公司，感谢您的关注，谢谢！

17. 海外市场拓展计划如何？

答:尊敬的投资者，您好，公司在海外市场拓展计划包括以下几个方面：（1）继续推进注射用紫杉醇（白蛋白结合型）在美国市场的销售，扩大市场份额。（2）公司将利用在美国获批的优势，将多个品种在其他国家注册和实现销售。（3）继续扩大多肽原料药国际市场和销售。（4）加快推进长效多肽、复杂制剂产品的研发，争取早日向欧美申报。（5）充分利用公司GMP国际化水平的优势，积极开展与国际客户CMO的合作。感谢您对公司的关注。

18. 宁波双成项目2026年折旧会影响多少利润？

答:尊敬的投资者您好，公司将严格按照会计准则规定进行折旧摊销，具体情况以审计后数据为准。感谢您对公司的关注！

19. 请问董秘于晓风，海南双成圆方集成电路设计公司的控股股

东和实控人是否是王成栋董事长？

答:尊敬的投资者您好：关于“海南双成圆方集成电路设计公司”的相关情况未了解，请您查询公开资料，感谢您对双成药业的关注。谢谢！

20. 请问董秘于晓风，海南双成药业股份公司的董事长是王成栋先生吗？

答:尊敬的投资者您好，海南双成药业股份有限公司董事长是王成栋先生，感谢您的关注。

21. 公司现在完全靠紫杉醇来支撑公司，请问公司这样风险是非常大，现在国家可以双主业经营，为什么公司不考虑再搞其它产业呢，你们大股东都是搞半导体，光芯版，为什么不带上市公司玩！！

答:尊敬的投资者，您好。公司业绩并非全靠紫杉醇支撑，公司业绩包括国内外多个多肽制剂产品销售业务、COM项目、多肽原料药，虽然紫杉醇在2025年销售收入占比较大，但并非长久现象，公司已布局多个长效多肽复杂制剂处于不同的研发阶段。感谢您对公司的关注。

22. 请问是不是可以考虑将大股东奥拉电子收购到旗下，进行双业发展

答:尊敬的投资者您好，公司目前没有收购计划。公司将严格遵守信息披露规则，请以公司法定披露媒体信息为准，感谢您对公司的关注。

23. 最近大股东出现不少官司，请问法院后续会冻结大股东持有的双成药业的股份吗？还有大股东做芯片或半导体投资的时候能否考虑一下公司，这总比买理财产品强吧！！

答:尊敬的投资者，您好。公司目前无上述情况，感谢您对公司的关注。

24. 请问王总，2026年预计紫杉醇销量金额大概是多少，美国市场占有率大概是多少

答:尊敬的投资者您好，目前订单需求有所增长，具体销量及金额以审计数据为准；预计2026年紫杉醇美国市场占有率20%-30%。感谢您对公司的关注。

25. 董秘您好，公司26年的研发计划是什么样子？主要针对什么市场？研发经费处于宽松，谨慎，一般中的那个评级。

答:尊敬的投资者，您好。目前公司有多个品种正在研发过程中，包括长效多肽、复杂制剂等产品。争取早日向美国等多个国家申报。

	<p>研发经费投入符合研发项目正常需求。感谢您对公司的关注。</p> <p>26. 请问老总，公司有没有关于糖尿病症状相关的产品研发？</p> <p>答:尊敬的投资者，您好。公司计划今年向美国和加拿大等国家申报有关糖尿病症状相关的研发产品，感谢您对公司的关注。</p> <p>27. 截止今日股东人数是多少？</p> <p>答:尊敬的投资者您好：请您致电：0898-68592878，谢谢！</p> <p>28. 请问我们公司于去年12获批的新药硼替佐米是否已经开始销售？订单情况如何？以及这款药在公司的发展中是否有重要的战略布局？</p> <p>答:尊敬的投资者，您好。目前公司产品注射用硼替佐米在澳大利亚获批后已经上市销售；2025年12月份在美国获批后已收到客户订单，公司将根据产能适时安排生产。同时，该产品也将在其他国家注册申报。感谢您对公司的关注。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p>附件清单（如有）</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2026年05月08日</p>