

贵州信邦制药股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2026-5-11

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
活动参与人员	1、董事、总经理：孔令忠 2、独立董事：刘杰 3、副总经理、财务总监：肖娅筠 4、副总经理、董事会秘书：陈船 5、通过全景网“投资者关系互动平台”参与2026年贵州辖区上市公司投资者集体接待日活动暨2025年度业绩说明会活动的投资者
时间	2026年5月11日（周一）15:30至17:30
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）
形式	线上问答
交流内容及具体 问答记录	<p>公司于2026年5月11日参与了2026年贵州辖区上市公司投资者集体接待日活动暨2025年度业绩说明会活动，公司管理层针对投资者提问进行回答：</p> <p>1、信邦制药的两起案件对上市公司的后续发展有何重大影响？</p>

您好，公司及子公司所涉诉讼事项的结果存在不确定性，可能对公司的生产经营带来不利影响，导致营业收入的减少。公司管理层将积极应对可能发生的危机和风险，以最大程度降低前述不利影响。感谢您对公司的关注！

2、管理层您好。面对当前宏观经济环境，公司在下半年（或未来一年）面临的毛利率压力主要来自哪些环节？公司目前是否有具体的措施（如产品结构调整或成本转移）来维持或提升盈利水平？

您好，公司在未来一年的毛利率压力主要来自于三个方面：一是随着医药行业监管力度持续加大，法规及行业相关标准日趋严格，公司所涉诉讼事项的结果存在不确定性，可能对公司的生产经营带来不利影响，导致营业收入的减少；二是国家医保部门药品器械集采工作的持续深入推进，产品售价降低将带来毛利率的下降；三是医保部门与医院的DIP或DRG结算模式全面推行，对医疗收费的合理控制将带来医院板块营业收入的减少，从而拉低毛利率水平。

针对公司的三大业务板块，公司拟采取以下措施维持或提升盈利水平：针对制药板块，加强采购管理，通过季节性集中采购降低中药材成本，持续生产工艺改进以提高成品收率降低生产成本；针对流通板块，随着配送品种中集采产品比例提升，回款时间缩短，应收款项周转率提高，同时，公司对现有客户进行梳理，对回款质量较差的客户减少发货或终止业务，从而降低资金占用，维持或提升盈利水平；针对

	<p>医疗服务板块，规范诊疗行为，加强医疗成本控制，开展医疗部门鼓励的高技术含量诊疗项目，从而提高盈利水平。</p> <p>3、1、公司的应收款项比往年有所好转，但仍然每年有20多个亿应收未收，每年的营业收入才60个亿左右，其中应收未收款占了营业收入的1/3，这肯定严重影响公司发展，是什么原因造成了这么大额度的应收未收款？公司采取什么措施解决这一问题？2、公司净利润虽然提高了，但是营业收入整体是下降的。营业收入连续下降的主要原因是什么？公司采取什么措施应对？谢谢。</p> <p>您好，感谢您对公司的关注，现就您关心的问题回复如下：（1）公司主要客户为医院、医药企业，产品销售以赊销为主。截至2025年12月31日，公司1年以内应收账款期末账面余额为20,012.04万元，占应收账款期末账面余额的比例为73.80%，应收账款维持在正常水平。公司将持续优化应收账款的管理工作，不断加强对客户的资信管理，积极做好应收账款的催收工作，以期进一步改善回款情况。（2）公司2025年营业收入下滑主要原因系医院及医药批发业务的经营规模受市场环境、行业政策等因素影响有所收缩。未来公司将继续发挥集医疗服务、医药流通和医药制造的医疗健康全产业链优势，不断提升经营质量和效益，持续推进业务拓展，保持公司的可持续性发展。感谢您对公司的关注！</p>
--	---



关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	无
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无