

证券代码：688177

证券简称：百奥泰

## 百奥泰生物制药股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他：
参与人员	投资者网上提问
时间	2026年5月11日 15:00-17:00
地点	上证路演中心（网址： <a href="https://roadshow.sseinfo.com/">https://roadshow.sseinfo.com/</a> ）
上市公司接待人员	董事长、总经理：LI SHENGFENG（李胜峰） 董事、副总经理：HUANG XIANMING（黄贤明） 董事、临床部负责人：王朝禾 董事会秘书：鱼丹 财务总监：占先红 独立董事：柳建华、廖健、陈旻湖
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于2026年5月11日15:00-17:00在上证路演中心（网址：<a href="https://roadshow.sseinfo.com/">https://roadshow.sseinfo.com/</a>）采用网络互动的方式参加十五五·科创惠民——科创板企业成果转化与民生赋能之2025年度制药行业集体业绩说明会暨召开2026年第一季度业绩说明会，具体问题及回复如下：</p> <p><b>Q1：BAT7205已经获批临床2年了，为什么进度不如比其晚一年的BAT7111？是否BAT7205临床表现不太理想？</b></p> <p>尊敬的投资者您好，BAT7205和BAT7111都在爬坡阶段。</p> <p><b>Q2：为什么贵公司到目前为止还没有一个突破性治疗？是</b></p>

否研发管线太多落后造成的？

尊敬的投资者您好，公司 BAT5906、BAT4406F、BAT8006、BAT8008 等多个在研项目在已显示出差异化潜力，公司正聚焦核心管线、提升研发效率。感谢您的关注与鞭策。

**Q3：贵公司四五百个研发人员，一年研发费用 8 亿多。为什么做出来的成绩还比不上研发团队只有几十人研发费用只有几千万每年的舒泰神呢？是不是方向不太对？**

尊敬的投资者您好，公司的研发投入不仅覆盖创新药，还同步推进了多款生物类似药的全球临床及上市申报。不同公司在研发方向、适应症布局、全球化策略及商业化模式上存在差异。公司将持续聚焦重点管线，力求提升研发转化效率。

**Q4：请问李董事长：8013 是针对什么靶点？**

尊敬的投资者您好，公司产品的具体情况请见公司在法定媒体披露的相关公告。

**Q5：李博士，您好！看到 BAT8008 和 BAT8006 联用 1308 的早期临床数据获批参加 ASCO 2026 的口头汇报，请问这两个方案是否具有国际竞争潜力？公司是否有相关的全球化开发规划？**

尊敬的投资者您好，欢迎您持续关注公司在 ASCO 上就以上研究报告的早期临床数据。

**Q6：李博士，您好！公司 2024 年公告 8006 获批 FDA 的临床批复，一直没进行。去年又说去美国做 8006 的 2/3 期临床，一直未果。请问是否因为 8006 竞争较弱？**

尊敬的投资者您好，BAT8006 正在国内进行单药用于铂耐药卵巢癌适应症的关键注册 III 期临床试验，入组顺利开展中。

**Q7：十分感谢李董百忙之中参加交流互动。公司十分努力，**

每年也投入大量资金在研发上面。可公司现在的股价真的是让人惋惜，不忍直识（上证指数从近 3 年的低点到今天上涨了约 60%，贵司股价从历史最低点到今天仅仅上涨了不到 20%）。不少上市公司研发资金远少于贵司的，股价都走的风生水起。我个人感觉这股价与公司老板、领导层的能力远远不符，还望公司老板、领导层能够力挽狂澜，加油！

尊敬的投资者您好，感谢您的鞭策与鼓励。我们将继续勤勉尽责，力争以业绩成长回报股东信任，不辜负您的期待。希望大家多提宝贵意见，让我们认识到自己的不足，努力改善，不负众望！

**Q8: 李博士，您好！网传 BAT6026 的特异性皮炎的 1a/2b 临床试验，只入组了 1 期的 32 个后就停止入组了，请问是否属实？请问 BAT6026 是否已经终止？**

尊敬的投资者您好，BAT6026 已完成 1 临床研究，以及 2 期所有受试者入组和随访。

**Q9: 李博士您好，永和二期的 36000L 产能已经建成几年了，而一直未投入使用，请问是什么原因？既然现有产能使用率都不到一半，建设新产能的立足点是什么？是否存在利益关联输送呢？**

尊敬的投资者，您好！单抗产品的周期长，新生产线投入生产（运行）到产出至少需要三年左右时间，还要基于产品的研发进展，审评审批时间而定。不存在利益关联输送的问题。感谢您的提问！

**Q10: 鱼总，你的薪资在上市公司中比较靠前了，但是你的工作貌似不值得。请说明一下薪酬合理性。**

尊敬的投资者您好，感谢您的提问和对公司的关注。公司高管的薪资由薪酬与考核委员会根据公司薪酬管理制度、同行

业可比公司水平以及个人职责履行情况综合评定，并经董事会审议后执行，程序符合《公司法》《上市公司治理准则》及公布公司章程的相关规定。董秘的日常工作涵盖但不限于：信息披露、投资者关系管理、股权事务管理、合规督导等内容，还需要7\*24小时应对突发舆情和监管问询。当然，也欢迎股东们通过如股东会、投资者热线、邮箱，当面或线上沟通、持续监督并提出可执行的方案和建议。

**Q11：请问公司负债率高达 90.60%，股东权益合计 2.241 亿，合同负债 7.727 亿，市场担忧公司是否存在现金流枯竭或退市风险，请问公司会采取哪些举措化解后续风险？**

尊敬的投资者您好，合同负债是基于授权项目合作项下已预收的款项，公司将加快各项义务的完成进度，在满足收入确认条件时，将相应部分的金额自合同负债结转至当期收入。剔除合同负债的资产负债率为 52.51%。公司将继续拓展拓宽销售渠道，强化回款管理、严控费用开支多举措改善现金流，切实维护全体股东利益。

**Q12：去年 FDA 核查的 483 表格（FDA Form 483, Inspectional Observations）是否影响 BAT2206 生产和美国供货？是否影响后续项目审批？**

尊敬的投资者您好，FDA 核查的 483 表格（FDA Form 483, Inspectional Observations）差不多所有被核查公司都有，FDA 定期公布一些。

**Q13：感谢李董百忙之中参加交流互动。百奥泰上市以来，药物在临床的品种、新药的上市品种、一年销售额比上市时候，有了很大的进步。但股价怎么反而比上市发行价还便宜（发行价 32.76，今天股价 20.35）。是上市的时候贵了，还是现在便宜了？**

尊敬的投资者您好，非常感谢您的长期支持。公司始终聚焦核心业务的发展，努力推动研发管线进展、产业生产及商业化运营，提升公司的内在价值与核心竞争力。

**Q14: 2026 年 ASCO 年会，百奥泰三个项目将上会交流，BAT8006 联合 BAT1308（晚期子宫内膜癌）（6 分钟快速口头报告）、BAT8008 宫颈癌（12 分钟口头报告），BAT8010 联合 BAT1006 壁报展示（一线 HER2 阳性乳腺癌）。今年和去年 ASCO 年会交流项目有什么变化？作为重点推进项目，现金流吃紧情况下，请问公司是否准备通过对外授权合作加速推进？创新药国际多中心试验何时推进？2026 年临床登记和入组何时进行？**

尊敬的投资者您好，与去年相比，今年 ASCO 年会上公司将有更多项目以口头报告形式展示，欢迎您持续关注。关于对外授权，公司始终保持开放态度，将积极探索管线的 BD 合作。

**Q15: 董秘您好，国内格乐立®、施瑞立®销售稳步提升，海外乌司奴单抗也已上市贡献收入。请问公司对 2026 年核心产品销售放量有怎样的预期与规划？**

尊敬的投资者您好！国内格乐立®、施瑞立®销售稳步提升，2026 年目标销售额期待在去年的基础上有所增长。公司将持续强化营销体系建设，深化全球市场商业布局，全力推动销售规模与经营质量同步提升。感谢您的关注！

**Q16: "百奥泰 2026 年度“提质增效重回报”专项行动方案明确，2026 年，公司将持续完善投资者关系管理与信息披露工作。公司将持续运用“一图读懂”等可视化方式优化公告表达，便于投资者更直观地获取关键信息；结合经营进展主动发布自愿性披露公告，及时向市场传递核心动态，不断增强投资者对公司的理解与信任。公司在 2024 年年报和 2025 年半年报后都发了“一图读懂”，请问 2025 年报和 2026 年一季度报告**

披露后，何时还会继续发“一图读懂”？公司在年报披露当天投资者服务热线电话断线，请问公司运营是否正常？”

尊敬的投资者您好，公司始终关注信息披露与投资者关系维护工作，2025 年年报已对公司整体经营情况、研发管线布局及各项目最新进展进行了全面、详细的梳理披露，投资者可通过定期报告原文完整查阅公司核心经营与研发动态。欢迎各位投资者与公司进行咨询沟通，提出建议。

**Q17: 感谢李董百忙之中参加本交流互动。易总和您都是商界最优秀的人物之一。公司在 2026 年 1 月 1 日在新闻上显示的未来展望，雄心壮志，让人折服。希望易总和您能带着我们，一起实现这个宏伟蓝图。**

尊敬的投资者您好，公司管理层及全体员工将坚守初心、务实深耕，聚焦核心管线研发突破，加快产品商业化落地，稳健经营、提质增效，全力夯实经营基本面、提升公司内在价值。公司财务信息请以公司在法定媒体披露的定期报告为准。感谢您的关注与支持！

**Q18: 十分感谢李董百忙之中来答复我们。现在一季度净资产 0.54 元，每季度在亏损。公司有没有有因为年度归母净资产负数，而退市的风险。公司现在合同负债 7 亿以上。公司如何努力避免退市的风险？**

尊敬的投资者您好，根据科创板上市规则，公司目前净资产为正值，不触及退市风险警示情形。一季度净资产下降主要受研发投入（偶发性对照药款项增加）及研发项目处于不同阶段等影响。关于合同负债，公司将根据各项义务的完成进度，在满足收入确认条件时，将相应部分的金额自合同负债结转至当期收入。后续公司将继续拓展拓宽销售渠道，强化回款管理、严控费用开支多举措改善现金流，稳步提升经营质量，确保公

司持续符合上市条件，切实维护全体股东利益。

**Q19:** "作为一位百奥泰长期投资者，有几个问题和建议跟李博沟通：一、公司花 20 年研发了贝塔宁，但是疗效和社会价值不被国家医保局认可，公司内部有什么反思吗？二、公司在生物类似药领域是国内的先锋，为什么托珠、贝伐等产品在海外主流市场获批最早，但是至今未形成规模化销售，如今市场已经涌入更多的友商进入主流市场，市场环境已经从蓝海变红海，公司以往经常以由合作商推动商业化回应股东，公司在与合作商签订协议时是否未对市场化要求进行深入探讨，请问公司对这样的事情是怎么理解？具体原因是公司完全准备不足还是规划具备随意性。三、作为高科学含量的产业，公司为什么迟迟没有制定股权激励政策，固步自封（守旧）不是生物创新公司的底色，请公司要在制度上解决引进年轻科学家，鼓励年轻科学家的机制。四、公司很多立项基本是起大早，赶晚集，等研发到一定进展时往往被降维打击，同一时期上市的生物公司如三生、荣昌均已取得重要成果成为令人尊敬的公司，百奥泰如何向友商学习。五、建议公司尽早在制度上解决人才引进机制，完善股权奖励机制，李博和易董应该尽早退休，交予真正的科学家团队来引领公司发展"

尊敬的投资者您好，感谢您的关注与建议。为聚焦核心领域公司已转让贝塔宁相关业务，在商业化方面，我们也将不断总结积极推进。公司高度重视人才激励，将持续优化相关机制以确保创新活力。管理层将保持战略定力，同时积极吸纳全球顶尖科学家，共同引领公司的发展。

**Q20:** 大股东可以从减持和各种关联交易获取利益，高管和董事们从不匹配能力的高额年薪获益，请问李博中小股东可以从什么时候开始分享公司经营成果？

尊敬的投资者您好，公司大股东及管理层始终与全体股东

	<p>利益一致。公司目前仍处于研发投入与商业化爬坡的关键阶段，经营成果将首先体现为研发管线的突破和销售收入的增长。待公司产品商业化放量、公司实现稳定盈利后，公司将根据章程和战略规划，通过可持续的分红政策与市值增长，与包括中小股东在内的全体股东分享经营成果。感谢您对公司的关注与支持！</p> <p><b>Q21: 问问李董，作为令人尊敬的科学家，百奥泰自上市以来是否以整体股东回报作为导向，还是像老派资本家践踏股东利益，上市以来长期处于发行价以下，广大小股东至今未有回报，大股东倒是从减持和关联交易中不断获益，请问公司有计划改变这种死气沉沉的局面吗</b></p> <p>尊敬的投资者您好，公司管理层深刻理解股东回报的重要性，也正视股价长期低于发行价的现实，对此深感歉意。公司控股股东、实控人、董事及高管均未进行过减持，股东减持及关联交易均合法依规进行，不存在利益输送及损害中小股东利益行为。公司始终以全体股东长远利益为导向，上市以来推动多款生物类似药和创新药获批上市并实现商业化，营收规模稳步增长。针对股价表现，公司将通过优化产品结构、加速管线进展、加强投资者沟通等方式提升市场信心，争取努力改善经营业绩以回馈广大股东。</p>
<p><b>风险提示</b></p>	<p>以上如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关内容，不能视作公司或公司管理层对行业、公司发展的承诺和保证，敬请广大投资者注意投资风险。</p>