

证券代码：000777

证券简称：中核科技

**中核苏阀科技实业股份有限公司**  
**2026年5月9日投资者关系活动记录表**

编号：2026-001

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与	线下：方正证券、国联基金、中信证券、申万宏源、蜂投财富、尚颀投资、光大证券、汇正财经； 线上：通过价值在线（www.ir-online.cn）参加的线上投资者 16 人。
时间	2026年5月9日 14:00-15:30
地点	网络会议地点：价值在线（www.ir-online.cn） 现场会议地点：中核科技 106 会议室
形式	<input checked="" type="checkbox"/> 现场 <input checked="" type="checkbox"/> 网上 <input checked="" type="checkbox"/> 电话会议
上市公司接待人员姓名	马 瀛     董事长 龙云飞   董事、副总经理（主持工作） 鞠 铭     独立董事 匡小兰   总会计师、董事会秘书 李 亮     投资总监、董事会办公室主任 张倩倩   证券事务代表
投资者关系 活动主要内容介绍	本次调研活动已按照有关规定签署调研《承诺书》。接待过程中严格遵循信息披露公平原则，不存在未公开信息泄露情况。 本次投资者关系活动提问沟通主要内容为：  一、沟通问答：

**1、“十五五”期间，国家非化石能源倍增计划对公司业绩的影响程度？**

答：非化石能源倍增计划对公司整体业务构成结构性利好。随着非化石能源项目建设进程加快，公司核电订单将保持相对稳定份额，同时风电、光伏等新能源及综合能源配套项目加快落地，也将带动能源公用领域相关阀门、产品需求释放。

**2、一季度业绩亏损的主要原因？**

答：一季度亏损主要原因是收入、毛利额减少，减少利润：部分订单未到交货期，大量完工产品当月未及时发运，无法计入当期营收。

**3、除核工程以外的产品收入都在显著下降，毛利率也维持低位，是行业下滑，市场竞争加剧的被动结果，还是公司调结构的主动选择，26年收入是否会回升？**

答：公司非核业务板块收入阶段性回落、毛利率承压，既有行业外部环境因素，也有公司主动优化业务结构的内部考量。外部来看，通用阀门行业市场竞争趋于激烈，行业低价内卷现象突出，对传统通用类产品订单承接和盈利空间形成一定压制。内部层面，公司基于长远经营质量考量，主动推进产品结构优化，优先聚焦高附加值、高匹配度的优质业务，阶段性带来非核业务营收短期波动。

后续公司将通过推进产品降本增效、深化内部管理及业务结构调整，持续完善采购供应链框架体系，进一步优化产品盈利水平与订单质量。

**4、25年总体收入规模出现了下降，除了核工程以外，公司是否还有新的收入和利润增长点？**

答：2025年公司整体营收规模有所承压，在传统核工程主业之外，公司已着力培育新的业绩增长点。目前，公司运维服务中心专业能力与市场服务体系持

续完善，市场拓展成效显著，已逐步成长为公司新的收入及利润增长点。

**5、公司海外收入占比仍然很低，25 年还出现了下降，在国内内卷严重的情况下，公司出海为何如此迟缓，公司管理层是否对出海展现了足够高的重视并投入了足够多的资源，公司在出海方面难以突破的瓶颈和制约因素是什么，26 年是否有希望克服并实现境外收入的显著增长。**

答：公司高度重视国际化经营与海外市场布局，管理层始终将出海拓市作为中长期重要发展方向，已从完善海外网点布局、搭建专业国际化人才梯队、制定专项海外市场开发策略、优化境外销售管理模式等方面，持续投入资源、系统推进国际化业务拓展。

现阶段公司海外收入占比偏低且 2025 年有所波动，出海进程相对偏缓，主要受多重内外部瓶颈制约：内部层面，公司海外深耕运营经验仍在积累过程中，国际化专业人才储备尚有提升空间。外部层面，中东地缘冲突持续，增加国际化市场拓展的不可控风险。

**6、公司 25 年计提减值那么多钱，公司业务亏损严重吗？**

答：公司计提资产减值并不代表主营业务出现实质性亏损。

本次减值计提主要基于会计准则审慎性要求，结合年末资产清查、应收款项信用风险评估、部分存量存货及项目资产减值测试等客观因素进行的合规会计处理，属于阶段性、非经营性的财务计提行为。

**7、中核海得威的补税事项对公司 25 年净利润的最终影响是多少？**

答：参股公司中核海得威 2025 年补缴合计约 2.71 亿元。公司持有中核海得威股比 27.9%，根据持股比例，上述事项影响公司 2025 年度归母净利润约

0.75 亿元。

### **8、核电业务竞争情况？**

答：核电阀门行业具备准入门槛高、资质认证严、技术门槛高的特点，行业整体竞争格局相对稳定。

核电阀门在设计、制造、质量管控等方面均受到严格监管，相关资质认证、核级体系准入构成核心竞争优势。公司深耕行业多年，前期持续保持稳定研发投入，在核级资质体系、产品认证、工艺制造及质量管控等方面布局完善、积淀深厚，具备明显的先发优势和综合配套能力。

同时也客观看到，行业内同行企业技术实力与制造能力也在持续提升，在部分细分品类、常规岛产品领域存在一定市场竞争。公司将继续依托技术研发、交付能力及品牌口碑优势，持续优化产品结构与成本管控，巩固核心市场份额，保持在核电阀门领域的行业领先地位。

### **9、请问公司哪些高价值核电阀门产品，纽威股份已经量产供货并形成了竞争？**

答：公司在核电高端高价值阀门领域，已形成较强的技术和供货优势，代表产品主要包括爆破阀、主蒸汽隔离阀、稳压器先导式安全阀等核心关键阀类。

### **10、在手核电订单金额，26 年预计交付的项目有哪些，金额有多少？**

答：在手核电订单约 25 亿，今年预计交付项目有漳州、白龙、石岛湾、廉江、徐大堡、陆丰、金七门等项目。

### **11、25 年核工程收入接近 10 亿元，增速有所放缓，是否已触及天花板，26 年是否还有增长空间？**

答：公司始终秉持质量优先、安全为本的原则，坚持在产品质量、制造工艺、安全保障可控的前提下，

	<p>稳步有序扩充产能、承接新增订单。</p> <p>随着后续国内核电新项目有序核准开工、存量机组运维改造及各类配套工程持续释放需求，行业基本面仍有支撑。后续公司依托自身核级产品资质、技术储备及产能配套能力，紧跟行业项目投放节奏，稳健承接优质订单，核工程业务仍具备合理的增长空间。</p> <p><b>12、新建核电站核电阀门的交货时点？公司核岛主阀门的占比以及在运行核电站的阀门占比。</b></p> <p>答：新建核电站的核电阀门交货节奏，整体受工程建设、现场施工安装节点统筹约束，一般交货周期约 2~3 年。从公司产能配套来看，目前产能条件可同步满足每年 8 台核电机组的阀门配套需求，产能保障能力较为充足。</p> <p>在市场份额方面，公司在核级关键阀门综合市场占有率超 50%；同时，在运核电站运维、技改及更换类阀门市场，公司依托技术资质、产品可靠性及供货服务能力，也保有优势。</p> <p><b>13、公司新增产能的释放节奏。</b></p> <p>答：公司紧抓国家积极发展核电的历史机遇，分阶段推进产能建设。截止目前，核电领域新增的大型加工设备已陆续投入使用，产能充分释放；自动化生产线建设有序推进，将逐步形成产能。</p> <p>公司产能释放坚持循序渐进、按需匹配原则，优先保障核岛关键核心件交付，稳步扩充常规岛配套加工能力。随着产能持续达产增效，将有效承接后续核电新建机组订单需求。</p> <p><b>二、参观公司产品陈列室。</b></p>
附件清单 (如有)	无
日期	2026. 5. 9