

上能电气股份有限公司  
投资者关系的活动记录表

股票简称：上能电气

证券代码：300827

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 现场参观
参与人员姓名及单位名称	参与公司 2025 年度及 2026 年第一季度网上业绩说明会的投资者
时间	2026 年 05 月 11 日 15:00-17:00
地点	价值在线 ( <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ) 网络互动
公司接待人员姓名	董事长：吴强 董事会秘书、财务总监：陈运萍 独立董事：纪志成
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>1. 请问 2025 年公司整体经营业绩表现如何？</b> 答：2025 年公司实现营业总收入 56.30 亿元，同比增长 17.95%；实现归母净利润 4.63 亿元，同比增长 10.48%，扣非归母净利润 4.48 亿元，同比增长 8.72%。谢谢！</p> <p><b>2. 公司储能业务 2025 年发展情况如何，行业地位如何？有什么核心竞争力？</b> 答：2025 年公司储能业务实现营收 20.37 亿元，营收占比达 36.18%。根据中关村储能产业技术联盟（CNESA）的统计，公司 2021-2025 年连续五年国内储能 PCS 出货量稳居前两名；根据 S&amp;P Global 的统计数据，2024 年，公司储能 PCS 全球出货量位列第五，是国内储能赛道领军企业。公司拥有体系完整、经验丰富的研发团队与国家级实验平台，在光伏及储能领域具备全场景解决方案与前瞻技术（如构网型技术）的领先优势；凭借卓越的产品与服务，与全球顶级能源企业建立了稳固合作，海外市场拓展成效显著，品牌国际影响力持续增强；公司行业地位稳固，出货量位居全球前列，并获多项国家级资质认证；同时，规模化的智能制造与稳定供应链为产品的大规模交付与品质提供了坚实保障。</p> <p><b>3. 管理层对于公司 2026 年整体的经营核心目标和战略重点是什么？</b></p>

	<p>答:2026 年公司核心战略聚焦四大方向：一是巩固和强化公司在光储行业的优势地位；二是深耕全球化布局，加快完善全球化的服务体系；三是继续强化研发创新能力和提升人才梯队建设能力；四是继续提升公司运营管理水平。谢谢！</p> <p><b>4. 贵司 2026 年 Q1 光伏逆变器业务和储能业务应收是多少，和去年同期同比增长如何？</b></p> <p>答:感谢您的关注！具体情况请关注公司定期报告。谢谢！</p> <p><b>5. 在绿氢相关业务上会有进一步布局吗？</b></p> <p>答:公司已布局绿氢业务，公司制氢电源产品主要包括制氢电源单机和制氢电源一体机。目前可提供 1.425~17.1MW 全功率段制氢电源产品，适配 200~3000m<sup>3</sup>/h 电解槽，可实现对可再生能源（风光等不稳定电源）的快速功率跟踪，更高精度的为电解槽提供安全、稳定的直流电，助力绿氢的规模化发展。谢谢！</p> <p><b>6. 未来在海外市场区域布局上有哪些规划？</b></p> <p>答:公司将坚定立足“国际”战略，在巩固中东非、印度等现有市场的同时，积极推进一带一路沿线新兴市场的拓展，并聚焦欧洲光储市场的突破，加大资源投入，优化产品布局和渠道建设。服务体系将围绕全球化布局，进一步提升平台建设和信息化运维水平，为全球客户提供更优质、高效的服务。谢谢！</p> <p><b>7. 你好，请问欧盟政策对公司的具体影响</b></p> <p>答:公司将密切关注欧盟相关政策动态，持续提升基于全球化运营的供应链管理体系和售后服务体系以应对国际贸易环境变化，保障欧洲业务的稳健推进。谢谢！</p> <p><b>8. 公司在市值管理和提升投资者回报方面有哪些具体的计划？</b></p> <p>答:公司高度重视市值管理工作，将持续加强内部经营管理、积极拓展业务，推动经营管理水平与盈利能力稳步提升，持续稳定地分红，以更好地回报广大投资者。具体进展请关注公司公告。谢谢！</p> <p><b>9. 请问公司采取了哪些新的有效措施来加快回款？</b></p> <p>答:公司优化了信用管理制度，严格执行客户信用评估，并针对重点客户实施专项催收机制，以降低坏账风险并加速资金回流。通过加强项目结算和回款考核，将回款指标纳入业务部门绩效考核，确保资金高效周转。未来，公司将持续通过精细化运营和制度完善保障回款效率。感谢您对公司的关注！</p> <p><b>10. 公司在手订单情况如何？</b></p> <p>答:公司目前生产经营正常，订单获取与项目交付有序推进，整体经营情况保持稳健。具体情况请关注公司公告。谢谢！</p>
日期	2026 年 05 月 11 日