

证券代码：000757

证券简称：浩物股份

四川浩物机电股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-01 号

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	一、参与单位名称及人员姓名 参与公司 2025 年度网上业绩说明会的投资者 二、上市公司接待人员姓名 董事、总经理：臧晶先生 独立董事：姜作玖先生 财务总监、副总经理：文双梅女士 董事会秘书、副总经理：赵吉杰女士
时间	2026 年 5 月 12 日 15:00-17:00
地点	“价值在线”（www.ir-online.cn）
形式	网络互动方式
交流内容及具体问答记录	<p>1、晶总您好！现在公司的工资总费用共 2.6 多亿元！公司今年的利润才几千万。与公司的费用不匹配。今年能否压缩费用，提高毛利润！为公司发展提供良好的环境</p> <p>答：尊敬的投资者，您好。2025 年末，公司在职员工的数量为 1,917 人，其中，主要子公司在职员工数量为 1,873 人。2025 年度，公司已付职工薪酬为 2.6 亿元，公司平均职工薪酬符合同行业的平均水平。公司未来将继续深化成本管控，提质增效。谢谢。</p> <p>2、张老板接管浩物股份已四年多了，至今未承担起公司责任，我建议把不良资产的 4s 店打包给融诚集团，用现金收购或者资产置换，公司有计划？</p>

答：尊敬的投资者，您好。公司汽车销售及服务业务板块，依托国家设备更新及消费品以旧换新政策，深化运营管理、强化费用管控，通过关停、转让低效专营店，布局新能源品牌等举措优化品牌结构，资产效率和人员效能实现大幅提升。公司将持续优化主营业务结构，目前暂无计划将汽车销售及服务板块业务置出，谢谢。

3、公司经营现金流保持稳健，主要是回款好转还是库存优化带来的呀？

答：尊敬的投资者，您好。公司经营现金流保持稳健，是公司优化业务结构、盘活低效资产、提高运营资金管理效率和创效能力的综合结果。谢谢。

4、请问贵公司新能源曲轴增产项目进展如何？

答：尊敬的投资者，您好。公司新能源曲轴生产线设备已安装调试完毕，将逐步投入使用。感谢您的关注。

5、公司提出的自主研发及外延式并购汽车及非车用关节轴承类项目，具体的进展和计划能否披露一下，给我们投资者一点点信心！

答：尊敬的投资者，您好。请您持续关注公司公告。谢谢。

6、毛利率明显提升，今年在稳毛利、提效益方面还有哪些安排？

答：尊敬的投资者，您好。2025年，公司毛利率明显提升，是公司坚持和深化经营战略布局和优化调整、提升智能制造能力、精进管理和创效能力、强化区域经营优势的综合结果。2026年，公司汽车零部件业务将继续加强与战略客户合作，保障交付能力，稳定核心供应链和关键工艺良率提升；汽车销售及服务业务将持续优化经营结构，同时通过区域合作等降低价格内卷冲击，巩固区域竞争优势。谢谢。

7、汽车零部件（曲轴）表现稳定，新能源曲轴今年订单和销量怎么样？

答：尊敬的投资者，您好。2025年，新能源汽车渗透率持续提升，预计2030年将达到65%左右。2026年，公司将持续优化产品结构，积极拓展新能源曲轴客户，逐步提升新能源曲轴销量。谢谢。

8、汽车销售业务关停低效门店后，今年盈利和门店结构会继续优化

吗？

答：尊敬的投资者，您好。公司将结合各品牌市场情况，持续优化经营门店，改善盈利状况。谢谢。

9、目前公司曲轴业务是否是满负荷生产？

答：尊敬的投资者，您好。目前公司曲轴业务订单充足，该业务板块采取以销定产的模式。谢谢。

10、汽车后市场服务毛利很高，今年会重点加大这块投入吗？

答：尊敬的投资者，您好。公司汽车销售及服务业务将进一步深化从“汽车经销商”向“汽车综合服务商”的战略转型，逐步、合理布局汽车后市场服务业务。谢谢。

11、研发投入主要在新能源曲轴、轻量化这些方向吗，今年有新品落地？

答：尊敬的投资者，您好。公司研发投入覆盖新能源曲轴及其他新能源相关零部件，谢谢。

12、请问贵公司有无向机器人零部件及飞机零部件涉足的计划？

答：尊敬的投资者，您好。感谢您对公司发展战略的关注和建议。目前，公司暂无向机器人零部件及飞机零部件方向延伸的规划。有关情况，请投资者关注公司公告。谢谢。

13、今年在降本控费、提升单店盈利方面有哪些具体举措？

答：尊敬的投资者，您好。公司采取拼店、卫星店等模式，降低单店运营成本；通过强化区域市占率、与区域经销商合作、绩效引导等方式，保证整车销售毛利率在合理区间；深耕短视频、直播、私域运营等自媒体营销，提升销售和运营效率；巩固售后基盘，深化客户全生命周期管理；对费用和库存进行精细化管理，保障运营效率和资金健康。谢谢。

14、公司“零部件+汽车服务”双轮驱动，今年会侧重发展哪一块？

答：尊敬的投资者，您好。公司目前的主营业务包括汽车零部件制造、汽车销售及服务业务，根据公司战略规划，未来将向精密制造聚焦。谢谢。

15、今年全国汽车销售总体低迷，会不会对贵公司主营业务收入和净利润造成比较大的影响？

	<p>答：尊敬的投资者，您好。2026年国内车市低迷，会对公司汽车销售及服务业务板块经营带来阶段性压力，主要体现为门店销量承压、终端价格战挤压毛利等。公司将通过严控库存结构、积极争取厂家商务政策、强化新能源布局、持续优化成本等措施缓释风险，尽力降低行业波动的影响。谢谢。</p> <p>16、你公司外延式并购，目前有合适的项目嘛？谈一下规划，不能永远都是看公告，我们想听听你们对未来方向的把握。</p> <p>答：尊敬的投资者，您好。公司将坚持“一体两翼三新”的战略规划，积极通过自主研发及外延式并购方式拓展其他新能源汽车零部件业务。相关情况，请您关注公司后续公告。谢谢。</p> <p>17、你公司这几年亏损到盈利，股价长期低迷，而你们薪水大幅提升，这对二级市场投资者不公平，希望薪酬制度可以和市值管理挂钩，要不你们只对张老板负责，不对投资者负责。</p> <p>答：尊敬的投资者，您好。公司披露的2025年高管人员薪酬数据中包含了公司承担的社保、公积金等，同时高管人员薪酬是严格按照经董事会审议通过的《四川浩物机电股份有限公司激励方案》执行发放，且绩效考核指标与公司市值、财务指标、运营指标、管理指标等挂钩。谢谢。</p> <p>18、公司提出要并购重组已多年了，至今未落实到位，今年有没关注非汽车轴类的资产？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好。公司现有产品涵盖工程机械、农机等领域曲轴产品；同时，公司积极拓展轴齿类业务，产品应用不仅覆盖汽车领域，还将延伸至非道路机械等相关品类。谢谢。</p> <p>19、公司回购用于注销的股份回购进度如何？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好。根据信息披露相关要求，公司将在首次回购股份的次一交易日、每月前三个交易日内等时间节点披露股份回购的相关情况，请您关注公司公告。谢谢。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>无</p>

活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件(如有,可作为附件)	无
----------------------------------	---