

证券代码：002318

证券简称：久立特材

浙江久立特材科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：113

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	投资者网上提问
时间	2026年5月11日（周一）下午 15:00~17:00
地点	通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员	董事长李郑周 董事会秘书寿昊添 财务总监章琳金 独立董事柴晓岩
活动主要内容介绍	<p>1、近年来国内石油化工项目投资增速很低甚至负增长，请问石油化工行业对贵司的业绩影响未来还会持续么，会持续多久？贵司有没有信心通过高端产能走出第二增长曲线，摆脱传统业务的疲态。</p> <p>您好，石油化工天然气领域是公司产品下游应用的重要领域，营收占比约60%。虽然国内部分传统化工投资增速有所放缓，但该行对高性能、耐腐耐压管材的存量更新及结构化升级需求依然持续，叠加公司近些年海外油气市场的积极拓展，因此该板块仍将是公司长期稳定的业绩支撑。与此同时，公司有信心通过布局高端产能穿越周期：一是持续加码深海油气、页岩气、化工新材料等高端场景管材，推进年产2万吨高性能管材等项目，提升高附加值产品占比；二是加快核电、航空航天、半导体等高端领域国产替代，打造第二、第三增长曲线。公司将继续坚持“高端化、国际化”战略，逐步弱化传统领域行业周期，驱动价值稳健增长。谢谢！</p>

2、2026年，哪些行业对不锈钢管的需求下降较多？

您好，从当前行业趋势看，部分传统应用领域对不锈钢管的需求增速有所放缓，受宏观需求、投资节奏及同质化竞争等因素影响，中低端、标准化产品市场竞争有所加剧。但从中长期看，行业需求结构正持续升级，高性能、高品质、高附加值产品的发展趋势日益明确。尤其在核电、航空航天、能源装备、海洋工程等领域，相关需求仍具有较强韧性和良好发展空间。公司将继续坚持高端化、专业化、国际化的发展方向，聚焦高性能不锈钢、特种合金及高端管材等核心业务，积极把握高端及新兴应用领域的发展机遇，不断提升产品竞争力和抗风险能力。谢谢。

3、2025第四季度，2026第一季度，减去永兴投资收益后，营业收入和利润都下滑不少，请问公司在二三四季度能有信心完成全年目标吗，有什么新的利润增长点。

您好，公司2025第四季度、2026年第一季度扣非业绩承压，主要系同期EBK大项目集中交付，叠加永兴投资收益影响。目前公司重点布局核能、航空航天、半导体、深海油气等高附加值赛道，相关产品正加速产能释放与市场落地，将成为公司后续最重要的核心利润增长点。感谢您的关注！

4、关于1季度利润环比下跌主要有哪些原因？

您好，公司2026年一季度经营业绩环比实际实现增长，第一季度归母净利润3.95亿元，较去年第四季度环比增长59.3%；扣除非经常性损益后的归母净利润1.78亿元，环比去年第四季度增长63.0%。感谢您的关注！

5、请问贵司在2025年取得了哪些重大进步、还有哪些重大问题需要解决？

您好，2025年，公司围绕既定战略持续推进各项经营管理工作，在提升经营质量、优化产品结构、加强研发创新、完善股东回报及投资者沟通等方面积极开展相关工作。根据已披露信息，公司持续布局高附加值产品和核电、航空等新兴应用领域，稳步加大研发投入，不断积累专利及技术储备；同时，积极推进现金分红、股份回

购和投资者关系管理等工作。同时，公司也关注外部市场竞争、下游需求变化及相关产品放量节奏等因素可能对经营带来的影响。后续，公司将继续围绕战略方向，持续做好技术研发、市场开拓、成本管控和风险应对等工作，努力推动公司实现稳健、可持续发展。谢谢。

6、能否解答1季度环比利润大幅下跌，主要原因是什么？

您好，公司2026年一季度经营业绩环比实际实现增长，本季度归母净利润3.95亿元，较去年第四季度环比增长59.3%；扣除非经常性损益后的归母净利润1.78亿元，环比去年第四季度增长63.0%。感谢您的关注！

7、能否解答一下1季度扣非利润大幅下跌主要有哪些原因？

您好，影响公司2026年一季度业绩的主要因素：一是上年同期存在大订单集中交付，基数较高，对同比增速形成一定压力；二是中东局势对部分外贸订单交付节奏造成阶段性影响，部分项目进度有所延后。公司将持续跟进订单交付、优化成本管控，具体经营数据请以公司一季度报告为准。感谢您的关注！

8、祝久立特材业绩翻倍增长，祝所有的投资者前途似锦，心想事成，万事胜意！都能有高收益。

感谢您的祝福，也祝您投资顺利。近年来，公司业绩提升既受益于国家高端制造产业发展的良好机遇，也离不开公司在技术研发、产品升级、精益制造和市场开拓等方面的持续投入。未来，公司将坚持高端化、专业化、国际化方向，围绕核电、航空航天、能源装备、石油化工等领域，聚焦高性能不锈钢、特种合金及高端管材装备制造等核心业务，加快高附加值产品推广和高端市场拓展，不断提升技术实力、产品竞争力和抗风险能力，以更好业绩回报投资者。

9、董事长好，在AI浪潮的背景下，公司准备如何拥抱AI。准备如何围绕AI调整布局？大致的计划和目标是什么？谢谢

您好，公司拥抱AI主要聚焦于工业制造场景的深度应用，而非盲目追逐热点。目前公司以“5G+工业互联网”为基础，已构建AI

驱动的资源调度与决策优化系统，具体应用包括：数字孪生与工艺优化、AI视觉检测系统（如钢管表面瑕疵在线检测）以及数据中台智能决策等。未来，公司将继续推动AI与精益管理、生产业务的深度融合，致力于通过智能化手段提升生产协同效率、产品质量控制力及精细化管理水平，持续打造新质生产力，赋能主业高质量发展。谢谢！

10、1季度利润大幅下跌主要有哪几个主要原因？

您好，影响公司2026年一季度业绩的主要因素：一是上年同期存在大订单集中交付，基数较高，对同比增速形成一定压力；二是中东局势对部分外贸订单交付节奏造成阶段性影响，部分项目进度有所延后。公司将持续跟进订单交付、优化成本管控，具体经营数据请以公司一季度报告为准。感谢您的关注！

11、影响1季度业绩的主要点是什么？

您好，影响公司2026年一季度业绩的主要因素：一是上年同期存在大订单集中交付，基数较高，对同比增速形成一定压力；二是中东局势对部分外贸订单交付节奏造成阶段性影响，部分项目进度有所延后。公司将持续跟进订单交付、优化成本管控，具体经营数据请以公司一季度报告为准。感谢您的关注！

12、与瑞典合瑞迈、Mannesmann Stainless Tubes（MST）、法国瓦卢瑞克集团、日本制铁、TUBACEX集团等公司相比，贵公司有没有差距、有哪些差距？

您好，与国际领先企业相比，公司在部分高端产品单价以及复杂工况应用数据积累等方面仍存在一定提升空间。对此，公司正依托全产业链协同带来的成本与制造优势，持续推进产品结构优化和高端化升级，部分关键产品已实现国产化替代并形成批量供货能力，体现了公司在技术研发、工艺提升和市场开拓方面取得的积极进展。同时，公司也在通过收购优质标的等方式，稳步完善全球化研发、制造与服务布局，持续增强综合竞争力。未来，公司将继续围绕高端产品、核心技术和国际化能力建设加大投入，努力在更多细分领域实现突破。谢谢！

13、与Butting、EEW集团等公司相比，贵司有没有差距、有哪些差距？

您好，与国际领先企业相比，公司在部分高端产品单价以及复杂工况应用数据积累等方面仍存在一定提升空间。对此，公司正依托全产业链协同带来的成本与制造优势，持续推进产品结构优化和高端化升级，部分关键产品已实现国产化替代并形成批量供货能力，体现了公司在技术研发、工艺提升和市场开拓方面取得的积极进展。同时，公司也在通过收购优质标的等方式，稳步完善全球化研发、制造与服务布局，持续增强综合竞争力。未来，公司将继续围绕高端产品、核心技术和国际化能力建设加大投入，努力在更多细分领域实现突破。谢谢！

14、在哪看得到业绩？

您好，公司的经营业绩数据，按监管要求在定期报告（季度报告、半年度报告、年度报告）中披露，您可通过巨潮资讯网等信息披露平台查阅。感谢您的关注！

15、年产20000吨核能及油气用高性能管材项目投产后预计能增加多少营业收入？

您好，该项目将提升核电管道、油气高端管线产能，强化能源装备领域竞争力。实际营收受市场需求、项目认证进度影响，存在不确定性。项目正按计划推进，产能及效益释放请以公告为准。感谢您的关注！

16、EBK公司升级改造项目投产后预计能增加多少产量和营业收入？

您好，该项目将提升EBK公司高端管材的生产与交付能力，助力公司进一步拓展海外复合管高端市场份额。实际产量与营收受市场环境、客户订单影响，存在不确定性。项目正按计划推进，后续进展请以公告及定期报告为准。感谢您的关注！

17、清洁能源及电子材料产业化项目投产后预计能增加多少产量和营业收入？

您好，该项目面向氢能、半导体等新兴领域，投产后将为公司

拓展新增长赛道。实际产量与营收受行业发展、客户认证进度影响，存在不确定性。项目正按计划推进，后续进展请以公告及定期报告为准。感谢您的关注！

18、特冶二期项目投产后预计能增加多少产量和营业收入？

您好，该项目将提升高端特种合金冶炼能力，为核电、航空航天、化工等领域提供材料支撑。投产后实际产量与营收受下游需求、产品结构影响，存在不确定性。目前项目建设正按计划推进，将助力提升产业链一体化水平，效益情况请以公告为准。感谢您的关注！

19、请介绍一下贵司未来五年的发展规划。

您好，未来五年公司将继续坚持“高端化、国际化、数字化、绿色化”战略，推动从“经营增长”向“价值增长”转变。重点聚焦能源转型、核电、航空航天等领域，攻关高性能合金材料技术，加速进口替代；推进板材、丝材、棒材等深加工布局。坚持“战略协同、风险可控”原则，通过收并购完善产业链。同时，加快全球化研发、制造与营销体系建设，稳步升级海外基地，提升国际市场份额。内部管理上，深化阿米巴与精益管理融合，推进智能制造与数字化转型，优化供应链与资金效率，全面提升经营质量与核心竞争力。谢谢！

20、油气输送用耐蚀管线项目投产后预计能增加多少营业收入？

您好，该项目投产后将提升公司在油气输送领域产能，实际营收将受市场环境、产品价格及订单落地进度等因素影响，存在不确定性。目前项目建设正按计划推进，效益释放情况请以公司公告及定期报告为准。感谢您的关注！

21、请问欧美贸易壁垒对贵司影响有多大？

您好，目前公司对欧美直接出口产品占营业收入的比例较小。为有效应对贸易壁垒，公司已实施全球化布局，因此相关关税及贸易政策对公司整体经营影响有限。谢谢。

22、海洋工程用耐蚀材料超长盘管项目投产后预计能增加多少产量和营业收入？

您好，该项目投产后将提升深海油气等领域高端管材产能，实际产量与营收受市场需求、客户订单落地进度影响，存在不确定性。项目正按计划推进，公司将加快产能及效益释放，具体以公告为准。感谢您的关注！

23、中东战后重建，贵司有没打算积极参与管道建设，充分利用EBK公司资源。

您好，公司持续关注中东地区战后重建及基础设施恢复相关机会。若未来当地重建进程有序推进、市场需求逐步释放，公司将依托自身在中高端管材领域的产品优势、项目经验及国际化布局，审慎评估参与相关项目的机会。EBK公司在区域市场资源、客户拓展及本地化经验方面具有一定协同作用，有助于公司更好把握海外项目需求，提升国际业务拓展能力。但相关机会能否最终转化为实际业务，还要结合当地形势、项目进展、风险控制要求以及公司整体战略安排等多方面因素综合判断，存在一定不确定性。公司将坚持稳健经营，在合规和风险可控前提下，持续关注包括中东在内的海外市场机会。谢谢！

24、最近久立走势严重跑输大市，管理层有没考虑回购注销，而不是股票激励。

您好，感谢您对公司的关注与建议。二级市场股价短期受宏观经济、行业周期、市场情绪及资金面等多重因素综合影响，公司对此高度重视，也深刻理解大家的心情。关于回购注销的建议，公司会结合自身财务状况、现金流规划及长远发展战略进行综合审慎评估。目前公司实施股权激励计划，旨在建立健全长效激励机制，将核心员工利益与公司及股东的长远价值深度绑定，通过提升经营质量最终实现多方共赢。公司将继续聚焦主业，努力以更好的业绩回报投资者。谢谢！

25、请问出口许可证管理对贵司影响有多大？

出口许可证管理对公司整体影响有限可控，无实质性经营冲击。公司资质完备，已完成全品类出口许可证办理，业务办理流程稳定顺畅。短期仅少量增加合规管理成本；中长期将推动行业低端

	<p>产能出清、规范出口竞争格局，进一步巩固并放大公司高端管材的龙头壁垒与全球竞争优势。感谢您的关注！</p> <p>26、公司在核电用不锈钢管领域的市场份额与技术优势如何？全年核电业务的增长目标与订单保障情况？</p> <p>您好，电力板块（含核电业务）系公司产品的主要应用领域之一，其营收占比约为15%，是公司营业收入及利润的重要支撑。近年来，国家针对核电领域投资已出台明确的产业指引，公司将积极响应国家战略部署，紧抓行业发展机遇，力争获取更多优质订单。</p>
<p>附件清单</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2026年5月11日</p>