

证券代码： 001270

证券简称： \*ST 铖昌

浙江铖昌科技股份有限公司  
投资者关系活动记录表

编号： 20260507

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2026年5月7日(周四)下午15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”( <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> )采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长罗珊珊 2、董事、总经理王立平 3、董事、副总经理、财务总监张宏伟 4、副总经理、董事会秘书赵小婷 5、独立董事夏成才
投资者关系活动主要内容介绍	<b>投资者提出的问题及公司回复情况</b> 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 公司产品会不会被国博电子等也有TR芯片的取代？产品优势在哪儿？有没有考虑切入space供应链？ 答：公司主要产品分为功率放大器芯片、低噪声放大器芯片、收发前端芯片、幅相控制芯片和无源类芯片五类。公司功率放大器芯片主要采用GaAs、GaN工艺，具有宽禁带、高电子迁移率、高压高功率密度的优势，研制多种频段的功率放大器芯片、低噪声放大器芯片、收发多功能芯片，具备高性能、高集成度和高可靠性等特点。对于幅相控制类芯片，公司研制的产品采用GaAs和硅基两种工艺，分别具备不同的技术特点，可适应于客户的各

类应用场景，其中 GaAs 工艺芯片产品在功率容量、功率附加效率、噪声系数等指标上具备优势，硅基工艺芯片产品则在集成度、低功耗和量产低成本方面具备显著优势。公司产品通过严格质量认证，质量等级可达宇航级。公司已拥有上千款产品，这些产品成为公司保持与客户长期稳定合作的重要基础。

请问，航天这边的订单是否有保密需求，不能随便披露呢？

答：您好，公司相关信息披露需遵守相关法规要求，谢谢。

请问高毛利星载芯片是否比以前低毛利军工/雷达业务回款更慢呢？

答：您好，公司回款情况跟产品毛利率水平不相关，公司将持续与客户充分沟通交流，密切关注应收账款及应收票据变动情况，持续强化应收账款管理，多举措加大回款力度，谢谢。

您说的龙头客户都有哪些？

答：您好，公司主要客户为科研院所及下属单位，谢谢。

公司有拓展海外市场吗？

答：公司营业收入均来源于国内客户。

6g 地面基站有用到 tr 芯片吗

答：公司主营业务为微波毫米波相控阵 T/R 芯片的研发、生产、销售和技术服务，主要向市场提供基于硅基、砷化镓以及第三代半导体氮化镓工艺的系列化产品以及相关的技术解决方案。公司产品 T/R 芯片是相控阵天线系统的核心元器件之一，广泛应用于模拟、数字、混合相控阵阵列中，性能则直接影响整机的各项关键指标。

在未来的数字相控阵中，若 TR 芯片的地位和单星价值降低。铖昌如何保持竞争优势，如何继续保持高速发展？”

答：您好，星载领域作为公司核心业务板块，公司产品达到宇航级标准，在行业具备领先优势，公司将持续加大研发投入，进行产品开发迭代，夯实产品竞争力，谢谢。

公司 T/R 芯片与该领域海外头部企业相比，技术上有何优劣势？

答：公司致力于相控阵 T/R 芯片开发和技术创新，聚焦复杂应用场景下相控阵 T/R 芯片先进架构方案设计及产品研发，重点研制高集成度、高性能、低功耗、低成本系列化 MMIC 产品。公司经过多年技术积累及丰富的项目经验，掌握了实现低功耗、高性能、低成本、高集成度的相控阵 T/R 芯片的核心技术，能够提供各典型频段的微波毫米波相控阵系统芯片解决方案。公司研发团队通过创新技术及新工艺研发的新一代 T/R 芯片，在集成度提升、功耗优化与成本控制方面实现突破，进一步强化了相控阵雷达、卫星通信等领域的核心技术壁垒，并通过持续性能迭代与谱系延伸保持技术领先性，稳固行业竞争优势。

请问公司目前的产能利用率如何？后续有没有新的增产计划？

答：您好，公司产能规划较为灵活，可结合市场实际需求，统筹安排后续产能扩充计划。谢谢。

公司的产品可以应用在手机未来 6G 通讯吗，用在什么地方，有产品可以内置进手机吗，有没有这方面的研发

答：您好，公司目前没有产品用于手机端，公司持续深化星载、机载、地面、舰载等相控阵雷达及卫星通信领域的同时构建覆盖气象水利雷达、下一代导航、低空监测数据传输等多场景的应用矩阵，推动业务向多个增长潜力领域纵深拓展。谢谢。

公司一季度的业绩增长是否已合并至和而泰的一季报业绩中？

答：您好，公司财务报表属于和而泰合并范围。

公司在年报中归因盈利增长时提到了回款能力的改善，但整体经营现金流净流出仍接近 5000 万元。这种盈利不造血的情况预计何时能出现根本性改善？

答：您好，公司持续强化应收账款管理，多举措加大回款力度，2025 年取得了显著成效，累计收回现款及票据 33,572.62 万元。公司将持续与客户充分沟通交流，密切关注应收账款及应收票据变动情况，持续强化应收账款管理，多举措加大回款力度，谢谢。

马斯克的 spacex 上市后，贵公司有收购他们的计划吗？

答：您好，不存在上述情况，谢谢。

公司认为，深交所如果问询公司 2025 年收入增长的合理性，你们能提供的最有力的证据或数据是什么？

答：您好，公司产品具备多项核心优势，承担多项国家重大项目，谢谢。

公司嘉兴生产基地目前的建设进度如何？预计何时正式投产？

答：您好，公司经营场所在浙江省杭州市，谢谢。

贵司在国内外有哪些客户？未来将如何拓展新客户

答：公司主要客户为科研院所及下属单位。公司通过较强的产品技术、丰富的产品种类、优良的产品质量以及优质的销售服务已进入星载、地面、机载等相控阵雷达应用领域及卫星通信领域，为下游行业内多家主力客户供货，并依托龙头客户产生的市场效应不断向行业内其他企业拓展。

公司在地面相控阵、车载雷达等民用领域的拓展情况如何？未来是否会成为新的业绩增长点？

答：您好，公司的地面领域产品主要为各类型地面雷达 T/R 芯片，其中大型地面雷达具有相控阵阵面大、T/R 通道数量多、探测距离远的特点，公司产品第三代半导体氮化镓功率放大器芯片具有体积小、宽禁带、耐高压、耐高温、高功率密度等多方面优势，可满足高功率相控阵雷达的应用场景，已规模应用于地面领域；另外小型化相控阵 T/R 芯片具备良好的目标探测、抗干扰和实时处理性能优势。随着下游需求计划在陆续落地，公司根据下游需求计划进行备货及生产交付。谢谢。

贵司有没有并购重组事宜

答：您好，若有相关计划公司会及时披露，谢谢。

公司年报显示，现有库存芯片 1 亿颗，但是合同负债只有几百万，现在公司的产能完全能够满足现在的订单？还是库存是上一代芯片？

答：您好，公司截止 2025 年期末存货余额为 205,647,378.92 元，其中原材料部分为 120,447,836.53 元，为公司为生产交付做的相关储备，不存在库存芯片 1 亿颗的情况，公司 2025 年产品销量为 2,300,741 颗，公司产能规划灵活。谢谢。

请问，公司在商业航天方面的客户都有哪些？元器件有外销么还是全部内销？答：公司主要客户为科研院所及下属单位，公司营业收入均来源于国内客户。

罗董，你好！波束成形芯片无疑是公司 TR 产品中极为重要的产品，公司有模拟波束成形芯片，但目前尚不具备数字波束成形芯片产品，这对公司未来发展极为不利，公司近期是否的研发 DBF

产品的计划呢？

答：您好，公司产品 T/R 芯片是相控阵天线系统的核心元器件之一，广泛应用于模拟、数字、混合相控阵阵列中，模拟波束赋形和数字波束赋形各具优劣势，公司持续对技术新动态保持关注，不断进行产品开发和迭代，谢谢。

请问王总，公司的利润核算是在卫星发射后确认还是在产品发出验收后进行结算？现在企业的订单情况如何？

答：您好，公司相关收入确认的会计政策可查看公司定期报告，谢谢。

公司今年一季度订单有没有比去年一季度多

答：您好，公司各业务板块需求订单持续落地、批量交付工作正在有序推进。相关业绩情况请关注公司公告。

王总，你好！请问公司车载激光雷达芯片的市场进度如何？请问公司有无研发数字波束成形芯片的计划？

答：您好，公司产品为相控阵 T/R 芯片，是相控阵天线系统的核心元器件之一，广泛应用于模拟、数字、混合相控阵阵列中，性能则直接影响整机的各项关键指标。谢谢。

公司有无募集资金的计划

答：您好，公司若有相关计划会及时履行信息披露义务，谢谢。

公司当前在行业属于什么地位

答：您好，公司作为少数能够提供完整、先进 T/R 芯片解决方案及宇航级芯片研发、测试及生产的企业，一直致力于推进 T/R 芯片的自主可控，并积极促进 T/R 芯片在相关领域的低成本、大规模应用，在供应商资质、产品工艺设计、质量管理能力等多方面

已经具备先发优势，在行业内形成了较高的知名度和认可度。谢谢。

公司对未来空天通信有无技术储备

答：您好，公司在持续深化星载、机载、地面、舰载等相控阵雷达及卫星通信领域的同时构建覆盖气象水利雷达、下一代导航、低空监测数据传输等多场景的应用矩阵，推动业务向多个增长潜力领域纵深拓展。谢谢。

公司当前订单是否饱满

答：您好，公司各项目订单按下游需求计划进行交付，关于公司业绩情况请关注公司公告，谢谢。

公司除了商业航天领域还有其他业务，请我贵公司对其他领域业务是否有拓展计划和结合？有布局新的布局方向吗？

答：您好，公司通过瞻性技术布局及产品研发，在深化星载、机载、地面、舰载等相控阵雷达及卫星通信领域的基础上，持续构建气象水利、下一代导航、低空监测数据传输等多场景应用矩阵。谢谢。

公司存货不断上升是什么原因

答：您好，公司 2024 年受下游客户需求影响，存货有一定幅度上升；2025 年度随着各业务板块订单落地、批量交付工作有序推进，公司存货基本保持稳定，谢谢。

公司 2026 年一季度研发费用同比增长较快，主要投入在哪些方向？预计全年研发费用率会维持在什么水平？

答：您好，公司坚持以技术创新为驱动，持续加大研发投入，聚焦高频化、高集成度、轻量化及多功能化等关键技术方向，深度

布局行业前沿技术研究，不断提升产品核心竞争力，谢谢。

公司对于后续可回收火箭成功后，激增的卫星发射量也没有提前做好产能规划

答：您好，公司产能规划相对灵活，根据市场需求为后续产能扩充做好规划。谢谢。

请问王总，贵公司核心产品与同行相比，有哪些竞争优势和不足

答：您好，作为国内少数能够提供 T/R 芯片完整解决方案的企业之一，公司产品全面覆盖固态微波产业链核心环节，形成了品类丰富、性能领先的产品矩阵。面对集成度、功耗、效率等方面的更高要求，公司将坚持以技术创新为驱动，不断提升产品核心竞争力，致力于为客户提供更先进的相控阵芯片解决方案，谢谢。

您好，报告显示应收票据和应收账款 7.52 亿，会不会影响公司的正常经营和发展，有没有改善措施？

答：公司持续强化应收账款管理，多举措加大回款力度，公司将持续与客户充分沟通交流，密切关注应收账款及应收票据变动情况，持续强化应收账款管理，多举措加大回款力度。同时，公司货币资金充足，足以保证公司正常经营和发展。谢谢。

有没收到要求提供补充材料的通知

答：您好，公司于 2026 年 4 月 16 日向深圳证券交易所提交了撤销对公司股票交易实施退市风险警示的申请。公司在积极准备相关事项，本次申请撤销股票交易退市风险警示事项尚需深圳证券交易所核准，相关进展请关注公司公告。上述申请能否获得批准尚存在不确定性，敬请广大投资者理性投资，谢谢。

公司在地面相控阵、车载雷达等民用领域的拓展情况如何？未来

是否会成为新的业绩增长点？

答：您好，公司地面领域产品涵盖各类型地面雷达 T/R 芯片，其中 GaN 功率放大器芯片凭借高功率密度、耐高温等优势，已在大型地面雷达中规模应用；小型化相控阵 T/R 芯片则具备优异的目标探测与抗干扰性能，公司前期储备的地面领域各类项目将随着下游需求逐步释放。谢谢。

请问公司 2026 年一季度星载相控阵 T/R 芯片业务的收入确认金额和占比分别是多少？能否给出 2026 年全年星载业务的收入指引范围？目前在手订单的平均交付周期大概是多久？

答：您好，公司业绩请关注公告，具体交付确认节奏受下游客户生产需求计划影响，谢谢。

目前国内星载 T/R 芯片行业的竞争格局发生了哪些变化？公司的核心竞争优势体现在哪些方面？随着行业产能扩张，公司产品的毛利率是否会面临下行压力？公司在下一代更高频段、更低功耗的星载芯片研发上有哪些进展？

答：您好，目前国内具有 T/R 芯片研发和量产的单位主要为科研院所及少数具备三、四级配套能力的民营企业，公司是国内从事 T/R 芯片研制量产的主要企业之一。公司将持续进行成本管控，并通过加大研发夯实公司产品竞争优势，保持毛利率在合理的水平。公司研发方向主要围绕高频化、高集成化、轻量化、多功能化、低功耗等技术需求，进行产品开发和迭代升级，谢谢。

请问公司是否有与车企在智能驾驶和无人驾驶方面正在进行相关合作和研发？

答：您好，公司目前不存在上述领域的研究合作，谢谢。

公司嘉兴生产基地目前的建设进度如何？预计何时正式投产？

投产后的产能爬坡节奏是怎样的？2026 年全年星载 T/R 芯片的总产能预计能达到多少？是否有进一步扩产的计划？

答：您好，公司生产经营场所在浙江省杭州市，未有嘉兴生产基地。公司产能扩充灵活，可根据市场需求为后续产能扩充做好规划。谢谢。

公司现在处于满产满销状态吗？

答：您好，公司产能规划较为灵活，可结合市场实际需求，统筹安排后续产能扩充计划。谢谢。

公司一季度毛利率为何会上升这么多？是因为项目交付节奏加快形成规模效应从而摊薄成本吗

答：您好，公司各季度毛利率受产品交付结构影响存在一定波动。

公司产品是否处于行业领先地位？

答：公司将坚持以技术创新为驱动，持续加大研发投入，聚焦高频化、高集成度、轻量化及多功能化等关键技术方向，深度布局行业前沿技术研究，不断提升产品核心竞争力，致力于为客户提供更先进的相控阵芯片解决方案，巩固并扩大公司在行业内的领先地位。

公司现在订单是否饱和满产满销？这可以回答吗

答：您好，公司各项目订单按下游需求计划进行交付，关于公司业绩情况请关注公司公告，谢谢。

铖昌未交付，在手订单有多少？最近有没有再增新订单？

答：您好，公司各项目订单按下游需求计划进行交付，关于公司业绩情况请关注公司公告，谢谢。

公司 TR 数字芯片研发到哪一步了？

答：您好，公司产品 T/R 芯片是相控阵天线系统的核心元器件之一，广泛应用于模拟、数字、混合相控阵阵列中，谢谢。

公司订单排到了什么时间？扩产情况如何？

答：您好，公司各项目订单按下游需求计划进行交付，关于公司业绩情况请关注公司公告，谢谢。

如果火箭可回收成功，卫星发射频率加快，公司的产能能跟上吗

答：您好，产能方面公司重点的生产环节为设计开发及产品测试。近年来公司持续提高研发效率，降低研发成本，同时通过提高自动化测试能力、优化工艺流程等方式实现降本增效。公司产能规划相对灵活，可根据市场需求为后续产能扩充做好规划。谢谢。

王总您好，公司目前主业（T/R 芯片）营收占比特别大，请问公司是否有布局新业务，新的业务前景和增长空间如何？谢谢。

答：您好，T/R 芯片应用场景广泛。公司持续深化相控阵雷达及卫星通信领域，同时拓展气象水利、导航、低空监测等多场景应用，推动业务向多增长领域纵深发展。谢谢。

数字化趋势不可避免，公司如何面对主要是模拟产品的局面

答：您好，公司产品 T/R 芯片是相控阵天线系统的核心元器件之一，广泛应用于模拟、数字、混合相控阵阵列中，谢谢。

面对蓬勃发展的卫星互联网和 6g 通讯，公司产能能满足要求吗

答：您好，在产能方面，公司重点的生产环节为设计开发及产品测试。近年来公司持续提高研发效率，降低研发成本，同时通过提高自动化测试能力、优化工艺流程等方式实现降本增效。公司产能规划相对灵活，可根据市场需求为后续产能扩充做好规划。

谢谢。

请问现在卫星互联网订单数量同比去年增长多少

答：您好，公司业绩情况请关注公司公告，谢谢。

公司 t/r 芯片有国外销售吗？产品供不应求吗？

答：您好，公司营业收入来源均为国内客户，谢谢。

是视频直播还是文字直播？

答：您好，公司本次业绩说明会采用文字形式进行交流，谢谢。

你好，今年公司产能利用率如何？有没有义乌生产基地？最近几年有没有扩产的计划？

答：您好，公司没有义务生产基地，公司产能规划灵活，可根据市场需求为后续产能扩充做好规划。谢谢。

公司战略聚焦 T/R 芯片，是否有横向拓展（射频前端/整机）或纵向延伸（自研流片）计划？

答：您好，公司深耕 T/R 芯片技术开发，致力于拓展相关产品应用领域，谢谢。

商业航天（低轨卫星）、低空经济（无人机）、军工雷达三大核心赛道未来 3-5 年市场规模测算？公司市占率目标？

答：您好，相关行业市场规模情况请查看公开资料，请投资者理性辨别注意风险。公司将持续加大研发投入，提高规模效应，以提高产品竞争力并提高市场占有率，谢谢。

下一代毫米波/太赫兹 T/R 芯片研发进展、商用化时间表？能否支撑 6G/低轨卫星后续迭代需求？

答：您好，在低轨卫星通信方面，公司完成卫星通信 T/R 芯片解决方案的迭代研制，多款产品将按计划批量交付，具体交付节奏受客户需求影响，请投资者注意投资风险，谢谢。

2025 年研发投入同比增 66.14%，2026 年研发费用率规划、核心研发方向（下一代芯片/新频段）？

答：您好，公司始终将研发投入与技术迭代置于重要位置，不断加码研发资源，重点聚焦高频化、高集成度、轻量化、多功能化等技术方向，持续提升产品核心竞争力，谢谢。

低轨卫星（如 G60 千帆、星网）最新中标与批量交付进展？

2026-2027 年卫星互联网对 T/R 芯片的需求增量测算？

答：您好，关于公司业绩情况请关注公司公告，谢谢。

1、业务相关：星载业务在公司收入的占比是多少？铖昌科技在单科卫星上的产值是多少？在卫星芯片领域的市占率是多少？

2026-2030 年的订单增长趋势如何？随着订单量的增长以及激光通信等新技术的应用和发展，会降低铖昌芯片的数量和价格吗？

2、组织相关：是否大规模扩招员工、投产新基地，如何保证匹配订单量的激增？3、股票相关：员工持股数量是多少股，如何规定行权条件和价格？”

答：您好，1、公司前期已在定期报告中披露，星载领域作为公司核心优势板块，多系列遥感卫星项目已进入常态化批量交付阶段；低轨卫星通信方面，公司完成卫星通信 T/R 芯片解决方案的迭代研制，多款新产品已进行备货并按计划批量交付。后续相关订单及业绩情况请关注公司公告。2、在人员规划方面，随着公司各业务领域拓展，公司将持续重视研发及市场团队建设，根据公司的发展情况进行相应的人员招聘。产能方面，公司重点的生产环节为设计开发及产品测试。近年来公司持续提高研发效率，

降低研发成本，同时通过提高自动化测试能力、优化工艺流程等方式实现降本增效。公司产能规划相对灵活，根据市场需求为后续产能扩充做好规划。3、公司相关限制性股票方案细节可查看公司前期发布的公告，谢谢。

目前贵公司扩产情况如何？

答：您好，公司重点的生产环节为设计开发及产品测试。近年来公司持续提高研发效率，降低研发成本，同时通过提高自动化测试能力、优化工艺流程等方式实现降本增效。公司产能规划相对灵活，根据市场需求为后续产能扩充做好规划。谢谢。

请问主持人公司目前在手订单有多少呢？

答：公司业绩情况请关注公司公告

4月16日提交摘帽申请，为什么还没有获得批准

答：您好，公司在积极准备相关事项，本次申请撤销股票交易退市风险警示事项尚需深圳证券交易所核准，相关进展请关注公司公告，谢谢。

2025年全年/2026年一季度在手订单金额、结构（星载/机载/地面）、排产周期？排产至2027年三季度是否属实？

答：公司相关业务及业绩情况请关注公司指定媒体披露的信公告信息。

2024年大额亏损主因减值计提，2026年是否仍有大额减值风险？坏账核销与回款机制有何优化？

答：您好，公司信用减值损失根据公司相关会计政策及回款情况进行计提与转回，公司将持续加强客户回款沟通，加强应收账款回款管理，谢谢。

公司 2025 年已扭亏为盈，摘帽申请提交进度与预计获批时间？  
是否存在其他潜在合规障碍？

答：您好，公司于 2026 年 4 月 16 日向深圳证券交易所提交了撤销对公司股票交易实施退市风险警示的申请。公司在积极准备相关事项，本次申请撤销股票交易退市风险警示事项尚需深圳证券交易所核准，相关进展请关注公司公告。上述申请能否获得批准尚存在不确定性，敬请广大投资者理性投资，谢谢。

请问贵公司 TR 芯片的营收确认节点是什么？是交付客户还是卫星 AIT 阶段验收完成还是发射成功后建立星间链路组网完成成为确收节点？

答：您好，公司相关收入确认的会计政策可查看公司定期报告，谢谢。

你好！请问公司有车载激光雷达芯片产品研发及市场进度如何呢？

答：您好，公司目前没有相关产品应用于上述领域，谢谢。

铖昌科技一季度毛利润率和净利润率均大幅提高，原因是什么，这种状态具备持续性吗？

答：您好，公司 2026 年第一季度营收及利润增长主要系项目需求落地，产品交付加快的影响，未来公司业绩情况请查看公司公告，谢谢。

请问公司今年下半年产能提升多少，国网和千帆星座的订单是否增加，增加比例是多少，交付是否有延误？

答：您好，公司产能规划相对灵活，可根据市场需求为后续产能扩充做好规划。公司收入确认节奏受下游客户生产需求计划影

响，请投资者注意风险，谢谢。

今年以来公司接待了多少机构投资者

答：您好，公司接待投资者调研信息已披露，可查看具体信息，谢谢。

请问贵公司高毛利能否维持，有无降价压力？

答：您好，公司将持续进行成本管控，并通过加大研发投入夯实公司产品竞争优势，保持毛利率在合理的水平。谢谢。

请问董秘，公司目前合同负债大约多少？

答：您好，截止 2025 年期末，公司合同负债为 114.57 万元，谢谢。

2026 年公司除了原有业务外还开拓了哪些新业务新产品

答：您好，公司在持续深化产品在星载、机载、地面、舰载等相控阵雷达及卫星通信领域的应用规模，同时构建覆盖气象水利雷达、下一代导航、低空监测数据传输等多场景的应用矩阵，推动业务向多个增长潜力领域纵深拓展。谢谢。

请问贵公司应收回款是否改善，2026 年现金流能否转正？

答：您好，公司 2025 年度应收回款已改善，并在持续沟通回款，加强应收账款管理，谢谢。

王总您好，请问诸如 SpaceXV3 星链卫星这类新一代卫星会带来 T/R 芯片的增量吗？未来还有哪些产业趋势或者场景可能带来 T/R 芯片用量和价值量显著增长呢？谢谢。

答：您好，相控阵体制的无线电子信息系统成为当前及未来先进无线系统的主流发展方向，广泛应用于探测、遥感、通信、导航

等领域，并逐步拓展至航空航天通信、气象水利雷达、低空经济、交通网络等新兴应用场景。公司产品 T/R 芯片是相控阵天线系统的核心元器件之一，性能影响整机的各项关键指标。谢谢。

2025 年公司毛利率处于较高水平。随着批量交付增加，未来产品价格、成本下降、竞争加剧是否会影响毛利率？公司如何维持盈利能力？

答：您好，公司将持续进行成本管控，并通过加大研发投入夯实公司产品竞争优势，保持毛利率在合理的水平。谢谢。

公司提到低轨卫星通信 T/R 芯片解决方案迭代研制及部分产品备货、批量交付。请问该方向目前处于小批量验证、批量交付还是规模放量阶段？

答：您好，公司针对下一代低轨通信卫星以及地面配套设备新研发出多款产品，完成卫星通信 T/R 芯片解决方案的迭代研制，目前这些产品已在依据客户需求备货并按计划批量交付，谢谢。

公司业务存在项目交付和验收节奏影响，请问 2026 年二季度、三季度收入确认是否仍主要受客户验收节奏影响？公司如何提升交付确定性？

答：您好，公司收入确认情况会受到客户生产需求计划节奏影响，公司加强与客户沟通，做好生产计划和产能规划，谢谢。

2025 年公司营收同比增长 91.28，请问截至目前，2026 年在手订单和项目交付节奏相比 2025 年是否延续增长趋势？

答：您好，公司业绩请关注公司公告，公司收入确认节奏受下游客户生产需求计划影响，谢谢。

请问 2026 年业绩预期如何，可回收火箭发射成功前 T/R 组件订

货量基本上满足科研阶段的产品？针对应收账款问题，有何应对措施？

答：您好，公司业绩情况请查看公告，公司在持续沟通回款，加强应收账款管理，谢谢。

请问当前公司产能利用情况如何？如果低轨互联网卫星发射加速，后续产能可以保障吗？

答：您好，公司重点的生产环节为设计开发及产品测试。公司产能规划相对灵活，根据市场需求为后续产能扩充做好规划。谢谢。

在将来卫星通信的背景之下，贵公司是否有布局手机直连卫星方面相关射频/相控阵芯片相关业务？

答：您好，公司前期已在定期报告中披露关于低轨卫星通信方面的业务进展情况，前期公司相关卫星通信 T/R 芯片产品已批量交付，并已完成卫星通信 T/R 芯片解决方案的迭代研制，多款新产品后续将按计划批量交付，谢谢。

铖昌二季度业绩预期如何？

答：您好，公司业绩情况请关注公司公告，谢谢。

想请问公司，最近一年多，星载芯片在营收中的占比是否明显提升？和机载、车载、地面等业务相比，星载是不是已经成为增长最快、占比最高的核心板块？

答：您好，2025 年度，星载作为公司核心优势板块，多系列遥感卫星项目进入常态化批量交付阶段；同时，机载领域随着产品在多个项目中量产，近年来实现了高速增长，成为公司营收重要组成部分；地面领域的项目在逐步恢复释放中，谢谢。

产品有核心竞争力么？未来 10 年会被新技术替代么？

答：您好，公司产品在自主创新能力、核心技术、产品质量优势、与客户长期深度合作关系、专业的资质体系等方面具备核心竞争力，公司将不断加大研发投入、拓展产品应用领域，夯实公司产品竞争优势，谢谢。

贵公司在星载 T/R 芯片领域最大的竞争对手是谁？您认为未来 5 年最大的风险在哪里？

答：您好，目前国内具有 T/R 芯片研发和量产的单位主要为科研院所以及少数具备三、四级配套能力的民营企业。公司已掌握 T/R 芯片核心技术，建成完整体系，具备先发优势，未来将持续加大研发、拓展应用，巩固竞争优势，谢谢。

您好！请问网传贵司获得的 12.5 亿元星网订单是否属实？如属实，此订单是否已投入生产，预计哪个报告期内业绩将会兑现？

答：您好，公司相关业务及业绩情况请以公司指定媒体披露的信息公告为准。

公司今年一季度的毛利率为何涨了这么多

答：您好，公司各季度毛利率受产品交付结构影响存在一定波动。

请问王总，公司一季度营收并未有效放大，是因为卫星制造的量没有增加么？

答：您好，公司收入确认节奏受下游客户生产需求计划影响，谢谢。

请问董事长，26 年第 2 季度有出现订单暴涨了吗？民用品有订单了吗？

答：您好，公司相关业绩情况请关注公司公告，公司在不断拓展产品相关应用领域，谢谢。

低轨卫星未来发展中，卫星电话普及，手机中是否会用到咱们公司的产品，在这块是否布局

答：您好，公司产品未用于手机端，谢谢。

王总好，我长期看好贵公司业务能力和布局，还有所在的航天领域，是贵公司的一位长期投资者，我注意到贵公司今年一季度财报显示营收增长 12 的基础上实现里利润 50 的增长，请问是什么原因导致毛利润大幅增长的？是项目批量交付导致规模效应从而摊薄了成本吗？因为我看贵公司今年一季度研发费用也是同比大增的。

答：您好，感谢您的支持，公司 2026 年第一季度报告利润增长高于营收增长主要系毛利率水平的提升。谢谢。

公司目前主要还是模电这块，请问数电这块布局如何？有产量提升计划嘛

答：您好，公司产品 T/R 芯片是相控阵天线系统的核心元器件之一，广泛应用于模拟、数字、混合相控阵阵列中，谢谢。

公司 TR 芯片总体产能是多少？2026 年预计出货多少？

答：您好，公司产能规划灵活，可根据市场需求为后续产能扩充做好规划。关于 2026 年业绩情况请关注公司公告，谢谢。

公司未来产品民用方向主要是在哪里？汽车智能驾驶是否可以使用

答：您好，公司持续拓展在气象水利雷达、下一代导航、低空监测数据传输等多场景的应用矩阵，目前产品未用于汽车智能驾驶方面，谢谢。

请问，臻镭的相控阵微系统和模组中是否用到铖昌的 TR 芯片？

答：您好，臻镭科技部分业务属于公司产品下游领域，谢谢。

请问铖昌和臻镭是什么样的合作关系？

答：您好，臻镭科技部分业务属于公司下游领域，谢谢。

请问，今年二季度开始发射的一代增强星，铖昌的单星价值量是不是要翻倍？

答：您好，公司相关业绩情况请关注公告，谢谢。

贵公司产品主要用在哪些行业？

答：您好，T/R 芯片应用领域广泛，公司凭借深厚的技术积累和稳定的产品性能，产品已在星载、地面、机载相控阵雷达及低轨卫星通信等领域实现批量应用，谢谢。

领导，您好！我来自四川大决策请问，2025 年年报披露的星载、低轨卫星通信核心订单，2026 年一季度的交付进度与收入确认情况如何？全年批量交付的节奏规划？

答：您好，公司业绩情况请关注相关公告，谢谢。

董事长好，董秘好，1 请问取消 st 什么时候生效？26 年一季度怎么营收没有增长？中国卫星，臻雷科技一季度营收都有 30% 以上增长

答：您好，公司于 2026 年 4 月 16 日向深圳证券交易所提交了撤销对公司股票交易实施退市风险警示的申请。公司在积极准备相关事项，本次申请撤销股票交易退市风险警示事项尚需深圳证券交易所核准，相关进展请关注公司公告。上述申请能否获得批准尚存在不确定性，敬请广大投资者理性投资。公司各项目订单按下游需求计划进行交付，关于公司业绩情况请关注公司公告，谢

谢。

公司未来 5 年的发展计划和前景。

答：公司通过前瞻性技术布局及产品研发，在持续深化星载、机载、地面、舰载等相控阵雷达及卫星通信领域的同时构建覆盖气象水利雷达、下一代导航、低空监测数据传输等多场景的应用矩阵，推动业务向多个增长潜力领域纵深拓展。

2026 年公司发展前景如何，新签订单量和华为的合作关系有没有？

答：您好，2026 年公司一季度营业收入及净利润均保持增长，公司将持续推进各业务领域的拓展，满足客户订单的交付需求，相关业务及业绩情况请关注公司指定媒体披露的公告信息。

请问一下贵公司销售的 T/R 芯片在业绩报告中，确认收入的节点是什么？是以产品的验收并交付下游客户为节点，还是以完成卫星通过 AIT 阶段验收为节点，还是以卫星发射入轨成功并建立通信链路为节点？

答：您好，相关会计政策，请关注公司披露的定期报告。

请问有没有义乌生产基地

答：您好，公司生产经营场所在浙江省杭州市，谢谢。

相控阵 t/r 芯片的市场有多大？预测一下 26、27、28 年公司产量的增速？公司产能能保证吗？公司高毛利率能维持吗？

答：您好，近年来随着相控阵技术成熟与成本降低，相控阵雷达的应用渗透率不断提高，公司下游市场需求空间也在不断增长。公司相关业绩情况请关注公司公告，公司将持续进行成本管控，并通过加大研发投入夯实公司产品竞争优势，保持毛利率在合理

的水平。谢谢。

咱们公司在 2024 年以来是否有新的生产基地投产？未来三年内是否有扩产计划？

答：您好，公司产能规划较为灵活，可结合市场实际需求，统筹安排后续产能扩充计划。谢谢。

请问如何展望今年和明年公司毛利率和研发费用率的趋势？谢谢。

答：您好，公司将持续进行成本管控，并通过加大研发投入夯实公司产品竞争优势，保持毛利率在合理的水平。谢谢。

请问如何看待未来 2-3 年商业航天的市场竞争和价格趋势？公司有如何保持市场份额？谢谢。

答：您好，相关行业市场规模情况请查看公开资料，请投资者理性辨别注意风险。公司将持续加大研发投入，提高规模效应，以提高产品竞争力，在持续深化星载、机载、地面、舰载等相控阵雷达及卫星通信领域的同时构建覆盖气象水利雷达、下一代导航、低空监测数据传输等多场景的应用矩阵，谢谢。

请问公司 2025 年 T/R 组件收入中商业航天的占比？商业航天业务的毛利率情况？谢谢。

答：您好，公司主营业务产品为 T/R 芯片，相关业务及毛利率情况请关注公司定期报告，谢谢。

请问公司当前产能利用率是多少？比如今年发射 600-800 颗卫星，后续产能能否跟上低轨互联网卫星爆发导致的需求增长？

答：您好，公司产能规划相对灵活，根据市场需求为后续产能扩充做好规划，谢谢。

目前在手订单大概有多少？不用提及具体客户，仅告知订单金额即可

答：您好，公司各项目订单按下游需求计划进行交付，关于公司业绩情况请关注公司公告，谢谢。

公司在 6G 方面有哪些布局呢

答：您好，6G 是通感算智深度融合、空天地一体全域覆盖的新一代移动信息网络。公司已在定期报告中披露业务布局情况，在低轨通信领域公司产品已批量交付，同时公司针对下一代低轨通信卫星及地面设备积极研发新产品，谢谢。

星网年初的招标中贵公司中标 12.5 亿元的订单是否已经有部分营业收入在一季度报进行了确认？该合同预计分几期下单？总交付期为多长时间？单笔订单自接单后加工周期为多长时间？公司下游客户的付款是否及时？若不及时，贵公司的应对策略是什么？

答：您好，公司相关业务及业绩情况请以公司指定媒体披露的信息公告为准。公司持续强化应收账款管理，多举措加大回款力度，2025 年取得了显著成效，累计收回现款及票据 33,572.62 万元。公司将持续与客户充分沟通交流，密切关注应收账款及应收票据变动情况，持续强化应收账款管理，多举措加大回款力度，谢谢。

公司订单收入确认周期需要多久？一月份接到卫星订单理论几月份可以确认收入，体现在财报里面

答：您好，公司产品具体交付确认节奏主要系客户生产及需求要求，谢谢。

关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	无
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无