

证券代码：300341

证券简称：麦克奥迪

麦克奥迪(厦门)电气股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026 - 001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与麦克奥迪（300341）2025年年度报告网上说明会的全体投资者
时间	2026年05月11日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长 史红 董事、总经理 廖显胜 独立董事 肖伟 董事会秘书、副总经理 李臻 财务负责人 刘亚军
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 尊敬的史红董事长、各位董事、管理层： 作为公司中小股东，现就公司未来发展及控股股东赋能事宜，提出以下质询，恳请明确答复： 1. 亦庄控股对麦克奥迪的长期战略定位是什么？</p> <p>2. 依托北京亦庄国资平台优势，未来将通过哪些具体举措赋能公司业务发展？有无资产注入、产业协同、研发创新的落地计划？</p> <p>3. 新一届管理层将如何提升经营业绩、完善公司治理？是否有稳定的股东回报与市值管理方案？ 恳请管理层就上述问题给予清晰、务实的解答，感谢！</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！ 根据2025年年报及董事会工作报告，</p>

控股股东北京亦庄投资控股有限公司支持公司锚定“数智化、高端化、国际化的科技集成服务商”战略定位，聚焦数智医疗、智慧光学、智能电气三大核心业务。公司将持续强化与亦庄产业集群的协同，通过“科技赋能+资本协同”双轮驱动，推动向价值链高端转型。公司将严格遵循《重大资产重组管理办法》依法履行信披义务。公司已实施2024-2026年度股东回报规划，规定在盈利且现金充足时，现金分红比例不低于当年可分配利润的20%。公司严格按照《上市公司监管指引第10号——市值管理》要求，综合运用现金分红、股权激励、投资者关系管理和信息披露等方式，促进投资价值合理反映，并持续聚焦主业发展以维护股东权益。 谢谢关注！

2. 请问史红董事长，对于越滚越大的应收账款侵蚀了公司的整体利润，导致公司股价持续低迷，公司有什么改进整改计划？请分沈阳六院和电力设备板块分别说明。另外亦庄控股和上市公司有什么已经落地的协作？给上市公司带来多少收益？

答:尊敬的投资者，您好！公司持续重视应收账款回款问题，公司将优化客户结构、加强信用管理，完善合同制度源头管控风险，综合采取多种措施加快应收账款回款，强化销售回款考核并足额计提坏账准备。针对沈阳六院应收账款，公司2025年12月已向当地法院提起诉讼，采取法律手段维护公司自身利益，将对诉讼的进展和风险进行动态跟踪评估，并履行相应的信息披露义务。智能电气板块客户主要是国内外一流输配电设备企业，应收账款增长主要是销售规模的快速增长以及客户信用账期形成，目前客户的回款良好。同时，二级市场股价受多种因素共同作用影响，具有不确定性，敬请注意投资风险。公司积极利用控股股东的区位、技术、人才和政策优势，对接全球资源拓展市场。 谢谢关注！

3. 请问廖总，目前数据中心的光模块制品业务火热，在光模块和光纤制品生产工艺流程中，有大量需要显微镜的场景，并可以改进工艺提高产能。公司缺乏这方面的主动跟进前沿产业市场的能力，反观同样是显微镜公司的蔡司已经推出了自动检测光模块的设备。请问公司在跟进前沿市场能力方面如何改进？

答:尊敬的投资者，您好！公司高度重视前沿产业市场的跟进能力，特别是在智慧光学业务领域。公司已通过“拓赛道、兴工业、追科研、稳智教”的战略部署，积极布局工业检测、机器视觉等新兴场景。公司已推出超景深显微镜、大尺寸金相显微镜等产品，成功应用于新能源、半导体检测领域（如宁德时代、京东方等头部企

业)；同时，公司布局了机器视觉与工业检测方向，聚焦高端显微镜迭代及AI融合，针对半导体晶圆检测需求，提升检测精度和效率。未来，公司计划深化系统集成，拓展多模态检测解决方案，并加强国内外市场拓展，深挖工业、科研及新兴场景增量，以提升市场竞争力。谢谢关注！

4.1. 关于重组/资产注入 提问1：公司作为北京亦庄旗下唯一上市平台，市场高度关注亦庄旗下国望光学、科益虹源等资产注入预期。请问2026年是否有明确的资产注入或重大资产重组时间表、推进计划？目前处于什么阶段？ 提问2：如果未来启动发行股份购买资产，发行价格大概会按什么规则定价？是否会考虑保护中小股东，尽量不低于12-13元区间？ 2. 关于股东减持（嘉竞+嘉逸） 提问3：请披露嘉竞、嘉逸两位一致行动人截至目前的最新持股数量，2026年是否还有减持计划？是否会严格遵守“90日内合计减持不超1%”的规定？ 3. 关于年报与经营 提问4：2025年年报应收账款较高、净利率下滑，公司如何改善回款与盈利质量？重组事项是否会对2026年业绩产生积极影响？

答：尊敬的投资者，您好！ 1. 公司将严格遵循《上市公司重大资产重组管理办法》等相关法规，发行价格以董事会决议公告日前20/60/120个交易日股票均价的80%作为参考基准。始终重视中小股东权益保护，具体定价将结合市场情况及标的资产估值综合确定。 2. 嘉兴嘉竞企业管理合伙企业（有限合伙）及其一致行动人嘉兴嘉逸企业管理合伙企业（有限合伙）持股情况未发生变化，二者合计持股比例保持9%。目前未披露新的减持计划。公司将督促股东严格遵守《减持规定》。 3. 2025年，公司归属于上市公司股东的净利润同比增长6.29%。公司针对应收账款将持续优化信用政策，加强应收账款动态管理，同时通过供应链成本管控和产品结构升级提升盈利水平。未来若有重大资产重组事项实施，公司将依法披露对业绩的具体影响。谢谢关注！

5. 当前股价与大盘相比明显背离，公司股价是否为公司价值的合理体现？

答：尊敬的投资者，您好！ 公司股价受宏观经济环境、行业政策、市场情绪、投资者预期等多重因素影响，是市场各方参与者的综合判断结果。公司始终致力于提升经营质量与核心竞争力，基本面保持稳健发展。公司高度重视市值管理，将持续通过优化业务结构、加强投资者沟通等方式推动价值传递。建议投资者理性看待短

期波动，关注长期投资价值。 谢谢关注！

6. 三大核心业务板块中哪几个对增长的贡献最为突出？

答:尊敬的投资者，您好！ 2025年，公司营业收入同比增长12.47%，其中输配电设备制造业营业收入同比增长31.79%，具体情况详见公司2025年年度报告 第三节 管理层讨论与分析。 谢谢关注！

7. 公司在拓展基层医院市场方面采取了哪些模式？

答:尊敬的投资者，您好！ 1. 经销商对接模式：针对不设病理科的小型医院或卫生所，公司通过经销商对接，将样本收集送至公司在厦门、沈阳、银川、呼和浩特等地布局的医学检验所进行送检服务，并由检验所出具诊断报告。 2. 科室共建模式：对于医院规模中等、病理科初具规模的医疗机构，公司选择科室共建模式，提供设备、技术和服务支持，帮助提升其病理诊断能力。 3. 远程病理诊断与质控平台：公司依托国家卫健委“数字病理远程诊断与质控平台”，覆盖全国逾3,000家各级医院，提供远程疑难会诊、质控管理等智慧病理全流程服务，推动优质医疗资源下沉。 谢谢关注！

8. 智慧光学板块的高端显微镜和工业检测设备在产品升级和市场拓展方面取得了哪些进展？

答:尊敬的投资者，您好！ 在产品升级方面，公司已推出超景深显微镜、大尺寸金相显微镜等产品；同时，公司布局了机器视觉与工业检测方向，聚焦高端显微镜迭代及AI融合，针对半导体晶圆检测需求，提升检测精度和效率。 在市场拓展方面，智慧光学板块在“稳智教”方面持续迭代互动教室产品，推出了物理分光计和WIFI6互动教室等新产品，成功进入了北京大学、浙江大学、上海交通大学、首都医科大学等国内顶尖院校。在“兴工业”方面，公司重点发力工业精密检测领域，融入国内持续提升智能制造红利，联合高校及科研机构推进高端仪器国产化替代。在“追科研医疗”方面，公司推出了细胞工厂等高端科研医疗产品，进一步巩固了在科研医疗领域的领先地位。在“拓赛道”方面，公司积极布局机器视觉与工业检测，构建多场景解决方案，聚焦高端显微镜迭代及AI融合深化。 谢谢关注！

9. 请问史总，亦庄控股在其官网展示了2026年工作规划，明确提到探索并购重组，围绕国家战略新兴产业梳理储备并购标的，是否针对麦克奥迪上市公司？

答:尊敬的投资者，您好！ 麦克奥迪作为北京亦庄投资控股有

	<p>限公司的控股子公司，将积极落实亦庄控股的发展战略。若涉及与上市公司相关的资产注入或并购重组事项，公司将严格按照《上市公司重大资产重组管理办法》等监管要求，履行必要的审议程序并及时进行信息披露。建议您通过公司法定信息披露渠道关注。 谢谢关注！</p> <p>10. 尊敬的史红董事长，您好！ 您拥有卓越的投资履历，并同时执掌多家企业。您的到任，让投资者对麦克奥迪的未来发展充满期待。作为北京亦庄投资发展部的负责人，我们相信控股股东会在您的任期内，进一步探索在投资发展领域的战略布局。能否请您分享一下，未来将如何整合控股股东的资源优势，以及在相关领域的具体规划？</p> <p>答:尊敬的投资者，您好！ 感谢您对麦克奥迪及公司管理层的关注与信任。 1. 公司未来发展战略将整合控股股东北京亦庄的产业集群优势，聚焦数智医疗、智慧光学、智能电气三大核心业务，加强与北京亦庄的产业协同。 2. 公司将遵循“十五五”战略规划，通过科技赋能与资本协同，推动公司可持续健康发展，具体情况建议您通过公司法定信息披露渠道关注和了解。 谢谢关注！</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p>附件清单（如有）</p>	
<p>日期</p>	<p>2026年05月11日</p>