

证券代码：002019

证券简称：亿帆医药

亿帆医药股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	1、董事长、总裁程先锋先生 2、董事、高级副总裁、董秘冯德崎先生 3、财务总监、副总裁张大巍先生 4、执行总裁王峰先生 5、执行总裁耿雨红女士 6、执行总裁钱莉苹女士 7、董事林行先生 8、独立董事曾玉红女士
时间	2026年5月8日（周五）下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
形式	网络远程
交流内容及具体问答记录	<p>投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复，主要如下：</p> <p>1、国内的里程碑款啥时候能并表啊？</p> <p>感谢您的关注与提问。国内亿立舒首付款及上市批准里程碑款按照协议待持有人变更后，将确认为收入；终端净销售额里程碑款已在达到协议约定金额时确认收入。谢谢！</p> <p>2、管理层多次提到亿立舒在美国市场处于“导入爬坡阶段”，且定价高达4600美元/支。但现实是，美国的商业保险和Medicare报销规则极其复杂，各保险计划对产品的覆盖和限制差异巨大。请问，亿</p>

立舒目前在美国的实际终端放量到底有多少？是否已经遭遇了支付方（保险公司）的准入壁垒？所谓的“高定价”在实际报销后，患者的自付比例是否已经严重影响了产品的真实销量？

感谢您的关注。亿立舒在美国市场处于导入爬坡阶段，还未有明显放量趋势。美国的商业保险和 Medicare 报销规则确实复杂，不同保险计划覆盖和限制存在差异。目前合作伙伴正积极推进与主要商业保险及政府支付方的准入合作，加快推动产品逐步扩大覆盖和使用量。谢谢！

3、正大天晴的亿立舒原液和制剂的生产设施有没有建设完成？国内亿立舒的生产估计什么时候转移到正大天晴？

感谢您的关注与提问。（1）已建成；（2）力争今年完成生产转移。谢谢！

4、请问程总，F-627 美国新的供应链建设啥时候完成，美国巴西一直没发货是否跟供应链有关，影响供应链建设的主要障碍是啥？谢谢！

感谢您的关注与提问。目前亿立舒海外各区域发货工作均在正常、有序推进中。公司现有供应链体系可以支撑目前已获批海外市场的正常供货需求，海外供应链的优化相关工作仍在推进中，最终需经过相关监管机构批准后执行。巴西主要还是因产品价格等市场环境变化因素的影响，正在与现有合作伙伴积极沟通解决方案。谢谢。

5、和巴西合作方的分歧能解决么？今年巴西亿立舒可以上市销售么？

感谢您的关注与提问。力争今年能够达成解决方案，具体上市销售时间目前尚无法最终确定，今年估计较难。谢谢！

6、2025 亿立舒向美国发货 46,000 支，实际销售如何？大约什么时候可以再次发货？还是没有下次了？

感谢您的关注与提问。预计今年下半年会再次发货。谢谢！

7、请问去年 F-627 美国销售量是多少？今年 1 季度销售量是多少？

感谢您的关注与提问。2025 年度亿立舒向美国市场发货约 4.6 万

支。2026 年一季度亿立舒发货同比增长 22.53%。谢谢！

8、公司一直说亿立舒在美国处于爬坡期，请问公司跟合作伙伴沟通的爬坡期是多久，什么时候能放量？亿立舒在美国的主要竞争对手是哪些产品，预计市场占有率多少，多久能达到稳定期？

感谢您的关注与提问。亿立舒在美国市场正处于推广和市场拓展阶段，公司与合作伙伴紧密合作，稳步推进产品上市后的市场培育。亿立舒在美国的主要市场竞争产品包含超过 10 个长效 G-CSF 产品及其药械组合物，合作伙伴正极力推进亿立舒医保覆盖、医生教育、市场准入及学术推广等工作，公司将督促并期待合作伙伴能尽快取得好的市场表现。谢谢！

9、作为投资者，担心美国市场上 F-627 的这个坡是不是真的开始爬不上去了？如果不是，信心在哪里？

感谢您的关注！亿立舒美国市场确实存在竞品较多，竞争较为激烈的不利情形，但亿立舒作为新药，较其它长效 G-CSF 竞品还是有一定的竞争性，目前上市不到一年，公司将与合作伙伴一道努力，尽快实现亿立舒在美国市场的放量。谢谢！

10、亿立舒美国那块压在库存的货，是不是有效期两年，最迟到今年年底，如果还是销售不出去，需不需计提大额存货减值？

感谢您的关注与提问。（1）效期为 48 个月；（2）不会。谢谢！

11、公司是否正在向 FDA 和 EMA 申请亿立舒的新增生产场地，请问目前评审进度如何？如果新增生产场地获批，预计能为海外业务降低多少百分点的生产与物流成本？这对亿立舒在海外市场的毛利率改善会有多大弹性空间？

感谢您的关注与提问。亿立舒海外制剂供应新增生产场地已向 FDA 和 EMA 提交申请，目前正在监管审评之中。如果获批且海外市场整体呈放量趋势，成本预计比目前有较大程度的降低。谢谢！

12、能否公开亿立舒各国里程碑款的触发条件和金额？

感谢您的关注与提问。一方面有协议约定的保密义务要求，另一方面也属商业秘密，会影响后续合作协议！如属重大应披露事项，公司会及时履行公告义务，谢谢！

13、从亿一的情况看，F-627 赢利不强呀，怎么看这个问题？美国前景如何？

感谢您的关注与提问。截至目前，亿立舒国内市场终端上量趋势较为明显。美国市场目前仍处开拓阶段，其他市场确实因产品医保、准入等因素影响，商业化成果还未明显显现。长期来看，尤其是亿立舒成本得到优化后，海外市场的商业化价值也会逐步实现。谢谢！

14、根据您掌握的信息和最新情况，请问您对 F-627 今后三年的市场表现有信心吗？

感谢您的关注与提问。有信心。谢谢！

15、公司创新药 F-627 在美国目前是 NCCN2a 推荐，美国合作伙伴是不是在努力争取 1a 推荐，需要经过什么步骤，对于 F-627 来说，有没有重大障碍，今年能否实现突破进阶？

感谢您的关注与提问。亿立舒进入美国 NCCN 指南并获得 Category 2A 推荐，体现了美国肿瘤领域专家对本产品临床价值的认可，对医生处方及医保覆盖具有积极意义。美国合作伙伴正在积极进行 Category 1 推荐工作，但通常可能还需要更多真实世界数据以及较长时间的临床应用积累，并非短期即可完成。目前合作伙伴正在积极推进产品商业化，包括医保覆盖、医生教育、市场准入及学术推广等工作。未来若产品临床使用和市场渗透持续提升，不排除指南推荐等级进一步提升的可能。谢谢！

16、管理层好，F-652 作为公司的核心创新药，其临床进度严重不及预期。特别是美国 AH（酒精性肝炎）适应症，早在 2024 年就已计划推进 II 期临床，但直到 2026 年 5 月，公司给出的理由依然是“电子数据采集系统/数据库搭建耗时超预期”导致未能入组。一个数据库的搭建竟然能让核心管线停滞近两年，这是否暴露了公司在国际化临床运营能力上的严重短板？请问这个“技术问题”到底什么时候能彻底解决？投资者需要明确的时间表。

感谢您的关注与提问。IIT 研究已于 2026 年年初完成首例入组。谢谢！

17、(1)关于真实进度：请问该试验目前的真实状态到底是什么？

是 2 月底的入组数据有误，还是公司内部沟通出现了严重脱节？（2）关于数据披露：既然公司提到“取得关键数据后会履行信披义务”，请问目前预计的数据读出和揭盲的具体时间节点大概在今年第几季度？

感谢您的关注与提问。F-652 在美国的 AH 适应症 IIT 试验可以在 www.clinicaltrials.gov 网站上看到相应的进度更新，该试验开始试验为 2026 年 1 月 27 日，目前正在受试者入组阶段中。谢谢！

18、F-652 美国酒精肝 IIT 试验入组进度达到百分之多少了？

感谢您的关注与提问。IIT 研究由美国合作机构开展，完成整体入组还需一段时间。谢谢！

19、关于后续规划：如果揭盲后的核心数据与之前美国 IIa 期试验的积极结果一致，公司是否会立即启动与监管机构的沟通，商讨申报 BLA（生物制品许可申请）的可能性？是否会在实验数据揭盲后启动 BD，还是说依然会无限期地寻找新的合作伙伴？

感谢您的关注与提问。若 F-652 美国 AH 的 IIT 研究最终揭盲数据积极，公司将与监管机构沟通后续开发路径。公司始终持开放态度进行对外合作，如达成重大合作，将及时履行披露义务。谢谢！

20、公司在研创新药 F-652 移植抗宿主病适应症中国二期临床结果，在 FDA 的下一步申报是否能得到 FDA 认可，比如突破性疗法或三期临床试验。

感谢您的关注与提问。目前国内 II 期临床试验正在积极推进中。谢谢！

21、F-652 是否打算 BD？有和外企接触洽谈了吗？进度怎样？

感谢您的关注与提问。有，但目前仅为初步接洽，如有实质性进展公司会按规则履行信息披露义务。谢谢！

22、ACT001 如果今年产生中期数据，会不会公告？

感谢您的关注与提问。根据公司与合作方的协议约定，ACT001 项目上市前的工作主要由合作方负责，公司也将及时获取相关项目进展信息，在合作协议约定可披露的情形下，统一在定期报告中予以披露。谢谢！

23、ACT001 已获得突破性疗法，会不会利用临床 III 期的中期数据申报附条件上市？最早什么时候可以申报上市？

感谢您的关注与提问，有这个打算，但需要等临床结果再与 CDE 进行沟通，谢谢！

24、断金戒毒胶囊去年 9 月份完成 IB 临床，到现在还没有 II 期临床申报，原因是什么？是不是临床价值有所变化，而推迟或放弃临床？

感谢您的关注与提问，公司正积极准备方案与 CDE 沟通，谢谢！

25、公司是否有对各个核心研发管线的进度规划？在规划中今年会有哪些重要节点的进展？

感谢您的关注，请您参阅公司 2025 年年报中关于 2026 年的经营计划相关内容。谢谢！

26、公司海外发货的泛酸钙是否已根据市场最新价格完成调整？

感谢您的关注与提问。公司对产品价格随行就市调整。谢谢！

27、请问公司的泛酸钙近期是否会涨价吗？请直接回答是还是不是，不要躲闪。

感谢您的关注与提问。近期市场供需关系相对平衡，价格大幅变动可能性较低。谢谢！

28、鉴于泛酸钙价格持续下跌，公司这几年已经不赚钱甚至亏损了，公司会不会考虑卖掉这块资产？

感谢您的关注，目前暂无该计划，谢谢！

29、请问石油价格大涨对公司泛酸钙的生产成本造成多大影响？

感谢您的关注与提问。会有一些影响，公司也将多举措积极应对。谢谢！

30、请问目前全球泛酸钙产能里面，生物法生产泛酸钙产能一共有多少吨。目前生物法生产泛酸钙成本比化学法生产成本低多少，按百分比说明即可。

感谢您的关注与提问。公司一直关注新技术的动态。根据目前了解，因成本等因素，目前市场占有率并不高，谢谢！

31、泛酸钙涨价后对亿帆医药的利润有多大的提升？

感谢您的关注与提问。产品价格如上涨将对公司业绩有积极正面的影响。具体业绩请您查阅届时公司披露的定期报告。谢谢！

32、请问林行总 HMO 业务什么时候可以拿到销售许可，什么时候可以正式销售？

感谢您的提问。预计今年二季度拿证，三季度开始销售。谢谢！

33、杭州合成生物园有没有完成验收？什么时候 HMO 可以量产？

感谢您的关注与提问，正在有序推进中，预计今年可以量产，谢谢！

34、公司对于合成生物项目和新维生素项目会不会在激烈的市场竞争中，放弃了原先的盈利目标，已经沦为红海了？

感谢您的关注与提问。现有项目经过论证，对未来的发展还是充满信心。谢谢！

35、请问公司合成生物产业园维生素 B6，HMO 加上另外三种个护产品，以保守的时间预计可以上市销售的时间？在试生产阶段是否已经与最终用户接触，提供样品并签订意向合同？

感谢您的关注与提问。预计今年可上市销售，新产品与公司现有产品在销售渠道上有不同程度的协同，已有部分意向合同，相关工作陆续推进中。谢谢！

36、公司合成生物产业园今年生产销售后，还会有二期建设吗？涉及什么产品？

感谢您的关注与提问。主要为营养类和个人护理类产品，近期不会进行二期建设，谢谢！

37、请问执行总裁王峰：截至目前易尼康在国内已开拓了多少家医院，谢谢！

感谢您对易尼康/的关注。目前公司正在推动易尼康/从传统分销模式，逐步向直营化管理、专业化推广和精细化终端运营转型。这一过程中，终端覆盖的医疗机构可能存在一定变化，但长期来看，易尼康的整体销售已呈高速放量趋势。谢谢！

38、如果代理产品在公司营收中依然占据半壁江山，那么公司所

谓的“创新药企”转型是否名不副实？代理业务虽然能带来流水，但缺乏核心护城河且极易受上游厂商制约。请问管理层，公司未来3到5年，是否有一个明确的代理产品退出或压缩计划？还是说，公司准备长期依赖代理产品来粉饰营收规模？

感谢您的关注。公司将围绕肿瘤、骨科、妇儿科等核心领域，通过自研及引进方式不断丰富产品线。引进原研厂家已商业化的产品（进口经销）也是公司丰富产品管线的一种方式。谢谢！

39、创新药板块的总体营收今年全年增长能超过30%吗？如有，应该主要来自哪个产品？

感谢您的关注与提问。公司创新药亿立舒和易尼康预计今年仍然会保持高增长。谢谢！

40、亿立舒已经成功出海，公司下一个具备全球商业化潜力的重磅产品是哪一款？公司是否已对这些管线提前进行海外BD布局？

感谢您的关注与提问。公司在肿瘤免疫治疗、肝病等领域均布局创新药研发，具体公司在研项目请参阅公司2025年年报第29页在研项目情况。对海外BD合作持开放态度。谢谢！

41、领导，您好！请问，2025年公司制剂业务营收同比增长，2026年一季度相关产品的渠道拓展、集采中标情况如何？全年制剂业务的增长规划？

感谢您的关注与提问。2025年，公司制剂业务整体保持稳健增长。报告期内，国内医药业务围绕医保、国谈及基药等重点产品，以医学价值为导向，在合规营销前提下强化循证医学和学术推广，推动重点产品持续放量。国内医药实现营业收入36.30亿元，同比增长3.19%；其中国内自有产品含进口产品实现营业收入33.04亿元，同比增长4.86%。易尼康、希罗达、复方银花解毒颗粒、复方黄黛片、富马酸依美斯汀缓释胶囊、皮敏消胶囊等产品销量均实现同比增长，形成了较为稳固的产品矩阵。

2026年一季度，公司在产品注册和渠道拓展方面也持续推进。报告期内，收到维生素K1注射液两个规格的药品注册证书，获得注射用硫酸多黏菌素B药品注册证书，获得重酒石酸去甲肾上腺素注射用

浓溶液新加坡的上市注册批文。上述进展有助于进一步丰富公司制剂产品组合，并为后续市场准入、渠道建设和商业化推广打下基础。

关于集采方面，公司会根据各产品的竞争格局、成本结构、市场准入情况和长期商业价值，积极、审慎地参与相关集采、挂网及招标工作。对于已进入集采或受到集采影响的产品，公司将通过提升生产效率、优化供应链、加强终端覆盖和产品组合管理，努力降低价格压力对盈利能力的影响。

关于全年制剂业务，公司将继续围绕三个方向推进：第一，持续提升自有重点产品的市场覆盖率和终端可及性；第二，推动新获批产品尽快完成准入、挂网和渠道铺设；第三，依托海外平台，稳步推进重点产品在海外市场的注册、准入和商业化。2025 年年报中也提到，公司以新加坡赛臻公司为东南亚等新兴市场运营中心，持续推动产品注册、销售与市场推广。

总体来看，制剂业务仍然是公司医药板块的重要基础。公司会在合规经营和风险可控的前提下，持续优化产品结构、提升重点产品市场覆盖，并推动国内外制剂业务稳健发展。具体经营结果请以公司后续定期报告和公告披露为准。谢谢！

42、亿立舒正逐步放量，按理说应该贡献一部分利润，且前两年已大幅计提过减值，为何年报中控股子公司亿一生物仍旧大幅亏损？

感谢您的关注与提问。亿一生物虽亏损但收入及利润均逐年增长，且在研项目仍在持续进行中。谢谢！

43、公司多次强调亿立舒等创新药销量大增、海外定价高昂，但 2026 年一季报归母净利润却同比大幅下滑了 30.25%。投资者看到的是“增收不增利”甚至业绩倒退。请问管理层，这些所谓的“利好消息”到底何时能转化为实打实的利润和现金流？如果业绩无法兑现，公司是否认为目前的市值低迷是市场对“画饼”行为的合理用脚投票？

感谢您的关注与提问。2026 年一季度，公司归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润同比增长 9.16%。归母净利润同比下滑主要系收到的与经营相关的政府补助同比减少所致。谢谢！

44、请问财务张总监看到2025年报中子公司亿一生物仍亏损9000多万元，那么在2025年度3.25亿的扣非净利润中传统制剂业务贡献了多少？维生素业务贡献了多少？请直接回答，不要绕弯子。

感谢您的关注与提问。亿一生物虽亏损但营收及利润均逐年增长。各事业部经营情况详见2025年年度报告四、主营业务分析章节的描述。谢谢！

45、公司账上还有现金7.5个亿，但长、短借款20个亿，且一年内到期要还的钱就有3个亿！还有应付账款8个亿！是因为在建工程拖着不急于验收，可以晚支付工程款和设备款，这是行业通用做法，还是公司实际上没钱了？

感谢您的关注与提问。2025年年末公司流动资产高于流动负债，且公司经营性现金流持续稳定。公司所有的工程项目类结算，均按照双方签订的协议进行。谢谢！

46、公司把固定资产、无形资产、在建工程都抵押出去贷款，是用于建设新的厂房吗？是否风险过大？

感谢您的关注与提问。公司抵押系为新建工程项目提供稳定的长期建设资金，支撑公司战略产能布局的落地，为项目融资通用做法。谢谢！

47、2025年亿一生物的营收多少？利润是多少？亿利舒的营收多少？

感谢您的关注与提问。2025年度亿一生物营收及利润详见2025年审计报告中财务报表附注“八、（一）3、重要非全资子公司的主要财务信息”。2025年度亿立舒境内外合计对外发货超过50万支，同比增长超80%。谢谢！

48、公司业绩今年和今后两三年内会不会像前几年一样，出现持续性的下降态势？为什么？

感谢您的关注与提问。过去三年，公司归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润持续增长。截至目前，公司自有产品销售总体稳定。谢谢！

49、请问董秘，如何加强与机构和券商的沟通交流？

感谢。公司重视投资者关系管理工作。我们将积极通过深交所互动易平台、邮件、电话、业绩说明会、股东会等多样化手段加强与投资者沟通交流。谢谢！

50、我是贵公司的股东，持有公司股票六年了，这六年来长期投资者在贵公司的投资上不但没赚到钱，还常年亏损。贵公司对于市值管理有什么想法做法？今年有没有提升股东回报的具体措施？

感谢您的关注与提问。能感受并理解您对公司股票二级市场表现的顾虑，公司一直以来始终坚持“创新与国际化”的发展战略，转型升级也初具成果。同时也时刻谨记创新研发的重要性、必要性及风险性，也在不断总结其中的经验与教训。期待公司长期健康与可持续发展的成果为投资者带来回报，谢谢！

51、面对股价的长期低迷，公司此前曾否认过“出售医药业务专心做维生素”的传闻，表示暂无此规划。既然公司坚持目前的创新药战略，那么请问管理层，在股价如此低估的情况下，公司是否有具体的回购注销计划或大股东增持计划？还是说，管理层认为目前的股价下跌是合理的，并不打算采取任何实质性的护盘行动来保护中小投资者的利益？

感谢您的关注。公司暂无股票回购或增持计划，谢谢！

52、迎水基金代持程先锋股份后还可以在二级市场上买进公司股份吗，代持股份虽未进行交易，但作为一家有影响力的基金公司代持公司股份是否对公司股价有所影响？程董事长有没有取消协议的计划？

感谢您的关注。不存在您所说的情形。作为公司控股股东的一致行动人，需遵循上市公司关于股票变动的相关规定。目前暂无计划。谢谢！

53、公司目前股价已失去在资本市场的融资功能，这对于需要大量研发投入的医药企业来说我认为是很严重的问题。请问目前公司对市值管理日常考核工作有何打算？

感谢您的关注。公司按照《上市公司投资者关系管理工作指引》及《上市公司监管指引第10号——市值管理》等法规要求，对投关工

作有明确的考核指标，包括信披质量与等级、投资者沟通与交流、ESG等，谢谢！

54、你们要不要做市值管理，有没有回购注销的计划？现金流与短期债务到期如何解决？

感谢您的关注。目前公司经营性现金流能较为平稳，并会持续优化资本结构，合理控制财务杠杆水平。目前暂无股票回购计划，谢谢！

55、公司股价跌跌不休，反映了公司目前和今后的真实业绩情况。请问您作为公司董事长，是不是已经开始对公司未来也没有了信心，并准备减持或变相减持股份（比如通过股权质押变现）？

感谢您的关注。公司谋求更安全、可持续发展，未来将始终坚持“创新与国际化”发展战略，针对国内医药行业的发展形势，既会注重创新研发的重要性、必要性与紧迫性，也会结合企业自身的综合能力，考量风险因素。公司已经制定了未来三年整体规划，对未来公司整体发展还是充满信心。公司董事长暂无您所说的计划，谢谢！

56、由于公司的创新药研发最近几年一直止步不前，现有产品竞争力持续下降，最近几年研发的仿制药已经没有市场了，您对公司的前景是不是越来越觉得比较悲观了？

感谢您的鞭策，公司将坚定不移地坚持“创新、国际化”的发展战略，对未来发展充满信心，谢谢！

57、公司有没有进行 2026 年度的工作规划？若有，请回答一下对亿立舒、F-652、断金戒毒胶囊、ACT001 的推进计划是怎么样的，上述产品、管线期望能推进哪些重要节点？

感谢您的关注，请参阅公司 2025 年年报中关于 2026 年的经营计划相关内容，谢谢！

58、程总您好，贵公司基本面近几年持续提升，创新药放量和泛酸钙价格触底反弹双轮驱动，外部指数环境节节攀升，但贵公司股价一直萎靡不振，请问您和贵司是否关注到市场的非理性波动？未来会有哪些举措提振广大股东的信心。

感谢您对公司业务转型升级初步成果的认可。也收到并认可大家对公司这几年研发效率、经营成果的鞭策。公司将坚定不移地坚持“创

新、国际化”的发展战略，追求更安全、更稳健、更持续的发展。谢谢！

59、请问程总对现在公司市值有什么看法？

感谢您的关注与提问。公司近年股价走势可能与投资者期望存在一定差距，公司管理层完全理解并高度重视投资者对于股价稳定的迫切诉求。公司现阶段正在对标优秀同行，全力提升研产销等经营各环节的效率和效益。谢谢！

60、感觉亿帆 2025 年年报出乎意料，不是好，而是差。在号称创新药增长明显的前提下，利润和营收表现实在不忍直视。请问董事长先生，你如何评价这一年的经营成绩？

感谢您的关注与提问。2025 年，受行业政策冲击，创新药尚处布局投入期，短期业绩贡献有限，叠加刚性费用支出增加，全年营收利润表现来看，较行业整体来看中规中矩，确实与我们目标有一定差距。后续公司将持续优化经营管理，加快创新药商业化落地放量，夯实经营基本面，全力推动业绩稳步提升。谢谢。

61、（1）尤其在亿帆医药不景气与股价极度低迷的状况下，建议公司在每个月底写一个简要的经营情况分析，500 字左右也够了，发到公众号或全景网都可以，让投资者及时了解情况，这种沟通对提振信心很重要。希望公司不要推诿，要负责任地做好这件事。（2）关于大额计提，在目前股价超大幅度落后于大盘的情况下，亿帆医药公司至少要对广大投资者承诺未来三年内保证不再大额计提，以便让股价好好休养生息，恢复元气。

感谢您的建议！公司的资产减值、计提与否，需以遵循《企业会计准则》等相关法规为前提与基础。谢谢！

62、企业后续所有项目进展均不能按计划完成，为什么？这些项目盈利前景又如何呢？

感谢您的关注与提问。公司董事会在管理层责任方面已建立绩效考核机制，将管理层薪酬与公司长期价值紧密挂钩。公司后续还将继续优化治理体系，强化战略聚焦，提升经营效率，并加强与市场的沟通，全力以赴以良好业绩回报股东信任。谢谢！

63、程先锋董事长你好，根据最新法规，董秘、财务总监等不能

	<p>兼任其他重要职务，公司什么时候快速处理好董秘冯德崎等人的职务事宜？</p> <p>感谢您的关注与建议。公司将严格执行最新法规修订要求。谢谢。</p> <p>64、企业诉讼标的明显上升，是什么具体原因？</p> <p>感谢您的关注与提问。主要是合同纠纷导致。谢谢！</p> <p>65、请问公司有配合资本反复收割散户吗？</p> <p>感谢您的关注与提问！公司绝不会从事您所述行为，谢谢！</p> <p>66、美国禁用中国创新药数据对贵司有怎样的影响？整体来说是正面的还是负面的？</p> <p>感谢您的关注与提问！目前整体来说影响不大，公司也将继续关注。谢谢！</p> <p>67、程总您好！上海科技大楼竣工后对亿帆医药有什么具体的提升和帮助？</p> <p>感谢您的关注与提问。将作为公司未来研发创新中心，有利于创新研发人才引进，优化研发资源配置及协同效率，提升公司整体研发能力与效率。谢谢！</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>否</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>