

证券代码： 001231

证券简称： 农心科技

## 农心作物科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号： 2026-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员	东方财富证券 胡凯 高博文 张露 竹润投资 邹伟 唐亮 昀启投资 汲肖飞
时间	2026年5月8日
地点	公司会议室
形式	现场交流
上市公司接待人员	董事会秘书 袁江 证券事务代表 白喜富
交流内容及具体问答记录	<p>公司董事会秘书向来访嘉宾介绍了公司发展历程、业务布局、2025年度经营业绩情况、未来发展战略规划等情况，并就有关问题进行了交流，主要内容如下：</p> <p><b>问题一：公司制剂类杀虫剂的毛利率水平如何？去年及今年的利润表现和影响因素有哪些？</b></p> <p>回答：公司杀虫剂制剂的毛利率大约在30%左右，2025年度杀虫剂产品毛利率下降，主要受到杀虫剂原药产品毛利率拉低了杀虫剂整体毛利率水平，单看杀虫剂制剂产品，其毛利率水平与往年相当。公司2025年的利润水平相比同期有一定增长，若剔除原药工厂固定资产折旧、管理费用及财务成本等一次性或阶段性的影响，实际实现的利润会更高。</p> <p><b>问题二：当前市场上杀虫剂产品是否存在涨价空间？去年业务增长的主要驱动因素是海外拓展还是国内渠道建设？</b></p> <p>回答：涨价空间因品种而异，前期虽有小幅上调，但实际传导效果有限，因为原料成本同步上涨，抵消了大部分提价收益；且农药价格季节性明显，短期波动难以形成长期价格支撑。去年杀虫剂业务增长主要来自国内渠道销售，而非海外拓展，目前海外业务占比较低，对公司收入和利润的贡献影响较小。</p> <p><b>问题三：公司制剂产品开发具有什么优势？</b></p> <p>回答：公司深耕制剂行业多年，基于对终端种植户需求的了解和作物病虫害防治的研究，公司的技术开发部、产品开发部、生测部、剂型部等专业团队，深入田间地头，研究不同区域、不同作物在不同生长阶段的防治和植保应用方案，积累大量真实场</p>

	<p>景数据，并基于这些原始积累，通过生物测试、活性筛选与田间药效试验等关键环节，确定制剂配比、助剂选择等关键参数，使我们的产品在实效性和稳定性上具备差异化竞争力。</p> <p><b>问题四：AI 技术在公司研发和生产中有哪些具体应用场景？与医药行业 AI 实践是否存在可借鉴之处？</b></p> <p>回答：AI 目前对农药的帮助处于雏形阶段，作为研发的一种辅助手段。主要在化学合成，构效分析，精准解决方案环节发挥作用，帮助缩短实验室到中试，产业化到应用的迭代周期。我们已关注到医药及精细化工领域 AI 企业的成熟实践，本质上农药原药研发与医药创新药有相似之处，但农药的应用场景更为多样，影响因素更为复杂。因此医药行业的 AI 实践对我们具有一定的启示和借鉴意义。</p> <p><b>问题五：公司在植物生长调节剂领域的技术壁垒和应用难点是什么？与同业相比的核心差异在哪里？</b></p> <p>回答：植物生长调节剂的技术壁垒不在于合成，而在于应用，植调剂对作物种类、生育期、气候条件、土壤背景极度敏感，用错时间、剂量或作物，不仅无效，还可能产生药害。公司通过以苯胺酸为核心的系列解决方案的开发与应用，实现促根壮苗、增穗提质的协同增效目标，为农户提供省工增效的轻简解决方案，同时丰富公司植物营养产品线。我们花了十几年时间，在玉米、小麦、大豆、油菜等主粮及经济作物上系统梳理出精准施用窗口，如需在玉米特定叶龄阶段科学施用，能促进养分向生殖生长阶段流动、进而健壮植株、保穗匀粒、提质增产。相比同业企业，我们坚持“一个作物一个方案”，把应用研究做到极致，提供可复制、可验证的种植解决方案。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否。
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	不适用。
日期	2026-05-08