

证券代码：000887

证券简称：中鼎股份

安徽中鼎密封件股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称 及人员姓名	参与中鼎股份 2025 年度网上业绩说明会的线上投资者
时间	2026 年 5 月 11 日下午 15:00-17:00
地点	上海证券报·中国证券网路演中心 (https://roadshow.cnstock.com/)
上市公司接待 人员姓名	董事长、总经理：夏迎松 董事、副总经理、财务总监：易善兵 副总经理、董事会秘书：蒋伟坚 独立董事：陈忠家
投资者关系活动 主要内容介绍	<p>公司于 2026 年 5 月 11 日（星期一）15:00-17:00 在上海证券报·中国证券网路演中心举行 2025 年度网上业绩说明会，本次业绩说明会采用线上回答问题的方式举行。主要内容如下：</p> <p>1.公司正从传统橡胶汽配企业向智能底盘、机器人、算力液冷多赛道高新企业转型，请问管理层如何看待公司未来的成长天花板，后续是否有更多战略布局和资本运作规划？</p> <p>答：您好，围绕十五五总体规划，在汽车领域，公司将继续围绕智能底盘系统战略目标，推动公司业务向智能化迈进，传统业务稳增长，增量业务快速发展。同时，公司正在积极推进人形机器人领域、数据中心热管理、低空经济、AI 技术运用等新领域赛道的布局，尤其将人形机器人领域及数据中心热管理领域作为公司的核心战略目标。</p>

(1) 第二增长曲线业务拓展

公司大力推进人形机器人领域及超算中心液冷系统业务拓展，加强与行业领军企业的合作，发挥公司的国际化和技术领先优势，持续发展智能底盘系统，同时战略布局人形机器人领域及超算中心液冷领域业务发展，增强与行业领军企业的业务合作，围绕“国产化推进、技术迭代升级、产业补强补全”核心战略，做好公司产业升级。

(2) 继续推进资本输出到产业输出、管理输出、文化输出战略

在与海外企业多年磨合的基础上，公司进一步强化管理输出和文化输出战略，加强海外企业的成本管控，推进业务整合和市场拓展，同时发挥中国工程师红利的优势，进一步加快技术吸收和创新。

(3) AI 技术运用

自 2025 年起，公司正式成立 AI 推进委员会与 AI 技术创新部，全面统筹并驱动企业数字化转型战略落地。目前，公司首期 AI 业务场景已成功投入应用，覆盖企业智能知识库、质量协议智能评审、采购合同合规审核、销售需求智能转化、Chat BI 智能分析等核心环节；二期场景建设正有序推进实施，后续将在海内外子公司同步推广复制。未来，公司将持续推动 AI 技术深度嵌入全价值链核心业务流程，为公司高质量发展注入持久动能。

(4) 细化成本管控，谨慎投资，优化公司资产结构

专注高端制造和自动化水平提升，提高运营效率和人均产值。推进中鼎产业输出战略，将制造中心逐步往原材料基地和低成本制造国家拓展。同时加强内部成本管控，谨慎投资，包括如固定资产投资、产能布局、原材料采购等方面：完成 SAP 信息化主体公司全部上线，同时对现有资产尤其是海外不良资产进行不断优化，提升企业竞争力。感谢您的关注，谢谢。

2. 作为一家汽车配件公司，公司近年的业绩增长率并不高，随着汽车销量增速减慢，公司如何增加公司的成长性？

答：您好，公司持续推进海外工厂的成本控制和精细化管理的提升，进一步推进海外原材料生产及模具制造业务建设；通过降低海外企业制造成本，优化费用等一系列举措，增加海外业务盈利能力及确定性；通过不断的管理提升，国内外业务保持持续向好的成长态势，公司整体利润逐步提升。在汽车领域公司将继续围绕智能底盘系统战略目标，推动公司业务向智能化迈进，传统业务稳增长，增量业务快速发展。同时，公司正在积极推进人形机器人领域、数据中心热管理、低空经济、AI 技术运用等新领域赛道的布局。目前人形机器人领域已经通过核心零部件制造、本体代工智能制造、销售应用场景推广，实现三轮驱动，树立产业链链主地位，建立机器人全生态链。数据中心热管理已经完成高端技术突破，

	<p>实现全系列产品配套并获得定点制造。公司首期 AI 业务场景已成功投入应用，正大力推动 AI 技术深度嵌入全价值链核心业务流程，为公司高质量发展注入持久动能。感谢您的关注，谢谢。</p> <p>3.请问夏董事长：以公司目前 242 亿元多的市值与公司作为中证 500、深成指 500、A500 的指数标的的地位相匹配吗？公司是否有应对可能被剔除这些指数的措施呢？</p> <p>答：您好，一方面公司将持续发展主业、稳固经营基本面，同时积极拓展人形机器人领域、数据中心热管理、低空经济、AI 技术运用等新领域赛道的布局；另一方面公司会继续在合规范围内，持续做好公司业务发展及核心价值的传递，稳固公司指数标的地位。感谢您的关注，谢谢</p> <p>4.中鼎海外业绩这些年几乎没有任何增长，到底什么原因？</p> <p>答：您好，公司持续推进海外工厂的成本控制和精细化管理的提升，进一步推进海外原材料生产及模具制造业务建设；通过降低海外企业制造成本，优化费用等一系列举措，增加海外业务盈利能力及确定性；通过不断的管理提升，国内外业务保持持续向好的成长态势，公司整体利润逐步提升。在与海外企业多年磨合的基础上，公司逐步强化管理输出和文化输出战略，加强海外企业的成本管控，推进业务整合和市场拓展，同时发挥中国工程师红利的优势，进一步加快技术吸收和创新。感谢您的关注，谢谢。</p> <p>5.夏总你好，中鼎的液冷和机器人业务有机会扩展到海外吗？</p> <p>答：您好，公司数据中心液冷、机器人业务目前正在稳步推进业务落地，后续将根据行业发展与实际情况考量海外业务拓展。感谢您的关注，谢谢。</p> <p>6.夏董事长：公司的营收主要来源早已不是密封业务了，公司是否考虑更换一个更贴合公司未来发展方向且更能体现科技含量的名称？</p> <p>答：您好，感谢您的建议，谢谢。</p> <p>7.请问夏董事长，对于 26 年的营收有何增长目标？</p> <p>答：您好，在汽车领域公司将继续围绕智能底盘系统战略目标，推动公司业务向智能化迈进，传统业务稳增长，增量业务快速发展。同时，公司正在积极推进人形机器人领域、数据中心热管理、低空经济、AI 技术运用等新领域赛道的布局。2026 年收入届时请关注公司定期报告，感谢您的关注，谢谢。</p> <p>8.请问夏董事长：我们公司机器人业务，是投资者普遍关心的发展方向，公司从机器人零部件的谐波减速器、六维传感器、</p>
--	---

微型电机、空心杯电机、轻量化骨骼、本体制造等等方向都有涉及，与墨甲、众擎、傅利叶、埃斯顿等机器人企业都有供货或是战略合作。但总体给投资者的感觉有点“样样懂，门门瘟”。我们公司是否可以集中力量对其中某一优势零部件实施重点突破，使其具有较强的竞争力？中鼎要成为一个“伟大的企业”，顶级人才是关键。我们公司要在机器人领域抢占高地，必须有“大师级”的人才领军才能占领技术高地，从而以点带面，完成攻城掠地战略意图。中鼎已具跨国公司的组织架构，但研发人员中，博士仅5人，面对汽车零部件、机器人、液冷、磁流体等领域日新月异，不断迭代的技术进步，高端人才明显欠缺的！跟在别人后面很累，要实施突破，从跟随到并跑再到领跑，必须引进业内高精尖人才，对此，望夏董予以重视！

答：您好，在汽车领域公司持续围绕智能底盘系统战略目标，推动公司业务向智能化迈进，传统业务稳增长，增量业务快速发展。同时，公司正在积极推进人形机器人领域、数据中心热管理、低空经济、AI技术运用等新领域赛道的布局。目前人形机器人领域已经通过核心零部件制造、本体代工智能制造、销售应用场景推广，实现三轮驱动，树立产业链链主地位，建立机器人全生态链。数据中心热管理已经完成高端技术突破，实现全系列产品配套并获得定点制造。公司首期AI业务场景已成功投入应用，正大力推动AI技术深度嵌入全价值链核心业务流程，为公司高质量发展注入持久动能。2025年，公司研发费用为9.34亿元，同比上涨10.59%，感谢您的关注，谢谢。

9.您好，我来自《证券市场周刊》编辑部，以下问题希望能与贵司交流：贵司官网3月份发布讯息显示，公司与逐际动力达成合作，首台人形机器人已正式下线，标志着中鼎股份在人形机器人整机生产方面实现了“从0到1”的历史性突破。请问上述机器人具备哪些功能？在开展机器人本体代工制造工作方面，贵司具体开展了哪些布局？是否对接更多本体公司？谢谢。

答：您好，旗下子公司鼎力科兴的工厂落地与人形机器人整机生产顺利下线，标志着公司本体代工制造能力的正式搭建。目前公司已与逐际动力达成合作，开展机器人本体代工制造工作，同时积极对接多家本体公司。一期产线目前已启动投产，后续将不断优化迭代，建成智能化现代化及产能提升的制造基地，为机器人行业的本体代工提供智造支撑。感谢您的关注，谢谢。

10.请问中鼎股份股价为何持续九个月下跌，公司在市值管理方面一直乏力，市场投资者对此缺乏信心，请问你如何看待此现象，对公司股价市值有什么预期。

答：您好，股价波动受宏观环境等多重因素影响，公司基本面稳健，在汽车领域公司围绕智能底盘系统战略目标，推动公司业务向智能化迈进，传统业务稳增长，增量业务快速发展。同时，公司正在积极推进人形机器人领域、数据中心热管理、低空经济、AI 技术运用等新领域赛道的布局。公司坚持以扎实经营和持续成长为核心，努力推动公司估值合理反映内在价值。感谢您的关注，谢谢。

11.集团公司收购的日本普利司通减震器业务，采取“先集团收购、再择机注入上市公司”的两步走策略，核心承诺为收购完成后 60 个月内、且标的实现盈利时，优先转让给中鼎股份（000887）与我们上市存在同业竞争，何时消除同业竞争？

答：您好，公司控股股东中鼎集团收购日本普利司通股份有限公司旗下减震业务公司 100%的股权，由于新公司的业绩整合期存在不确定性等特点，若直接由公司收购，可能会对公司的资产质量、盈利水平等造成不利影响，不利于公司稳定经营，也不利于公司何全体股东的利益。为避免公司投资风险，最大限度保护公司及全体股东特别是中小股东利益，公司经审慎判断，经与控股股东充分协商后，决定先由控股股东中鼎集团出资收购。自取得新公司 100%股权之日后 60 个月内，将积极推动新公司发展，如业务能够实现盈利，中鼎集团承诺将所持有的新公司 100%的股权优先转让给中鼎股份。感谢您的关注，谢谢！

12.今年 4 季度谐波减速器产量爬坡能到 100%吗，目前的订单情况，介绍一下

答：您好，公司旗下子公司安徽睿思博深耕减速器领域，掌握该产品核心技术，是机器人关节系统及高端装备传动领域核心安全与性能部件供应商。公司谐波减速器产品具备结构紧凑、背隙小、精度高的突出优势，是提升机器人定位精度、响应速度与运行稳定性的核心模块，产品技术附加值高、单台价值量大，在机器人产业链中拥有不可替代的战略地位。目前公司谐波减速器已成功取得众擎、傅利叶以及国内某头部机器人企业的定点，业务发展态势良好，年产能达 15 万颗/年。截止目前已获订单总量约 30 万颗。感谢您的关注，谢谢。

13.您好，我来自《证券市场周刊》编辑部，以下问题希望能与贵司交流：据公司年报，贵司超算中心液冷产品谱系全面，已获得多个冷板式及浸没式液冷产品订单，订单总产值约 3800 万元。未来公司在液冷产品产能扩张、海外市场拓展方面是否有更进一步规划？谢谢。

答：您好，在超算中心液冷领域，公司掌握板式液冷和浸没式液冷技术，可提供多种液冷解决方案。公司已形成以液冷

整机柜，CDU(冷液分配装置)，微通道冷板，快插接头，管路系统等二次侧液冷产品矩阵和系列化测试负载产品的布局。目前公司已获得多个冷板式及浸没式液冷相关产品订单，截止目前已获订单总产值约 3800 万元。并正在加速扩充产能，保障海外及国内订单交付。感谢您的关注，谢谢。

14.请问夏总：公司股价自 2025 年 9 月份以来，走出了和市场趋势相反的行情，股价一路下杀，投资机构纷纷用脚投票走路，致使期间普通投资者损失惨重，请问公司在市值管理方面，有何新的举措，如何解释这种反常识的股价走势？

答：您好，公司始终坚持深耕汽车主业，同时聚焦人形机器人领域、数据中心热管理、低空经济、AI 技术运用等新领域赛道的布局。公司通过业绩说明会、安徽辖区投资者接待日活动、机构投资者调研等渠道加强与投资者沟通，同时通过稳健经营和持续分红，公司与各利益相关方共享企业发展成果。后续公司会继续积极向投资者传递公司业务发展和核心价值，推动公司估值向内在价值合理回归。感谢您的关注，谢谢。

15.除了擎达科技，还有哪些投资股权，啥时候可以抛售擎达科技，来支持主业增长。

答：您好，详情请关注公司定期报告与公告，感谢您的关注，谢谢。

16.管理层风格过于保守佛系，不做资本市场预期维护、不主动对接机构，后续是否会调整经营和信披思路，主动释放利好、修复公司估值？

答：您好，公司始终坚持深耕汽车主业，同时聚焦人形机器人领域、数据中心热管理、低空经济、AI 技术运用等新领域赛道的布局。公司通过业绩说明会、安徽辖区投资者接待日活动、机构投资者调研等渠道加强与投资者沟通，后续公司会继续在合规的范围内，积极向投资者传递公司业务发展和核心价值，推动公司估值向内在价值合理回归。感谢您的关注，谢谢。

17.可转债进度如何？

答：您好，公司可转债正在有序推进中，目前可转债申请已被深交所受理，感谢您的关注，谢谢。

18.人形机器人产业确实是一个业绩增长点，但机器人产业真正能成为公司业绩支柱，估计还有很长很长的路要走。请预测一下，这条路需要多长时间？

答：您好，公司凭借完备的精密制造能力与全产业链布局，公司稳居合肥机器人产业链核心链主地位，已先后与众擎机

器人、上海傅利叶、埃夫特等国内一线机器人品牌建立深度合作，在制造端与五洲新春、水性科天等公司建立供应链端合作，同时与中国科技大学等高校团队建立了研发合作。公司旗下子公司科科宝正在积极推动人形机器人销售及应用场景推广，初步形成了以中鼎为核心的机器人核心零部件制造、本体代工智能制造、销售应用场景推广的产业生态，进一步强化了这一协同效应。感谢您的关注，谢谢。

19.公司长期被市场认为经营风格偏稳健，资本市场沟通相对低调。请问公司后续是否会加强与机构投资者的交流，优化信息披露节奏，在合规前提下积极传递公司价值，引导市场合理估值？

答：您好，公司始终坚持深耕汽车主业，同时聚焦人形机器人领域、数据中心热管理、低空经济、AI 技术运用等新领域赛道的布局。公司通过业绩说明会、安徽辖区投资者接待日活动、机构投资者调研等渠道加强与投资者沟通，后续公司会继续积极向投资者传递公司业务发展和核心价值，推动公司估值向内在价值合理回归。感谢您的关注，谢谢。

20.空气悬挂业务发展持续低于预期，未来如何思路发展？磁流变业务何时能够体现为收入？

答：您好，公司旗下德国 AMK 是空气悬挂系统的高端供应商，为捷豹路虎、沃尔沃、奥迪、奔驰、宝马等世界顶级主机生产商配套。AMK 中国一直在加速推进完善中国乘用车市场空气悬架系统性能和成本最优化的供应链体系，已取得国内多家造车新势力及传统自主品牌龙头企业订单。公司旗下子公司鼎瑜科技依托中鼎在橡胶领域的研发、制造等核心优势，专注于空气弹簧的研发、生产，目前空气弹簧及储气罐产品已获得项目定点，同时公司磁流变减震器项目目前已投产，正在积极对接客户中。感谢您的关注，谢谢。

21.公司长期耕耘于汽车配件行业，年营业收入由 10 年前 2016 年的 80 多亿增长到如今的 190 多亿，10 年间翻了一倍多，但公司每股分红基本维持在每股 2 毛，市值也基本没有增长，从而使公司股票的长期投资价值受到部分投资者的质疑，请问夏总公司后续是否有提高分红比例的计划？如果继续维持之前的低股利支付率（17%不到），在公司市值管理方面，公司有哪些具体举措？从而提升公司股票的长期投资价值，谢谢！

答：您好，公司一直深耕主业、稳步拓展订单与新赛道战略布局，在汽车领域，公司持续围绕智能底盘系统战略目标，推动公司业务向智能化迈进，截至目前公司国内空悬业务已获订单总产值约为 166 亿元，2025 年度热管理系统、轻量化系统、减震系统、密封系统已获订单总产值为 345 亿元。同

时公司积极推进人形机器人、数据中心液冷领域。目前人形机器人领域已经通过核心零部件制造、本体代工智能制造、销售应用场景推广，实现三轮驱动，树立产业链链主地位，建立机器人全生态链，公司谐波减速器已成功取得众擎、傅利叶以及国内某头部机器人企业的定点，截止目前已获订单总量约 30 万颗，力传感器、微型电机及其他部件也相应获得客户认可。数据中心热管理已经完成高端技术突破，实现全系列产品配套并获得定点制造，截止目前已获订单总产值为 3800 万元。在保持公司经营业绩持续提升的同时，公司同样重视投资者分红，2023-2025 年度累计现金分红 7.24 亿元，通过稳健经营和持续分红，为长期价值投资者创造优良的价值回报。同时公司通过股东会、业绩说明会、投资者调研、投资者热线电话等渠道与投资者保持沟通交流，促进投资者对公司的了解和认同。后续公司会继续积极向投资者传递公司业务发展和核心价值，推动公司估值向内在价值合理回归。感谢您的关注，谢谢。

22.感谢中鼎举办 25 年业绩说明会，向持有公司股票的投资进行业绩说明，投资者投资公司股票获得一定合理收益则是合理且正常的诉求，股票分红和增值则分别是两个获取收益的途径，请问公司如何回报长期投资者或者说如何提升公司股票的价值？谢谢！

答：答：您好，公司一直深耕主业、稳步拓展订单与新赛道战略布局，在汽车领域，公司持续围绕智能底盘系统战略目标，推动公司业务向智能化迈进，截至目前公司国内空悬业务已获订单总产值约为 166 亿元，2025 年度热管理系统、轻量化系统、减震系统、密封系统已获订单总产值为 345 亿元。同时公司积极推进人形机器人、数据中心液冷领域。目前人形机器人领域已经通过核心零部件制造、本体代工智能制造、销售应用场景推广，实现三轮驱动，树立产业链链主地位，建立机器人全生态链，公司谐波减速器已成功取得众擎、傅利叶以及国内某头部机器人企业的定点，截止目前已获订单总量约 30 万颗，力传感器、微型电机及其他部件也相应获得客户认可。数据中心热管理已经完成高端技术突破，实现全系列产品配套并获得定点制造，截止目前已获订单总产值为 3800 万元。在保持公司经营业绩持续提升的同时，公司同样重视投资者分红，2023-2025 年度累计现金分红 7.24 亿元，通过稳健经营和持续分红，为长期价值投资者创造优良的价值回报。同时公司通过股东会、业绩说明会、投资者调研、投资者热线电话等渠道与投资者保持沟通交流，促进投资者对公司的了解和认同。后续公司会继续积极向投资者传递公司业务发展和核心价值，推动公司估值向内在价值合理回归。感谢您的关注，谢谢。

23.公司有没有考虑回购或者增持股份？

答：您好，感谢您的关注，谢谢。

24. 人形机器人产业处于商业化前夕，公司布局的谐波减速器、六维力传感器等核心零部件，相较同行具备哪些成本与技术优势？

答：您好，公司旗下子公司安徽睿思博深耕减速器领域，掌握该产品核心技术，是机器人关节系统及高端装备传动领域核心安全与性能部件供应商。公司谐波减速器产品具备结构紧凑、背隙小、精度高的突出优势，是提升机器人定位精度、响应速度与运行稳定性的核心模块，产品技术附加值高、单台价值量大，在机器人产业链中拥有不可替代的战略地位。目前公司谐波减速器已成功取得众擎、傅利叶以及国内某头部机器人企业的定点，业务发展态势良好，年产能达 15 万颗/年。截止目前已获订单总量约 30 万颗。精密力控传感器是未来机器人能否真正落地干活和干好活的关键一环，更是机器人 C 端商业化落地的核心零部件。公司旗下子公司星汇传感正在为多家头部客户定制包括超轻薄六维力传感器、抗轴向力扭矩传感器、Mini 一维拉压力传感器、六维联合标定测试仪等高性能产品，拥有全球领先的技术，具备非常高的行业技术门槛。力传感器已经取得傅利叶等两家客户的定点，并与多家人形本体头部客户推动产品送样，公司在不断提升产品力的同时，也在积极提升传感器的量产能力。感谢您的关注，谢谢。

25.空气悬架业务毛利率整体高于传统汽配，随着产能持续释放，该板块未来能否持续带动公司整体盈利水平稳步上行？

答：您好，公司旗下德国 AMK 是空气悬挂系统的高端供应商，为捷豹路虎、沃尔沃、奥迪、奔驰、宝马等世界顶级主机生产商配套。AMK 中国一直在加速推进完善中国乘用车市场空气悬架系统性能和成本最优化的供应链体系，已取得国内多家造车新势力及传统自主品牌龙头企业订单。公司旗下子公司鼎瑜科技依托中鼎在橡胶领域的研发、制造等核心优势，专注于空气弹簧的研发、生产，目前空气弹簧及储气罐产品已获得项目定点，同时公司磁流变减震器项目目前已投产，正在积极对接客户中。截至目前公司国内空悬业务已获订单总产值约为 166 亿元，其中总成产品订单总产值约为 17 亿元，未来有望拿到更多项目定点。感谢您的关注，谢谢。

26.公司 2025 年度每股实现净利润 1.2 元，同比增长 27%，但公司每股分红只有 0.15 元，股利支付率不到 17%，而分红是对长期持有公司股票的投资者的的重要回报，但公司常年在净利润增长的情况下，一直维持 2 毛不变，请问夏董事长：如果公司股价也不涨，那么公司长期投资的价值在哪里？

又如何吸引投资者长期持有？

答：您好，在保持公司经营业绩持续提升的同时，公司高度重视投资者权益的维护。2023-2025 年度累计现金分红 7.24 亿元。通过稳健经营和持续分红，公司与各利益相关方共享企业发展成果，为长期价值投资者创造优良的价值回报，进一步推动企业健康可持续发展。未来公司将继续统筹好公司发展与股东回报的动态平衡，实现“长期、稳定、可持续”的股东价值回报机制，持续提升广大投资者的获得感。感谢您的关注，谢谢。

27.目前各国算力发展如火如荼，公司正好在算力产业链的液冷环节有着前瞻性布局，在算力产品布局上可谓是起了个大早，请问公司如何抓住算力爆发这个时机，实现算力产品销售收入和利润大爆发？25 年度公司算力产品收入不尽人意的原因是什么？是否和投入资源不足有关？如何改进迎头赶上避免错失良机？避免算力产品起了个大早却赶了个晚集？

答：您好，随着 AI 算力爆发式增长，尤其是高功耗散热需求急剧上升，公司重点布局超算中心液冷赛道。公司将系统集成，软件算法，密封材料，高效换热等核心技术应用于超算中心液冷领域。在超算中心液冷领域，公司掌握板式液冷和浸没式液冷技术，可提供多种液冷解决方案。公司已形成以液冷整机柜，CDU(冷液分配装置)，微通道冷板，快插接头，管路系统等二次侧液冷产品矩阵和系列化测试负载产品的布局。目前公司已获得多个冷板式及浸没式液冷相关产品订单，截止目前已获订单总产值约 3800 万元。并正在加速扩充产能，保障海外及国内订单交付。感谢您的关注，谢谢。

28.尊敬的公司高管，长期以来我一直非常相信贵公司的发展，目前我持有贵公司的股票将近 10 年，然而持有贵公司股票获得的收益确差强人意，公司股价涨幅大部分时间弱于版块涨幅（例如今年以来，在大盘和版块指数屡创新高的情况下，股价下跌 20%+），且长期跑输指数，让长期持有贵公司股票的投资者非常痛苦，以至于经常自我否定，是否还有坚持的必要？贵公司是否愿为提升市值而有实际行动，如公司高管定期增持、公司股票回购，或大股东增持等措施来维护、稳定、提升公司市值？

答：您好，公司一直深耕主业、稳步拓展订单与新赛道战略布局，在汽车领域，公司持续围绕智能底盘系统战略目标，推动公司业务向智能化迈进，截至目前公司国内空悬业务已获订单总产值约为 166 亿元，2025 年度热管理系统、轻量化系统、减震系统、密封系统已获订单总产值为 345 亿元。同时公司积极推进人形机器人、数据中心液冷领域。目前人形机器人领域已经通过核心零部件制造、本体代工智能制造、销售应用场景推广，实现三轮驱动，树立产业链链主地位，

建立机器人全生态链，公司谐波减速器已成功取得众擎、傅利叶以及国内某头部机器人企业的定点，截止目前已获订单总量约 30 万颗，力传感器、微型电机及其他部件也相应获得客户认可。数据中心热管理已经完成高端技术突破，实现全系列产品配套并获得定点制造，截止目前已获订单总产值为 3800 万元。在保持公司经营业绩持续提升的同时，公司同样重视投资者分红，2023-2025 年度累计现金分红 7.24 亿元，通过稳健经营和持续分红，为长期价值投资者创造优良的价值回报。同时公司通过股东会、业绩说明会、投资者调研、投资者热线电话等渠道与投资者保持沟通交流，促进投资者对公司的了解和认同。后续公司会继续积极向投资者传递公司业务发展和核心价值，推动公司估值向内在价值合理回归。感谢您的关注，谢谢。

29.请问公司有没有收购其他公司的计划？比如英伟达特斯拉
答：您好，感谢您的关注，谢谢。

30.请问和宇树，优必选等机器人公司业务对接成功了吗？
答：您好，公司暂未与上述客户合作，感谢您的关注，谢谢。

31.请问，是否获得了特斯拉机器人订单
答：您好，公司机器人业务暂未与上述客户合作，感谢您的关注，谢谢。

32.根据公司的业绩及发展，建议公司更名为：中鼎智造或中鼎精密或中鼎科技，总之删除密封件三个字，谢谢！
答：您好，感谢您的建议，谢谢。

33.公司 26 年机器人业务是否有不错的利润
答：您好，目前公司通过打造核心零部件制造、本体代工智能制造、销售应用场景推广，实现三轮生态互驱，以链主地位拉动，实现机器人产业链全链打通。2026 年机器人业务情况届时请关注公司定期报告，感谢您的关注，谢谢。

34.开年以来股价持续下跌，近期上证指数创新高，但股价与同板块同概念相比严重滞后，盘中只要一拉必有大单打压，上周我咨询了华福证券分析师，他说公司基本面没问题，目前压制股价主要因素是可转债未过会，涨太快不利于转股价设定，请问这种情况对投资者公平吗？公司怎么看法？
答：您好，可转债转股价格设定严格遵循监管规则，以定价基准日前的股价均价为依据，公司正在有序推进再融资工作，目前深交所已受理公司可转债申请。公司不存在人为干预股价的情形，股价波动受多重因素影响，公司后续会持续专注主业经营与价值提升，加强与市场沟通。感谢您的关注，谢

	<p>谢。</p> <p>35.中鼎做为特斯拉谐波减速器二供地位是否巩固 答：您好，公司谐波减速器暂未供货上述客户，感谢您的关注，谢谢。</p> <p>36.近几个月以来，公司股价一路向下，与公司所在板块形成强烈反差，市场一直有传闻“公司为了发转债，刻意打压股价，以此获得发行成功”。不知上述传闻是否属实，如是假消息，希望公司管理层予以说明，以正视听。 答：您好，可转债转股价格设定严格遵循监管规则，以定价基准日前的股价均价为依据，公司正在有序推进再融资工作，目前深交所已受理公司可转债申请。公司不存在人为干预股价的情形，股价波动受多重因素影响，公司后续会持续专注主业经营与价值提升，加强与市场沟通。感谢您的关注，谢谢。</p> <p>37.中鼎股份谐波减速器：年产能 15 万颗，在手订单约 30 万颗，是否属实 答：您好，公司旗下子公司安徽睿思博深耕减速器领域，掌握该产品核心技术，是机器人关节系统及高端装备传动领域核心安全与性能部件供应商。目前公司谐波减速器已成功取得众擎、傅利叶以及国内某头部机器人企业的定点，业务发展态势良好，年产能达 15 万颗/年。截止目前已获订单总量约 30 万颗。感谢您的关注，谢谢。</p> <p>38.公司墨西哥工厂现在或则未来有没有机器人配件相关产能？ 答：您好，公司墨西哥工厂目前暂无机器人配件相关产能，后续将根据机器人业务整体发展规划、市场客户需求及订单落地情况，统筹评估海外产能布局。感谢您的关注，谢谢。</p> <p>39.夏总您好，可否详解数据中心热管理进展情况 答：您好，在超算中心液冷领域，公司掌握板式液冷和浸没式液冷技术，可提供多种液冷解决方案。公司已形成以液冷整机柜，CDU(冷液分配装置)，微通道冷板，快插接头，管路系统等二次侧液冷产品矩阵和系列化测试负载产品的布局。目前公司已获得多个冷板式及浸没式液冷相关产品订单，并正在加速扩充产能，保障海外及国内订单交付。感谢您的关注，谢谢。</p> <p>40.液冷领域今年的营收预计能有大幅增长不？ 答：您好，目前公司已获得多个冷板式及浸没式液冷相关产品订单，已获订单总产值约 3800 万元，感谢您的关注，谢谢。</p>
--	---

41.中鼎股份未来的产业均在热门行业，为什么市场不认可股价？公司有什么方法提升股价吗？公司有大量的现金做理财，能否用于回购股票？增强投资者信心

答：您好，公司将持续深耕主业、加快新业务拓展，同时在合规前提下继续加强与投资者沟通，传递长期成长价值，推动估值合理回归。感谢您的关注，谢谢。

42.目前大盘指数创新高，成交量持续放大，板块、概念持续大涨，中鼎股份反其道持续下跌，只要一拉必有大单打压，是否是可转债尚未过会影响？

答：您好，可转债转股价格设定严格遵循监管规则，以定价基准日前的股价均价为依据，公司正在有序推进再融资工作，目前深交所已受理公司可转债申请。公司不存在人为干预股价的情形，股价波动受多重因素影响，公司后续会持续专注主业经营与价值提升，加强与市场沟通。感谢您的关注，谢谢。

43.机器人关节总成是否已经研发成功，是否有订单

答：您好，公司旗下子公司安徽睿思博深耕减速器领域，掌握该产品核心技术，是机器人关节系统及高端装备传动领域核心安全与性能部件供应商，具备国际一流的研发实力与规模化制造能力，行业技术门槛高。公司谐波减速器产品具备结构紧凑、背隙小、精度高的突出优势，是提升机器人定位精度、响应速度与运行稳定性的核心模块，产品技术附加值高、单台价值量大，在机器人产业链中拥有不可替代的战略地位。目前公司谐波减速器已成功取得众擎、傅利叶以及国内某头部机器人企业的定点，业务发展态势良好，年产能达15万颗/年。截止目前已获订单总量约30万颗。精密力控传感器是未来机器人能否真正落地干活和干好活的关键一环，更是机器人C端商业化落地的核心零部件。公司旗下子公司星汇传感正在为多家头部客户定制包括超轻薄六维力传感器、抗轴向力扭矩传感器、Mini一维拉压力传感器、六维联合标定测试仪等高性能产品，拥有全球领先的技术，具备非常高的行业技术门槛。力传感器已经取得傅利叶等两家客户的定点，并与多家人形本体头部客户推动产品送样，公司在不断提升产品力的同时，也在积极提升传感器的量产能力，在合肥的现代化工厂量产能力可达20万颗/年。公司旗下子公司鼎拓精密公司主要负责微型电机领域业务。长期致力于高精度、低噪音、长寿命电机研发；高效节能、小型化电机技术；电机驱动控制一体化模块研发，高效节能电机研发与升级；大功率电机核心技术研发；特种电机适配性研发。目前公司微型电机已成功取得国内某头部机器人企业的定点。依托以上核心部件业务，公司积极拓展关节模组业务开发，同时积极推进轻量化骨骼、橡胶件、电子皮肤等人型机器人零

	<p>部件配套业务，且轻量化骨骼、橡胶件业务已经取得多项定点。感谢您的关注，谢谢。</p> <p>44.公司主营多元化，公司名称仍以"密封件"为标题是否影响投资者判断，建议及早改名 答：您好，感谢您的建议，谢谢。</p> <p>45.公司获得 30 万谐波减速器订单而年产才 15 万颗是否有扩产计划 答：您好，公司谐波减速器相关订单是根据客户要求分批次逐步安排交付，并非短期集中交付。后续公司将根据下游客户实际需求、订单落地情况及行业发展趋势，统筹考虑产能扩充相关规划。感谢您的关注，谢谢。</p> <p>46.您好，既然是交流说明会，我们都想听到直白一点的话。请问咱们布局的机器人产业目前竞争格局？数据中心热管理竞争格局和优劣势情况？ 答：您好，随着人工智能技术不断深化落地，具身智能机器人正逐步走进现实，为各行各业数字化转型注入全新动能。国家层面高度重视前沿产业布局，2025 年具身智能被首次纳入政府工作报告，标志着该领域正式上升为国家重点培育的未来产业，成长前景十分广阔。智能机器人凭借自主感知、动态执行与场景适配能力，深度覆盖智能制造、医疗康养、民生服务等诸多领域，有效弥补人力缺口、简化繁杂劳作，助力社会生产生活提质增效。如今人工智能持续迭代突破，叠加全球人口老龄化带来的用工需求缺口，多重红利共振之下，机器人行业正迈入高速成长的黄金阶段。公司通过打造核心零部件制造、本体代工智能制造、销售应用场景推广，实现三轮生态互驱，以链主地位拉动，实现机器人产业链全链打通。随着 AI 算力爆发式增长，尤其是高功耗散热需求急剧上升，公司重点布局超算中心液冷赛道。公司将系统集成，软件算法，密封材料，高效换热等核心技术应用于超算中心液冷领域。在超算中心液冷领域，公司掌握板式液冷和浸没式液冷技术，可提供多种液冷解决方案。公司已形成以液冷整机柜，CDU(冷液分配装置)，微通道冷板，快插接头，管路系统等二次侧液冷产品矩阵和系列化测试负载产品的布局。目前公司已获得多个冷板式及浸没式液冷相关产品订单，截止目前已获订单总产值约 3800 万元。并正在加速扩充产能，保障海外及国内订单交付。感谢您的关注，谢谢。</p> <p>47.公司机器人关节总成研发怎么样了？关节总成是否有订单？30 万颗谐波减速器订单远超公司年产 15 万颗，是否会扩产？ 答：您好，公司谐波减速器相关订单是根据客户要求分批次</p>
--	---

逐步安排交付，并非短期集中交付。后续公司将根据下游客户实际需求、订单落地情况及行业发展趋势，统筹考虑产能扩充相关规划。感谢您的关注，谢谢。

48.除了交货完成订单外，现在公司在手订单多少

答：截至目前公司国内空悬业务已获订单总产值约为 166 亿元，其中总成产品订单总产值约为 17 亿元。2025 年公司热管理系统业务累计获得订单约为 116 亿元。2025 年度公司轻量化业务累计获得订单约为 107 亿元。2025 年度公司减震业务累计获得订单约为 83 亿元。2025 年度公司密封业务累计获得订单约为 39 亿元。感谢您的关注，谢谢。

49.人型机器人今年预计产能多少台？

答：您好，公司旗下子公司鼎力科兴的工厂落地与人形机器人整机生产顺利下线，标志着公司本体代工制造能力的正式搭建。目前公司已与逐际动力达成合作，开展机器人本体代工制造工作，同时积极对接多家本体公司。一期产线目前已启动投产，后续将不断优化迭代，建成智能化现代化及产能提升的制造基地，为机器人行业的本体代工提供智造支撑。感谢您的关注，谢谢。

50.贵公司可转债还有多久能发行

答：您好，公司可转债申请已于 4 月 24 日获深交所受理，目前正在有序推进中。感谢您的关注，谢谢。

51.新能源汽车今年 2 季度起全球来看销量暴增，作为新能源汽车零部件轻量化龙头贵司有没有抓住机会，现在生产情况怎么样？订单情况怎么样？

答：您好，公司积极布局新能源汽车领域，以智能底盘系统为核心，同时在热管理系统、底盘轻量化系统、空气悬挂系统等多个新能源板块处于国际领先水平。2025 年年度新能源领域业务已经达到 82.08 亿元销售额，占 2025 年年度汽车业务营业收入比例为 43.35%，其中国内 2025 年年度新能源领域业务销售额为 65.77 亿元，占 2025 年年度国内营业收入比例为 58.36%。感谢您的关注，谢谢。

52.请问夏董事长公司作为汽车零配件的重要供应商，为何股价走势大幅落后汽车零配件板块涨幅？

答：您好，公司股价走势受宏观市场环境等多重外部因素综合影响，存在波动。公司始终聚焦主业稳健经营，扎实推进新业务布局落地，持续夯实核心竞争力。同时将加强资本市场沟通，传递公司长期价值，推动估值合理回归。感谢您的关注，谢谢。

53.请问：公司觉得自己在机器人和液冷行业中处于什么地位？请根据公开资料和数据进行分析？谢谢！

答：你好，公司旗下子公司安徽睿思博深耕减速器领域，掌握该产品核心技术，是机器人关节系统及高端装备传动领域核心安全与性能部件供应商，具备国际一流的研发实力与规模化制造能力，行业技术门槛高。公司谐波减速器产品具备结构紧凑、背隙小、精度高的突出优势，是提升机器人定位精度、响应速度与运行稳定性的核心模块，产品技术附加值高、单台价值量大，在机器人产业链中拥有不可替代的战略地位。在超算中心液冷领域，公司掌握板式液冷和浸没式液冷技术，可提供多种液冷解决方案。公司已形成以液冷整机柜，CDU(冷液分配装置)，微通道冷板，快插接头，管路系统等二次侧液冷产品矩阵和系列化测试负载产品的布局。目前公司已获得多个冷板式及浸没式液冷相关产品订单。感谢您的关注，谢谢。

54.您好，公司墨西哥工厂有机器人减速器产能吗？如果没有未来会不会布局？

答：您好，公司墨西哥工厂目前暂无减速器相关产能，后续将根据业务整体发展规划、市场客户需求及订单落地情况，统筹评估海外产能布局。感谢您的关注，谢谢。

55.作为特斯拉谐波减速器二供的公司，目前特斯拉订单接到了哇，还有哪些头部机器人公司发出订单

答：您好，公司暂未供货上述客户。目前公司谐波减速器已成功取得众擎、傅利叶以及国内某头部机器人企业的定点；力传感器已经取得傅利叶等两家客户的定点，并与多家人形本体头部客户推动产品送样；目前公司微型电机已成功取得国内某头部机器人企业的定点；依托以上核心部件业务，公司积极拓展关节模组业务开发，同时积极推进轻量化骨骼、橡胶件、电子皮肤等人型机器人零部件配套业务，且轻量化骨骼、橡胶件业务已经取得多项定点。感谢您的关注，谢谢。

56.中鼎股份 15 万件产能目前情况，若爬升满产满销，毛利率能否从 25%-30%提升到 30%到 40%，目前是否已经收到特斯拉谐波减速器订单，绿的谐波减速器订单已经排队到 2027 年 3 季度，贵司谐波减速器订单情况。

答：您好，公司谐波减速器尚未供货上述客户。旗下子公司安徽睿思博深耕减速器领域，掌握该产品核心技术，是机器人关节系统及高端装备传动领域核心安全与性能部件供应商，具备国际一流的研发实力与规模化制造能力，行业技术门槛高。公司谐波减速器产品具备结构紧凑、背隙小、精度高的突出优势，是提升机器人定位精度、响应速度与运行稳定性的核心模块，产品技术附加值高、单台价值量大，在机

机器人产业链中拥有不可替代的战略地位。目前公司谐波减速器已成功取得众擎、傅利叶以及国内某头部机器人企业的定点，业务发展态势良好，年产能达 15 万颗/年。截止目前已获订单总量约 30 万颗。感谢您的关注，谢谢。

57.中鼎集团收购普利司通减震器业务，采取“先集团收购、再择机注入上市公司”的两步走策略，核心承诺为收购完成后 60 个月内、且目标的实现盈利时，优先转让给中鼎股份。普利司通减震器业务，与我们上市公司存在同业竞争，何时消除同业竞争？

答：您好，公司控股股东中鼎集团收购日本普利司通股份有限公司旗下减震业务公司 100%的股权，由于新公司的业绩整合期存在不确定性等特点，若直接由公司收购，可能会对公司的资产质量、盈利水平等造成不利影响，不利于公司稳定经营，也不利于公司何全体股东的利益。为避免公司投资风险，最大限度保护公司及全体股东特别是中小股东利益，公司经审慎判断，经与控股股东充分协商后，决定先由控股股东中鼎集团出资收购。自取得新公司 100%股权之日后 60 个月内，将积极推动新公司发展，如业务能够实现盈利，中鼎集团承诺将所持有的新公司 100%的股权优先转让给中鼎股份。详情请关注公司公告，感谢您的关注，谢谢！

58.公司有没有工业旅游？

答：您好，公司暂无上述业务，谢谢。

59.感谢中鼎举办 25 年业绩说明会，向持有公司股票的投资进行业绩说明，投资者投资公司股票获得一定合理收益则是合理且正常的诉求，股票分红和增值则分别是两个获取收益的途径，请问公司如何回报长期投资者或者说如何提升公司股票的价值？

答：您好，公司一直深耕主业、稳步拓展订单与新赛道战略布局，在汽车领域，公司持续围绕智能底盘系统战略目标，推动公司业务向智能化迈进，截至目前公司国内空悬业务已获订单总产值约为 166 亿元，2025 年度热管理系统、轻量化系统、减震系统、密封系统已获订单总产值为 345 亿元。同时公司积极推进人形机器人、数据中心液冷领域。目前人形机器人领域已经通过核心零部件制造、本体代工智能制造、销售应用场景推广，实现三轮驱动，树立产业链链主地位，建立机器人全生态链，公司谐波减速器已成功取得众擎、傅利叶以及国内某头部机器人企业的定点，截止目前已获订单总量约 30 万颗，力传感器、微型电机及其他部件也相应获得客户认可。数据中心热管理已经完成高端技术突破，实现全系列产品配套并获得定点制造，截止目前已获订单总产值为 3800 万元。在保持公司经营业绩持续提升的同时，公司同样

重视投资者分红，2023-2025 年度累计现金分红 7.24 亿元，通过稳健经营和持续分红，为长期价值投资者创造优良的价值回报。同时公司通过股东会、业绩说明会、投资者调研、投资者热线电话等渠道与投资者保持沟通交流，促进投资者对公司的了解和认同。后续公司会继续积极向投资者传递公司业务发展和核心价值，推动公司估值向内在价值合理回归。感谢您的关注，谢谢。

60.随着机器人产业逐步落地放量，公司是否规划将机器人业务打造为继智能底盘之后的成长曲线？

答：您好，公司大力推进人形机器人领域及超算中心液冷系统业务拓展，加强与行业领军企业的合作，发挥公司的国际化和技术领先优势，持续发展智能底盘系统，同时战略布局人形机器人领域及超算中心液冷领域业务发展，增强与行业领军企业的业务合作，围绕“国产化推进、技术迭代升级、产业补强补全”核心战略，做好公司产业升级。感谢您的关注，谢谢。

61.公司收购德国 AMK 后，空气悬架业务在国内市占率超 70%，在手订单 158 亿元，请问该业务的技术壁垒、成本优势及 2026 年交付节奏如何？

答：您好，公司旗下德国 AMK 是空气悬挂系统的高端供应商，为捷豹路虎、沃尔沃、奥迪、奔驰、宝马等世界顶级主机生产商配套。AMK 中国一直在加速推进完善中国乘用车市场空气悬架系统性能和成本最优化的供应链体系，已取得国内多家造车新势力及传统自主品牌龙头企业订单。公司旗下子公司鼎瑜科技依托中鼎在橡胶领域的研发、制造等核心优势，专注于空气弹簧的研发、生产，目前空气弹簧及储气罐产品已获得项目定点，同时公司磁流变减震器项目目前已投产，正在积极对接客户中。公司获取的相关订单将会按照客户要求逐步交付，感谢您的关注，谢谢。

62.你们公司对众擎机器人投入多少，机器人格斗大赛是否是业绩炒作，能否真正落地

答：您好，公司暂未投资上述客户，感谢您的关注，谢谢。

63.公司切入数据中心液冷业务，是否有订单？

答：您好，随着 AI 算力爆发式增长，尤其是高功耗散热需求急剧上升，公司重点布局超算中心液冷赛道。公司将系统集成，软件算法，密封材料，高效换热等核心技术应用于超算中心液冷领域。在超算中心液冷领域，公司掌握板式液冷和浸没式液冷技术，可提供多种液冷解决方案。公司已形成以液冷整机柜，CDU(冷液分配装置)，微通道冷板，快插接头，管路系统等二次侧液冷产品矩阵和系列化测试负载产品的布

局。目前公司已获得多个冷板式及浸没式液冷相关产品订单，截止目前已获订单总产值约 3800 万元。并正在加速扩充产能，保障海外及国内订单交付。感谢您的关注，谢谢。

64.2026 年一季度研发费用同比+11.40%，能否介绍一下研发方向？

答：您好，公司研发方向在汽车领域将继续围绕智能底盘系统战略目标，推动公司业务向智能化迈进，传统业务稳增长，增量业务快速发展。同时，也在积极推进人形机器人领域、数据中心热管理、低空经济、AI 技术运用等新领域赛道的布局。感谢您的关注，谢谢。

65.公司机器人业务目前主要提供哪些产品？有哪些客户？对机器人行业的新增需要有何判断？

答：您好，公司通过打造核心零部件制造、本体代工智能制造、销售应用场景推广，实现三轮生态互驱，以链主地位拉动，实现机器人产业链全链打通。

(1) 核心零部件制造

①谐波、行星减速器：旗下子公司安徽睿思博深耕减速器领域，掌握该产品核心技术，是机器人关节系统及高端装备传动领域核心安全与性能部件供应商，具备国际一流的研发实力与规模化制造能力，行业技术门槛高。公司谐波减速器产品具备结构紧凑、背隙小、精度高的突出优势，是提升机器人定位精度、响应速度与运行稳定性的核心模块，产品技术附加值高、单台价值量大，在机器人产业链中拥有不可替代的战略地位。目前公司谐波减速器已成功取得众擎、傅利叶以及国内某头部机器人企业的定点，业务发展态势良好，年产能达 15 万颗/年。截止目前已获订单总量约 30 万颗。

②力传感器：精密力控传感器是未来机器人能否真正落地干活和干好活的关键一环，更是机器人 C 端商业化落地的核心零部件。公司旗下子公司星汇传感正在为多家头部客户定制包括超轻薄六维力传感器、抗轴向力扭矩传感器、Mini 一维拉压力传感器、六维联合标定测试仪等高性能产品，拥有全球领先的技术，具备非常高的行业技术门槛。力传感器已经取得傅利叶等两家客户的定点，并与多家人形本体头部客户推动产品送样，公司在不断提升产品力的同时，也在积极提升传感器的量产能力，在合肥的现代化化工厂量产能力可达 20 万颗/年。

③微型电机：公司旗下子公司鼎拓精密公司主要负责微型电机领域业务。长期致力于高精度、低噪音、长寿命电机研发；高效节能、小型化电机技术；电机驱动控制一体化模块研发；高效节能电机研发与升级；大功率电机核心技术研发；特种电机适配性研发。目前公司微型电机已成功取得国内某头部机器人企业的定点。

④其他业务：依托以上核心部件业务，公司积极拓展关节模组业务开发，同时积极推进轻量化骨骼、橡胶件、电子皮肤等人型机器人零部件配套业务，且轻量化骨骼、橡胶件业务已经取得多项定点。

(2) 本体代工智能制造

旗下子公司鼎力科兴的工厂落地与人形机器人整机生产顺利下线，标志着公司本体代工制造能力的正式搭建。目前公司已与逐际动力达成合作，开展机器人本体代工制造工作，同时积极对接多家本体公司。一期产线目前已启动投产，后续将不断优化迭代，建成智能化现代化及产能提升的制造基地，为机器人行业的本体代工提供智造支撑。

(3) 销售与应用场景推广

公司凭借完备的精密制造能力与全产业链布局，公司稳居合肥机器人产业链核心链主地位，已先后与逐际动力、奇瑞机器人、众擎机器人、上海傅利叶、埃夫特等国内一线机器人品牌建立深度战略合作，在制造端与五洲新春、水性科天等公司建立供应链端合作，同时与中国科技大学等高校团队建立了研发合作。公司旗下子公司科科宝正在积极推动人形机器人销售及应用场景推广，初步形成了以中鼎为核心的机器人核心零部件制造、本体代工智能制造、销售应用场景推广的产业生态，进一步强化了这一协同效应。感谢您的关注，谢谢。

66.你好，请问公司在六维力传感成立的合资公司进展如何，公司占比多少

答：您好，精密力控传感器是未来机器人能否真正落地干活和干好活的关键一环，更是机器人C端商业化落地的核心零部件。公司旗下子公司星汇传感正在为多家头部客户定制包括超轻薄六维力传感器、抗轴向力扭矩传感器、Mini一维拉压力传感器、六维联合标定测试仪等高性能产品，拥有全球领先的技术，具备非常高的行业技术门槛。力传感器已经取得傅利叶等两家客户的定点，并与多家人形本体头部客户推动产品送样，公司在不断提升产品力的同时，也在积极提升传感器的量产能力，在合肥的现代化工厂量产能力可达20万颗/年。公司持股星汇传感35%。感谢您的关注，谢谢。

67.公司目前密封件业务占应收比不到1/3，是否考虑更名？诸如中鼎智能科技集团股份有限公司

答：您好，感谢您的关注，谢谢。

68.公司管理层认可目前的市值吗？尽管市值不佳是受宏观经济、行业周期、市场情绪等影响。但令人不解的是，中鼎虽然近十年来2015-2025年营收CAGR约15.0%，净利润CAGR约18%，发展成果实实在在，但中鼎市盈率长期在15倍左右。

近十年来，中鼎的市值不增反减，公司管理层有无解决对策？

答：

您好，公司一直深耕主业、稳步拓展订单与新赛道战略布局，在汽车领域，公司持续围绕智能底盘系统战略目标，推动公司业务向智能化迈进，截至目前公司国内空悬业务已获订单总产值约为 166 亿元，2025 年度热管理系统、轻量化系统、减震系统、密封系统已获订单总产值为 345 亿元。同时公司积极推进人形机器人、数据中心液冷领域。目前人形机器人领域已经通过核心零部件制造、本体代工智能制造、销售应用场景推广，实现三轮驱动，树立产业链链主地位，建立机器人全生态链，公司谐波减速器已成功取得众擎、傅利叶以及国内某头部机器人企业的定点，截止目前已获订单总量约 30 万颗，力传感器、微型电机及其他部件也相应获得客户认可。数据中心热管理已经完成高端技术突破，实现全系列产品配套并获得定点制造，截止目前已获订单总产值为 3800 万元。在保持公司经营业绩持续提升的同时，公司同样重视投资者分红，2023-2025 年度累计现金分红 7.24 亿元，通过稳健经营和持续分红，为长期价值投资者创造优良的价值回报。同时公司通过股东会、业绩说明会、投资者调研、投资者热线电话等渠道与投资者保持沟通交流，促进投资者对公司的了解和认同。后续公司会继续积极向投资者传递公司业务发展和核心价值，推动公司估值向内在价值合理回归。感谢您的关注，谢谢。

69.市场十分关注公司未来业绩兑现能力，可否详细介绍一下当前整体在手订单规模，以及空悬、热管理、轻量化、机器人等新业务未来 2-3 年的业绩兑现节奏？

答：您好，公司旗下德国 AMK 是空气悬挂系统的高端供应商，为捷豹路虎、沃尔沃、奥迪、奔驰、宝马等世界顶级主机生产商配套。AMK 中国一直在加速推进完善中国乘用车市场空气悬架系统性能和成本最优化的供应链体系，已取得国内多家造车新势力及传统自主品牌龙头企业订单。公司旗下子公司鼎瑜科技依托中鼎在橡胶领域的研发、制造等核心优势，专注于空气弹簧的研发、生产，目前空气弹簧及储气罐产品已获得项目定点，同时公司磁流变减震器项目目前已投产，正在积极对接客户中。截至目前公司国内空悬业务已获订单总产值约为 166 亿元，其中总成产品订单总产值约为 17 亿元，未来有望拿到更多项目定点。公司多年来一直推进热管理管路产品的研发与生产，同时大力推进新能源汽车热管理管路系统总成业务，目前已经给宝马、沃尔沃、奥迪、大众、吉利、小鹏和理想等新能源汽车平台配套。公司积极拓展储能温控业务，在储能领域已量产系列化液冷机组，交付行业头部客户。2025 年公司热管理系统业务累计获得订单约为 116 亿元。公司近年来，大力发展底盘轻量化系统总成产品，

旗下子公司四川望锦公司，其核心技术为球头铰链总成产品，是底盘系统核心安全部件及性能部件。随着公司在底盘轻量化系统总成产品业务的不断推进，已经取得奔驰、长安、广汽、比亚迪等多个传统及新势力主机厂订单。公司在保持国内轻量化业务稳步发展的同时也在积极布局海外轻量化市场，目前公司在斯洛伐克的轻量化工厂已经投产，墨西哥的轻量化工厂正在有序建设中。2025年度公司轻量化业务累计获得订单约为107亿元。公司旗下全资子公司中鼎减震一直深耕于汽车减振系统，在衬套类、顶端链接板类、发动机悬置类产品上拥有多项专利。在公司收购德国WEGU后，其核心产品硅胶动力吸振技术为汽车领域提供了快捷高效的振动噪音解决方法，在橡胶减振降噪领域走在了全球同行业的前列。2025年度公司减震业务累计获得订单约为83亿元。公司旗下子公司德国KACO、美国ACUSHNET这些企业拥有国际领先的密封系统技术。KACO为代表密封系统旗下企业积极推进新能源布局，已经开发配套成功高性能新能源电机密封。同时，公司目前已经开发批产新能源电池模组密封系统和电桥总成等产品，为沃尔沃、蔚来、上汽、广汽等新能源汽车平台配套。汽车密封行业属于高技术壁垒行业，可靠性要求极高，动态密封又是密封行业里面技术难度最大的，特别是新能源汽车电机高速油封，代表了全球密封行业最尖端的技术水平。2025年度公司密封业务累计获得订单约为39亿元。感谢您的关注，谢谢。

70.公司在超算中心液冷领域的进展如何？

答：您好，随着AI算力爆发式增长，尤其是高功耗散热需求急剧上升，公司重点布局超算中心液冷赛道。公司将系统集成，软件算法，密封材料，高效换热等核心技术应用于超算中心液冷领域。在超算中心液冷领域，公司掌握板式液冷和浸没式液冷技术，可提供多种液冷解决方案。公司已形成以液冷整机柜，CDU(冷液分配装置)，微通道冷板，快插接头，管路系统等二次侧液冷产品矩阵和系列化测试负载产品的布局。目前公司已获得多个冷板式及浸没式液冷相关产品订单，截止目前已获订单总产值约3800万元。并正在加速扩充产能，保障海外及国内订单交付。感谢您的关注，谢谢。

71.请问中鼎集团和中鼎股份是否存在同类业务竞争，建议直接合并，剔除中鼎股份只用中鼎集团

答：您好，感谢您的关注，谢谢。

72.请问夏董事长，公司每次的季报和年报都是政策规定的最后一两天，公司能否提高相关效率，尽早公布？

答：尊敬的投资者您好！感谢您的关注。公司合并范围内子公司数量多、业务布局广，定期报告需统筹汇总各下属主体

	经营数据、财务核算及年度审计复核工作，整体编制与审核工作量大。感谢您的理解与支持，谢谢。
附件清单 (如有)	
日期	2026年5月11日