

证券代码：300911

证券简称：亿田智能

债券代码：123235

债券简称：亿田转债

浙江亿田智能厨电股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2026年5月11日（周一）下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、亿田智能 董事长孙伟勇 2、亿田智能 董事、总经理孙吉 3、亿田智能 财务总监陈洪 4、董事会秘书董博 5、独立董事朱国庆 6、保荐代表人孙江龙
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司 2025 年研发费用同比下降，研发人员数量缩减，请问是否会影响未来产品创新与核心竞争力？</p> <p>尊敬的投资者您好！公司持续强化创新驱动，研发人员减少主要系内部组织架构调整、优化人员配置以提升组织运行效能，并非与技术引领战略背离。公司聚焦集成灶主业关键技术研发、保留核心研发团队与专利储备，通过精准定向投入、产学研协同创新，持续推进产品迭代与技术升级，不会削弱长期产品创新能力和核心竞争壁垒。谢谢！</p> <p>2、2025 年与 2026 年一季度营业收入大幅下滑，除行业需求疲软外，公司自身产品、渠道层面是否存在其他影响因素？</p>

尊敬的投资者您好！一季度营收下滑因素除行业需求疲软外，产品结构有待优化；传统渠道动销乏力，新兴流量、家装工程及旧房翻新等增量渠道转化不足，共同拖累营收表现。谢谢！

3、控股股东与实控人长期稳定持股，未出现大额减持，请问公司对稳定股价有哪些具体安排？

尊敬的投资者您好！目前公司主营业务在稳步推进，股价走势受二级市场影响因素比较多，公司未来将专注于提升自身盈利水平，力求以更好的经营业绩回馈股东。谢谢！

4、2026年一季度公司亏损收窄、现金流改善，是不是意味着公司经营已经触底回升？

尊敬的投资者您好！公司将继续保持严格的成本费用管控基调，以“总量压缩”及“结构优化与效率提升”为抓手，推动成本费用常态化、精细化管理。在当前复杂的行业环境下，公司坚持“稳中求进、以进促稳、转型突破”的原则，以“二次创业”的精神，狠抓重点工作攻坚，努力实现经营止跌回稳、奋力开创新的发展局面。谢谢！

5、集成灶行业持续低迷，公司除了发展算力业务，还有哪些办法提升主营业务收入？

尊敬的投资者您好！面对集成灶行业低谷，公司一方面通过扁平化、数字化、扶优汰劣稳住经销基本盘；另一方面大力突破家装整装渠道，从新房依赖转向存量与整装增量。2026年核心是优化渠道结构、提升直销占比、降低单一渠道风险，构建更稳健、多元的全渠道体系。感谢您的关注。谢谢！

6、公司终止原募投项目并将资金补流，资金使用效率明显提升，请问2026年现金流管理与资产结构优化的具体计划是什么？

尊敬的投资者您好！2026年，公司将以不超15亿元闲置资金开展低风险现金管理，增厚收益；严控非主业资本开支，聚焦厨电与套系化主业，布局科技新赛道，发展算力AI业务，确保资金精准投向高回报领域，持续改善现金流与资产质量，增强资

本市场信心。谢谢！

7、面对厨电行业低谷，公司在经销渠道优化、家装渠道拓展方面取得了哪些进展？2026年渠道结构调整的目标是什么？

尊敬的投资者您好！面对行业低谷，公司一方面通过扁平化、数字化、扶优汰劣稳住经销基本盘；另一方面大力突破家装整装渠道，从新房依赖转向存量与整装增量。2026年核心目标是优化渠道结构、提升直销占比、降低单一渠道风险，构建更稳健、多元的全渠道体系。感谢您的关注。谢谢！

8、公司货币资金大幅减少，应收账款、其他应收款增加，是否存在资金周转紧张的情况？

尊敬的投资者您好！目前公司各项经营管理正常，现金流良好。谢谢！

9、2026年一季度股东总数有所变化，请问公司近期是否有机构调研，市场关注度如何？

尊敬的投资者您好！股东户数会随市场交易正常波动，属于二级市场常见现象。公司始终重视投资者沟通，日常通过业绩说明会、互动平台、公开披露等方式保持与市场的交流。谢谢！

10、公司布局算力这个热门赛道，目前有没有确定的大客户和长期订单，未来能给公司带来多大收益？

尊敬的投资者您好！！衷心感谢您对公司的持续关注与信任。关于您关心的客户情况，业绩表现等核心信息，我们始终秉持公开透明的原则，您可随时通过公司官网、巨潮资讯网等指定信息披露平台，查阅最新发布的季度/半年度/年度报告及专项公告，获取全面、详实的数据与分析。谢谢！

11、2025年公司主体评级展望被调整为负面，请问公司采取哪些措施改善评级与资本市场信心？

尊敬的投资者您好！公司可转债评级系专业评估公司根据公司情况进行评估确定的评级。公司将从多方面多措并举修复经营基本面与资本市场信心：一是聚焦集成灶核心厨电主业，持续优化产品结构，精耕线下渠道并发力旧房翻新、以旧换新，同时全

面降本控费、优化组织人员架构，压缩非必要开支稳固盈利基础；二是对算力新业务聚焦高毛利项目以减少亏损拖累；三是持续优化财务与现金流管理，强化供应链及内部资金管控，合理控制有息负债规模、稳定资产负债率，按期履约债券本息，做好闲置资金精细化管理；四是主动加强与评级机构、券商及各类机构投资者的常态化沟通，严格规范信息披露、及时公告重大经营与业务调整事项，全力修复资本市场及评级机构对公司的信心。谢谢！

12、公司在算力业务板块已完成庆阳智算中心投运，是燧原科技 S 级经销商。请问 2026 年算力业务的收入与利润贡献目标是多少？何时能实现规模化盈利？

尊敬的投资者您好!!衷心感谢您对公司的持续关注与信任。关于您关心的业绩表现等核心信息，我们始终秉持公开透明的原则，您可随时通过公司官网、巨潮资讯网等指定信息披露平台，查阅最新发布的季度/半年度/年度报告及专项公告，获取全面、详实的数据与分析。谢谢！

13、算力业务属于重资本投入行业，公司 2026 年在算力板块的资本开支计划是多少？资金来源如何保障？

尊敬的投资者您好!公司的财务状况请您参见巨潮资讯网等指定信息披露平台，查阅最新发布的季度/半年度/年度报告及专项公告，获取全面、详实的数据与分析。算力业务属于重资本投入行业，公司做好风险把控，结合相关金融工具，进行算力业务的有序拓展。谢谢！

14、2025 年度公司没有分红送转，未来满足什么条件才会重启现金分红，回报中小股东？

尊敬的投资者您好!公司高度重视股东回报，在充分考虑公司盈利规模、现金流量状况、发展阶段及当期资金需求等因素的前提下，制定持续、稳定、积极的分红政策，以稳定的业绩回馈股东。谢谢！

15、庆阳算力中心目前进度如何？和燧原的合作目前是什么模式？有没有持股？110 亿算力合同是不是彻底告吹？

	<p>尊敬的投资者您好！感谢您对公司的关注。公司与燧原合作的具体信息您可以查阅公司披露的相关公告。公司认真做算力的决心是经过深思熟虑的，从来没有改变，也未动摇，再次感谢您的理解与支持！谢谢！</p> <p>16、请问目前公司经营是否正常？</p> <p>尊敬的投资者您好，公司目前正常存续、持续运营，感谢您的关注。谢谢！</p> <p>17、领导，您好！我来自四川大决策，请问，公司其他产品收入同比增长 21.88 但毛利率为负，全年该业务的优化或调整计划？</p> <p>尊敬的投资者您好！公司其他产品处于投入初期，毛利率承压，后期公司会针对市场变化，把控风险的前提下进行业务拓展。关于您关心经营进展及业绩表现等核心信息，我们始终秉持公开透明的原则，您可随时通过公司官网、巨潮资讯网等指定信息披露平台，查阅最新发布的季度/半年度/年度报告及专项公告，获取全面、详实的数据与分析。衷心感谢您对公司的持续关注与信任。谢谢！</p>
附件清单(如有)	无
日期	2026 年 5 月 11 日